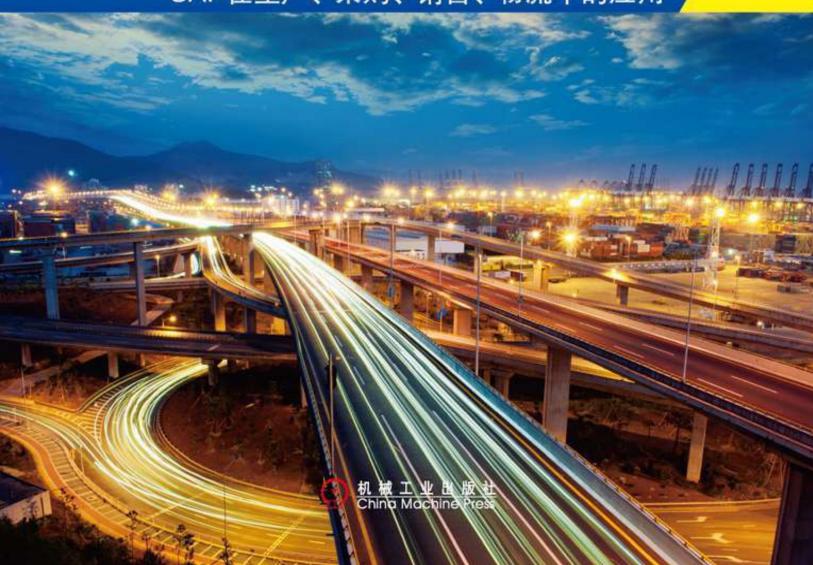


SAP高级顾问十几个项目经验的结晶,案例丰富、内容全面,紧贴企业实际业务需要。 全面介绍SAP ERP 后勤模块(生产、采购、库存管理、销售管理)业务场景与配置方案。

后勤模块实施攻略系统编

SAP在生产、采购、销售、物流中的应用



SAP后勤模块实施攻略

——SAP在生产、采购、销售、物流中的应用

乐立骏 著

ISBN: 978-7-111-42661-5

本书纸版由机械工业出版社于2013年出版,电子版由华章分社(北京华章图文信息有限公司)全球范围内制作与发行。

版权所有,侵权必究

客服热线: +86-10-68995265

客服信箱: service@bbbvip.com

官方网址: www.hzmedia.com.cn

新浪微博 @研发书局

腾讯微博 @yanfabook

目 录

前言

本书内容结构

本书读者对象

本书特点

联系作者

致谢

第1章 ERP和SAP概览

- 1.1 ERP概览
 - 1.1.1 ERP等于E+R+P
 - 1.1.2 ERP市场的参与者和产品厂商
- 1.2 SAP产品概览
 - 1.2.1 SAP的商务套件
 - 1.2.2 SAP PLM简介
 - 1.2.3 SAP SCM简介
 - 1.2.4 SAP CRM简介
 - 1.2.5 SAP SRM简介
 - 1.2.6 SAP的产品路线图
- 1.3 SAP ERP概览
 - 1.3.1 SAP ERP产品历史

- 1.3.2 SAP ERP产品概览
- 1.3.3 SAP ERP最新发展方向
- 第一篇 生产计划与执行管理
 - 第2章 生产模式和计划策略
 - 2.1 计划策略与需求类型总览
 - 2.2 按库存生产 (MTS)
 - 2.2.1 MTS的四种计划策略配置对比
 - 2.2.2 MTS的四种计划策略对产成品的需求、生产的影响
 - 2.2.3 MTS的四种计划策略对比
 - 2.2.4 MTS的四种计划策略对原材料和半成品的影响
 - 2.3 按订单生产 (MTO)
 - 2.3.1 MTO的三种计划策略
 - 2.3.2 MTO业务场景操作示例
 - 2.3.3 MTO与销售订单评估、账户分配
 - 2.3.4 MTO对采购的影响
 - 2.3.5 MTO模式总结
 - 2.4 按订单组装 (ATO)
 - 2.4.1 ATO案例说明
 - 2.4.2 ATO系统配置说明
 - 2.4.3 ATO补充说明
 - 2.5 按订单设计(ETO)

- 2.6 重复制造
- 2.7 可配置制造
- 2.8 计划策略汇总说明
- 2.9 流程行业与离散行业
 - 2.9.1 流程、离散行业简要对比
 - 2.9.2 流程行业特点举例
 - 2.9.3 流程行业的SAP解决方案说明

第3章 MRP简介

- 3.1 MRP运行的简要说明
 - 3.1.1 MRP运行示例
 - 3.1.2 MPS和MRP
- 3.2 MRP运行需要考虑的问题
 - 3.2.1 库存地点
 - 3.2.2 安全库存
 - 3.2.3 多组织下的MRP运行
 - 3.2.4 特殊库存
 - 3.2.5 替代物料
 - 3.2.6 采购
 - 3.2.7 采购申请的数量
 - 3.2.8 需求
 - 3.2.9 BOM展开

- 3.2.10 单据关闭
- 3.2.11 业务模式的选择
- 3.2.12 增强
- 3.2.13 小结

3.3 MRP结果评估概览

- 3.3.1 产供销清单说明
- 3.3.2 覆盖范围
- 3.3.3 例外消息
- 3.3.4 计划结果和计划状况
- 3.3.5 跨工厂、多物料查看MRP结果
- 3.3.6 订单报表和需求溯源概览
- 3.3.7 订单报表
- 3.3.8 需求溯源
- 3.3.9 订单报表和需求溯源总结

第4章 多组织下的生产管理概览

- 4.1 MRP区域
 - 4.1.1 MRP区域的类型
 - 4.1.2 启用MRP区域后的ATP功能描述
 - 4.1.3 MRP区域小结
- 4.2 多工厂下的计划与生产管理
 - 4.2.1 公司间后勤业务往来总览

- 4.2.2 多工厂的生产组织
- 4.2.3 计划工厂与计划物料
- 4.2.4 多工厂下的共用料评估
- 4.2.5 多工厂与APO

第5章 取代和替代

- 5.1 取代替代总览
 - 5.1.1 取代替代的方案简要说明
 - 5.1.2 取代替代在其他模块的应用
- 5.2 标准功能说明
 - 5.2.1 取代功能
 - 5.2.2 替代功能
- 5.3 批次管理与替代
 - 5.3.1 案例1——概要说明以及分析
 - 5.3.2 案例1——系统实现
 - 5.3.3 案例1——系统操作说明
 - 5.3.4 案例2——场景以及分析
 - 5.3.5 案例3——成组配套替代
 - 5.3.6 批次方案小结
- 5.4 非库存管理的MPN与替代
- 5.5 物料变更与替代
- 5.6 本章总结

第6章 生产执行

- 6.1 生产用物料的类别
- 6.2 生产发料
 - 6.2.1 领料模式:使用领料单
 - 6.2.2 配料模式:使用拉料单
- 6.3 生产订单状态与业务事务
 - 6.3.1 生产订单的状态
 - 6.3.2 生产订单的业务事务
 - 6.3.3 业务事务与系统状态的关系
 - 6.3.4 业务事务与系统状态、用户状态的应用案例
 - 6.3.5 状态选择参数文件
- 6.4 生产订单报表以及批量处理的工具
 - 6.4.1 生产订单报表参数说明
 - 6.4.2 生产订单批量处理操作
 - 6.4.3 生产订单报表的常见问题
- 6.5 生产订单中组件的可用性检查
 - 6.5.1 可用性检查的策略
 - 6.5.2 ATP的策略
 - 6.5.3 批量检查逻辑与应用
- 6.6 生产订单的确认
 - 6.6.1 生产订单的确认说明

- 6.6.2 生产订单的返工
- 6.6.3 生产订单报工增强功能说明

第二篇 采购与库存管理

第7章 采购模式

- 7.1 采购模式概览
 - 7.1.1 分类1: 采购业务处理流程
 - 7.1.2 分类2: 触发采购的原因
 - 7.1.3 分类3: 采购业务类型
 - 7.1.4 采购业务汇总说明
- 7.2 公司间采购
 - 7.2.1 公司间采购业务的类型
 - 7.2.2 典型的公司间采购订单
 - 7.2.3 公司间采购订单的退货以及免费项目
 - 7.2.4 公司间采购计划协议
 - 7.2.5 公司间采购的特殊业务类型
- 7.3 委托外加工业务
 - 7.3.1 委外加工与工序委外的比较
 - 7.3.2 委外加工的业务操作简介
 - 7.3.3 委外操作常见问题
 - 7.3.4 委外系统实现说明
- 7.4 跨公司采购

- 7.5 计划协议
- 7.6 寄售业务处理
 - 7.6.1 系统操作简述
 - 7.6.2 供应商寄售与VOI、VMI
- 7.7 带账户分配的采购订单
 - 7.7.1 账户分配的定义与类别
 - 7.7.2 账户分配与科目确定
 - 7.7.3 多账户分配的采购订单

第8章 制造商物料管理

- 8.1 非库存管理的MPN功能
 - 8.1.1 操作步骤
 - 8.1.2 系统实现说明
 - 8.1.3 整体说明
- 8.2 库存管理的MPN功能
 - 8.2.1 完全可互换性的应用场景
 - 8.2.2 操作步骤简述
 - 8.2.3 场景1的操作步骤
 - 8.2.4 场景2的操作步骤
 - 8.2.5 场景3的操作步骤
 - 8.2.6 系统实现说明
 - 8.2.7 库存管理的MPN功能总结

第9章 采购定价

- 9.1 采购信息记录、条件类型与采购单据定价
 - 9.1.1 采购信息记录的维护
 - 9.1.2 含税价转为不含税价
 - 9.1.3 采购订单价格来源及信息记录生成说明
 - 9.1.4 采购订单的定价过程说明
- 9.2 采购运费
 - 9.2.1 采购运费的典型特点以及SAP方案总览
 - 9.2.2 运费处理流程示例
 - 9.2.3 运费系统的实现以及汇总说明
- 9.3 计划协议定价
 - 9.3.1 定价日期的控制
 - 9.3.2 定价的时间相关性与否
 - 9.3.3 时间相关定价
 - 9.3.4 单据相关定价
 - 9.3.5 定价小结
- 9.4 采购定价中的常见问题
- 第10章 库存管理
 - 10.1 库存概览
 - 10.1.1 库存类别
 - 10.1.2 库存管理级别

- 10.2 库存移动
 - 10.2.1 移动类型和物料凭证
 - 10.2.2 移动类型和科目确定
- 10.3 库存调拨、在途库存
 - 10.3.1 方案简要说明
 - 10.3.2 在途库存、中转库存
 - 10.3.3 小结
- 10.4 收发存报表
 - 10.4.1 标准报表
 - 10.4.2 俄罗斯库存报表
 - 10.4.3 收发存报表小结
- 10.5 库存确定
- 10.6 安全库存
 - 10.6.1 安全库存与再订货点的计算
 - 10.6.2 动态安全库存
 - 10.6.3 动态安全库存小结
- 第三篇 销售与分销管理
 - 第11章 销售模式
 - 11.1 按库存销售
 - 11.2 按销售订单生产
 - 11.3 跨公司销售

- 11.3.1 系统操作步骤简述
- 11.3.2 系统实现
- 11.4 成套销售
 - 11.4.1 系统操作步骤简述
 - 11.4.2 系统实现简述
- 11.5 寄售销售
 - 11.5.1 业务背景
 - 11.5.2 业务流程
 - 11.5.3 系统实现说明
 - 11.5.4 拓展性问题
- 11.6 项目销售
 - 11.6.1 业务背景以及需求分析
 - 11.6.2 操作步骤简述
 - 11.6.3 主要操作步骤说明
 - 11.6.4 系统实现说明
- 11.7 第三方销售和单独采购
 - 11.7.1 第三方销售系统操作与实现
 - 11.7.2 单独采购系统操作与实现
 - 11.7.3 第三方销售和单独采购应用小结
- 第12章 销售管控与信用管控
 - 12.1 产品物料销售控制

- 12.1.1 列表和排斥功能
- 12.1.2 产品属性功能
- 12.2 销售单据中的单价控制
- 12.3 销售数量控制
- 12.4 信用控制
 - 12.4.1 信用管理与风险管理
 - 12.4.2 信用证流程
 - 12.4.3 付款卡
 - 12.4.4 信用控制与风险评级机构
 - 12.4.5 信用控制的组织级别
 - 12.4.6 确定信用控制的策略
 - 12.4.7 信用控制的策略的定义
 - 12.4.8 信用控制操作流程示例
 - 12.4.9 信用释放操作流程示例
 - 12.4.10 信用控制常见问题
- 第13章 销售定价功能
 - 13.1 SAP中的条件技术
 - 13.1.1 条件技术概览
 - 13.1.2 定价中的条件技术
 - 13.2 定价过程简要说明
 - 13.2.1 业务需求

- 13.2.2 业务需求分析
- 13.2.3 业务需求实现概览
- 13.3 定价过程详细说明
 - 13.3.1 步骤1——读取后台定价配置
 - 13.3.2 步骤2——为定价相关的两个基础表赋值
 - 13.3.3 步骤3——根据表KOMK和KOMP读取价格主数据
 - 13.3.4 步骤4——销售单据的定价过程的初步形成
 - 13.3.5 步骤5——定价过程的定价计算
 - 13.3.6 定价过程的计算结果
- 13.4 常见定价功能应用
 - 13.4.1 销售定价屏幕展现
 - 13.4.2 等级定价
 - 13.4.3 层次定价
 - 13.4.4 价格审批
 - 13.4.5 价格隐藏
 - 13.4.6 查看价格
 - 13.4.7 定价分析
- 第四篇 常见跨模块功能
 - 第14章 包装处理
 - 14.1 概览
 - 14.1.1 产品的包装类型

- 14.1.2 包装的管理
- 14.1.3 SAP中包装功能概览
- 14.1.4 包装单元的定义
- 14.1.5 包装单元编码的国际标准
- 14.1.6 SAP中的包装单元与国际标准
- 14.2 包装处理单元的案例
- 14.3 处理单元进一步应用的简要说明
- 第15章 运输管理
 - 15.1 运输概览
 - 15.1.1 运输方式
 - 15.1.2 运输的货物类型
 - 15.1.3 第三方物流
 - 15.2 SAP运输管理的方案概览
 - 15.3 SAP运输管理的方案
 - 15.3.1 步骤1——确定运输路径
 - 15.3.2 步骤2——创建与维护运单
 - 15.3.3 步骤3——运输过程中企业与物流公司的协作
 - 15.3.4 步骤4——装运成本的计算与模拟
 - 15.3.5 步骤5——装运成本的创建、计算、科目分配和传送
 - 15.4 散装运输管理
 - 15.4.1 散装运输管理的方案概览

15.4.2 SAP传统的运输功能与散装运输功能对比

第16章 分类管理、序列号管理与批次管理

- 16.1 分类管理
 - 16.1.1 分类管理概览
 - 16.1.2 物料分类应用
 - 16.1.3 分类信息报表查询
- 16.2 序列号管理
 - 16.2.1 序列号概览
 - 16.2.2 序列号系统实现
 - 16.2.3 序列号与条码设备
 - 16.2.4 序列号与包装
- 16.3 批次管理
 - 16.3.1 批次管理功能概览
 - 16.3.2 批次级别
 - 16.3.3 批次主数据
- 16.4 批次确定
 - 16.4.1 案例说明、分析与系统实现
 - 16.4.2 常见问题
 - 16.4.3 更多案例简述
- 16.5 批次状态
- 16.6 批次特有单位

- 16.6.1 批次特有单位的类型、影响
- 16.6.2 案例简要说明及分析
- 16.6.3 案例操作详细说明
- 16.6.4 批次特有单位和用量
- 16.7 批次信息主控台
 - 16.7.1 示例说明
 - 16.7.2 系统实现
- 第17章 变更管理
 - 17.1 修改记录
 - 17.1.1 修改记录概览
 - 17.1.2 修改记录原理
 - 17.1.3 修改记录常见问题
 - 17.2 工程变更管理
 - 17.2.1 基本的ECM
 - 17.2.2 基本的ECM版本
 - 17.3 订单变更管理
 - 17.3.1 案例简要说明
 - 17.3.2 案例主要步骤
 - 17.3.3 系统实现简要说明
- 第18章 IDOC和EDI应用
 - 18.1 IDOC应用示例

- 18.1.1 案例说明
- 18.1.2 业务操作过程
- 18.2 IDOC实现过程解释
 - 18.2.1 采购订单输出的实现
 - 18.2.2 数据通信相关的基本配置
 - 18.2.3 定义伙伴参数文件
 - 18.2.4 业务数据的匹配
 - 18.2.5 IDOC处理、执行、测试
 - 18.2.6 常用IDOC简要说明
- 18.3 EDI应用
 - 18.3.1 EDI简介
 - 18.3.2 EDI处理及传输过程举例
 - 18.3.3 EDI报文实例简介
 - 18.3.4 EDI子系统说明

第19章 文档管理

- 19.1 文档管理总览
 - 19.1.1 文档管理的范畴
 - 19.1.2 文档的归档
 - 19.1.3 文档的管理方法
- 19.2 GOS方案简要说明与应用
 - 19.2.1 业务对象

- 19.2.2 GOS的文档操作实例
- 19.2.3 GOS功能的扩展
- 19.2.4 GOS功能的扩展示例
- 19.3 DMS的方案
 - 19.3.1 DMS文档的储存
 - 19.3.2 DMS支持的文档以及打开方式
 - 19.3.3 DMS的应用
 - 19.3.4 DMS系统实现说明
 - 19.3.5 DMS功能补充说明
- 19.4 Easy DMS
- 19.5 本章小结

前言

在各种关于SAP的报道中,SAP有着"管理大师"的称号。然而,在我看来,SAP就是一个建筑商,SAP ERP就是SAP公司建造好的毛坯房,这幢毛坯房有结实的钢结构、多个很大的房间(模块)、房间之间互相有通道(模块之间接口)。购买SAP的各种公司则成为房东,出钱的可能是男房东(项目指导委员会),管事的可能是女房东(业务领导、关键用户),房东买好房子后,就找人(咨询公司)来装修房子,房东最终的目的是拥有一幢能够满足各种需要、适应各种天气变化、住起来很舒服的房子,房子建好后,一大家子(最终用户)就会住进来,SAP还提供了精装修的样板房供参考(SAP行业最佳业务实践)。

本人作为一个装修工人,将根据过去十几个装修项目中学到的点滴 内容,试图用朴实的文字来描绘SAP这幢毛坯房,描述这幢房子能够装 修成什么样,在不同的情况下应该如何装修,这幢房子要装修哪些内 容,又有什么需要注意的。本人没有机会成为男房东和女房东,但写这 本书时怀有一个美好的愿望,希望中国的房东越来越有实力,希望能够 看到越来越多实用、有魅力的房子,像盛开的花朵一样绽放出来。写这 本书时怀着这样一个目标,努力用房东可以理解的语言,让房东理解 SAP中的装修之道,因此对书中涉及技术的内容尽量用通俗的语言来做 解释,同时,过去几年认识了很多优秀的同行并学到了很多技巧,也希 望与广大装修同行一起分享本人的一点装修知识。

谈完房子,我们言归正传,对SAP的典型特点做一些更明确的解释。首先SAP是一家公司,这家公司出产很多软件产品,其中最重要的一款就是ERP软件,称之为SAP ERP,也就是本书要介绍的对象。其次SAP ERP是一个工具,而且它还是一个重量级的工具。每一件工具的使用,都具有两面性。使用得好,它就像在黑夜中给了你一双眼睛,让你可以寻找光明,从而为企业提供及时、充分的信息用于决策。使用得不好,它就会变成一个笨重的家伙,让你扛着这个笨重的家伙在商场上到处征战,那么SAP就真变成了"Stupid As Pig"。

了解任何一样东西,都需要了解其优点与缺点,我们需要理解SAP擅长什么,那么我们可以愉快地享受它的功能;我们还要了解这家伙做什么会做得比较麻烦,这样我们才可以用得长久。SAP是一个德国产的软件,我们知道,德国以生产高精度机械著称,但同时德国又是一个产生了无数音乐家、哲学家的地方。SAP软件也一样,它很稳定、精确,但同时,它其实又具有很高的灵活性,从很大程度上来说,在稳定的基础上做到灵活才是有意义的,软件只有灵活地架构才可以实现稳定地运行,二者缺一不可。应该说SAPERP基本上做到了这一点,但因此带来的影响就是SAP像许多德国产品一样极其复杂又极具魅力,要驾驭这样的东西,我们需要花费更多的时间。

最后想说的是, SAP ERP是一个由诸多模块(应用)集成在一起的

系统,其内在有很多关联性。制造、采购、销售、财务等应用密不可分。例如男女之间建立一个家庭,需要双方彼此了解、共同努力、互相理解,才能创造和谐幸福的家庭。一个人是孤单的,但两个错误的人待在一起是很难和谐的。SAP各个模块之间也是一样的,各个模块不是彼此割裂的,一方面我们需要为对方考虑更多,但同时对方也要为我们考虑更多,这样共同努力才能提高SAP的应用水平。

本书内容结构

本书分为五个部分,共19章,包括SAP概览、生产计划与执行 (PP)、采购与库存管理(MM)、销售与分销管理(SD)以及常见跨模块功能(LO)。

第1章: ERP和SAP概览。

这一章介绍ERP是什么,它的前世今生,希望通过一定的数据和对比,简要说明现今的ERP市场以及SAP ERP的总体情况,简单概述SAP 所包含的模块、功能和特点,以及SAP ERP的发展趋势等。

第一篇(第2~6章): 生产计划与执行管理(PP)

第2章通过实例介绍各种生产计划策略,使读者对常见计划策略的特点有所了解,并了解不同计划策略之间的差异,为项目实施中选择最佳的生产计划策略提供指导;第3章介绍MRP的运行过程,目的在于让用户了解MRP运行的过程考虑什么因素,这些不同的因素又将会对MRP运行结果有何影响,如何分析和评估MRP运行结果,如何根据MRP运行结果做出相应的决策。第4章针对集团性公司介绍SAP中多组织下的生产管理方式与相应方案;第5章介绍生产中最常见的一个业务场景——取代与替代;第6章介绍生产执行过程中的一些常见场景与问题的解决方案。

第二篇(第7~10章): 采购与库存管理(MM)

第7章介绍多种采购模式,每种采购模式的应用场景与特点;第8章和第9章针对采购中的两个专题——制造商物料和定价分别进行详细介绍;第10章介绍库存管理的各项应用。

第三篇(第11~13章):销售与分销管理(SD)

第11章介绍多种销售模式,以及每种销售模式的应用场景和特点; 第12章介绍销售管控和信用管理;第13章介绍SAP的定价功能,这个功 能堪称世界级功能,这章详细分析灵活而又复杂的销售定价方案。

第四篇(第14~19章): 常见跨模块功能(LO)

第14章介绍SAP的包装管理;第15章介绍SAP的运输管理;第16章介绍SAP中最常用的功能之一——批次管理;第17章介绍SAP中的变更管理,因为企业永远在变化着,世界上唯一不变的就是"变化";第18章介绍信息交互常用的IDOC和EDI,信息化意味着大量的业务信息交互,这些信息交互不仅在公司内部,还包括在企业之间;第19章介绍SAP对信息化的另一面"文档"的管理。

本书读者对象

□企业内部的SAP ERP支持顾问,本书不仅全面介绍SAP后勤模
块,而且对每个模块之间的交互功能进行了深入的介绍,无论支持顾问
负责哪一个模块,全面了解SAP的后勤模块都很有必要。
□企业内部使用SAP ERP的关键用户(从事计划、生产、采购、库
存、销售管理等人员),本书从案例、业务场景着手,便于业务人员边
行阅读。
□当前正在从事SAP开发工作的技术顾问,希望对业务知识更加了解,或想转为模块顾问的开发人员。
□企业财务人员,由于在SAP中,财务应用的基础是后勤模块,对SAP后勤模块的深入理解可帮助做好财务中的应用。
□当前正在从事其他ERP产品的咨询顾问,希望了解SAP ERP的实施咨询顾问。
□各院校信息管理、企业管理、供应链管理、物流管理、信息化等 专业师生。

本书特点

目前市场上介绍SAP某个后勤模块的书籍很少,更缺乏全面介绍 SAP后勤模块的书籍,本书想通过这样的尝试让读者能够全面了解SAP 后勤模块的应用。本书试图做到宏观介绍SAP的后勤模块,提供第一手 实践性的资料,使读者找到解决自己问题的最佳方案,从而少走弯路。 本书的特点具体如下:

- 1.实践性 本书大部分案例来自本人的实施经验,紧密贴近企业真实的需求,相关的解决方案参考了SAP官方的解释,并加入了自己在项目实施中的深入理解。本书不是简单介绍后台配置,而是通过专题、案例的形式,综合讲解业务场景、后台配置以及注意要点,并通过归纳、对比等手段介绍不同实现方案的差异,便于企业选择合适的功能。
- 2.广博性 本书介绍PP(生产计划与执行)、MM(采购和库存管理)、SD(销售和分销)以及跨后勤模块的功能,从企业的实际应用出发,精选出近20个主题,这些主题基本覆盖了企业在后勤运作中的应用。另外,企业的各种业务之间是互相关联的,本书将多个应用集合在一起介绍,通过串联各种业务,全面地介绍SAP在企业的后勤运作中的应用,对于不同应用之间的关联与特点,本书也进行了总结和对比。
 - 3.通俗性 在介绍一些较为复杂的功能时,将从基本应用开始介

绍,逐步深入,同时注意通过引入生活中的例子来帮助读者更好地理解 SAP的功能。

4.新颖性 本书不仅全面介绍SAP后勤模块的各种常见应用,同时也针对SAP近年推出的一些新产品以及功能进行阐述。

联系作者

限于本人对SAP的理解及编写水平,本文中定有不足之处,欢迎你就本书中的任何问题以及ERP中使用过程中的任何问题与作者交流,联系邮箱: yuelijun2001@gmail.com。

另外,SAP内容博大精深,限于篇幅,很多内容并未写在书里,本人在博客里进行了补充说明,也可以参考。本人的博客地址是: http://scnblogs.techweb.com.cn/frankyue2001/。

致谢

多年来忙于工作,对家人缺乏照顾,感谢父母对我的一切支持。感谢第一份工作的领导和朋友,包括上海家化的孙昊、赵兰萍、周伟国、李传红等。感谢项目中一起奋战过的朋友们,包括SAP公司的颜明、葛萍、王磐,德勤咨询的冯敬均、陈建宁,凯捷咨询的庄莹、徐正东、胡一鸣,惠普公司的陈铭、柏莉,德硕公司的吴才勇、任昕轶以及汤国钢等。感谢先后合作过的目前已经在甲方的朋友们,包括辉瑞制药的李成、加多宝的王声昭、浙江物产的童红梅、宝时得的刘琴等。感谢我的多位同事、朋友对本书提出的建议和意见,包括黄良聪、康田杰、张晨曦、满莹、龚琳、王文娟、梅坤、赵建旭、公明弦、陈晓君、方磊等。感谢项目实施中,多家客户给予的支持,包括徐文彪、蒋朝晖、杨志平、孙兵役、陈伟等。最后还要感谢机械工业出版社的编辑吴怡的辛勤付出。

本书在写作中参考了大量资料,包括SAP官方资源、网络资源等, 无法一一列举,在此一并表示衷心感谢,因为这些资料对我的工作也帮 助颇多。

第1章 ERP和SAP概览

ERP是Enterprise Resource Planning(企业资源计划)的简称,ERP是针对物资资源管理(物流)、人力资源管理(人流)、财务资源管理(资金流)、信息资源管理(信息流)集成一体化的企业管理软件。1990年4月12日,Gartner公司发表了以《ERP:下一代MRP II 的远景设想(ERP: A Vision of the Next-Generation MRP II)》为题,由L.Wylie署名的研究报告,第一次提出ERP的概念。

SAP公司是全球最大的企业管理软件公司,ERP是其旗舰型产品,1982年推出ERP的前身SAP R2,1992年推出ERP产品SAP R3,2005年推出SAP ECC6(ERP Central Component)。

ERP是某类企业管理软件(企业资源计划)的简称,而SAP ERP是SAP公司推出的ERP产品。

本章将概述ERP和SAP的产品,分成如下几节:

- □ERP概览;
- □SAP公司产品概览;
- □SAP ERP概览。

1.1 ERP概览

ERP是企业真正应用信息化的第一步,每一家实施ERP的企业背后都有着不同的经验教训,一百家企业实施ERP就有一百个故事。

在下文中,本书将从ERP的范畴说起,并简要介绍ERP的市场、 ERP厂商的过去。

1.1.1 ERP等于E+R+P

将ERP三个英文拆开来,分别为E、R、P, 下面分别从这三个字母 出发来阐述ERP。

1.ERP之E(Enterprise/企业)

ERP管理的对象是企业整体的业务,包括销售、采购、生产、财务、质量等业务,还包括这些业务之间的串联。这里的E(企业),可从以下几个方面来理解:企业级软件、传统的企业和公共服务行业、企业之间的应用。

(1) 企业级软件

从使用的部门来看,企业的各个部门(销售、采购、生产、计划、

财务、人事等)都可能会用到ERP软件,而一些其他的企业管理软件,如PLM(产品生命周期)软件,主要为研发部门使用; CRM(客户管理)软件主要为销售、市场部门使用; MES(车间执行)软件主要为生产车间使用,这些软件我们可以称之为部门级软件。

ERP软件和传统的财务软件之间的区别

很多ERP厂商是做财务软件发家的,但很多财务软件并不是ERP软件,财务只是ERP软件各种功能的一部分。财务软件是以财务为核心,使用的部门也主要是财务部,一个典型的区别是该软件能否运行MRP,如果某个软件号称ERP软件,却连MRP都无法运行,那么肯定不能称之为ERP软件,因为ERP是在MRP的基础上发展起来的,并与财务有良好的集成。

实际项目应用中,有的企业购买SAP的ERP软件但仅实施财务模块的功能,其他功能可能在后期才进行实施。

(2) 传统的企业和公共服务行业

E一般仅指企业(Enterprise),即制造型、贸易型、零售型公司。 我们熟悉的ERP客户基本上都是传统的企业,但实际上不仅仅"企业"在 用SAP软件,还有很多非传统企业(政府、事业单位、学校、医院等) 也在应用ERP管理业务,在全球有上千个政府部门在使用ERP,当然在 这些非传统企业中它们应用的重点和通常的企业有所差异,下面做一些 简单的列举:

□SAP ERP在学校的应用。美国的MIT(麻省理工学院)使用SAP的ERP管理采购、设备维护等各项业务,可在http://web.mit.edu/sapweb/PS1/index.shtml查到SAP ERP在MIT的具体应用。

□SAP ERP在政府部门的应用。中国香港房屋委员会及房屋署管理着数以万计房屋的出租、维修等各项事宜,因此借助SAP ERP以及SAP PLM进行管理。

□SAP ERP在军队的应用。包括美国军队、法国军队在内的多个国家的军队都是SAPERP的客户,SAP有专门针对国防行业的ERP方案。

从传统的企业扩展到公共服务行业,这是由于ERP本身的柔性决定的,ERP本身内容随着市场的需求在不断地扩展、变更,翻阅SAP的历年财务报告,可以看到其收入的很大一部分来源于公共服务行业,因此在讨论ERP软件的生命力时,不能忽视ERP软件本身的柔性。

提示: 欲查询更多关于ERP在公共服务行业的应用,请参见书籍《公共服务行业管理信息化创新》(9787302114826,张雪峰主编)。

(3) 企业之间的应用

企业级的应用不仅包括管理企业内部的业务,而且包括管理公司之

间的业务往来,也就是我们通常说的与供应商、客户等合作伙伴之间的往来。譬如:可通过ERP系统将订单以各种方式(打印、E-Mail)传递给客户,在以汽车行业为典型代表的行业中,更多地还将采用EDI(Electronic Data Interchange/电子数据传输)的方法将业务信息在企业之间进行传递。在这一点上,部门级软件很少有这样的应用。

2.ERP之R (Resource资源)

R是资源的意思,具体而言,企业的内部资源可以简单归纳为人、 财、物这三样:

- □人力资源:企业员工等人力资源管理。
- □财力资源:货币资金等财务性资源。
- □物料资源:包括原材料、半成品、产成品,还包括厂房、设备等 固定资产以及各种易耗品。

ERP系统的管理对象即上述各种资源,通过ERP的使用,企业的生产、采购、销售过程能及时、高质地完成客户的订单。ERP系统最大限度地发挥这些资源的作用,并根据客户订单及生产状况做出调整资源的决策。

对应上述三个资源对象,ERP管理软件的功能可分为三个主要的组成部分:

- □人力资源管理(HCM),在SAP ERP中:对应的主要是HR(Human Resource)模块。
- □财务管理(Finance),在SAP ERP中,对应的主要是FI(Finance 财务)和CO(Control控制)模块。
- □后勤管理(Logistics),后勤管理包括所有对物的管理,后勤模块是SAP ERP中最大的一个功能模组,细分为: PP(Production Planning生产计划与执行)、MM(material management采购和库存管理)、SD(Sales and Distribution销售和分销管理)、QM(Quality Management质量管理)等模块。

在本书中,将主要针对物料这种资源进行陈述。这里的物料可分为以下几类;

- □通常概念上的物品,进一步细分为生产性物料(Direct Material)、非生产性物料(Indirect Material)两种:
- 〇生产性物料是生产所需要直接使用到的原材料以及半成品、产成 品。
 - 〇非生产性物料如办公用电脑、各种耗材、辅料。
- □设备、厂房、生产用工具,延伸开来就是工厂的维护、设备的管理,通过管理设备的采购、维修、保养,提高资产的可利用率、降低企

业运行维护成本,相对应的IT解决方案就是SAP的PM(工厂维护/设备管理模块),如果要求更为复杂,就进一步扩展成为EAM(Enterprise Asset Management/企业资产管理)的应用。

□服务性物料,我们通过服务性物料管理非实物的各种服务,如广告费用、运输费用等,SAP中也有专门的服务主数据来管理这些服务,并配套有相应的流程。

3.ERP之P(Planning/计划)

经营一家企业,有些人很成功,有些很失败。原因是什么?这个话题很大,非本文所能覆盖的内容,但有一点是毋庸置疑的,对"资源"的管理、计划是很重要的。

ERP项目中一直流行"从成功上线迈向上线成功"这一说法。项目实施过程中,目标是成功上线,这意味着ERP系统建好了,而真正"用好"这套系统,实现对人、财、物的集约化管理,促进公司整体管理水平的提升,才算"上线成功"。

使用ERP有多个层次,有不同的评判标准,很重要的一点就是与计划相关,细分来说,无非就是三方面,事前对资源的计划(是否有计划)、事中对资源的控制(计划的形成过程)、事后对资源的评估(计划的执行效果)。具体而言,系统中的很多功能,如信用管理、批次管理、发料管理等,都需要事前做好计划,事中控制,事后评估。

1.1.2 ERP市场的参与者和产品厂商

本小节将对ERP市场的参与者、厂商做简要的介绍。

1.ERP市场的参与者

ERP市场的参与者可分为以下四种角色:

- □ERP产品厂商,如SAP、Oracle、用友等公司,这些公司开发ERP 产品,详见表1-1。
- □ERP实施公司,以实施SAP ERP为例,SAP公司自身有专门的咨询部提供实施服务,但大部分公司的SAP ERP项目的实施都不是由原厂商(SAP)提供的,而是由大大小小的合作伙伴提供,如IBM、Accenture(埃森哲)、HP(惠普)、Abeam(德硕)、Axon(艾颂)、Atos Origin(源讯)、Deloitte(德勤)、Bearing Point(毕博)、CapGemini(凯捷)这类专门的IT实施咨询公司提供实施服务,这样的合作伙伴仅在国内就有近百家。
- □ERP运行所需要的硬件配套供应商,主要是指服务器以及服务器 配套软硬件、机房等;
 - □ERP运行所需要的软件配套产品,最主要也是必需的软件是ERP

运行所需的数据库,如Oracle(甲骨文)公司的数据库、IBM公司的 DB2数据库。Oracle公司是SAP最大的竞争对手,但同时SAP公司又是 Oracle公司最大的渠道客户之一。

除了数据库外,软件配套产品还包括需要通过接口与ERP相连的软件,以SAP ERP来说,有很多获得SAP认证或者未获得SAP认证的各类第三方软件,如文档归档软件、考勤软件、MES软件等等,这些软件与SAP产品之间通过各类接口相连通。

因此一个典型的SAP ERP项目的预算应该覆盖ERP产品费用+实施费用+硬件费用+配套软件费用。

2.目前中国市场主要的ERP产品的厂商

ERP市场出现于20世纪80年代,时至今年有30年的历史,总的形势是SAP一枝独秀,其他厂商各领风骚若干年。下面的表1-1所示为当今ERP市场主要的产品厂商。

表1-1中,部分公司的简介如下。

表 1-1 主要的 ERP 产品厂商

公司	国家	披露的最近财年收入(企业管理软件收入)
SAP	德国(全球第一)	欧元: 124亿 (2010), 142亿 (2011)
Oracle	美国(全球第二)	美元: 356亿 (2010)
Infor	美国(全球第三)	25 亿美元左右
Sage (希捷)	英国 (全球第三)	14.35 亿欧元 (2009)
用友	中国企业第一	人民币: 23.4 亿 (2009), 29.7 亿 (2010)
金蝶	中国企业第二	人民币: 9.96 亿 (2009年), 14.3 亿 (2010)
神州数码	中国企业	全部收入为 423 亿港币 (2009)
QAD	美国企业	2.15 亿美元 (2010 年)
Microsoft	美国企业	企业管理软件收入为10亿美元左右

- □Infor为私人企业,未上市,其收入来源于新闻网站。
- □在不同的报道中,Infor与Sage都被称为全球第三大企业管理软件公司。
- □由于Oracle、神州数码为综合性公司,企业管理软件收入只占其收入的一部分。Microsoft(微软)也一样,其ERP产品为Dynamics AX,收入预计为10亿美元左右。
- □神州数码的ERP产品是与中国台湾鼎新公司合作,如易飞、易拓,更关心制造业的业务处理同时预算又有限的企业可以考虑;
- □市场上还有很多只针对特定行业的ERP产品,限于篇幅,在此不一一列举。

3.ERP产品(公司)的过去

由于欧美市场收购、并购行为非常频繁,特别是在21世纪初期,最终导致ERP产品(公司)被并购五六次都有可能,表1-2为曾经比较知名,现在已被收购的ERP产品的情况,可以看到最终的去向基本都是两家公司。其中一家是收购狂人埃里森(Ellison)领导的Oracle,另外一家是擅长资本运作以及企业整合的公司Infor。

表 1-2 曾经的比较知名的 ERP 厂商的最终去向

公司	公司产品	收购去向和时间	收购最终去向	现产品名
Bann	Bann	SSA (2003)	Infor	Infor ERP LN
SSA	BPAC	Infor (2008)	Infor	Infor ERP LX
Fourshift 四班	Fourshift	Infor (2009)	Infor	Fourshift
Geac 杰雅	System21	Infor (2005)	Infor	Infor ERP System21
MAPICS	SyteLine	Infor (2005)	Infor	Info ERP SyteLine
Peoplesoft	Peoplesoft	Oracle (2004)	Oracle	Peoplesoft
J.D.Edwards	JDE	Peoplesoft (2003)	Oracle	JDE
Lawson	S3/M3	INfor (2011)	Infor	S3/M3

1.2 SAP产品概览

SAP公司是做ERP起家的,迄今为止ERP仍然是其旗舰型产品,时至今日,SAP公司的产品线已经涵盖企业管理的各个方面。

在过去的几十年中,SAP传统做法是寻求内在增长,SAP公司的主要产品都是自己公司开发的,或是收购小型公司然后高度融合到自己公司的产品中,因此SAP的各个产品线之间的整合程度比较高。

近几年,IT技术日新月异,SAP改变了传统做法,发起了几次大规模收购,通过收购加快创新速度,在2007年10月以68亿美元收购Business Object(商务智能公司),2010年58亿美元收购Sybase(移动技术、数据库公司),2011年12月以34亿美元收购SuccessFactors(云计算公司),这三个收购方向分别代表企业市场IT技术的商务智能化、移动化、云化。2012年5月以43亿美元收购Ariba(云计算采购)。

SAP公司的几十个产品可简单分为以下几个大类:

- □SAP商务套件,包括ERP、SCM等企业核心应用软件;
- □SAP特定行业应用产品,针对零售、保险、银行等少数的行业;
- □SAP Net weaver技术平台;

- □商务智能分析软件BI/BW/BO,SAP自身提供BW产品,在收购 Business Object后,与SAP BW以及其他产品高度整合;
 - □移动应用产品,收购Sybase后,将企业应用展现在移动设备中。

本节中,主要针对SAP的商务套件做简单介绍。

1.2.1 SAP的商务套件

SAP的商务套件包括ERP、PLM、CRM、SCM、SRM等产品,过去SAP并非以一个整体推出ERP、SCM、CRM、PLM等系列企业核心应用产品,推出这些产品的时间节点并不同步,相互之间也并非如企业期望的那样协调。从2009年开始,SAP将这些核心应用整合为商务套件(Business Suite)的形式,整体发布给客户。

2009年, SAP发布了Business Suite 7, 当时包括:

- □ Enhancement package 4 for SAP ERP 6.0 (SAP ECC 604);
- □ SAP Customer Relationship Management (SAP CRM) 7.0;
- □ SAP Supplier Relationship Management (SAP SRM) 7.0;
- □ SAP Supply Chain Management (SAP SCM) 7.0;

□ SAP Product Lifecycle Management (SAP PLM) 7.0。

2011年, SAP发布了商务套件7的升级版,包括:

- □功能增强包(Enhancement package)6 for SAP ERP 6.0(包括 SAP PLM 7.02);
 - □功能增强包2 for SAP CRM 7.0;
 - □功能增强包2 for SAP SRM 7.0;
 - □功能增强包2 for SAP SCM 7.0 (包括SAP F&R 5.2)。

整个商务套件的所有产品同时进入Ramp-Up阶段,然后同时发布给客户,这样确保了核心应用产品以整体的形式交付给客户,产品之间是非常协调的。

在2011年11月,SAP宣布当前的核心商务套件Business Suite 7的生命周期从2015年延长至2020年12月,在此期间所有的更新均通过功能增强包(Enhancement Package)的形式交付给客户。

提示:访问SAP网站

http://help.sap.com/content/documentation/sbs/index.htm,可以看到更多关于商务套件的内容。

下面将摘选商务套件中一些应用做简要说明。

1.2.2 SAP PLM简介

PLM(Products Life Management)即产品生命周期软件,从ECC6.0 开始,PLM的功能已经集成在ECC 6.0的平台中,与ERP软件同时安 装,无需额外安装。

PLM的使用对象是公司的产品研发部门以及其他产品相关部门(市场部门、制造部门等)。PLM常见的一些功能点包括以下一些。

- □通过接口接受各种设计软件(CAD、Pro/E等)中的设计图,并 支持将图纸转为EBOM和物料。
- □通过项目管理功能,管理产品开发的过程(需要额外安装 PPM)。
- □通过变更管理、工作流功能,管理产品的变更,可以按日期变更、按序列号变更。
 - □通过文档管理功能,管理研发成果。
- □通过Cfolder和Cproject功能,基于web与供应商、客户协同产品的设计、开发工作(需要额外安装Cfolder和Cproject)。
 - □通过配方管理,管理企业开发的配方。

1.2.3 SAP SCM简介

SCM(Supply Chain Management)即供应链管理软件,是在ERP的基础上对供应链的进一步优化,其由以下几个主要应用组成,见表1-3。

名称	英文全称	中文	说明
APO	Advanced Planning and Optimization	高级计划与优化	对 PP 模块的进一步扩展
F&R Forecasting and Replenishment		预测与补货 针对零售行业,通过改进补货资 优化内部供应链流程	
EWM Extended Warehouse Management 扩展的仓库管理 对 WM		对 WM 模块的进一步拓展	
SNC	SNC Supply Network Collaboration 供应网络协同 类似于供应商		类似于供应商门户、客户门户

表 1-3 SAP SCM 所包括的内容

1.SAP SCM之SAP APO简介

SAP APO(Advanced Planning and Optimizer)是SCM解决方案中的一部分,APO是用于提高供应链预测、计划水准,实现高级排程的工具。

其对ERP的优化举例如下。

- □有限能力计划(Finite Planning),而ERP中为无限能力计划;
- □跨工厂(站点)生产计划,而ERP中为单工厂计划;
- □基于特征的预测(Characteristics-Based Forecasting),ERP中对

特征预测的支持有限;

□全球可用性检查功能(Global ATP),对多个工厂进行可用性检查功能,而ERP中为单工厂可用性检查。

2.SAP SCM之SAP F&R简介

SAP F&R(Forecasting and Replenishment)是一个用于零售业中预测与补货的软件,适用零售业中门店拉式补货的模式,不适用于推式补货,其过程可简要描述如下。

- 1)接受门店的空间数据(货架数据)、POS数据(当前和历史销售数据)、促销计划、库存数据、手工的采购数据、正在执行的供应等数据。
 - 2) 进行需求计算。
- 3)需求数量优化。通过取整、最小订购量、折扣等级等参数文件进行数量的优化,并可结合模型(如CPFR模型)进行。
 - 4)结合库存情况,生成对门店补货建议。

3.SAP SCM之SAP EWM简介

EWM(Extended Warehouse Management)进一步拓展了ERP中WM(Warehouse Management)的功能,进一步加强仓库的收货、发

货、内部调拨的功能、对RF设备的支持,更丰富了上架、下架策略。

□波次管理功能。通过对SAP定义规则,实现对波次(Wave)功能的支持。

波次是指所需要拣取的产品(可能涉及100张发货单)按某些条件 分类,例如:

- 〇订单类型(正常/紧急)订单;
- 〇同一运输公司(或运输路径);
- O所有某类客户的订单;
- O相同仓库地点的订单。

其中满足条件的发货单,作为一个波次,一次进行捡货、包装、装车,这样可以提高仓库管理的效率:

- □通过堆场管理(Yard)可以提高仓库对车辆到达、离开、装卸计划的管理与能力。
- □通过cross-docking(直接转运)功能,支持将不同供应商的产品 收货后,不做储存,直接从入库站台到出库站台,从而尽可能提高效 率。

- □通过VAS(Value Added Serveice增值服务),实现对仓库中组装、包装等各种增值服务的支持,生产VAS订单,并作为后续外部开票或者内部结算的基础。
- □通过Catch Weigh功能,实现双单位管理,例如ERP中为个,称重单位为kg。
- □通过Travel Distance Calculation(行进距离计算),计算仓库人员执行某项仓库工作(Warehouse Order)需要行进的距离,便于计算仓库人员的工作量,如图1-1所示,从图中的起点到终点,SAP中支持三种距离计算的方式。

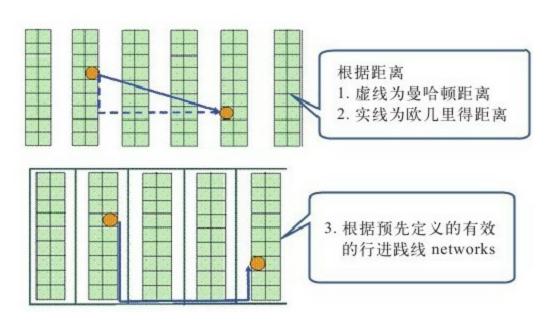


图 1-1 距离计算的方式

4.SAP SCM之SAP SNC简介

SNC(Supply Network Collaboration,供应网络协作)是企业之间将信息互相共享的一种方式,随着企业之间的供应链不断深化,SAP SNC产品也不断得到了增强,图1-2为SAP SNC产品的发展历史。

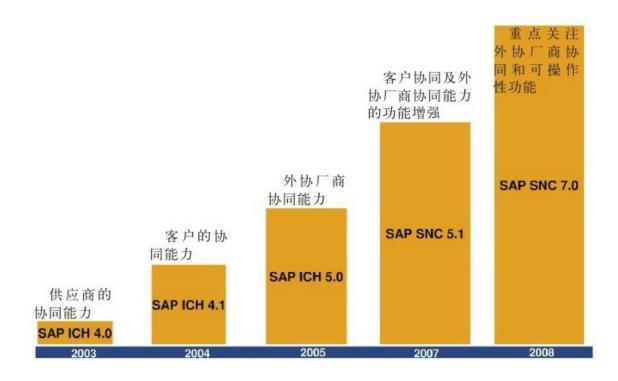


图 1-2 SAP SNC产品的发展

企业与供应商、客户之间需要交互大量信息,如预测、订单、库存信息,EDI与SNC是企业之间协作的常见方法。

对于最大的供应商、客户,企业之间的协同,可以采用EDI的模式,但相对而言采取EDI的模式互相交互信息,实施成本比较大,并且客户、供应商可能并不具备相应的支持EDI的系统,因此对于大部分的供应商、客户,可通过SNC模式来进行操作。

SNC具体而言,就是以Web的形式,实现企业之间互相交互库存、订单、生产、在途等信息,实现与供应商、客户、外协(外包)厂商的协同能力,举例如下:

- □供应商直接在Web中查看属于该供应商的相应采购订单;
- □支持VMI(供应商库存管理),实现更有效率的补货;
- □实现对外协厂商的管理与监控:包括外协厂商的库存、生产进度、组件可用情况。

1.2.4 SAP CRM简介

通过CRM(Customer Relationship Management/客户关系管理软件),提高客户的满意度、忠诚度,提高潜在机会的达成率,包括但不限于以下功能。

- □销售过程的管理:提供对客户的360度的视野;从销售预测的制定、分配,到销售线索、活动、机会管理,再到后续的售后服务;
- □营销过程管理:譬如使用TPM(Trade Promotion Management/促销管理)管理营销过程中的费用预算制定、审批、报销、结算,并与ERP有良好的集成;
- □售后服务管理,可通过集成呼叫系统,记录客户的投诉以及后续的处理,并与ERP集成;
- □利用Web Channel(网上商店)功能,扩展了销售渠道,实现 B2B和B2C等各种功能、在线浏览和搜索产品目录、然后创建订单。

1.2.5 SAP SRM简介

SRM(Supplier Relationship management,供应商关系管理软件)通过持续节约成本、确保合同合规性和缩短实现价值的时间为企业带来价值,譬如:

- □电子目录功能:在IT信息技术发展之前,纸本目录是购买某些产品的参考,而电子目录功能发展后,当我们购买产品时,就可以直接访问在线目录,快速方便地直接向选定的供应商订货;
- □货源确定:通过电子拍卖和投标工具,与预先选择的供应商协作,最大程度地降低采购风险;
- □供应商协作功能:如供应商自行管理其地址信息、联系信息,供 应商与客户之间的供应链信息保持透明。

1.2.6 SAP的产品路线图

当SAP将产品开发完毕后,则进入验证阶段(Validation Phase),由SAP公司内部具有经验的顾问团队,组成虚拟客户,进行高质量的测试。在此阶段,所有文档(帮助文档、安装文档等)都准备完毕,与数据库、与服务器的结合也以高标准进行了验证,结束此阶段,产品可发布给客户(Release To Customer),进行到下一个阶段(Ramp-UP阶段),在此阶段,客户可下载软件,了解并熟悉安装指导、新功能说明,同时联系SAP公司,加入到Ramp-Up program,SAP将提供免费、及时有效的指导,当该阶段结束,则正式作为Default Release发布给用户。

要了解SAP公司将要发布的产品情况,只需要访问网站 service.sap.com/rampup,则可以看到SAP当前正在Ramp Up的产品清单 以及计划交付时间。初步统计目前正在Ramp-up的产品有70项左右。

对于SAP ERP来说,ECC 606(Enhancement Package 6 for SAP ERP 6.0),于2011年11月开始进入Ramp Up阶段,2012年结束Ramp Up,正式推荐给用户(Default Release)。

1.3 SAP ERP概览

SAP公司的历史将近40年,从1992年ERP产品R3面世到今天也有20年的时间,在此期间ERP的版本发生了多次更新,以往SAP ERP的升级是一件非常大的工程,从SAP ERP ECC6.0开始,SAP推出了功能增强包的功能,大大简化了升级的工作,加快了企业部署。

下面将介绍SAP ERP的产品历史、概览以及最新发展。

1.3.1 SAP ERP产品历史

过去的几十年中, SAP ERP(及前身)发布以下几个主要版本。

- □第一代产品原名RF(financial accounting system),针对财务模块。后来针对RF增加了R1;
- 口第二代产品为R2,包含以下模块: RF Financial Accounting; RA Assets Accounting; RK Cost Accounting; RK-P Projects; RP Human Resources; RM-INST Plant Maintenance; RM-QSS Quality Assurance; RM-MAT Materials Management; RM-PPS Production Planning and Control; RV Sales and Distribution.
 - □第三代产品为R3,这是SAP的经典之作;

□最新的产品为ECC6.0,于2005年发布。

国内应用SAP最早的一批企业,基本在2000年左右(联想2000年上线),进入到21世纪SAP项目得到大规模发展,因此,国内使用的SAP ERP的版本大多为R3 4.7、ECC5.0、ECC 6.0,这几个版本从后勤模块的功能来说,新版本完全继承旧版本的功能,并推出一些新的功能,总体来说,差异并不是非常大。

详细的SAP ERP历史见表1-4。

表 1-4 SAP ERP 产品主要里程碑

时间	ERP软件相关发展与应用	备注
1972	SAP 公司成立	由三个前 IBM 雇员在德国成立
1973	RF (financial accounting system) 推出	后来 RF 也称之为 R1
1978	AM 资产管理模块推出	
1980	RV SD 模块推出	
1981	研发、测试生产制造模块	
1983	R2 RM-PPS 模块正式推出	首个客户为 Heraeus (贺利氏)
1984	研发 R2 的 RK、PPS 和 RP	

时间	ERP 软件相关发展与应用	备注
1986	R2 RP 模块正式推出	
1988	开发 RIVA (针对 utility/ 公共事业行业) 方案	
1989	ABAP/4 开发语言面世	
1991	在 CeBIT (汉诺威信息展)展示 R3	
1992	R3 正式面世 (1.0A)	
1994	Retail 行业解决方案推出	收购 Dacos 公司
1998	R3 4.0B 推出	
1998	R3 RIVA (公用事业行业)	
1999	R3 4.5 推出	
2000	R3 4.6B/C 推出	
2004	ECC5.0 推出	
2005	ECC6.0 推出	
2007	ECC 602 推出	ECC6.0 的升级版
2008	ECC 603 推出 ECC 6.0 的升级版	
2009	ECC 604 推出 ECC 6.0 的升级版	
2011	ECC 605 推出	ECC6.0 的升级版
2012	ECC 606 推出	ECC6.0 的升级版

说明: SAP同一版本的产品的推出时间在不同的报道中可能有所差异,这是因为SAP的产品发布有两个重要的时间点(Release To Customer和Default Release),在章节1.2.6"SAP的产品路线图"对此做了解释。

1.3.2 SAP ERP产品概览

下面首先初步介绍SAP ERP的类型,然后以目前最新的SAP ERP版本ECC6.0的功能应用为例,从几个方面来简要介绍ECC6.0的特点,值得注意的是ECC6.0升级的方式变成了功能增强包的方式。

1.SAP ERP产品类型说明

当前SAP ERP的主力产品为ECC6.0,本章的内容均针对ECC6.0,但值得注意的是除此之外SAP公司还有其他的ERP产品。

(1) SAP Business One (SAP B1)

2002年SAP在收购以色列企业TopManage Financial Systems基础上推出的针对小型企业的Business One,该产品与ECC6.0无任何直接关联。

(2) SAP All-in One (SAP A1)

在SAP ECC6的基础上,SAP按不同行业、不同业务场景做了一些预配置,然后交给咨询合作伙伴,减少项目的实施周期,其使用的软件就是SAP ERP ECC6.0,主要针对中型企业。SAP对中型企业的定义会发生变化,总体来说SAP定义的中型企业是年收入在10亿元(左右)以下

的企业。

(3) SAP Business ByDesign (SAP BYD)

SAP于2007年发布了针对中小企业的SOA产品,它是按需部署并运行在SAP云之上的,包括ERP、CRM、SRM等多种应用在内,可以运行在多个平台(PC、智能手机、平板电脑)。

2.模块化管理

模块化管理是SAP ERP一直以来的特点,从几十年前最早开发ERP 就以模块化的方式开发,同时模块与模块之间有着良好的集成,并非通 过所谓的抛转,而是实时的过账,譬如采购订单收货产生物料凭证的同 时,自动产生相应的会计凭证,如果会计凭证产生不成功,那么物料凭 证也不会产生。

SAP ERP项目中顾问分为两类,即模块(Module)顾问和技术(Technical)顾问,一般的项目中大多会需要五大模块,包括SD、PP、MM、FI、CO,因此这五大模块也被称为传统五大模块。

将ERP的内容分为不同的模块,由不同的模块顾问负责实施,从大的角度来分可分为三类。

□后勤模块:包括SD销售和分销模块、PP生产与计划模块、MM采购与物料管理、QM质量管理、CS客户服务等模块。

- □财务模块:包括FI财务会计、CO控制模块。
- □人力资源模块:即HR人力资源。

很多应用属于跨模块应用,如本书中的最后六章内容、文档管理、 EDI应用等。

3.功能升级

以往对于已经采用SAP ERP的老版本的客户来说,当要实施新的 SAP的标准功能,只能采用升级的方式,譬如从R3 4.7升级到ECC5.0, 升级固然会给客户带来IT价值的提升,但由于升级所需周期较长,也需 要较多的测试,因此对客户的正常运营带来了一定程度的影响,有些公司,除非特例,升级期间是不允许用户提交任何开发、配置更改请求。

按照SAP的战略,2005年发布ERP ECC6.0将至少支持到2020年,在 此期间SAP发布的所有新功能均以增强包的形式交付给客户,即如果一 个客户在2005年实施了ECC6.0,至少一直到2020年,整个15年期间,功 能升级均通过功能增强包的形式进行。

具体而言,在过去的几年中,ECC6.0按照先后顺序,已经发布四次功能增强包,并于2012年再次发布新的功能增强包,如表1-5所示。

表 1-5 ECC6.0 的各个版本清单以及发布时间

版本	发布时间		核心组件版本 (SAP_APPL)
ECC6.0	2005	ECC6	ECC 600
功能增强包 EHp2 新增功能	2007	EHP2	ECC 602
功能增强包 EHp3 新增功能	2008	EHP3	ECC 603
功能增强包 EHp4 新增功能	2009	EHp4	ECC 604
功能增强包 EHp5 新增功能	2011	EHp5	ECC 605
功能增强包 EHp6 新增功能	2012	EHp6	ECC 606

登录SAP系统后,在SAP中的任意一个界面,单击菜单"系统/状态"可以查看到当前安装的SAP的组件版本,其中最重要的一个软件组件(Software Component)为SAP_APPL。如图1-3所示,可以看到当前系统已经释放的最新版本(Release)为603,代表已经安装了EHp3的各项功能。



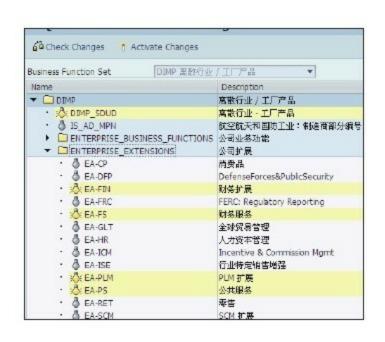
图 1-3 SAP系统版本情况

4.功能增强包与业务功能

当前SAP中以功能增强包的形式来实现特有业务功能以及实现功能的升级,功能增强包(enhancement package)中包含诸多业务功能(business function),这些业务功能可分为三个方面。

(1) 行业特有的业务功能集合(Business function set)

如零售行业特有、离散行业特有、石化行业特有;每一套SAP只可以选择一个业务功能集合。如图1-4所示的系统中激活了离散行业特有的业务功能集合"DIMP", DIMP是指Discrete Industries and Mill Products(离散行业和钢铁行业)。



- 图 1-4 激活了离散行业的解决方案的功能增强包示例 (SFW5)
 - (2) 企业扩展(Enterprise_Extensions)
 - 一方面企业扩展属于通用的业务功能集合(General Business

function set),这些功能不限于特定行业,而是适用于所有行业。另一方面企业扩展为整个企业级别的应用,如图1-4所示,企业扩展大多为EA打头,共包括数十个企业扩展,其中有两个(EA-SCM(SCM扩展)、EA-PLM(PLM扩展))与后勤模块密切相关,当激活EA-PLM,当前系统就具备PLM的相应功能。

(3) 特定模块的企业业务扩展(EnterPrise Business Functions)

企业业务扩展也适用于所有行业,但属于针对特定模块的业务应用,随着ECC6.0新的增强包版本的不断推出,有数十个业务功能增强与后勤模块相关。以后勤模块为例,企业业务扩展的命名大多为Log+模块+功能,如LOG_PP_MIS。在本书的其他章节中,将具体介绍到一些功能增强包中的业务功能,如表1-6所示。

业务功能(集合)	典型应用举例	章 节	
行业级别应用: 离散行业 DIMP	增强的 MPN (制造商料号) 功能	制造商料号	
行业级别应用:石油、煤炭等行业	增强的运输功能	运输管理	
LOG_MM_MAA_1	采购订单的多账户 支持多账户分配下估价的收货	采购模式	
LOG_PP_MIS	对生产信息系统 (COOIS) 等做了进一步的增强	MRP 简介	
LOG_SD_SIMP_02	增强了销售定价的屏幕,实现了简化	销售定价	
LOG_PP_SRN_CONF	增强了工单确认的功能,增加了了自定义字段	生产执行	

表 1-6 业务功能举例

同时近年来,随着SAP本地化的不断深入,在最新的EHp5、EHp6 增强包中,通过FIN_LOC_CI_1、FIN_LOC_CI_11、FIN_LOC_CI_13等 业务功能,SAP推出满足中国本地化的标准方案,如财务三大报表、会

计凭证打印、金税接口、银企接口、账龄分析报表等。

(4) 激活业务功能

在ECC6.0中,激活、应用新功能(业务功能)非常简单,只需要选择业务功能,然后进行特定的激活即可。

注意:可以激活的业务功能与SAP ECC6.0安装的版本有关。若 ECC6.0只安装到了EHP3级别,这代表EHp2、EHp3的新功能已经安装 到系统中,具体而言则可以激活ECC6.0、EHp2、EHp3这三个版本中对 应的功能增强包中的业务功能,而不能激活EHp4、EHp5的业务功能。

事务代码SFW5可激活并查看功能增强包中的各个业务功能,如图 1-5所示,业务功能LOG_SD_CI_01尚未激活,如果需要激活,则单击按 钮"Planned Staus"选择需要激活的业务功能LOG_SD_CI_01,然后单击 按钮"Activiate Changes",则激活了业务功能LOG_SD_CI_01,系统将以后台执行的方式来激活业务功能,激活成功后,则可以应用该业务功能中所包含的各项功能。

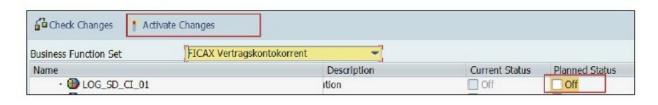


图 1-5 激活业务功能(SFW5)

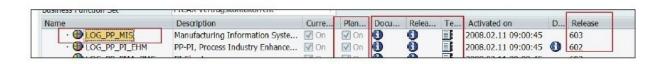


图 1-6 查看业务功能的帮助 (SFW5)

1.3.3 SAP ERP最新发展方向

SAP ERP的发展方向无疑要遵循满足企业的需求这一最基本的原则,在过去的一年中,最耀眼的应用有移动应用ERP On Device和内存计算技术HANA,下面简要介绍。

1.SAP ERP On Device (移动应用)

智能手机、平板电脑越来越流行,这是一个时代的趋势,这个时代中ERP也会发生巨大的改变,我们可以看到SAP也推出了一些新的应用,依靠收购Sybase移动技术,并进行整合,SAP将支持各种移动设备,以对苹果的IOs系统支持为例,SAP已经开发、正在开发着几十款可用于iPhone、iPad上的移动应用,可以访问苹果的应用商店(App Store)下载相关应用,以后勤模块为例,SAP提供了数十种移动应用,参见表1-7。

表 1-7 SAP ERP 移动应用

应用名	应用说明
SAP ERP Order Status 2.0.0	查看销售订单的发货状态、计划发货日期等,并可进行后续处理,如邮件、 电话联系相关人员
SAP ERP Quality Issue 1.0.0	使用移动设备记录质量问题,并可将图片作为附件,问题提交后,将会触 发创建质量通知
SAP Customer and Contacts 2.0.0	根据客户查找相关信息,向客户的联系人致电、发送短信或电子邮件
SAP Material Availability 2.0.0	查看物料信息、物料库存信息、特定价格
SAP Sales Order Notification 2.0.0	销售订单变更后,触发通知

查看SAP最新的Ramp-UP清单,可以看到正有20项移动应用目前正 处于Ramp-Up阶段或者已经结束Ramp-Up。

2.SAP HANA

2011年另外一个振奋人心的消息是,SAP推出了使用内存计算技术实现实时数据分析的产品HANA(High-Performance Analytic Appliance)。国内第一家使用HANA产品的客户农夫山泉于2011年9月22日正式上线,查询同样的数据,用原来的数据库与BI组合需要215.0秒,用HANA和升级后的BI组合一次查询只需2.1秒,二次查询则只需1.8秒。

提示:访问SAP官方网站:http://www.sap.com/hana/index.epx可以获取更多信息。

SAP于2013年1月正式推出SAP Business Suite on HANA,这意味着 SAP ERP可以基于HANA来进行部署,全球越来越多的企业也正在基于 SAP HANA来部署包括SAP ERP在内的SAP应用。

第一篇 生产计划与执行管理

第2章 生产模式和计划策略

企业有多种多样的生产模式、计划策略,主要的分为以下几种。

- 1)按库存生产(MTS):根据生产订单安排计划,销售订单与生产订单无直接联系;
- 2) 按订单生产(MTO):销售订单触发生产订单,根据生产订单 安排计划,包括加工、装配等工作;
- 3) 按订单装配(ATO):销售订单触发生产订单,根据生产订单 安排计划,主要的制造活动是装配产品;
- 4) 按订单设计(ETO):销售订单触发生产订单,根据生产订单 安排计划,主要的活动是设计、加工、装配产品。

除了上述四种生产模式,与不同的业务模式结合,还有以下生产模式:

□重复制造(Repetitive):不按照生产订单,而是按照期间(如 日)来安排生产计划;可以是MTS,也可以是MTO。 □可配置制造:指在生产中产品有多种配置方式。

另外,流程行业与离散行业相比,其生产也有所差异。

SAP预配置30多种计划策略,本章将依次介绍主要的计划策略。

2.1 计划策略与需求类型总览

企业安排生产活动,或者是基于确认的客户需求或者基于销售预测,对于需求的确认是安排生产计划、执行的源头。

SAP中,在物料中定义计划策略组(Planning Strategy Group),通过计划策略组确定计划策略(Planning Strategy)、需求类型

(Requirement Type)以及相应的需求分类(Requirement class)来确定需求的方式。

系统通过定义不同的计划策略和需求类型,来满足企业不同的生产 业务模式,不同的计划策略(需求类型)的差异如表2-1所示。

表 2-1 需求策略类型

一级分类	二级分类	主要特征	需求可预测的层次	生产相关的对象
按库存生产 (广义的 MTS)	狭义的 MTSMake-To-Stock	未完全确定客户 需求前,根据预测 安排生产	一般可预测最终 成品的需求, 预测 特定物料需要特定 数量	与销售订单无直 接联系的生产订单
	重复制造	大规模重复生产 某产品	一般 可预测 最终 成品的需求	不使用生产订单
按订单生产 (广义的 MTO)	ATO Assemble-To-Order 按订单装配	对主要的组件提 前做预测,在接到 客户订单时组件已 到位 因此接到客户订 单后可直接装配	一般不可预测最 终成品的需求 但可预测成品包 含的主要组件的需求	基于销售订单的 生产订单
	狭义的 MTO Make-To-Order 按订单生产	接到客户订单后,再生产	一般不可预测最 终成品的需求 基本不需要按照 客户要求设计	基于销售订单的 生产订单
	ETO Engineering To-Order 按订单设计	接到客户订单后,边设计、边生产	不可预测最终成品的需求 也无法预测大部分组件的需求 产品生产过程中 还需要根据客户 求进行设计	基于销售订单的 生产订单
	重复制造	大规模重复生产 某产品	接到客户订单后	不使用生产订单

表2-1中的分类是一个比较宽泛的分类,实际应用中,还需要考虑 以下多个方面的问题。

1.业务流程与系统处理的差异

接到客户订单,再安排生产,从业务层面上来说,可以认为是按订单生产(MTO),但面临此业务情况,在不少项目实施中,出于多种原因的考虑,系统中并没有采用MTO的解决方案。

2.需求类型与响应时间

如图2-1所示,不同需求类型下响应客户的需求所需的时间是不同的,从尽快响应客户需求的角度来看,MTS的模式无疑响应客户速度最快,但MTS模式的基础是对客户需求的准确把握,这一点并不是非常容易做到。

采用MTS的模式,响应客户的速度虽然最快,如果对需求把握不准确,却又容易导致库存积压。如果所处行业的产品更新速度很快,那么库存积压将会带来非常大的损失。

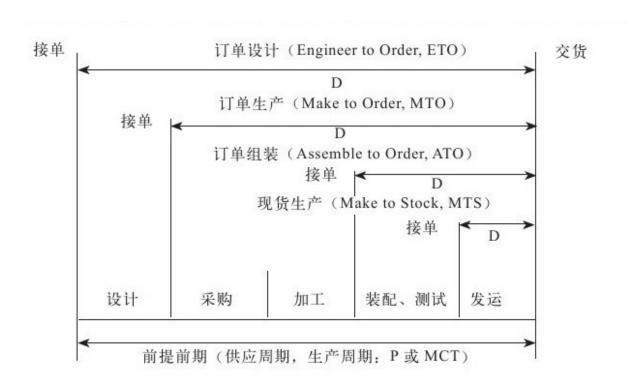


图 2-1 需求响应时间与需求类型

3.需求类型的变化

同一产品,在产品的不同生命周期,需求类型可能会发生变化。在

产品开发阶段,可能属于按订单设计(ETO)性质;开发逐渐定型后,进入按订单生产阶段(MTO);半成品、原材料进一步发展成为各种体系,就变成按订单装配(ATO)性质;产品成熟阶段,需求稳定,进入按库存生产(MTS)阶段。

4.混合的生产模式

一方面,公司的不同产品可能采用不同的计划策略。

另一方面,同一产品也可能有混合的需求类型,譬如某公司生产某种产品正常情况下客户无特别要求,因此采用按库存生产的业务模式,但偶尔客户会有非常细小的改变,这种细小的改变基本不影响BOM和工艺,此时无论是否存在正常的库存,都需要专门生产符合该客户需要的产品。

该业务需求可通过在计划策略组中定义两个计划策略,一个是MTO策略,另外一个是MTS策略,创建销售订单时手工选择相应的策略,参见本人博客"混合生产方式(MTO与MTS为例)"。

提示:通过在网络中搜索"MRP Strategies made easy",可以查看到 SAP Labs于1998年出版的讲解计划策略的PDF格式资料。

2.2 按库存生产(MTS)

按库存生产(MTS)可以进一步细分,系统中为MTS预配置多种计划策略类型,下面通过维护四个产成品物料,并为每个物料分配一种计划策略,来介绍四种最常用的MTS的计划策略类型。

2.2.1 MTS的四种计划策略配置对比

计划策略10、11、40、52为系统预定义的MTS的计划策略,表2-2 为四个计划策略的主要参数。

计划策略	10	11	40	52
计划策略英文描述	Make-to-stock production	Make-to-stock prod./ gross reqmts planning	Planning with final assembly	Planning w/o final assembly
中文描述	按库存生产	按库存生产 / 总需 求计划	具有最终组装的 计划	不带有最终组装 和定做的计划
独立需求的需求类型	LSF	BSF	VSF	VSE
独立需求的需求分类	100	102	101	103
客户需求的需求类型	KSL	KSL	KSV	KSVS

表 2-2 计划策略配置对比

客户需求的需求分类	030	030	050	049
消耗标识	空白:没有消耗 No consumption with customer requirements	1. 消耗计划组件 Consume planning with assembly	2. 消耗计划没有 组件 Consume planning w/o assembly	
分配的标识	空白:没有消耗 No consumption with customer requirements	1. 消耗计划组件	2. 消耗计划没有组	
计划标识符	1. 净需求计划	2. 总需求计划	1. 净需求计划	3. 单项计划
没有 MRP	1. 需求未计划,但 Requirement not pl but displayed		计划需求 Requirement planned	
可用性检查	勾选			不勾选

提示:客户需求(Customer Requirement)是指通过销售订单、计划协议产生的需求;独立需求(Independent Requirement)一般是指通过事务代码MD61维护的计划独立需求,与客户无关。

以计划策略40为例,相关定义如下:

事务代码OVZG定义需求分类(Requirement Class),分别定义需求分类101和050的消耗方式、计划标识等字段的值。

事务代码OVZH定义需求类型(Requirement Types),将需求分类 101和050分别分配给需求类型VSF和KSV。

如图2-2所示,事务代码OPPS定义计划策略(Planning Strategy), 在计划策略40中分配独立需求的需求类型VSF和客户需求的需求类型 KSV,通过计划策略将独立需求和客户需求的需求类型组合到一起,并 显示相应的需求分类的信息。

独立需求的需求类型						
独立需求的需求类型				VSF	具有最终装配的计	划
需求分类				101	有装配的计划	
消耗标识	1	消耗计	力组件			
计划标识符	- Indian	净需求				
A						
客户需求的需求类型				17.5-17	日本のませんの名をつ	- M
客户需求的需求类型				KSV	具有消耗的销售订	1年
需求分类				050	仓库损耗	
分配的标识		1	消耗计划	姐件		
没有MRP			计划需求	ż		☑可用性检查
科目分配类别					•	▼需求传送
结算参数文件						□需求减少
结果分析码						
装配订单						
装配类型	0	没有如	上理装配订	单		在线装配
订单类型						能力检查
						一子件可用

图 2-2 计划策略配置 (OPPS)

事务代码OPPT定义计划策略组(Planning Strategy Group),在计划策略组40中分配计划策略40,可以为计划策略组设置一个主要的策略以及多个次要的策略。

事务代码MM01为物料维护相应的计划策略组,参见后面的图2-17。

2.2.2 MTS的四种计划策略对产成品的需求、生产的影响

下面建立四个产成品,并为四个产成品分配四个MTS的计划策略, 为这四个物料维护相同的库存、相同的销售订单,并执行后续生产和发 货操作,通过这些步骤来了解这些计划策略的影响。

1.主数据设置

如表2-3所示,事务代码MM01创建四个物料,并在工厂1000下设置 其计划策略信息,可参见图2-17。

计划策略类型	计划策略 10	计划策略 11	计划策略 40	计划策略 52
成品物料编码	ZFF10	ZFF11	ZFF40	ZFF52
主数据设置 (物料 MRP3 视图)	1) 策略组 10	1) 策略组 11 2) 综合 MRP: 2 (总需求计划)	1) 策略组 40 2) 设置消耗模式和 消耗天数	1) 策略组 52 2) 设置消耗模式和 消耗天数

表 2-3 MTS 的四种策略示例

2.初始化库存

事务代码MB1C移动类型561为四个物料在工厂1000下初始化库存,数量均为100。

提示: 计划策略52下,正常来说,存在库存的同时一定会有未清的销售订单,因为销售订单才会触发产成品的生产,才会引起库存。

本例中计划策略52对应的物料在期初化库存100个时,未同时初始

化未清销售订单,所以在图2-3、图2-4中,该物料的计划订单数量符合系统逻辑,但与通常的业务逻辑不符。

3.维护产成品的独立需求

事务代码MD61在工厂1000下维护成品的计划独立需求,数量均为150个。

提示:事务代码MD61中维护独立需求时,将会记录当时的需求类型,因此修改物料的计划策略时,需要注意原计划策略下的计划独立需求是否需要删除。

4.运行MRP

事务代码MD02对四个物料运行MRP,MRP运行后将产生产成品的计划订单。

5.查看MRP运行结果

通过事务代码MD04查看四个产成品物料的供需情况,四个物料具有相同的独立需求数量和库存数量,但由于计划策略不同,因此产生不同类型、数量的计划订单。

独立需求对MRP的影响,其控制点是由图2-2中独立需求的计划标识符以及物料主数据中的计划策略共同确定,具体见表2-4和图2-3。

表 2-4 不同计划策略下计划订单的数量以及原因说明

计划 策略	计划订单类型和数量	可生产 数量	计划策略结果说明	计划指示符 (Planning Ind.)
10	50	50	库存 100 作为一种供给, MRP 运行将被考虑进去, 独立需求数量减去库存数量为需要生产数量	1: Net requirements planning (净需求计划)
11	150	150	库存100不作为供给,独立需求 数量就是需要生产数量	2: Gross requirements planning (总需求计划)
40	50	50	库存 100 作为一种供给, MRP 运行将被考虑进去, 独立需求数量减去库存数量为需要生产数量	1: Net requirements planning (净需求计划)
52	150 类型 VP, 不可转为生产订单	0	由于独立需求被设置为单独计划, 因此 1)库存100不被考虑 2)产生的计划订单标记为INDR, 代表计划订单不可转为生产订单,产 成品不能进行生产 3)原材料的相关需求可根据独立 需求触发,从而可触发原材料采购等 业务	3: Single-item planning, Individual requirements planning (单.独计划)

墨	月 日期	MR	MRP元素数据	收货/需求	可用数量
ď	2011-06-01	Stock			100
	2011-06-01	PldOrd	00000037433/库存	50	150
	2011-06-01	IndReq	LSF	150-	0
	10策略				
E	月 日期	MR	MRP元素数据	收贷/需求	可用数里
ď	2011-06-01	Stock			100
	2011-06-01	>	总需求计划		
	2011-06-01	PldOrd	0000037434/库存	150	150
	2011-06-01	IndReq	BSF	150-	0
	11策略				
Œ	B 日期	MR	MRP元素数据	收货/套求	可用数里
ď	2011-06-01	Stock			100
	2011-06-01	PldOrd	0000037435/库存	50	150
	2011-06-01	IndReq	VSF	150-	0
	策略40				
M	内 田期	MR	MRP元素数据	收货/需求	可用数量
ď	2011-06-01	Stock			100
	The state of the s		无装配的预先计。		
	2011-06-01	PldOrd	0000037436/INDR	150	150
	2011-06-01	IndReq	YSE	150-	0
	策略52				

图 2-3 不同计划策略下,库存对MRP的影响 (MD04)

6.创建销售订单

事务代码VA01为四个物料分别创建销售订单,数量均为200个,对

于计划策略52,系统默认可用性检查是基于计划独立需求的,这是由于计划策略对应的可用性检查未勾选,参见图2-2和表2-2。

7.再次运行MRP后查看MRP结果

销售订单作为一种客户需求,其对MRP的影响是通过客户需求类型对应的需求分类中的参数定义的,最主要的字段是图2-2中的字段"没有MRP"。

图2-4、表2-5列举四个计划策略下销售订单的影响,表2-5中的变化数量是与表2-4对比而言,即变化数量是销售订单的影响。

计划策略	销售订单影响	计划订单 数量	计划订单 变化数量	可生产 数量	可生产数量 变化	字段: No MRP 没有 MRP
10	销售订单仅显示在 MD04中,不影响生产	50	0	50	0	1: Requirement not planned, but displayed
11	销售订单仅显示在 MD04中,不影响生产	150	0	150	0	1: Requirement not planned, but displayed
40 有最终装配	销售订单影响MRP运行,销售订单数量大于独立需求数量,独立需求被全部消耗,在MD04中仅显示销售订单200个,独立需求不再显示	100	50	100	50	空白: Requirement planned
52 无最终装配	销售订单影响MRP运行,销售订单数量大于独立需求数量,独立需求被全部消耗,在MD04中仅显示销售订单200个,独立需求不再显示	100	-50	100	100	空白: Requirement planned

表 2-5 销售订单对 MRP 的影响

B	日期	MR	MRP元素数据	收货/需求	可用数量
9	2011-06-01	Stock	计划策略10		100
3	2011-06-01	PldOrd	0000037433/库存	50	150
9	2011-06-01	IndReq	LSF	150-	0
3	2011-06-08	CusOrd	0000013332/000010/0	200-	
PI	日期	MR	MRP元素数据	收货/需求	可用数量
3	2011-06-01	Stock	计划策略11		100
3	2011-06-08	CusOrd	0000013332/000020/0	200-	
	2011-06-01	>	总需求计划		
3	2011-06-01	PldOrd	0000037434/库存	150	150
3	2011-05-01	IndReq	BSF	150-	0
Pi	日期	MR	MRP元素数据	收货/蘸求	可用数里
3	2011-05-01	Stock	计划策略40		100
3	2011-06-08	PldOrd	0000037495/库存	100	200
9	2011-06-08	CusOrd	0000013332/000030/0	200-	0
FI	日期	MR	MRP元素数据	收货/需求	可用数量
9	2011-06-01	Stock	计划策略52		100
3	2011-06-0B	PldOrd	0000037437/库存	100	200
1	2011-02-02	OutDed	0000013332/000040/0	200-	0

- 1. 计划策略 10、11 下,销售订单仅显示在 MD04中,实际对需求无影响,对计划独立需求无影响。
- 计划策略 40、52下,销售订单是一种更为具体精确的需求,同时将会冲销计划独立需求,由于本例中销售订单数量大于独立需求数量,因此独立需求全部被冲销。

图 2-4 销售订单对MRP中需求的影响 (MD04)

8. 查看客户需求与独立需求相互之间的关系

如果客户需求和独立需求都作为需求影响MRP,独立需求相当于销售预测,客户需求代表客户真实的订单,那么在这二者之间一定需要有消耗关系,否则需求重复,系统中通过在物料主数据中定义客户需求(销售订单)如何消耗独立需求(参见后面的图2-5、图2-6)。计划策略40和52中,销售订单和独立需求都影响MRP,因此需要维护消耗模式,销售订单创建后,将根据消耗模式中的定义消耗独立需求,事务代码MD73可以查看独立需求的数量以及被销售订单消耗的数量,即独立需求的分配数量(Assigned Quantity)。

具体消耗逻辑在本小节下一步骤中一起说明。

9.生产订单创建、释放并收货

事务代码CO41/MD04/CO40将四个成品的计划订单单个或者批量全部完整的转为四个生产订单,事务代码CO02/CO05N/COHV释放生产订单,事务代码MIGO/MB31对四张生产订单收货。

(1) 查看独立需求的分配、消耗情况

如图2-5所示,用事务代码MD73查看独立需求的情况,可以查看到四个物料独立需求的计划数量(Planned quantity)、领料数量(Withdrawal quantity)和分配数量(Assigned quantity)。

8	物料 P 需求日期	短文本 计划数量		v DV 数量	需求计划 总需求	全部计划 需求日期 MEP元	数量素	B BUn NRP元素	Ac S数据	分配数数
<u>-</u>	ZFF10 N 06-2011	zfrank 150	LSF	00			150	PC	Ø	
	ZFF11 W 06-2011	zfrank	BSF	00 150			0	PC	V	
	ZFF40 M 06-2011	rfrank 150	YSF	00	150	2011-06-08 CusOr		PC 000001	3332/000030/000	1 150
	ZFF52 M 06-2011	zfrank 150	YSE	00	150	2011-06-08 CusOr	150 d		☑ 3332/000040/000	1 150

图 2-5 计划独立需求的影响 (MD73)

销售订单可能会消耗(Consumption)独立需求,销售订单消耗独立需求的数量即是独立需求中的分配数量,对应的控制参数是图2-2中的两个字段"消耗标识"(Consumption)和"分配的标识"(Allocation indicat),在相应的需求分类中定义的。生产订单收货可能会消减独立

需求,收货的数量即是独立需求的领料数量。四种计划策略下,销售订单和生产订单收货对独立需求的影响如表2-6所示。

计划 策略	产订	丁单创复 单收货对 求的影	付独立	备注说明	对应后台主要控制参数 (原因)			
	计划 数量	领料 数量	分配 数量		字段: Consumption	字段: Allocation indicat.		
10	150			独立需求未被消减, 也未被消耗	空 白: No consumption with customer requirements	空白: No consumption with customer requirements		
11		150		独立需求被生产订 单收货消减	空 白: No consumption with customer requirements	空白: No consumption with customer requirements		
40	150		150	独立需求被销售订 单消耗	1:Consume planning with assembly	1:Consume planning with assembly		
52	150		150	独立需求被销售订 单消耗	2 : Consume planning w/o assembly	2:Consume planning w/ o assembly		

表 2-6 销售订单和生产订单收货对计划独立需求的影响

(2) 独立需求消耗(Consumption)和消减(Reduction)的差异

消耗主要是指更加精确的销售订单需求(客户需求)根据消耗模式 和消耗期间去消减期间内未被消耗的计划独立需求(预测性质、不够精 确),相当于将需求来源从计划独立需求转变为更为确定的客户需求。 消耗并不减少计划独立需求的计划量,只是计划量被消耗。

销售订单如何消耗独立需求,是由物料主数据中的消耗模式、向前、向后冲销天数确定。譬如销售订单,需求日期为2011/10/6,数量为150个,存在两个独立需求,一个是2011/10/5,数量100,另一个是2011/10/8,数量100。

如图2-6所示,定义消耗模式为2,代表创建该销售订单时,先向后冲销,寻找2011/10/6之前直至30天内(逆向消耗期间)的未被冲销的独

立需求,如果未消耗完毕,则继续寻找2011/10/6之后直至30天(向前消耗期间)的独立需求,结果是该销售订单需求数量150个中100个消耗日期为2011/10/5的独立需求,剩余的50个消耗日期为2011/10/8的独立需求。



图 2-6 物料的MRP3视图, 策略组和消耗方式的维护 (MM02)

消减数量(reduced quantity)是指计划独立需求的计划量被生产订单收货数量或者销售发货数量消减。

独立需求消减一般在整个业务(物流操作)的最后一环,代表从需求的角度来看,已经形成闭环,因此正常来说,需求消减都是在销售订单发货过账环节,但对于计划策略11,由于采用总需求计划,因此生产订单收货,需求即被消减。

(3) 查看供需情况,可以看到生产订单收货对独立需求的影响

如图2-7所示,通过事务代码MD04查看供需情况,除计划策略10 外,可以看到独立需求都变成零,即在当前界面中,系统并未区分消耗和消减。

PI 日期	MR	MRP元素数据	收货/需求	可用数里
3 2011-06-01	Stock	计划策略10		150
32011-06-01	IndReq	LSF	150-	0
3 20 11- 06-08	CusOrd	0000013332/000010/0	200-	
日期	MR	MRP元素数据	收货/需求	可用数量
2011-06-01	Stock	计划策略11		250
2011-06-08	CusOrd	0000013332/000020	200-	
日期	MR	MRP元素数据	收货/需求	可用数量
2011-06-01	Stock	计划策略40		200
2011-06-08	CusOrd	0000013332/000030	200-	0
日期	MR	MRP元素数据	收貨/需求	可用数里
2011-06-01	Stock	计划策略52		200
2011-06-08	CusOrd	0000013332/000040	200-	0

图 2-7 生产订单收货后的需求和供给情况 (MD04)

10.创建发货单,并过账

事务代码VL01N创建四个物料的发货单,数量均150个,并发货过账。再次通过事务代码MD73查看独立需求情况的情况,发货数量150个将消减独立需求的计划数量。如图2-8所示,在四个策略下,独立需求的计划数量都削减变为0,分配数量均变为0,领料数量为150个。

2	物料 P 需求日期	短文本 计划数量	RgTy DY ; 领科数量	需求计划 <u>多</u> 总需求 需求日期	部计划数量 NEP元素 N	BUn RP元	Ac 素数据	分配数量
	ZFF10 W 06-2011	zfrank	LSF 00 150		0	PC	Y	
	ZFF11 N 05-2011	zfrank	BSF 00 150		0	PC	2	
	ZFF40 N 05-2011	zfrank	VSF 00 150		0	PC	V	
	ZFF52 N 06-2011	zfrank	VSE 00 150		0	PC	V	

图 2-8 独立需求的分配数量 (MD73)

2.2.3 MTS的四种计划策略对比

从上文的简单示例中,对按库存生产的四种计划策略做简单的总结,如表2-7所示。

计划策略类型	计划策略 10	计划策略 11	计划策略 40	计划策略 52
适用业务类型	生产稳定,库存 也被充分考虑,可 能会出现客户需求 无法被满足情况	不考虑库存和客户 需求, 仅考虑独立需 求进行生产, 如重工 业中水泥的生产, 不 轻易进行停产	最常见的按库存生 产的模式,生产灵活 应对需求的变化	类似于按订单生 产的模式,但产出 的库存不与销售订 单绑定
主要特征	独立需求触发生产和采购	独立需求触发生产 和采购	独立需求和销售订单 共同触发生产和采购	独立需求触发原 材料采购和(或) 半成品的生产
需求来源	仅独立需求	仅独立需求	独立需求和客户需 求(销售订单)	独立需求触发采 购 客户需求触发产 成品生产
销售订单与生 产关系	销售订单不影响 生产	销售订单不影响 生产	销售订单影响生产, 销售订单数量大于独 立需求数量,则根据 销售订单数量生产	仅销售订单触发 产成品生产
MRP 运行是否 考虑库存	考虑库存	不考虑库存	考虑库存	独立需求不考虑 库存 客户需求考虑库 存
独立需求的计 划订单是否可转 生产订单	可转	可转	可转	不能转
销售订单对独 立需求影响	无影响	无影响	消耗计划独立需求	消耗计划独立需求
生产订单收货 对独立需求收货	无影响	独立需求被消减	无影响	无影响
销售订单发货	独立需求被消减	无影响	独立需求被消减	独立需求被消减

2.2.4 MTS的四种计划策略对原材料和半成品的影响

总体上,在库存生产模式下,将按照独立需求提前进行原材料的采购、半成品的生产,但不同的计划策略之间还是有所差异,如表2-8所示。

计划策略	对原材料采购的影响	对半成品生产的影响
10	有独立需求则采购,在接到销售订单前可先采购,销售订单不影响原材料采购	半成品在接到销售订单前可先生产
11	有独立需求则采购,在接到销售订单前可先采购,销售订单不影响原材料采购	半成品在接到销售订单前可先生产
40	有独立需求则采购,销售订单影响产成品需求,因此也会影响原材料采购	半成品在接到销售订单前可先生产,销售订单 会影响产成品需求,因此也会影响半成品生产
52	有独立需求则通用物料采购,专用物料不采购	通用半成品根据独立需求可提前生产,专用 半成品接到销售订单生产

表 2-8 在库存生产模式下计划策略对原材料采购和半成品的影响

1.计划策略52对原材料采购和半成品生产的影响

产成品设置为计划策略52,该计划策略的独立需求对应的需求分类中的计划标识设置为3(Individual Requirements Planning),参见图2-2和表2-2。

该产成品包含的原材料的物料主数据MRP4视图字段"独立/集中", 设置物料的相关需求标识,不同的相关需求标识有不同的影响:

□当设置为1,代表单独需求(Individual Requirement),即接到销售订单后才进行采购/生产,一般情况该物料为专用物料,其相关需求

生成的计划订单将不能转为采购申请;

- □当设置为2,代表汇总需求(Collective Requirement),即可根据 产成品的独立需求采购,一般情况该物料为通用物料;
 - □ 当设置为空白,代表根据上层物料的情况确定。

提示: SAP对individual的中文翻译存在多个版本,图2-9中分别译为独立、个别,作者认为翻译为"单独"更为准确。



图 2-9 物料的相关需求标识(MRP4视图) (MM02)

2.计划策略52对原材料的影响示例说明

在MTS模式下,产成品(ZMRP010)计划策略设置为52,该产成品的计划独立需求数量为100个。该产成品使用到原材料ZMRP090,一个产成品需要一个原材料,因此MRP运行完毕后,将产生对原材料(ZMRP090)的相关需求100个。

如图2-9所示,原材料(ZMRP090)设置为单独需求,由于产成品设置为单独计划,因此MRP运行完后,如图2-10所示,需注意两点:

Ò	物料	ZMRP09	0 原村	料			
	MRP 运行区域	1000	Hamburg				
	IL	1000	MRP 类型 PD	物料	ROH	単位	M2
<u>u</u>	附 日期 ② 2011. 10. 0 ② 2011. 10. 1		MRP元素数据 0000068690/0100 4500017334/00010	10	收货/需求 50.00 975.00		50. 00 925. 00
	2011. 10. 0	4 MtlRes 0 PO项目 0 PO项目	0000068690/0100		50.00		
	2011. 10. 0 2011. 10. 1 2011. 10. 1 2011. 10. 0	4 MtlRes 0 PO项目 0 PO项目 6> 2 PldOrd	0000068690/0100 4500017334/00010 4500017334/00020 无装配的预先计划 0000036953/INDR	10	50. 00 975. 00		925. 00

图 2-10 计划策略52对原材料的影响 (MD04)

- □无论是否存在足够的供给,系统都会产生原材料的计划订单,数量为100个,图2-10中,物料ZMRP090存在足够的供给数量950个,但仍然产生计划订单100个;
- □产生的计划订单标记为INDR,代表不能转为采购申请,不能采购。

当创建产成品(ZMRP010)的销售订单,数量为99个,再次运行MRP后,如图2-11所示:

附 日其	J.	MRP	MRP元素数据	再计划日期	便	校货/需求	可用数量
201	1.10.06	Stock					0.00
201	1. 10. 04	MtlRes	0000068690/0100			50.00-	50. 00-
201	1. 10. 10	PO项目	4500017334/00010	2011. 10. 04	10	975.00	925. 00
201	1. 10. 10	PO项目	4500017334/00020		20	25.00	950.00
201	1. 10. 12	DepReq	ZMRP010			99. 00-	851.00
201	1. 10. 06	>	无装配的预先计划	9			
201	1.11.02	PldOrd	0000036956/INDR			1.00	1.00
201	1. 11. 02	DepReq	ZMRP010			1.00-	0.00

图 2-11 计划策略52对原材料的影响 (MD04)

- □独立需求数量变成1,对应的原材料(ZMRP090)的计划订单的数量也变成了1;
- □销售订单99个所产生的对原材料的需求99个,并未产生采购申请,因为系统中已经存在足够的供给,而销售订单并非单独计划。

这一点不同于订单生产模式(MTO),在订单生产模式下,若原材料的相关需求标识设置为"单个需求",按照本案例的场景,将会触发生成原材料ZMRP090的采购申请,原材料的采购将进入销售订单库存(E库存)。

2.3 按订单生产(MTO)

按订单生产(MTO)是指接到客户订单后再进行生产,生产订单与销售订单是直接关联的,广义的MTO包括三种类型:狭义的MTO、ATO和ETO。

本节将通过三小节对MTO、ATO、ETO进行介绍。

MTO (Make To Order/按订单生产)可与销售订单BOM、销售订单工艺结合,与MTS模式相比较,主要差异点(特点)如下。

- 1)有更多方法实现客户对产品的特殊要求。在MTS模式下,客户对产品的特定需求可以通过建立新的料号和BOM来体现,MTO模式下,除了新建物料,还可以建立销售订单BOM和工艺,在销售订单BOM和工艺中指定客户的特殊要求,这样MRP运行、采购计划和生产订单发料时,都可以根据客户特定要求去采购、发料、生产。
- 2)销售订单与生产订单之间的紧密关系。由于在生产订单中记录 销售订单号码,这样可以跟踪产成品的执行情况,从而能够更好向客户 进行反馈、确认。当销售订单发生变更后对生产的影响更为清晰,反过 来,生产订单的变更对销售订单的影响也非常清晰。
 - 3)库存的可用性对MRP、生产的影响。在MTO模式下,生产入库

将会形成销售订单库存,销售发货时,只能从销售订单库存发货,销售订单库存与正常的非限制库存互不影响、互相不可用,即MTO属于单独计划(Individual Planning)。

假设当前存在可用的非限制库存100个,在MTO模式,如果客户订单需求为50个,创建销售订单进行可用性检查时,确认数量为0,在此情况下,系统默认应该是安排生产,产生50个销售订单库存,根据需要也可以修改计划策略从MTO修改为MTS或者将非限制库存转为销售订单库存。

4)成本评估方式的变化。MTS模式下只能对物料、生产订单进行成本评估、结算,MTO模式下还可根据销售订单进行成本评估、结算。

2.3.1 MTO的三种计划策略

常见的MTO的计划策略有三种,三种计划策略的特点如表2-9所示。

表 2-9 MTO 下的三种计划策略主要特点

计划策略	计划策略 50	计划策略 60	计划策略 20
英文描述	(Planning W/O Final Assembly)	Planning with Planning Material	Make-To-Order Production
特点	成品需求可预测 产品的主要附加值在最后的 装配环节	成品需求基本可预测,仅 成品的某个特性不可预测 产品的主要附加值在最后 的装配环节	成品需求无法预测
产成品需求维护	维护产成品的计划独立需求 (PIR)	维护计划物料的独立需求 (PIR)	不能维护独立需求
原 材料 的 采购 和半成品的生产	选择1:原材料的采购和半成品的生产可根据成品的独立需求产生选择2:原材料的采购和半成品的生产可以在接到客户订单触发	同计划策略 50	选择1:对半成品、原材料做计划 选择2:基于消耗的计划,如设置安全库存 选择3:原材料的采购和半成品的生产可以在接到客户订单触发

事务代码OPPS定义计划策略,三种MTO的计划策略在系统配置上的差异点如表2-10、图2-12所示。

表 2-10 MTO 下的三种计划策略配置比较

计划策略	计划策略 50	计划策略 60	计划策略 20
消耗方式(消耗标识)	消耗计划没有组件 Consume Planning without Assembly	消耗计划物料没有组件 Consume Planning Material (W/O Assembly)	独立需求与客户需求之间 无消耗
消耗过程	维护物料的计划独立需求,创建销售订单时消耗物 料的计划独立需求	维护计划物料的独立需求, 创建销售订单时消耗 计划物料的独立需求	无消耗
计划标识符	单项计划(3)	单项计划(3)	空白

能 50	有最终组装的计划		策略 20	按订单生产)
独立需求的需求类型			独立需求的需求类型		
独立需求的需求类型	VSE	无最终装置的计划	独立需求的需求类型		
雲求分类	103	没有装配的计划	需求分类		
消耗标识 2	消耗计划没有组件		消耗标识		
计划标识符 3	单项计划	_	计划标识符		
客户需求的需求类型			客户需求的需求类型		
客户需求的需求类型	KEY	带消耗的按订单生产	客户需求的需求类型		KE
需求分类	045	具有消费者的 MTC	需求分类		040
分配的标识	2 消耗计划没有	组件	分配的标识		
	·		没有MRP	计划需求	Ż.
(略 60)	具有计划物料的计划		料目分配类别	E	
			结算參数文件	SD1	
独立需求的需求类型			结果分析码	UNIT	
独立雲求的雲求类型	VSE	V计划的计划物料			
雲求分类	104	计划商品			
消耗标识 3	消耗计划物料(没有4	且件)			
计划标识符 3	单项计划				
客户需求的需求类型					
客户需求的需求类型	KEV	V 有计划物料消耗的	单个客户		
需求分类	060	定做.cons.计划商品	2		
分配的标识	3 消耗计划物料	(没有组件)			
没有MRP	计划需求		□可用性检查		
科目分配类别	II 没有KD-CO的	客户	☑需求传送		
计算条件分件			The state of the s		

图 2-12 MTO计划策略的配置 (OPPS)

2.3.2 MTO业务场景操作示例

本节将通过一个业务场景说明计划策略60,了解计划策略60对 MRP、生产、采购的影响。

1.业务场景描述

某公司生产液压阀门,有十种可选的颜色,最终销售给客户的产品是带有颜色的产品,接到客户订单后才开始真正的组装、生产。

无法预测带有颜色的客户需求,但可根据历史销售情况预测不带有 颜色的客户需求,不带颜色的客户需求通过计划物料来标识,因此可以 维护计划物料的独立需求。

阀门由阀体、阀壳组成,阀体又由阀芯和过滤器组成,由于客户经常对阀壳有特殊要求,因此阀壳设置按销售订单采购,其他外购件,则按照计划物料的独立需求展开相关需求,并采购。

2.主数据说明以及操作步骤

下文将演示一个完整的操作流程,具体操作步骤如下。

(1) 主数据维护

事务代码MM01维护产成品、计划物料、半成品及原材料,具体属性如表2-11所示。

物料编码	物料说明	主要属性说明
ZMTO300	未涂油漆的阀门	计划策略为60
ZMTO301	半成品阀体	
ZMTO302	外购件阀壳	MRP4 视图,设置为单个需求
ZMTO303	外购件阀芯	MRP4 视图,设置为集中需求
ZMTO304	外购件过滤器	MRP4 视图,设置为集中需求
ZMTO310	红色油漆阀门	MRP3 视图,设置计划物料为 ZMTO300
ZMTO320	蓝色油漆阀门	MRP3 视图,设置计划物料为 ZMTO300

表 2-11 主数据清单以及主要属性

(2) BOM维护

为计划物料和实际销售的产成品均建立相应BOM。

MTO模式下可以建立销售订单BOM,满足同一产品不同客户对原材料的不同要求,事务代码CS01创建标准BOM,事务代码CS61创建销售订单BOM。

(3) 维护计划物料的独立需求

客户具体的颜色倾向无法预测,但未涂油漆的产品的需求可根据历史需求来预测,因此通过事务代码MD61对计划物料ZMTO300维护计划独立需求,数量为100个。

(4) 运行MRP

如图2-13所示,运行MRP后,将会根据计划物料的独立需求产生对原材料和半成品的相关需求,并产生相应的获取建议,具体如下:



图 2-13 MRP运行结果 (MD04)

- □产生计划物料的计划订单,但不触发计划物料ZMTO300的生产,对应的计划订单标示为INDR代表不可转为生产订单,计划订单类型为VP:
 - □产生ZMTO301的生产订单,触发半成品的生产;
 - □产生ZMTO303的采购申请,触发通用物料ZMTO303的采购;
- □产生专用物料ZMTO302的计划订单,但不触发专用物料 ZMTO302的采购,计划订单标示为INDR代表不可转为采购申请,计划订单类型为VP。

(5) 客户A下达订单

客户需要油漆颜色为红色的产品60个。事务代码VA01创建销售订单13339,需要ZMTO310(红色油漆阀门)数量为60个,此时将会消耗计划物料ZMTO300的独立需求60个,因此计划物料的计划独立需求剩余未消耗的数量为40个,如图2-14所示,可通过事务代码MD73查看独立需求的消耗情况。

用分配的客户需求显示标识需求			
A 7 7 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10			
会 物料 短文本 RqTy DY 需求计划 全部计划数量 BUn Ac	_		
- 101 Mayor	分配数量	计划物料	工厂
P 需求日期 计划数量 领料数量 总需求 需求日期 MRP元素 MRP元素数据	21 HUNAME		
P 需求日期 计划数量 领料数量 总需求 需求日期 MRP元素 MRP元素数据 □ ZNTO 300 nto 计划> VSEV CO 100 PC ✓ 100 PC ✓ 100 PC ✓ 100 PC ✓ 100 PC ✓	1		

图 2-14 独立需求的消耗情况 (MD73)

销售订单中执行可用性检查时,将执行基于预测的可用性检查,即可用数量的计算是基于对计划物料维护的独立需求,在本例中,需求数量60个将能够完全满足。

备注:如果计划策略的需求分类的"可用性检查"(见图2-2)勾选上,则代表基于ATP的检查,否则是基于预测(PIR)的可用性检查。

(6)运行MRP,查看销售订单的影响

MRP的运行结果如图2-15所示,销售订单对计划物料、产成品、半

成品、原材料的影响如下。



图 2-15 MRP运行结果 (MD04)

销售订单触发产成品ZMTO310(红色油漆阀门)的计划订单数量为60个,该计划订单可转为生产订单,计划物料的计划订单数量减少为40个。

销售订单触发专用物料的采购,专用物料ZMTO302产生采购申请60个,剩余40个仍为不可转为采购申请的计划订单。

(7) 计划订单转为生产订单

在事务代码MD04中,将产成品ZMTO310的计划订单转为生产订单,如图2-16所示,生产订单中记录销售订单(13339)的信息,包括

销售订单号码、行项目编号、售达方等信息。



图 2-16 生产订单、采购订单与销售订单的绑定 (CO03/ME23N)

(8) 采购申请转为采购订单

在事务代码MD04中,将专用原材料的采购申请转为采购订单,如图2-16所示,采购订单中记录了销售订单(13339)的信息。

(9) 接到客户新的订单

客户B下达订单,需要油漆颜色为蓝色的产品60个,此时创建销售订单,由于计划物料的未消耗的独立需求仅剩余40个,因此可用性检查

的结果仅能满足部分需求,即40个。

2.3.3 MTO与销售订单评估、账户分配

在MTO模式下,一方面产成品入库后,一定会形成销售订单库 存,另外一方面选择不同的参数,产成品将会有着完全不同的评估类型 和结算类型(账户分配)。

系统中是通过在需求分类(Requirement Class)中定义不同的账户 分配类别(Account Assignment)和库存评估类型(Valuation)。

MTO模式下的评估类型有三种:

- 1) 空白: No stock valuation, 无库存评估。
- 2)M: Separate valuation with ref.to sales document/project,与销售单据相关的评估。
- 3)A: Valuation without reference to sales document,与销售单据无关的评估。

MTO模式下的常见的账户分配有两种:

- 1) E: Customer indiv.Reqt,客户单独需求。
- 2) M: Ind.cust.w/o KD-CO无账户分配的客户单独需求。

如表2-12所示,评估类型和账户分配二者存在五个可能的组合,下 文中建立五个物料,分别对应这五个组合,来了解账户分配和评估类型 的影响。

组合	账户分配类别	库存评估类型	设置的结果
1	Е	M	SO 的库存有价值,评估基于销售订单成本,需对销售订单 结算
2	М	М	SO (销售订单) 的库存有价值,评估基于销售订单成本不需对销售订单结算
3	E	A	SO 的库存有价值,评估基于物料成本,需对销售订单结算
4	М	A	SO 的库存有价值,评估基于物料成本
5	E	空白	入库时, SO 库存仅有数量管理,需对销售订单结算
6	М	空白	无此业务类型, 系统将会报错

表 2-12 MTO 评估和账户分配的五个组合

1.主数据以及系统配置

参照系统标准的计划策略20的配置,配置四组新的计划策略以及相应的需求类型、分类,建立五个产成品物料、五个原材料及相应的BOM,为五个产成品物料分配五个计划策略组,从而用来比较不同的账户分配和评估类型的影响,最终结果见表2-13、图2-17,具体设置如下:

	$\bar{\jmath}^{\circ}$	r成品以及	相应的计划	划策略信息			包含的原	材料属性
产成品编码	计划策略组	计划 策略	需求 类型	需求分类	账户分配 类型	评估类型 Valuation	原材料编码	独立/集中
ZMTOEM	EM	EM	ZEM	ZEM	Е	M	ZROHEM	1 或空白
ZMTOMM	MM	MM	ZMM	ZMM	M	M	ZROHMM	1 或空白
ZMTOEA	EA	EA	ZEA	ZEA	Е	A	ZROHEA	1 或空白
ZMTOMA	MA	MA	ZMA	ZMA	M	A	ZROHMA	1 或空白
ZMTO80	20	20	KE	40	Е	空白	ZROH80	1 或空白

表 2-13 MTO 的物料信息以及主要属性

- 1) 事务代码OVZG参照需求分类040, 新建四个需求分类;
- 2)事务代码SM30修改需求分类,输入V_T459K_K,修改新建的需求分类中的账户分配类型和评估类型;
- 3)事务代码OVZH新建四个需求类型,并将需求分类分配给需求 类型;
 - 4)事务代码OPPS新建四个计划策略,并分配相应的需求类型;
- 5)事务代码OPPT新建四个计划策略组,并分配相应的计划策略给 计划策略组;
 - 6) 事务代码MM01新建产成品物料,分配相应的计划策略组;
 - 7) 事务代码MM01新建五个原材料,并设置相关需求标识;
- 8)事务代码CS01维护五个产成品的BOM,比例均为1个产成品耗用一个原材料。

如图2-17所示,原材料的相关需求标识设置为1(单独需求),代 表按销售订单进行采购,采购入库后进入销售订单库存。



图 2-17 物料主数据中设置计划策略组和相关需求标识MRP3& 4 (MM03)

2.创建销售订单,同时包含五个物料

如图2-18所示,事务代码VA01创建五个物料的销售订单(21), 不同的物料有着不同的策略组,不同的策略组确定出不同的需求类型。

标准订单		21			净价值		
售达方		T-L63D08	最终等	图户 / Kiro	chstr. 53	/ D-551241	Mainz
送达方		T-L63D08	最终等	室户 / Kiro	chstr. 53	/ D-55124 I	Mainz
<u> 采购订单编号</u>		111			采购订单	自日期	
and a second second second		项目细节	订货方	采购	装运	拒绝原因	
and a second second second		Total Market	The same of	6 51703	- April - Apri	Amanda, and	
全部项目				51564	794.700	7.000	
全部项目	物料		IF				SU
项目	物料 ZMTOEM			确认的要		R 11 ZEM	-
项目			IF			R	PC
项目 10 20	ZMTOEM		工厂 1000			R 11 ZEM	PC
项目 10 20 30	ZMTOEM ZMTOMM		工厂 1000 1000			R 11 ZEM 12 ZMM	PC PC

图 2-18 销售订单中不同的需求类型 (VA03)

3.账户分配对销售订单的影响

本例中使用到两种账户分配类别: E和M,事务代码OME9定义账户分配类别,账户分配E中"消耗记账/Consumption posting"为"E/Accounting via sales order/销售订单的会计核算",而账户分配类别M未定义消耗记账,即账户分配类别E需要进行销售订单结算,账户分配类别M不需要结算。

当销售订单中物料(如本例中的物料ZMTO80)对应的需求分类的 账户分配为E时,代表该销售订单需要进行结算,如图2-19、图2-20所 示,需要在销售订单中指定结果分析码,指定结算规则,本例中结算到 获利能力段中,同时为了结算,需要对销售订单设置技术完成等各种状 态。

销售凭证项目 物料	50 ZMT08	0	项目类别 Pumpe	TAN 标准可	目
销售 A 销售 B	装运 出	发票凭证 条件	科目分配	计划行 合作伙伴	文本 i
科目分配 业务范围	1000	销售订单 实际结算	21	50	
利润中心 获利能力段	1010	分配规则		14-16-42-15-15-15-15-15-15-15-15-15-15-15-15-15-	n.
成本会计的相关数据	居	类 结算接收 PSG 分配到	参数文件段	接收者短文本	100
结果分析码 成本核算表 管理费关键字		NIT	<i>†</i>		

图 2-19 销售订单中的结算规则、成本核算方式 (VA03)



图 2-20 销售订单中的系统状态(技术完成标识等) (VA03)

后续通过KKA3、VA88等事务代码对销售订单进行结果分析、结算。

若销售订单不需要结算,譬如无账户分配或者账户分配为M,则结算规则等相关信息不会出现在销售订单的屏幕。

4.运行MRP

运行MRP后,将产生产成品的计划订单、五个原材料的采购申请。

5.将原材料的采购申请转为采购订单

事务代码ME57将五个原材料的采购申请转为采购订单,如图2-21 所示,该原材料的采购订单(4500017331)中的账户分配类别等于对应 的产成品中的需求分类中的账户分配类别,具体参见表2-13。

NB 标准采购订单 ▼ 4500017331 供应商 90001 供应商9 1 抬头										供应商9000:	
5		_	Itm	А	I	物料	短文本	采购订单数量	0		交货日期
			10	E		ZROHEM	原材料	11. 00	M2	D	2011. 12. 01
			20	M		ZROHMM	原材料	12.00	M2	D	2011. 12. 01
			30	E		ZROHEA	原材料	13.00	M2	D	2011. 12. 01
			40	M		ZROHMA	原材料	14. 00	M2	D	2011. 12. 01
			50	Е		ZROH80	原材料	15. 00	M2	D	2011. 12. 01

图 2-21 采购订单中的账户分配 (ME23N)

6.采购订单收货

事务代码MIGO对原材料的采购订单收货,本例中,采购入库的结果取决于评估类型和账户分配,而设置为个别需求的原材料的评估类型与产成品的评估类型相同,具体影响如下:

- 1)如果评估类型(Valuation)为空白,则原材料采购入库后,形成无金额的销售订单库存,采购金额直接进消耗科目,本例中产成品ZMTO80的评估类型为空白,其原材料ZROH80的评估类型也为空白,因此入库后形成无金额的销售订单库存,该物料的账户分配为E,而账户E的科目修改(Account Modification)为VBR,因此消耗的会计科目通过事务代码OBYC根据事务GBB+账户修改VBR确定。
- 2)如果评估类型为A或者M,则采购入库后,将形成有金额的销售订单库存,相应的库存科目由事务BSX确定。

五个物料入库的科目确定以及会计科目具体见表2-14和图2-22, 关于科目确定,请参见7.7.3节"账户分配和科目确定"。

原材料编码	原材料收货	科目确定的依据 (事务代码 OBYC)
ZROHEM	入库增加销售订单库存数量和金额	事务 BSX
ZROHMM	入库增加销售订单库存数量和金额	事务 BSX
ZROHEA	入库增加销售订单库存数量和金额	事务 BSX
ZROHMA	入库增加销售订单库存数量和金额	事务 BSX
ZROH80	入库不增加销售订单库存金额,直接消耗,进成本科目	事务 GBB+ 一般修改 VBR

表 2-14 采购入库会计凭证以及科目确定说明

如图2-22所示,四个物料进库存科目,另一个物料ZROH80直接进 消耗科目。

凭证编	号		500000	0118	公司代码	1000	会计年度	2011		
凭证E	期		2011. 0	9. 26	过帐日期	2011. 09. 26	期间	9		
参照					公司往來凭证号					
货币			EUR		文本存在		分类帐组			
		7175								
CoCd	顶		5 科目	事务	说明	物料	数量	金额	销售凭	项目
1000	1	89	300000	BSX	原材料	ZROHEM	11.00	1,100.00	21	1
1000	2	96	191100	WRX	应付暂估 GR/IR	ZROHEM	11.00-	1,100.00-	21	1
1000	3	89	300000	BSX	原材料	ZROHMM	12.00	1,200.00	21	2
1000	4	96	191100	WRX	应付暂估 GR/IR	ZROHMM	12.00-	1,200.00-	21	2
1000	5	89	300000	BSX	原材料	ZROHEA	13.00	1,300.00	21	3
1000	6	96	191100	WRX	应付暂估 GR/IR	ZROHEA	13.00-	1,300.00-	21	3
	7	89	300000	BSX	原材料	ZROHMA	14.00	1,400.00	21	4
1000	8	96	191100	WRX	应付暂估 GR/IR	ZROHMA	14.00-	1,400.00-	21	4
		D4	400000	KBS	「生产成本-原材料消耗	ZROH80	15.00	1,500.00	21	5
1000	9	91	100000	THEFT	Comment of the Land Labor House He					

图 2-22 采购订单收货的会计凭证 (MIGO)

提示:图2-22中物料ZROH80的事务为KBS,这是由于SAP从R3 4.0版本开始对带账户分配的采购订单收货时的科目确定做了修改,改为在采购订单的界面中通过事务GBB加账户分配中定义的账户修改来确定消耗科目,采购收货时,该会计科目将复制到收货的会计凭证中,但对应的事务仍然是R3 4.0前使用的事务KBS。

五个原材料入库后,由于五个原材料都设置为单个需求 (Individual),即按销售订单采购,因此将形成销售订单库存(E库存),系统中记录库存的评估类型,这五个原材料的评估类型与对应的产成品的评估类型一一对应,如图2-23所示,用事务代码MB52查看这 五个物料的库存数量、金额、评估类型。

图 号台 图 图	7 2 %	日本日本 田田田	R () N E	
物料	S评	估 特殊库存编号	非限制使用的库存	值未限制
ZROHEM	EM	21 / 10	11.00	1, 100, 00
ZROHMM	EM	21 / 20	12.00	1, 200.00
ZROHEA	EA	21 / 30	13.00	1, 300.00
ZROHMA	EA	21 / 40	14.00	1, 400.00
ZROH80	E	21 / 50	15. 00	0.00

图 2-23 原材料的销售订单库存 (MB52)

7.生产订单创建、释放、发料、收货

维护产成品的生产订单、并释放生产订单、发料、收货的操作如下:

- 1)输入筛选条件:销售订单号码(21),事务代码CO41将产成品的计划订单批量转为生产订单:
- 2)事务代码COHV批量释放生产订单,或者通过事务代码CO02对单个生产订单释放;
 - 3) 事务代码MB1A对生产订单发料;
- 4)事务代码MIGO对生产订单收货,生产订单入库的结果以及会计 凭证参见表2-15以及图2-24和图2-25。

表 2-15 成品生产入库说明

6白 Til	立 战 日收化	本出口中化	
编码	产成品收货	产成品发货	
ZMTOMA	入库增加销售订单数量和金额	发货进销售成本科目	
ZMTOMM	入库增加销售订单数量和金额	发货进销售成本科目	
ZMTOEA	人库增加销售订单数量和金额	发货进销售成本科目	
ZMTOEM	入库增加销售订单数量和金额	发货进销售成本科目	
ZMTO80	人库无会计凭证	发货无会计凭证	

CoCd	顶	PK	S	科目	事务	说明	物料	数量	销售凭	项目
1000	1	89		792000	BSX	产成品	ZMTOEM	11	21	10
1000	2	91		895000	GBB	生产成本生产订单	ZMTOEM	11-	21	
1000	3	89		792000	BSX	产成品	ZMTOMM	12	21	20
1000	4	91		895000	GBB	生产成本-生产订单	ZMTOMM	12-	21	
1000	5	89		792000	BSX	产成品	ZMTOEA	13	21	30
1000	6	91		895000	GBB	生产成本-生产订单	ZMTOEA	13-	21	
1000	7	89		792000	BSX	产成品	ZMTOMA	14	21	40
1000	8	91		895000	GBB	生产成本-生产订单	ZMTOMA	14-	21	

图 2-24 生产入库的会计科目 (MIGO)

物料	S	评估	特殊库存编号	非限制使用的库存	值未限制
ZMTOEM	Е	M	21 / 10	11	7, 594. 07
ZMTOMM	E	M	21 / 20	12	8, 284. 44
ZMTOEA	E	A	21 / 30	13	8, 974. 81
ZMTOMA	E	A	21 / 40	14	9,665.18
ZMT080	E		21 / 50	15	0. 00
k					34, 518. 50

图 2-25 生产订单入库后形成的销售订单库存数量及金额 (MB52)

与采购入库相同,通过事务代码MB52查看,可以看到销售订单中的物料ZMTO80的生产入库的金额也为0,该销售订单的物料需要通过对销售订单进行结果分析(Results Analysis)来确定库存金额。

8.MTO中的评估的说明

产成品的需求分类中可定义不同的评估类型(Valuation),系统提供三种评估类型,三种评估类型的影响如下。

(1) 评估设置为A(Valuation without reference to sales document)

销售订单的库存金额等于销售订单数量乘以物料的标准成本,销售 订单数量和金额分别更新表MSKA和MBEW,无法通过事务代码MBBS 查看到该销售订单。

(2) 评估设置为空白(No stock valuation)

生产订单入库,直接消耗,计入到成本(消耗)科目中,入库后无库存价值。

(3)评估设置为M(Valuated separately with reference to the sales document/project)

销售订单的库存金额按照等于销售订单数量乘以销售订单的成本,销售订单数量和金额分别更新表MSKA和EBEW,同时还可以通过事务代码MBBS查看到。

销售订单的成本按照下列步骤进行评估:

- 1) 使用用户出口确定(COPCP002),如果没有定义则取步骤2;
- 2) 使用销售订单中的成本估算,如果没有定义则取步骤3;

- 3) 使用生产订单中的成本估算,如果没有定义则取步骤4;
- 4) 使用物料主数据中的标准成本。

9.销售订单的发货并过账

事务代码VL01N对销售订单21创建发货单,并发货过账,发货过账的移动类型为601。账户分配E设置消耗记账(Consumption Posting),其对应的账户修改为VAY。账户分配M未设置消耗记账(Consumption Posting),其对应的账户修改为VAX。因此发货过账产生的会计凭证如表2-16、图2-26所示,账户分配E和M产生的会计凭证不同。

发货过账时科目确定的逻辑,请参见SAP Note 616097-Usage of account modifications GBB-VAY,-VAX,-VKA。

成品编码	销售发货说明	科目确定逻辑	
ZMTOEM	发货进销售成本科目1	事务 GBB+ 一般修改 VAY	
ZMTOMM	发货进销售成本科目 2	事务 GBB+ 一般修改 VAX	
ZMTOEA	发货进销售成本科目1	事务 GBB+ 一般修改 VAY 事务 GBB+ 一般修改 VAX	
ZMTOMA	发货进销售成本科目 2		
ZMTO80	发货无会计凭证	无	

表 2-16 销售发货的科目确定逻辑

项目	销售凭	数量	物料	说明	事务	科目	S	PK	项	CoCd
10	21	10-	ZMTOEM	产成品	BSX	792000		99	1	1000
	21	10	ZMTOEM	主营业务成本	GBB	893015		81	2	1000
20	21	12-	ZMTOMM	产成品	BSX	792000		99	3	1000
	21	12	ZMTOMM	Inv.chg.finished pds	GBB	892000		81	4	1000
30	21	13-	ZMTOEA	产成品	BSX	792000		99	5	1000
	21	13	ZMTOEA	主营业务成本	GBB	893015		81	6	1000
40	21	14-	ZMTOMA	产成品	BSX	792000		99	7	1000
	21	14	ZMTOMA	Inv.chg.finished pds	GBB	892000		81	8	1000

2.3.4 MTO对采购的影响

MTO对原材料的影响,如前面所说:一方面,原材料自身的相关需求标识(Dependent Requirements Indicator)会影响原材料的采购。另外一方面,产成品的评估类型与账户分配同时会影响MTO模式下的原材料的采购订单、采购入库。

同时请参见7.7.3节"账户分配和科目确定"以及本章2.2.4节"MTS的 四种计划策略对原材料和半成品的影响"。

2.3.5 MTO模式总结

MTO模式的小结如下。

- 1)对于无最终装配的计划策略,可以通过事务代码MD61维护产成品的独立需求(销售预测),并可以通过事务代码MD73查看独立需求被哪些销售订单消耗。
- 2)在MTO模式下,原材料是否提前采购、半成品是否提前生产是由原材料、半成品的MRP的属性"独立/集中"(MRP4视图)确定的。
- □如果设置为单个,根据独立需求产生的计划订单是不可以转换为 采购申请或者生产订单的。
 - □如果设置为集中,则可以根据独立需求采购和生产。
- 3) MTO模式下可以追溯销售订单、生产订单、采购订单之间的关系,查看三者之间的互相影响关系。
 - 4) MTO模式下,产成品库存为专门的销售订单的库存。
- 5)MTO模式下,选择不同的账户分配和评估类型将产生完全不同的影响。

2.4 按订单组装(ATO)

ATO (Assemble-To-Order/按订单组装),属于按订单生产 (MTO)的一种特殊模式,接到客户订单才开始生产,但产成品的生产过程只是对零部件做简单的装配或者机加工。

ATO模式下的BOM可以是固定的,譬如某公司生产搅拌机,包括搅拌器、桨叶、轴,其所有原材料均外购,并且提前采购,当接到客户订单后,直接开始组装、贴标签、刷油漆、包装等操作。

ATO模式下的BOM可能是可配置的,譬如某公司生产导轨,有两种规格的原材料(5M、10M),均提前采购,接到客户订单后,直接切割该原材料,当客户要求6M的,则使用10M的导轨来进行机械切割加工,要求4M时,则使用5M的。

ATO最主要的特点表现在以下几个方面。

- 1)零部件的计划、采购、生产。可通过设置安全库存、基于消耗的计划或者直接对零部件设置计划策略并维护计划独立需求来提前采购、生产零部件。
- 2)产成品的生产订单。创建产成品的销售订单时,无需运行MRP 就可以自动产生针对该销售订单的生产订单。

3)销售订单维护。销售订单维护时自动对成品包含的所有组件 (零部件)进行可用性检查,并根据组件的可用性检查的结果,确定产成品的确认数量和日期。

2.4.1 ATO案例说明

本案例中的主数据、业务流程如下。

1.主数据设置

本例中,相关主数据设置如下:

- □ZATO001(产成品),设置计划策略为82(物料主数据MRP3视图);
- □ZATO100与(原材料),设置相关需求标示(独立/集中)为集中(物料主数据MRP4视图);
- □维护产成品ZATO001的BOM,包含组件ZATO100、ZATO102,数量均为一个。

2.业务操作流程

客户订购产成品(ZATO001)50个,原材料ZATO100和ZATO102的可用数量分别为30个和20个。如图2-27所示,事务代码VA01创建订

单时,输入产成品需求数量50个,系统自动对产成品下的所有组件进行可用性检查,因此最终销售订单的产成品的确认数量为20个。



图 2-27 销售订单中对组件做可用性检查 (VA01)

提示:销售订单中的产成品ATP计算逻辑(确认数量和确认日期的计算)如下:

- □销售订单中的产成品的确认数量等于所有组件中可用数量最小的。
- □销售订单中的产成品的确认日期等于所有组件中可用日期最晚的 加上产成品的生产周期以及收货处理时间。

如图2-28所示,在销售订单的行项目的计划行中,多出一个按钮"产品订单"(生产订单Production Order),单击该按钮,则转到生产订单界面。



图 2-28 销售订单中的计划行界面 (VA03)

2.4.2 ATO系统配置说明

通过计划策略82可满足ATO业务的需要,如图2-29所示,计划策略82的配置如下:

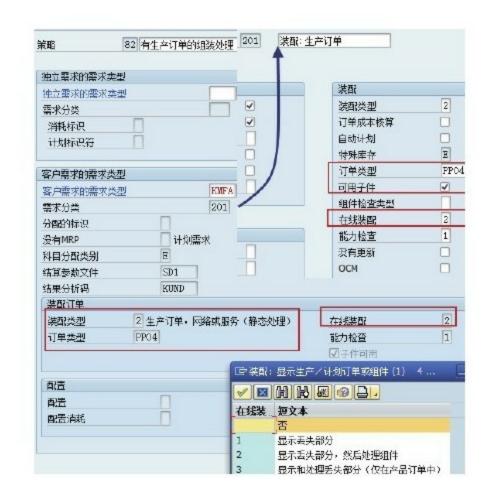


图 2-29 计划策略82 (ATO) 的配置截图示例 (OPPS)

- □事务代码OPPS定义计划策略82的需求类型为KMFA;
- □事务代码OVZH定义需求类型KMFA的需求分类为201;

□事务代码OVZG定义需求分类201的属性,定义ATO(订单装配)的各种属性,包括产生生产订单(装配类型)、产生的生产订单类型(PP04)、对生产订单的组件进行可用性检查。

2.4.3 ATO补充说明

对ATO的补充说明如下。

1.销售订单与生产订单关联

销售订单创建后,系统自动生成生产订单,销售订单删除后,若生产订单无相应的发料和入库等凭证,则系统也会自动删除生产订单;

生产订单的确认日期更改,则销售订单的确认日期也会同步更改。

2.ATO下销售订单的可用性检查与多层BOM

如果BOM为多层,系统仅检查第一层中的组件是否可用。如修改上例(见2.4.1节)中的场景,设置产成品ZATO001中包括组件 ZATO100和半成品ZATO120,该半成品包括组件ZATO102。则创建产成品的销售订单时,系统检查第一层的组件ZATO100和半成品 ZATO120的可用数量。

若该半成品设置为集合订单/母子订单(Collective Order),则创建销售订单时,则系统将根据该半成品下的组件的可用数量确定产成品的可用数量,而不再考虑半成品自身的库存。

2.5 按订单设计(ETO)

在订单设计模式下,ETO(Engineering To Order)常常与项目管理(PS模块)结合,围绕着项目来管理销售、生产、采购和财务。限于篇幅,本节对ETO仅作简单介绍。

典型的ETO类型企业有船舶、航天器及装备制造等企业。

1.ETO的特点

ETO通常具有如下特点。

- 1)产品结构(BOM)和工艺流程需要按客户的要求进行特定的设计,BOM中特殊物料较多,BOM重复使用率很小。
 - 2) 产品订货数量批量很小,单件制造居多。
 - 3)边设计、边生产。
- 4)企业的业务流程,从产品设计、投入生产、物料供应到产品的交付和安装,乃至成本和收入核算常常与项目相关,结合项目管理。

2.ETO模式简要说明

从SAP中的计划策略的角度来看,ETO模式并没有专门的计划策

略,可能是与销售订单或是项目结合,其在ERP中的主要特点是:

□由于报价、设计、采购等几项工作经常同步进行,在报价或是销售订单的初始阶段时,BOM和工艺路线往往并未确定,在不同的阶段,BOM、工艺路线都会有所变化。

□ETO模式下常需要创建多个销售订单BOM,并结合BOM的状态,如适用于成本估算的BOM和工艺,适用于生产的BOM,并通过BOM中的项目类别以及一些定制化程序来解决ETO模式下BOM中的原材料编码尚未确定、客户指定BOM中的原材料的供应商等业务需求。

2.6 重复制造

通常而言,应用重复制造(Repetitive Manufacturing)模式的企业,其生产线总是在一段比较长的时间内生产某一种或某几种特定的产品。其生产工艺较为稳定,不轻易变更。即使发生产品切换,也不会因为工艺的变更而影响到生产流程。

对于生产管理者而言,重复制造不再需要根据生产订单进行逐单的 生产控制,而只需要监控某段特定时间的产量即可。生产任务也不再被 分解为生产订单的形式,而是以期间为单位制定生产计划。

重复制造的优点主要是可以简化生产计划与执行的各项操作。

1. 重复制造与按订单生产的主要差异

表2-17列举重复制造与按订单生产两种生产方式在SAP ERP中的主要差异。

表 2-17 重复制造与按生产订单两种生产方式对比

	重复制造 (期间为单位)	按订单生产
工作中心	工作中心类型一般为生产线 (Production Line)	工作中心类型为普通的机器或是机器的组 合或是车间
物料主数据	标记重复制造(MRP4 视图)	不标记重复制造
物料的生产版本	标记重复制造,并标记物料的瓶颈的生产线 (工作中心)	不标记重复制造
成本结算规则	1)维护每个物料的成本收集器(事务代码 KKF6N) 2)按期间(每月)进行结算	1)物料维护标准成本 2)生产订单确定结算规则,每张生产订 单(或销售订单)都进行结算
生产计划	维护生产计划表(事务代码 MF50) 一般按天维护生产计划	维护独立需求或是销售订单,MRP运行 后产生计划订单
生产执行	1) 报工操作(事务代码 MFBF) 常常同时进行作业反冲、原材料反冲 (Backflush)、成品收货 若选择报告点反冲,系统只进行原材料的反冲、作业的反冲	1) 创建、释放生产订单 2) 生产订单发料 3) 工单确认 4) 生产订单收货
领料方式	可能为领料,也可能为拉料	

2.重复制造的实现说明

重复制造的说明如下。

- □重复制造主要的配置参数是通过事务代码OSP2定义重复制造参数文件(Repetitive Manufacturing Profiles),在参数文件中定义反冲的方式、过账的移动类型(发料、收货、报废、联产品)、倒冲时计划订单如何被消减、错误处理的方式,在重复制造业务中,产成品收货所对应的默认移动类型是131,而不是101,该配置也是通过事务代码OSP2中定义。
- □汇报点(Reporting Point)也叫报告点,是设置在工艺路线上的,标识这个工序需要汇报,在做汇报时,上一个汇报点到这个汇报点之间分配的组件将被反冲掉。

2.7 可配置制造

可配置物料的内容比较多,下面仅简要介绍。常规做法中,如果一个产品包含的原材料(BOM)有重大差异,往往会建立多个物料编码,但对于以下几种情况,则很难使用常规做法。

场景1: BOM中的各种组件之间的组合太多。

例如电脑是由多个组件组成的,每个组件都有非常多的类型。

CPU类型: 1G、2G、单核、双核等;

内存类型: 1G、2G;

硬盘类型: 100G、200G、5400转、7200转;

显卡类型:独立显卡、ATI、NVIDIA;

• • • • •

假设每个组件都有10种类型,每种类型的组件之间都可能搭配,则 这种组合可能多达数千、数万种,这样就很难按照常规方法建立物料编码。

场景2: BOM中的组件与数量相关,并且有着几乎不可分割的数

量。

某企业生产特种钢材,按照客户的要求,钢材长度可能是1~20m 之间的任一种长度,精确到1cm,这意味着有2000个规格,这样也很难 按照常规方法建立物料编码。

此时则可以使用可配置物料和可配置BOM,可配置物料可与MTS、MTO结合,与MTO模式结合,有时称之为按订单配置CTO(Configure-To-Order)。

可配置物料的基本操作步骤如下:

- 1)将产成品物料设置为可配置物料;
- 2)建立特征、相关性,并建立可配置参数文件,并分配给产成品:
- 3) 创建产成品物料的可配置BOM,建立特征与组件的关系,不同特征下通过相关性确定不同的组件(原材料);
- 4) 创建销售订单时,输入产成品物料,并确定产成品的特征,从而确定生产该产成品所需要的组件(零部件)。

2.8 计划策略汇总说明

SAP预配置30种左右的计划策略(需求类型),每一种计划策略都针对企业不同的业务模式,在实际项目应用中,直接使用标准的计划策略或是在标准计划策略基础上做一定的修改。

前面介绍了最常用的八种计划策略。

选择计划策略,是在库存成本(Storage Costs)和交货期(Replenishment Lead Times)之间进行平衡,具体而言,考虑的因素包括:

- □在接到销售订单前,产品是否应该生产、是否能够生产;
- □在接到销售订单前,原材料是否应该采购、是否能够采购;
- □是否需要建立独立需求,独立需求与客户需求之间如何进行消耗。

2.9 流程行业与离散行业

制造业的企业可分为流程行业和离散行业,在本节中将简要介绍流程行业与离散行业的一些特点。

有些企业二者模式兼而有之,不同工序具有不同的性质,如药品、 食品生产,半成品的生产往往具有流程行业的特点,而后续包装,又大 多具有离散行业的特点。

2.9.1 流程、离散行业简要对比

流程行业与离散行业有着很多的差异,表2-18对流程行业和离散行业做了简要的对比。

表 2-18 流程行业与离散行业的简要对比

	流程行业	离散行业
典型行业	化工、医药	机械行业
产品的计量、 计数方式	产品一般都不是按个数计算的,如油、牛奶,实际使用时往往按照重量或者体积来计量。但物品又需要可数、容易计算或是有包装的需要,因此最终经常为双单位。如一包牛奶在标签上写明净含量,一根钢材,重2t	产品一般可按个计数来计算, 计量单位是标准的。如计算机、 汽车等,都是一个个可数的
活性成分	经常有活性成分概念,活性成分是指真正生效的东西, 英文为 AI (Active Ingredient) • 药品:治疗特定病状的有效部分 • 食品:1kg 果汁为 80% 纯果汁,则可以称之为活性比例为 80%	无活性成分概念
原材料形态	原料/产品/中间料/半成品以多种形态存在,如液体、固体、气体,辅以各类包装	大多为固体状态
BOM 和 投 人 产出关系	流程行业往往是一种原料进入,多种产品出来,伴随着较多联产品、副产品。 流程行业大都将 BOM 称之为配方,BOM 就像一颗树,根是原材料(比如原油),而枝干是各种产品了。 产品结构本身不复杂,层次一般不会太多	离散行业的 BOM 是一棵倒立的树,树根是最终装配出的产成品,而枝干是原材料和半成品。 层次结构可能很多,复杂的生产包括几百个零部件
物料属性不定	原料/产品的属性和质量是多种因素(时间、温度、压力等)的函数,每批物料的属性都会有所不同,也就是所谓的"灰化肥会挥发"	物料属性一般不发生变化
批次管理和序 列号管理要求	常采用批次管理,在批次中记录每一批的生产情况的 详细信息以及整个供应链的追踪	往往采用序列号管理大型设备
原料缺料对生 产影响	可能停线也可能只是调整批量大小或是生产其他类似产品。 1) 计划日产量 10t 100% 纯果汁,需要番茄 20t,结果发现只有 10t 番茄,那么改为生产 50% 浓度的果汁,产量可以仍然是 10t 2) 生产某种口味的产品,缺某原料,那么可能生产原味的产品	基本将导致停线: 生产电脑,缺少显示器,则导 致停线
EHS 要求	流程行业(特别是化工和食品)对 EHS(环境保护、健康和安全方面)有特殊要求,需要符合比较严格的 EHS 规范。 SAP 有 专 门 的 EHS 模 块,实 现 对 危 险 品 检 查 (Dangerous Goods Checks) 等功能	有 EHS 要求, 但一般没有流程 行业要求高
产品产出	产出有时不够确定,最终的产出包括主产品,联产品、 副产品、废料等、而且产量可能大于或小于投料量	产出较为确定
设备管控和人 力投入	自动化水平高、生产设备复杂 流程工业企业控制生产的工艺条件的自动化设备比较成熟,例如 DCS、PLC,生产过程多数是自动化,生产车间的人员主要从事管理、监视和设备检修工作 因此会产生需求,将 ERP、MES 中的控制配方传输到工控系统来控制工艺及发料	可能也有大量的设备应用,但 又伴随着人海战术,需要大量的 人手

		(续)
	流程行业	离散行业
生产流程	大部分为少品种大批量生产方式,生产连贯性很高。 工艺流程采用专用设备或装置,流程和能力都相对固定,工序间连续且能力匹配性强,在最高和最低日产量间波动。 产出品可能随原料产地和工艺参数变化,需要按浓度、质量等级分类。 进出料都是连续的,提前期很短,除流程首尾外,无排队、等待时间,通常不考虑在制品问题。 流程企业的设备是一条固定的生产线,设备投资比较大,工艺流程固定,生产能力有一定的限制。生产线上的设备维护特别重要,不能发生故障,只要一发生故障,就全线停产,损失严重	各种生产方式都可能存在: •按订单生产; •按库存生产。 •大批量生产的话,可能会采用重复制造的模式
生产退料	流程行业的产成品一般生产完毕,就很难再进行退料, 变成原材料	离散行业的产成品中不少零部 件再进行退料,变成原材料
变化过程	生产过程一般伴随着化学反应的过程	生产过程大多是物理反应的过程

2.9.2 流程行业特点举例

本小节就流程行业的一些典型特点做进一步的说明。相比离散行业,流程行业常常有更多的不确定性。

1.投入产出不确定

有较多投入产出不确定的情况,可能原因如下:

- □投入的原材料用量不确定——受原材料内在本身影响;
- □投入的原材料用量不确定——受其他原材料影响;
- □投入的原材料用量不确定——受外界生产环境影响;
- □产出不确定——受原材料影响;
- □产出不确定——受生产环境影响。

(1) 环境对原材料的影响

维生素损失是比较典型的例子,在不同的条件下,维生素会发生不同的损失,因此若使用维生素生产特定产品,无疑将影响投入以及产出。

维生素会发生两种类型的损失:处理损失和储存损失。处理损失 (Process Loss):维生素在特定处理下发生损失,如在100℃下持续30分钟,其营养元素发生了损失,表2-19为不同的维生素在此背景下的损失,因此有熟吃会损失维生素的说法。

 维生素类型
 损失百分比

 维生素 C
 32 %

 叶酸 (维生素 B 复合体之一)
 56 %

 维生素 D
 19 %

表 2-19 维生素的处理损失

储存损失(Storage Loss): 水果中的维生素冷藏一段时间后含量将会下降。在特定条件下(15天,6℃,阴暗面),将会发生表2-20中的损失。

维生素类型	损失百分比
维生素 C	13 %
叶酸 (维生素 B 复合体之一)	09 %
维生素 D	05 %

表 2-20 维生素的储存损失

(2) 投入的原材料量由其他原材料的量确定

涂料产品由四个主要的原材料构成:成膜物质(油料)、添加剂(助剂)、颜料、溶剂。其中,溶剂的数量是由添加剂和颜料数量确定的,它是通过一个公式计算出来的,主要逻辑如下:

□根据添加剂中的活性成分确定溶剂的数量,但如果计算出来的溶

剂数量大于颜料数量的40%,则溶剂数量为颜料数量的35%,否则溶剂数量为按照添加剂计算出来的结果。

□活性成分一般是指化学产品中有效的成分,类似活性成分的概念 在很多行业中都有应用,譬如:果汁的百分比含量、煤炭的含碳量就是 活性成分的百分比。具体而言某个批次的添加剂中的实际活性成分比例 会体现在该批次的主数据中。

2.多并行单位

很多行业中的产品需要同时使用多个单位,譬如在五金行业,一根铁丝本来直径为1mm,在此基础上,特定长度铁丝将会有特定的重量,长度与重量二者之间存在特定的换算关系,但是随着时间的推移,拉丝的模具在拉丝过程中磨损,铁丝的直径以一种不可见、但不可忽略的速度增加,导致预先设定的换算比例失准。

一方面对于客户而言,需要的是特定长度的铁丝,另外一方面交易 金额又是以重量作为基础的。关于双单位和活性成分,详细内容参见 16.6节"批次特有单位"。

2.9.3 流程行业的SAP解决方案说明

SAP的PP模块中,前台菜单和后台配置都分为生产(Production)和针对流程行业的生产(Production For Process),在这两部分的功能中,差异体现最明显的事务代码如表2-21所示,在流程行业中,使用事务代码COR1创建工作指令,而离散行业使用事务代码CO01。

产品结构生产指令流程行业配方 (Recipe) 事务代码 C201流程订单 (Process Order) 事务代码 COR1离散行业BOM事务代码 CS01生产订单 (Production Order) 事务代码 CO01

表 2-21 流程行业与离散行业

值得注意的是,流程行业的企业不一定使用SAP的Production For Process,譬如食品、饮料行业理论上来说更偏向流程行业,但在实施 SAP的食品饮料企业中,很多并未使用SAP中的配方、流程订单等流程 行业特有的东西。

这是由于以下多方面的原因造成的:

- □虽然属于流程行业,但食品行业的配方相对化工并没有如此复杂 多变,配方一般很明确,投入相对比较固定,产出一般也比较明确。
- □SAP中的绝大部分解决方案并没有区分说某个功能一定只能用在 流程订单,即使使用生产订单也可以解决流程行业的一些特有问题、常

见问题,譬如多单位、批次单位等问题,无论采用流程订单还是生产订单都可以解决。

当然对化工、制药更偏向化学性质的公司,很多使用的是流程订单以及流程行业的一些典型解决方案。

最后需要补充说明的是,一方面SAP有很多针对特定行业的解决方案,这些方案现在大多通过功能增强包的形式来进行激活,另外一方面SAP中的绝大部门功能,都无需激活任何行业特有的功能增强。在1.3.2节"SAP ERP产品概览"中介绍功能增强包的激活。

第3章 MRP简介

MRP(Material Requirement Planning,物料需求计划)是基于需求、供给、产品BOM结构等信息计算产生不同的获取建议

(Procurement Proposal),在获取建议中包含应该在何时、采购(生产)何种物料、多少数量等各项信息,从而用来实现制造业库存管理目标,即在正确的时间按恰当的数量得到所需的物料。

本章将介绍下列内容:

- □MRP运行的示例、运行方式;
- □MRP运行需要考虑的常见问题;
- □MRP结果的评估。

3.1 MRP运行的简要说明

本节以一个例子简要说明MRP的运行过程,并解释MRP、MPS的 关系、流程以及相应的系统操作。

3.1.1 MRP运行示例

提示:网络中有一篇通俗版的MRP故事,本人对其稍作补充,可参见本人博客"厨房里的MRP"。

产成品X包含1个半成品Y、1个原材料A,半成品Y包括1个原材料B,该产成品运行MRP,其过程如下。

1.产成品净需求计算(Calculates Net Requirements)

产成品X的需求、供给、库存情况如下:

- □供给情况:存在一个未完工的生产订单,数量为10个;
- □库存情况:存在非限制库存10个,未设置安全库存;
- □需求情况:存在独立需求(PIR)100个。

运行MRP后,产成品的净需求等于毛需求减去供给(Receipts)再减去库存(Stock),并加上安全库存等于80个,因此系统将创建获取建议。

2.产成品获取建议的产生(Procurement Proposals)

获取建议的产生是MRP运行的最终结果,对产成品X来说,获取建议的确定过程如下。

(1) 确定获取建议的获取类型

根据物料的获取类型,确定物料为自制生产,还是外购亦或是外包、寄售形式,在本例中,产成品设置为自制,因此将产生获取类型为自制的计划订单。

(2) 确定获取建议的数量

根据净需求数量,并结合物料的批量类型、配额信息、报废率、取整等参数,系统确定出获取建议的数量。在本例中,设置批量类型(Lot Size)为Lot-For-Lot、未设置报废率(Scrap)、未设置取整参数(Rounding Profile)。

因此MRP运行后,将生成产成品X数量为80的计划订单。

3.产成品BOM展开、相关需求产生

系统首先确定产成品X的有效BOM,然后再确定该BOM所包含的有效项目,最后根据产成品需求产生的计划订单,进一步触发对半成品、原材料的相关需求(Dependent Requirement),具体步骤如下。

(1) 确定产成品的有效BOM

一个产品可能有多个BOM,运行MRP时,系统根据产成品的物料 主数据中指定的BOM展开标识(Select Method for Alternative Bills of Material),系统确定不同的展开方式,常见的展开方式如下:

- 1)根据计划订单中的计划生产日期确定有效的BOM;
- 2) 根据计划订单中的计划生产数量确定有效的BOM;
- 3)根据生产版本确定有效的BOM:维护物料的生产版本 (Production Version),在生产版本中指定物料的BOM,MRP运行时,如果某物料有多个生产版本,一般系统会选择有效的生产版本中编号最小的。

(2) 确定有效的组件

产成品会使用到多个半成品/原材料/零件,这些组件 (Component)将会维护到BOM中,作为BOM的项目(Item)。

在展开BOM时,注意组件特殊的获取方式。

- 1)若BOM中某组件标记为供应商提供的,则系统不会产生该物料的相关需求;
- 2)若BOM中某组件标记为虚拟件(Phantom),如某半成品标记为虚拟件,则一般来说系统将不会产生该半成品的相关需求和获取建议,而是直接产生半成品的下阶物料(原材料)的相关需求;
- 3)若BOM中某组件标记为替代、取代物料,此时也将产生取代、 替代物料的相关需求。

(3) 相关需求确定

在本例中,针对产成品X仅维护一个BOM,也没有设置BOM项目的特殊属性,因此将产生半成品物料Y的相关需求,数量为80个,以及原材料A的相关需求,数量为80个。

4. 半成品Y的净需求计算

步骤同产成品的获取建议,在本例中,半成品无任何库存、供给, 因此净需求为80个。

5. 半成品Y的获取建议

步骤同产成品的获取建议,在本例中,未设置特定的批量、取整等参数,因此将产生数量为80、类型为自制的半成品的计划订单。

6.原材料A的净需求计算

对原材料A的相关需求数量为80个,原材料A的当前库存数量为30个,因此净需求数量应为50个。

7.原材料A获取建议产生

对于外购原材料来说,获取建议大多是以采购申请的形式,具体过程如下。

(1) 获取建议的获取类型的确定

根据物料的获取类型,确定原材料A为外购,因此将产生获取类型为外购的获取建议,若物料的获取类型维护为寄售,则产生获取类型为寄售的获取建议。

(2) 获取建议的数量的确定

系统根据物料的批量类型、配额信息、报废率设置、取整参数,系统确定出获取建议的数量,在本例中,设置批量类型(Lot Size)为Lot-For-Lot,未设置报废率(Scrap),在物料主数据的MRP1视图中设置舍入值(Rounding Value)为100。

因此MRP运行后,获取建议的数量为100个。

8.配额以及供应商的确定

若未维护配额(Quota),则系统根据货源清单、采购信息记录确定供应商;

若维护配额,系统将会根据配额确定供应商,以及向每家供应商的 采购数量。

9.获取建议的形式(单据类型)

根据MRP运行时的参数,获取建议可能是计划订单,也可能是采购

申请,还可能是计划协议中的计划行。关于MRP的示例,请参见本章最后一节。

3.1.2 MPS和MRP

MRP与MPS的关系以及相应的事务代码如下。

1.MPS与MRP关系以及流程

简单说,MRP运行的目的是产生自制产成品、自制半成品的生产计划以及外购原材料的采购计划,如果有外发加工的(Sub Contract),产生对委外供应商的采购计划。

运行MRP的第一步是确定成品的MPS,MPS(Master Production Scheduling,主生产计划)是指企业的产成品的生产计划,即确定在未来的一段期间内,何时生产何产成品。对于绝大部分公司来说,MPS都是非常关键的一步,根据历史销售数据、新品上市、最近的客户需求、市场促销情况等确定出需求数量,需求数量一般在系统中是以计划独立需求(PIR)的形式体现,通过事务代码MD61维护。

在确定计划独立需求后,在系统中运行MPS,则得到产成品的生产 计划,即产成品应该生产的数量和时间,该生产数量和时间在系统中以 计划订单的形式体现,此时需要对MPS的结果进行评估,如果评估后, 发现产能不足或是其他情况,则需要调整计划订单。对MPS评估并调整 得到确定的MPS后,则根据MPS,对原材料、半成品运行MRP,产生原 材料的采购计划、半成品的生产计划。

2.MRP、MPS类型系统配置

系统通过事务代码OMDQ定义MRP类型,在MRP类型中,通过字段MRP procedure(过程)来区分MRP类型是属于MPS、MRP或者不运行MRP。系统标准的最常见、应用最广泛的MRP类型为PD。系统标准的MPS类型都是M打头的,包括五个: M0、M1、M2、M3、M4。

3.MRP、MPS与计划策略

MPS的确定取决于计划策略,第2章对此做了简要的介绍,由于MPS关键而又复杂,需要多个部门协调确定的,因此部分公司这一操作是在系统外完成,或是仅由系统做一定的辅助,具体而言在SAP中以如下两种常见的方式执行。

(1) 先确定产成品的生产计划,然后再确定半成品的生产计划、原材料的采购计划

先对成品运行MPS,然后对MPS结果进行评估、调整,即根据产成品的需求计划得到产成品的生产计划,具体而言可分为以下几个步骤:

1)设置产成品运行MPS:事务代码MM01维护产成品的MRP类型,设置为M0、M1、M2、M3、M4等MPS类型,并维护计划策略;

- 2)设置原材料、半成品运行MRP:事务代码MM01将半成品、原材料维护成PD等MRP类型;
- 3)维护计划独立需求:事务代码MD61对产成品维护计划独立需求;
- 4) MPS运行:事务代码MD40、MD41、MD42、MDBS对产成品来运行MPS;
- 5) MPS结果评估:事务代码MD04、MD12等对计划订单进行评估,根据需要固定或修改计划订单;
- 6)运行原材料的MRP:事务代码MD02、MD01、MDBT等对半成品和原材料来运行MRP。
 - (2) 直接对所有物料运行MRP,产生所有物料的获取建议

不少公司会对包括产成品在内的物料都设置MRP类型为PD或类似的,然后对所有物料一起运行MRP,产生产成品、半成品的生产计划和原材料的采购计划,这种操作方法作往往是MPS事先在系统外已评估过。

4.MRP、MPS运行的事务代码说明

MRP和MPS的运行有多个事务代码,表3-1列举九个相关的事务代

码以及对应的程序和屏幕。

如表3-1所示,MRP运行可以前台运行或者后台运行,前台运行的 七个事务代码,无论是单个物料运行还是整个工厂运行MRP,无论是运 行MRP还是MPS,都是调用相同的程序SAPMM61X,同时事务代码 MD02、MD41对应的屏幕也是相同的,因此总体来说,这些事务代码 背后的处理逻辑是基本是相同的。

事务代码	对应程序	对应屏幕	简要说明
MD01	SAPMM61X	100	工厂级别运行 MRP
MD40	SAPMM61X	110	工厂级别运行 MPS
MD02	SAPMM61X	150	单个项目,多层运行 MRP
MD41	SAPMM61X	150	单个项目,多层运行 MPS
MD03	SAPMM61X	200	单个项目,单层运行 MRP
MD42	SAPMM61X	200	单个项目,单层运行 MPS
MD43	SAPMM61X	250	单个项目,交互式运行
MDBS	RMMDBTCH	1000	定义后台任务运行 MPS
MDBT	RMMDBTCH	1000	定义后台任务运行 MRP

表 3-1 MRP/MPS 运行的事务代码

这些事务代码的差异是通过表T450N来记录的,该表记录这些事务 代码在MRP运行时的参数,然后在程序SAPMM61X中,根据这些参数 确定不同的处理方式,譬如当使用事务代码MD02运行时,系统将检查 输入物料的MRP过程(Procedure)是否设置为MPS,如果设置为MPS, 则不能使用事务代码MD02运行。

(1) 单个物料多层运行MRP

事务代码MD02对单个物料运行MRP,单个运行时,不考虑计划文件条件条目(Planning File Entries),无论当前物料是否存在计划文件条目,都会对当前物料运行MRP。事务代码MD02对单个物料进行多层计划,如在上节的示例中,当使用事务代码MD02对物料X运行MRP时,不仅对产成品物料X运行MRP,还会对产成品X下的半成品(Y)、原材料(A、B)运行MRP。该事务代码不能处理MRP过程为MPS(如MRP类型M0)的物料。

(2) 单个物料单层运行MRP(Single-item,Single-level)

事务代码MD03与事务代码MD02类似,但仅单层运行MRP,如在上节的示例中,如果对产成品X运行MRP,只会产生对产成品X的获取建议(计划订单),不会对半成品、原材料运行MRP。

(3) 总体运行(Total Planning Run)MRP(多物料、多工厂运行)

事务代码MD01/MDBT对工厂下的所有MRP相关的物料以前台或者后台的方式同时运行MRP,总体计划运行时,系统通过处理代码(Processing Key)和计划文件条目(Planning File Entries)来确定哪些物料需要运行MRP,因此总体运行时,若某物料无法运行MRP,请检查计划文件条目。该事务代码不能处理MRP过程为MPS(如MRP类型M0)的物料。

(4) 总体运行MPS

事务代码MD40/MDBS对工厂下的所有物料可以同时运行MPS,总体计划运行时,系统通过处理代码和计划文件条目来确定哪些物料需要运行MRP,因此总体运行时,若某物料无法运行MPS,请检查计划文件条目。该事务代码默认处理MRP过程为MPS的物料,当勾选上参数"Process MRP Materials/处理MRP物料"后,则可以同时处理MRP过程为MRP的物料。

(5) MRP、MPS运行的事务代码补充说明

限于篇幅,这里不详细介绍,参见SAP Note 550568-FAQ: MRP run(MD01,MD02,MD03,MDBT......)。还可以在网络中搜索文章"MRP控制参数——计划文件与处理代码(Processing Key)",该文介绍了MRP运行前(时)的参数。

3.2 MRP运行需要考虑的问题

抛开MRP本身的局限性,企业如果决定运行MRP生成生产、采购 计划,并根据生产计划、采购计划安排生产、采购执行,则要保证MRP 运行结果的准确、合理,而要达到运行结果的合理性,无非就是要保证 两个方面:正确、合理的输入信息(业务数据)以及正确、合理的运行 参数(主数据和配置数据)。

主要的输入与运行参数信息都是围绕产供销三大要素,会涉及一系列的问题,下面列举一些常见的问题。

3.2.1 库存地点

每个工厂下都存在多个库存地点,默认MRP运行是基于整个工厂运行,即所有库存地点都参与MRP计算,因此需要考虑特别情况下,是否应在库存地点级别设置该库存地点参与MRP计算,譬如对于客户暂时寄存在公司的货物所属的库存地点设置不参与MRP运算。

通过事务代码OMIR设置库位的MRP标识(MRP Indicator),当设置为1((Storage location stock excluded from MRP),代表该库位不参与MRP。譬如设置工厂1000下,库存地点0001不参与MRP运算,则关于该库位的库存、需求、供给都不参与MRP运算,即发货库位为0001的

销售订单或收货库位为0001的采购订单均不会被MRP考虑。

在设置MRP标识前,系统已维护在库存地点0001下的物料,需使用事务代码MM17,批量更改这些物料在库存地点0001下的MRP标识符(字段MARD-DISKZ),否则,这些物料在这些库存地点的产供销仍包括在MRP运算中。对于其他所有物料,也应通过事务代码MMSC维护该物料的库位,使得所有物料在该库位的MRP的标识符均为1。

3.2.2 安全库存

安全库存是为了调节需求和供给的不确定(如紧急订单、插单、交货误期等等),结合企业期望达到的服务水平得到的目标库存数量。

安全库存的应用在企业中非常广泛,SAP中的安全库存的功能分为 多个方面,请参见10.6节"安全库存"。

3.2.3 多组织下的MRP运行

实施MRP的公司,往往都是集团性的公司,这些集团性的不同公司 互相之间会有很多后勤业务往来,系统中对此业务的支持也是非常关键 的。

具体内容参见第4章"多组织下的生产管理"。

3.2.4 特殊库存

在MRP中,有着各种类型的特殊库存,在运行MRP时,某些特殊库存将被考虑,某些特殊库存又不被考虑,运行MRP时,要清晰地了解特殊库存与正常库存以及MRP的关系。

具体的特殊库存的业务操作过程,请分别参见10.1.1节"库存类别"、7.6节"寄售业务处理"、2.3节"按订单生产(MTO)"和11.5节"寄售模式"。

特殊库存之特殊有两种情况:特殊类型的库存和特殊状态的库存。

1.特殊类型的库存(Special Stocks)

常见的特殊类型的库存有四种,其与MRP运行的关系分别介绍如下。

(1) 供应商寄售库存(Vendor Consignment)

供应商寄售库存由于使用权在我方,因此默认参与MRP计算,并且一般和正常库存互相替代。譬如:生产订单需要某原材料100个,需要的库存类型为正常库存,当前仅存在寄售库存为100个,运行MRP,将不会产生采购申请。

(2) 供应商分包库存(Stock of Material Provided to Vendor)

我方发送给外包供应商的分包库存,将参与MRP运算,与正常库存 无差异。

(3) 销售订单库存(Sales Order Stock)

按库存生产(MTS)与按订单生产(MTO)是分开运行MRP的。 例如,某产品的计划策略为按销售订单生产(MTO),接到客户订单,客户需求数量为100个,在系统中创建相应的销售订单,运行MRP,由于产品设置为按订单生产的计划策略,因此单独运行MRP,此时尽管该产品存在正常的可用库存100个,仍然将产生数量为100的计划订单,要求安排相应的生产。

(4) 客户寄售库存(Consignment Stock at Customer)

客户寄售库存实物不在我方仓库,使用权也不在我方,被认为并不可用,因此运行MRP时,不参与MRP计算。具体解释,请参见SAP
Note 301681-Doc MRP takes no customer consignment。

2.特殊状态的库存

常见的特殊状态的库存有如下五种。

1) 限制库存(Restricted Stock)。限制库存是指当启用批次管理功

- 能,并激活批次状态功能,批次状态为限制状态(Restricted)的批次,默认MRP考虑。详细请参见16.5节"批次状态"。
- 2)退货库存(Return Stock)。销售退货时可以使用不同的移动类型将库存退回到不同的状态,当使用移动类型653,退货到非限制库存,而使用移动类型651,则退货到未估价的退货库存(Return Stock)。该库存无价值,不属于我方所有,并且一般来说质量不明,MRP始终不考虑。
- 3)冻结库存(Blocked Stock)。当库存中存在可疑数量的库存,则通过事务代码MB1B移动类型343将这部分数量的库存从非限制库存转为冻结库存,冻结库存默认MRP考虑。
- 4) 质检库存(QI/Quality Inspection Stock)。当产品处于质检中,则称为质检库存,MRP始终考虑。
- 5)在途库存(Stock In Transit)。默认MRP考虑在途库存,在途库存的定义,详细请参见10.3节。通过事务代码OPPI可以设置三种特殊状态的库存(在途库存、冻结库存、限制库存)是否参与MRP计算。

3.2.5 替代物料

替代物料是企业业务中非常常见的业务,MRP运行时,替代物料是一个头疼的问题,详细请参见第5章"替代和取代"。

3.2.6 采购

MRP运行的目的之一在于合适的时间采购合适数量的原材料,具体 而言需要在MRP运行时,确定以下采购因素。

1.原材料的获取方式(采购模式)

系统通过特殊获取类(采购模式)来确定MRP运行后的采购申请的项目类别。通过在物料主数据的MRP2视图中维护特殊获取类型(Special procurement)可以控制产生的采购申请的项目类别:是正常采购还是寄售的采购,还是委外加工的采购。若在物料主数据中设置特殊获取类型设置为空白,则采购申请项目类别为正常采购,若设置为10(寄售/Consignment),则采购申请的项目类别为供应商寄售采购,若设置为30(外包/Subcontracting),则采购申请的项目类别为委外加工。

寄售和委外加工业务模式详见7.6节"寄售业务处理"、7.3节"委托外加工业务(7.3)"。

2.原材料的需求来源的类型

对原材料的需求一般都是由于半成品、产成品引起的相关需求。追溯原材料的需求来源,主要是按照库存进行采购,即主要根据销售预

测,但在按销售订单生产的模式(MTO)下,部分原材料可能会采取 按销售订单进行采购,即收到产成品(半成品)的客户订单才进行采购 原材料。

在MTO模式下,系统通过在原材料的物料主数据的MRP4视图中设置相关需求标识符(Dependent Requirements Indicator)来区分原材料是按销售订单采购,还是按库存采购。

当产成品设置为按订单生产,原材料的相关需求标识符设置为个别(Individual)时,则原材料为按销售订单采购,采购入库后,进入销售订单库存;若设置为集中(Collective),则原材料采购入库后,进入普通库存。如果原材料中相关需求标识符设置为空白,则上层物料为MTO的,原材料为独立(个别)采购,上层物料为MTS的,原材料则为集中(汇总)采购。

详细请参见2.3节"按订单生产(MTO)"和7.7节"带账户分配的采购订单"。

3.采购申请的固定(Firmed)与MRP

运行MRP时,如通过事务代码MD02运行,当计划模式选择3(删除并重新创建计划数据),系统将先会删除非固定(Unfirmed)的采购申请,再根据当时的物料供给情况,决定是否产生以及如何产生新的采购申请。

值得注意的是,当采购申请审批后,系统默认并不会设置为固定的,如果希望已经审批的PR不被MRP删除,则可以设置已经审批的PR自动为固定的(Firmed)。参见本人博客"已经审批的采购申请设置为自动固定(Firmed)"。

4.采购获取建议的形式

MRP运行后,对于需要向供应商采购的物料,系统可以有三种获取建议(Procurement Proposal)类型: 计划订单、采购申请、计划协议的交货行。当对单个物料运行MRP(如事务代码MD02)或者整个工厂级别(如事务代码MD01)运行MRP时,通过两个参数"Creation Indicator for Purchase Requisitions"和"Delivery Schedules"确定产生获取建议的具体类型。

系统中也同时支持根据物料设置获取建议的类型,譬如设置部分物料产生采购申请、部分物料产生计划订单,具体而言是通过在物料主数据的MRP1视图为不同的物料设置不同的MRP组(MRP Group),并在后台通过事务代码OMDZ中设置该MRP组是产生何种获取建议类型。

整体来说,单个物料运行MRP时,以在计划运行时(如事务代码MD02)的初始屏幕中输入的参数为准,整体运行时,以MRP组中的参数为准,如果MRP组未维护,则以计划运行时输入的参数为准。

5.采购提前期与MRP

MRP运行时,系统将根据物料的计划交货时间(采购提前期)以及物料的需求日期得到物料应该下达给供应商的时间(Release date),譬如,对某原材料的需求日期为2011/12/25,原材料的采购提前期为5天,因此原材料应该至少在2011/12/20下达给供应商。

采购提前期的设置非常重要,系统中在物料主数据和采购信息记录中均记录了该时间,根据需要可以通过事务代码OMDT配置MRP运行是读取物料主数据还是读取采购信息记录中的提前期,更多采购提前期的内容,参见本人博客"计划交货时间(Planned Delivery Time)"。

6.供应商确定与MRP

MRP运行产生的采购申请中可以有明确的供应商信息,也就是系统运行MRP时,可以自动确定供应商,具体而言有以下常见的方法。

(1) 未使用配额(Quota)的供应商确定

这种情况下,一般都是物料只有唯一的供应商,或者说有默认的供应商,此时只需要在物料主数据的采购视图中设置货源管理(Source List),然后在使用事务代码ME01维护货源清单时,输入该供应商,并在字段"MRP"中设置与MRP相关。

参见7.5节"计划协议"。

(2) 使用配额(Quota)的供应商确定

当一个原材料存在多个供应商,并且在多个供应商之间有着明确的配额,譬如某原材料供应商A有60%的采购量配额,供应商B有40%的采购配额,此时可以在该原材料的主数据的MRP2视图的字段"配额安排(Quota arr.Usage)"中设置配额管理,然后通过事务代码MEQ1维护两个供应商各自的配额。

(3) 使用库存管理的制造商物料号码

通过使用库存管理的制造商物料号,物料与供应商是绑定的,因此可以在BOM中通过指定的供应商物料,从而确定制造商、供应商信息。具体请参见第8章"制造商物料管理"。

(4) 使用增强确定供应商

在MTO模式下,经常有客户指定原材料的供应商的情况,该需求可借助增强来进行实现。

在MTS模式下,如果希望MRP运行所产生的采购申请,能够考虑客户指定原材料的供应商这一需求,从技术层面来说该需求基本不可能实现,同时从业务的角度来看,由于MTS模式下,原材料并非根据销售订单采购,而是根据销售预测或是产品的生产计划展开的,对于长交期物料,还可能提前采购,采购行为发生在销售订单下达之前,因此无论从技术还是业务层面来说,逻辑都说不通。

7.采购订单执行与MRP

采购订单发送给供应商后,供应商应该确认交货日期和交货数量, 常用的有两种形式的确认。

(1) 类型AB (Order Acknowledgment/订单确认)

代表采购订单发送给供应商后,供应商根据其库存、生产情况对订单进行初步的确认,从供应商收到此信息后,在采购订单中通过确认类型AB输入确认信息。

(2) 类型LA(Inbound Delivery/内向交货单)

代表供应商已经创建外向交货单,准备发货,此时的交货日期和数量基本上已经确认,从供应商收到此信息后,事务代码VL31N针对采购订单创建内向交货单。

通过使用采购订单中的确认功能(Confirmation),并可通过事务 代码SM34视图VC_T163G设置确认控制参数(Confirmation Control), 可以设置确认信息与MRP相关,这样运行MRP时,系统可根据供应商 的订单确认和内向交货单中的更为准确的交货期和数量进行MRP计算。

8.采购订单状态与MRP

采购订单创建过程中,出现问题,采购订单可以暂存(Hold),采

购订单生成后,当后续不再执行,则应该删除,由于某些原因需要临时冻结,则执行冻结(Block)操作,当采购订单执行到一半不再执行交货,则标记订单已经交货完成(Delivery Completed)。

需要注意,暂存和冻结的采购订单仍然参与MRP,删除和标记交货 完成的采购订单才不参与MRP计算。

3.2.7 采购申请的数量

MRP运行后,系统根据需求产生获取建议(计划订单、采购申请等),获取建议的数量主要是由净需求数量结合批量(Lot Size)类型来确定,具体而言是在物料主数据的MRP1视图的子屏幕批量数据(Lot Size data)中定义。

假设对某原材料的需求如表3-2所示,在四个需求日期均有数量为 1000的需求。

需求日期	需求数量
2011/10/14	1000
2011/10/21	1000
2011/10/28	1000
2011/11/4	1000

表 3-2 原材料的相关需求

事务代码OMI4设置批量类型,通过设置批量,产生的计划订单或者采购申请可能一一对应需求(Lot-For-Lot)或者可能按照期间进行合并,具体而言,有以下三类批量类型:静态批量过程、期间批量过程、最优批量过程。

1.静态批量过程(Static Lot-Sizing Procedures)

静态批量常见的三种类型为: EX(Lot-For-Lot)、固定批量FX、

补货至最大库存水平(HB),下面介绍最常见的前两种。

批量类型EX(Lot-For-Lot)是最常用的静态批量,是指获取建议与需求基本上是一一对应,在表3-2所示的需求情况下,相应将产生四个采购申请(计划订单),数量各1000,理论上来说批量类型EX是完全的按需采购,库存成本最低,但是订货次数频繁,造成物流成本偏高。

值得注意的是,在MTS(按库存生产)的模式下,当使用批量类型 EX(lot-for-lot),如果在同一天存在多个需求,系统将合并同一天的 多个需求创建为一个获取建议(Procurement Proposal),即批量EX按天 汇总,并不会真的一一对应。

参见SAP Note 550568-FAQ: MRP run(MD01,MD02,MD03,MDBT......)。

固定批量FX可以设置固定批量大小为100个,若净需求为10个,则产生一个数量为100个的采购申请,若净需求为310个,则产生四个数量为100的采购申请。

2.期间批量过程(Period Lot-Sizing Procedures)

期间批量将对原材料的需求按照期间进行汇总,如设置为两周批量 (批量类型W2),意味着两周内的需求汇总成一个采购申请,在表3-2 所示的需求情况下,MRP运行后,系统将汇总两周的需求,最终将产生

两个采购申请(计划订单),数量各为2000个、需求日期根据批量类型的后台定义确定。

期间批量PX(Period lot size acc.to planning calendar)是一种特殊的期间批量,可与计划日历(Planning Calendar)结合。

通过事务代码MD25建立不同的计划日历,为物料维护批量类型PX,并在物料主数据中分配给不同的物料不同的计划日历(MRP2视图),这样可以实现不同的物料在不同的日期送货,譬如可设置生产中使用到的物料按照供应可靠性,分别设置在周一、周二、周三、周四送达,这样减轻仓库的压力,避免所有原材料集中在某一天到达。

3.最优批量过程(Optimizing Lot-Sizing Procedures)

最优批量在理论层面早已成熟,计算逻辑也很清晰,但实际业务中,由于其需要事先确定两个前提条件,而这两个前提条件库存成本百分比(Storage Costs)和订购成本(Ordering Costs)很难确定,因此尽管SAP中也支持由系统根据物料主数据中指定的库存成本百分比(Storage Costs)和订购成本(Ordering Costs)确定最优批量大小,但最优批量在项目中很少使用到。

本例中,假设单次订购成本为100元(运输成本等各项杂费),物料成本为20元,年度库存成本百分比为10%,年度库存成本使用百分比表示,等于物料持有一年时的总成本除以物料成本。

以表3-2中的物料需求为例,对该物料最早的需求日期为2011/10/14,因此正常来说,运行MRP后将会产生交货日期在2011/10/14的采购申请,采购申请的数量将由批量类型确定。最优批量是指由系统考虑库存成本和订购成本之后的综合成本比较低,在本例表3-2的需求情况下,在2011/10/14(交货日期)采购不同的批量,具有不同的订购成本、库存成本、库存附加成本、单位成本,具体如表3-3所示。

采购 批量	简要说明	订购 成本	增加的库存成本 (相比上一批量)	总计库存成 本	单位成 本	附加库 存成本	批量引起的 成本节省
1000	没有多采购, 无库存成本	100	0	0	0.1	0	0
2000	多 采 购 1000 个, 持 有 的 1000 个在一周后被消耗掉	100	38.36	38.36	0.069	1.79	2.74
3000	多采购 2000 个, 其中 1000 个, 一周后用完 其中 1000 个, 二周后用完	100	相比批量 2000, 增加成本 76.71	115.07	0.072		
4000	多采购 3000 个, 1000 个, 一周后用完 1000 个, 二周后用完 1000 个, 三周后用完	100	115.07	230.14	0.083		

表 3-3 批量不同引起的各项成本

(1) 库存持有成本说明

库存持有成本等于持有数量×持有天数×物料成本×持有成本百分比/365。例如,2011.10.14需要1000个数量的原材料,但是采购量为2000个,在2011.10.14入库,因此将多持有1000个的库存,持有1周,而持有1000个数量,持有1周的库存成本是数量(1000个)×成本(20元/个)×持有天数(7)×持有成本百分比(10%)/天数(365)=38.36。持有1000个数量,持有2周的库存成本是数量(1000个)×成本(20元/

个)×持有天数(14)×持有成本(10%)/365=76.71。

因此在本例中,若在2011.10.14采购入库3000个,则增加库存成本 115.07等于38.36+76.71,相比批量2000个,额外增加库存持有成本 76.71。

(2) 单位成本(Unit Cost)

单位成本等于(订购成本+持有成本)/订购数量。

(3) 附加库存成本(Additional Storage Cost)

采购批量为2000时,附加库存成本为多采购1000个的成本,等于数量(1000个)×成本(20元/个)×持有成本(10%)/[天数(365)×2]=1.79。

(4) 批量引起的成本节省(Lot Size Fixed Cost Saving)

多采购1000个,将导致多持有7天,但同时导致少采购一次,少采购一次的成本分摊到七天中等于采购成本100/[库存持有天数7×(库存持有天数7+1)]=2.74。

系统中支持四种最优批量类型,具体而言如表3-4所示,不同的批量类型有着不同的最优批量的计算方式。

表 3-4 不同的最优批量类型,不同的最优批量计算方式

批量	描述	最优批量逻辑	最优批量示例
DY	Dynamic Lot Size Creation 动态批量创建	比较库存增加的成本和订 购成本	批量从 3000 增加到 4000, 库存成本增加 (115.07) 超过订购成本 (100), 因此最优批量为 3000
GR	Groff Reorder Procedure Groff 重订货程序	比较附加的库存成本和节 省的成本	批量为 2000 时,附加的库存成本大于节省的金额,因此最优批量为 1000
SP	Part Period Balancing 部分期间余额	比较库存成本和采购成本	批量为3000时,库存成本大于采购成本, 批量为2000时,库存成本低于采购成本,因 此最优批量为2000
WI	Least Unit Cost Procedure 最小单位成本法	单位成本最低时的批量	批量为 2000 时, 单位成本最低 (0.069), 因此最优批量为 2000

4.采购申请(计划订单)中的取整(Rounding)方式

MRP运行产生获取建议时,采购申请(计划订单)的数量根据以下 设置进行取整。

(1) 单位的取整

很多物料最小计数单位是个,因此采购量也需要进行取整为个,譬如生产1箱产品需要0.1个某包装,计划生产99箱产品,则相应的采购量应该为9.9个取整为10个。事务代码CUNI设置物料的单位的取整位数,还可参见本人博客"物料单位与MRP"。

(2) 舍入值取整(Rounding value)

如果在物料主数据MRP1视图中输入舍入值(Rounding value),则MRP运行后,产生的采购申请的数量只能是舍入值的整数倍数,譬如采购某原料,该原料每桶为50kg,每次采购只能是整桶,因此可以将50kg

作为舍入值,每次采购量都是50kg的整数倍数。

(3) 取整参数文件(Rounding Profile)

通过取整参数文件可设置更加灵活的取整方式,譬如定义不同批量范围内不同的取整方式,譬如需求数量1~20、取整为20,需求数量20~50、取整为50。

3.2.8 需求

MRP中的需求来源主要有两种:

- □来自于客户的需求(Customer Requirement): 其形式一般是销售订单或是销售计划协议。
- □直接来自于销售预测(生产计划)的独立需求(independent requirement): 其形式是PIR(计划独立需求/Planned Independent Requirement),一般通过事务代码MD61进行维护。

这两种需求来源一般是针对产成品、半成品,然后通过BOM,至上而下触发对半成品、原材料的相关需求(Dependent Requirement)。本小节中,以销售订单为例介绍客户需求与MRP的关系。

1.销售订单中的需求类型与MRP

通过客户需求的需求类型中的需求分类的定义,确定销售订单是否参与MRP以及是否在事务代码MD04中显示。具体销售订单是否参与MRP,如果参与MRP,销售订单需求(客户需求)如何与独立需求冲销,请参见2.2节"按库存生产(MTS)"。

2.订单关闭与MRP

当销售订单不再执行,则在销售订单中设置拒绝(Reject)原因从而关闭订单,则需求不再进行传递,注意前提条件是事务代码OVAG中定义相应的拒绝原因中未勾选字段"OLI"。

3.可用性检查组(Availability Check Group)与MRP

销售订单的需求传输时,可能是单个需求(Individual Requirements)传输,即每张销售订单就是一个需求来源,也可能是多个需求汇总(Collective)传输,按照时间周期汇总销售订单的需求。

系统通过物料主数据中的可用性检查组来控制需求传输的形式,如果可用性检查组设置为01(汇总需求),系统将更新销售订单需求到汇总表VBBS,该表中未记录销售订单号码,因此在事务代码MD04中不会显示销售订单号码,而是按天汇总显示销售需求。

如果物料的可用性检查组设置为02(单个需求),系统将更新销售订单需求到表VBBE,该表中记录了销售订单号码,因此在MD04显示销售订单的号码以及需求,02为最常用的可用性检查组。

通过事务代码OVZ2定义可用性检查组的销售需求是单个需求还是 汇总需求(按日、周)。

4.销售订单数量与MRP

当销售订单中启用可用性检查功能(ATP)后,销售订单中将存在

两个数量,订单需求数量(客户需求数量)以及可用性检查的确认数量,在MRP中,以订单中的需求数量为准。

5.销售订单信用检查与MRP

系统默认只要销售订单参与MRP,无论销售订单是否信用冻结,系统都会将销售订单中的需求数量传递到MRP。

关于销售订单的需求传递的更多问题,请参见SAP Note 547277-FAQ: Requirements in SD and in the delivery。

3.2.9 BOM展开

MRP运行时,将会依次展开产成品、半成品的BOM,得到半成品、原材料的相关需求,因此选择合适的BOM以及合适的BOM行项目显得尤为重要。

具体而言需要考虑三个方面的问题。

- □BOM的层次设置:一般来说BOM层次越多,MRP运行将会更加复杂;
- □替代BOM的问题:同一个产品由于各种原因可能会有多个BOM,系统如何选择BOM;
 - □BOM行项目问题: BOM的行项目的设置对MRP的影响。

1.BOM层次(BOM Leve/BOM断阶)

BOM层次应尽可能简单,只有当确定需要时,再进行复杂设置。

一方面,只有实际形成在制品库存(半成品),才增加BOM层次,例如,在制品可能自制、也可能外购或者销售,应增加BOM层次;

另外一方面BOM断阶多,意味着BOM层次多,每一个层次都需要创建生产订单,例如,一个产成品的BOM有五个层次,意味着至少需要创建一个产成品的生产订单和四个半成品的生产订单,只有当半成品设置为虚拟物料时,才不需要创建半成品的生产订单。

2.同一产品有多个BOM问题(Alternative BOM/可选BOM)

由于获取类型不相同(自制和委外)或是替代料都会导致同一产品 经常会有多个BOM。

如果是由于原材料替代问题引起的,则应该尽量减少这种业务类型,参见第5章。

如果确实有多个BOM,需要制定出明确的规则,运行MRP时采用何BOM,系统中主要是通过在物料主数据中设置BOM Explosion规则来确定采用何BOM。

3.BOM中包含的项目设置

根据需要灵活设置BOM中的组件的项目类别的属性。

如果设置BOM中的原材料的"物料供应标识/Material Provision Indicator"为供应商提供,则MRP运行时不会产生该物料的需求。

如果设置BOM中的半成品的"特殊获取"为虚拟件,则MRP运行时

不会产生该物料的计划订单, 也无需为该产品创建计划订单。

4.MTO模式下的BOM选择

MTO模式下,运行MRP和生产执行时,系统可以使用销售订单 BOM或普通BOM,应根据需要选择使用何种类型的BOM,采用销售订 单BOM可方便记录客户对产品的特殊要求、对原材料的特殊要求。

事务代码OPPQ定义工厂参数,选择参数"物料单展开"(BOM Explosion),设置MTO模式下,运行MRP时,是采用物料BOM还是采用销售订单BOM。

3.2.10 单据关闭

MRP运行时,如果实际业务中,某个业务已经结束,但是并未关闭系统中的单据,就会造成运行不准确,因此需要及时的关闭单据,此时需要考虑的两个问题。

1.流程设计

在流程设计时,需要考虑不同情况下,何时、何人关闭各种对MRP 有影响的单据,譬如某张采购订单不再执行,则应该明确何时、何人根 据关闭采购订单,或者规定定期关闭,或者规定根据某个事件触发关 闭。

2.系统中的容差设置

需要考虑各种业务情况下,如何设置容差,使得应该关闭的订单能够合理的自动被系统关闭,以生产订单为例:

某公司生产某产品,生产订单下达量为1000kg,实际产出会有偏差,在980kg和1020kg上下。一般在此范围内,则生产订单不再继续生产、交货,因此可以通过设置交货容差来实现交货量在特定范围内则生产订单视为完全交货。

3.2.11 业务模式的选择

MRP运行时应该选择一个符合公司业务的生产业务模式(计划策略),若选择了一个不符合公司业务的计划策略,显然将会给MRP运行带来很大的麻烦。譬如:公司业务类型为按订单生产,但系统中却选择按库存生产。

详细请参见第2章"生产模式与计划策略"。

3.2.12 增强

在特定情况下,可以通过增强

BADI"MD_CHANGE_MRP_DATA"来控制特定业务记录不参与MRP计算。例如,在该增强的方法"CHANGE_MDPSX_VBBE"中可设置信用冻结的销售订单不参与MRP运算,将不需要参与MRP的记录的数量设置为零,并标记"CH_CHANGED='X"',方法"CHANGE_MDPSX_MDFA"可设置特定的生产订单不参与MRP运算。

3.2.13 小结

MRP运行后,要得到一个相对满意的MRP结果不是一件容易的事。其中比较重要的有几点。

1.合理的系统设计

合理的系统设计,换句话说,是指尽可能少地出现系统与业务操作 脱节、甚至二张皮的情况,具体而言,以下几个方面的问题比较突出:

- 1) 正确设置计划策略;
- 2) 合理根据企业业务逻辑设计业务流程;
- 3) 合理设计物料编码和BOM;
- 4) 合理解决替代问题。

2.MRP运行很难一蹴而就

一方面MRP的运行还依赖于执行层面的多个因素,如生产执行的及时性和准确性、采购执行的及时性和准确性、库存的准确性。另外一方面企业自身业务不规范的地方也比较多,改变这些也需要时间。因此对MRP运行要有足够的耐心,逐步改善MRP的运行。

3.了解MRP运行的局限

MRP本身有其应用的局限性,MRP运行的结果并不完美,因此需要对MPS、MRP运行的结果进行评估,并做适当的调整。了解一个人的缺点,并能够适应、调整,才可以相处愉快,对系统同样如此,局限性并不可怕,可怕的是不了解系统,不知道如何去调整。

3.3 MRP结果评估概览

企业可通过多种方式来评估MRP运行的结果,对结果进行分析,及时发现各种异常情况,并作适当的调整。本节主要说明各种评估的方式。

1.MRP评估的必要性

MRP评估需要MRP控制者这一角色,MRP评估的必要性是由多个 因素决定的。

(1) 企业业务中的异常情况

企业业务操作中异常的情况很多,譬如应该在2月10号采购某批原材料,但是结果一直未采购或是供应商未送货,又如某个产品的BOM未维护,导致未展开下阶原材料的相关需求,对这些异常情况,需要评估才能够及时的发现,并调整,这样才能保证MRP的正常运行。

(2) MRP自身的局限性

MRP作为一种计划运行的方法,有其本身的局限性。

MRP运行结果是基于无限产能,因此或者需要在系统外对主生产计划(MPS)进行排程,或者运行完MPS(MRP)后,对工作中心负荷

(Work Center Load)进行评估,通过比较工作中心的能力(产能/Work Center Capacity)和已分配的生产订单、计划订单,当工作中心的负荷超过了工作中心的能力,则应增大产能(如加班)或者应该调整生产订单、计划订单的执行时间。

常用的对工作中心负荷评估的事务代码从CM01到CM05,工作中心评估对应的区域菜单的事务代码为CM00。

如果希望评估产能也包括计划订单,在MRP运行参数"Scheduling"中选择"lead time scheduling and capacity planning"。

SAP ERP中工作中心评估的工具略显粗略,要实现更加细致、灵活的要求,需要采用高级排程软件APO(APS)等解决方案。

同时MRP运行并不是基于当前物料供给得出的最优结果,完全是至上而下,输入产成品的需求数量,然后通过MRP运行,得到MRP运行的结果,即半成品、原材料的采购申请、计划订单等,如果半成品、原材料无法供给,就给出例外消息,并不会自动调整。

因此对MRP的结果的评估是必不可少的,通过阅读MRP例外消息 以及查看MRP的各种报表来及时发现各种业务异常,如可能缺料的情况 以及多采购的情况,并及时做相应的调整。

2.MRP评估的角度与指标

MRP结果使用如下四个工具来进行评估:

- □供给/需求清单(Stock/Requirement List)——是指在一个界面中查看到一个物料的供给、库存、需求数量、日期以及可用量,这样可以直观地了解一个物料是否会缺料,是否会多生产。
- □覆盖范围(Range of Coverage)或(供应天数)——覆盖范围、供应天数、覆盖天数的意思基本相同,通过查看物料的覆盖范围来评估物料的可用天数(供应天数),可用天数过低代表可能会导致缺料情况发生,过高又说明有库存积压的风险。

SAP中覆盖天数的计算有两种逻辑。

逻辑1:可用库存何时将会被消耗点。

当前可用库存为250个、明天需求50个、后天需求100个、大后天需求150个,则在大后天物料将不可用,因此可用库存可覆盖需求的天数为2+(250-50-100)/150=2.67天,即当前可用量(库存+供应)只能覆盖2.67天。系统提供了三个覆盖天数的指标,三个指标有着不同的可用库存的计算方式,指标1中可用数量即为当前库存数量,指标2和指标3可以考虑过各种类型的供给,具体是通过事务代码OMIL定义可用库存的计算方式,哪些供应(生产订单、计划订单等)纳入到可用库存的计算中。

逻辑2: 等于当前可用库存数量/日需求数量的算术平均数。

当前可用库存为250个,下一周的需求如上面所示(明天需求50个、后天需求100个、大后天需求150个),则下一周的日平均需求等于300/5等于每天60个,因此覆盖天数等于250/60=4.16天。

- □例外消息评估——例外消息是MRP运行过程中,系统自动产生的消息。有数十种例外消息,不同的例外消息代表不同的业务情况,譬如某个原材料可能缺料,因此对例外消息的评估是MRP控制者必须要做的日常工作。
- □需求追溯和订单报表——指追溯原材料的供给是由哪一个半成品触发的,半成品的需求又是由哪一个产成品产生的。订单报表是指整体查看对象的供需情况,譬如一个产成品的生产订单中包括五个原材料,此时作为生产计划员(MRP控制者)需要通过订单报表可以汇总查看产成品及其五个组件的供需情况。

3.MRP评估的事务代码

如图3-1所示为MRP评估的事务代码,这些事务代码可分为以下几组:



图 3-1 MRP评估的事务代码清单 (CMRP)

- 1)事务代码: MD04、MD05、MD06、MD07,这几个事务代码最为常用,可单个或批量查询物料供需情况,查询例外消息,并集成事务代码MD4C、MD09中的订单报表、需求追溯等功能。
 - 2) 事务代码: MDDO、MDDS是批量显示物料的供应天数。
- 3)事务代码: MD4C、CO46、MD09以订单为单位进行评估,查看整张订单以及订单所包含的原材料的产供销情况,还可以进行需求追溯。

4)事务代码: MD44、MD45、MD46、MD47、MD48是对MRP运行结果进行按照MRP元素合并查看,不是很常用。

4.MRP清单与MRP结果差异(MD04、MD05、MD06、MD07差 别)

MRP运行后,产生两类的结果: MRP清单(MRP List)和MRP库存需求清单(Stock/Requirement List)。MRP清单是指上一次运行MRP的结果,通过事务代码MD05、MD06查看。例如,物料A,有一个销售订单,数量100,2011/9/14晚运行MRP,产生计划订单100个,2011/9/15上午,创建一个新的销售订单。当前日期为2011/9/15在事务代码MD04、MD07中可以查看到新创建的销售订单,通过事务代码MD05、MD06(MRP清单中)中查看的仍然是上次运行MRP的结果,因此不会看到新维护的销售订单。

3.3.1 产供销清单说明

事务代码MD04是最为常见的MRP评估的事务代码,用于查看单个物料在单个工厂(MRP区域)下的产供销情况,从ECC 6.0 EHP2开始,激活相应业务功能,还可进行多物料、跨工厂查看,具体功能在后面介绍。事务代码MD04中相关功能可以分为以下几类。

1.以列表的形式汇总显示产供销信息

如图3-2、图3-5所示,可以看到物料Z-101,在工厂1000下的产供销的详细情况,看到该物料在工厂1000下所有与MRP相关的业务单据,如销售订单、采购订单、生产订单等MRP元素。图3-2中第一行代表: 2011.08.01有销售订单的需求,销售订单编号为12925,需求数量为10个,当天的可用数量为-3190.574。

显	□示概览树 🔏	可多色	To the second						
ď	物料 Z-101		半成品						
4 100	MRP 运行区域 1000		Hamburg						
	エ厂	1000	MRP 类型	PD	物料类型	F	ERT 单位	PC	" 2
E	附日期	MRP 元素	MRP元素数据		再计划日期	例外	收货/需求	可用数量	库
To the second	2011. 08. 01	CusOrd	0000012925/000	0010/0)		1	0-3, 190. 574	-
	2011. 08. 01	交货	0080015874/000	0010/0	0		0.02	6-3, 190, 600	-0001
	2011. 08. 05	CusOrd	0000012927/000	0010/0)		1	5-3, 205, 600	-
	2011. 08. 08	CusOrd	0000012930/000	0010/0	1		1	1-3, 216, 600	-
	2011. 08. 09	PldOrd	0000036703/库	存	2011. 07. 26	30	3, 17	8 38.600	-0001
	2011. 08. 09	PldOrd	0000036704/库	存		07		3 35.600	-0001
	2011. 08. 09	PldOrd	0000036705/库	存		07	1	0 25.600	-0001
	2011. 08. 09	PldOrd	0000036706/库	存		07	1	5 10.600	-0001
	2011. 08. 09	PldOrd	0000036707/库	存		07	1	0.400	0001
	2011. 08. 24	PldOrd	0000036708/库	存		07	1	0 10.400	0001
	2011. 08. 24	交货	0080015875/000	0010/0)		1	0- 0.400	0001
	2011. 09. 02	PO项目	4500017313/000	010	2011. 07. 26	10	10	0 100, 400	0001

图 3-2 MD04库存/需求清单 (MD04)

系统通过MRP元素来(MRP Element)区分各种业务单据的类型,如图3-2所示,"CusOrd"代表销售订单、"PldOrd"代表计划订单、PO项目代表采购订单,因此SAP中共有近60种MRP元素,鼠标定位在MRP元素,按F1帮助,可以看到MRP元素的解释。

使用中文登录SAP时,会发现部分MRP元素的描述令人费解,事务 代码OMD5可以定义(修改)MRP元素的描述,譬如修改MRP元素"销 售订单"的描述从"CusOrd"到"销售订单",修改后的结果,如图3-3所 示。



图 3-3 修改后的MRP元素的描述 (MD04)

2.显示物料在工厂下的汇总信息(抬头信息)

单击按钮"展开抬头细节" ,则显示物料的抬头信息。抬头信息 共有七个标签页,其中有五个标签页中的内容主要取自物料主数据中的 MRP的信息,另外两个标签页("库存/范围"和"统计1"),汇总相关信 息并计算出物料的覆盖天数(日供应量、第一次日供应量接收、第二接 货日的供货)。

从ECC6.0 EHP3增强包中,系统增加了两个标签页,具体见后面 3.3.2节。

在本屏幕(物料抬头)中,单击或双击有下画线的文字,还可以直接转到后台的配置中,如图3-4所示,单击"第一次日供应量接受"可以直接转到定义该字段的后台配置的事务代码OMIL,从而可查看"第一次日供应量接受"是如何定义的,在该事务代码中,定义计算三个覆盖天

数时,如何确定供应数量。



图 3-4 MRP评估的抬头信息 (MD04)

在本例中,以"日供应量"为例,本例中日供应量为-36.8天,代表已经缺料36.8天,若日供应量为36.8,代表还有36.8天才缺料。

如图3-5所示,可用库存出现负数(库存不够用)的日期为2011-07-26,当前日期为2011-09-14,当前日期减去2011-07-26,扣除非工作日 (周末)的天数为36天,而在2011-07-26当天总需求为(100+100+3,844.711+0.526+0.526)=4045.763,前一天(2011-07-25)的可用库存为867.925,因此2011-07-26当天的不可用数量换算为天数等于(4045.763-867.925)/4045.763=0.8,合计缺料-36.8天。

日供应量为负数,是不应该出现的情况,不仅说明过去有缺料情况,还说明对缺料未做处理;日供应量过小,说明可能有缺料的风险; 日供应量过大,说明有积压库存或是过早采购或是过早生产。如果公司 生产计划为按周创建,那么大部分原材料的日供应量在一周内或左右是比较正常。

附	日期	MRP	MRP元素数据	再计划日期	例	收货/需求	可用数量
0	2011. 09. 14	Stock					905
0	2011. 07. 21	FOCDly	0000012922/000010/0			1-	904
0	2011, 07, 25	销售订单	0000012909/000010/0			10-	894
0	2011. 07. 25	销售订单	0000012910/000010/0			10-	884
0	2011. 07. 25	销售订单	0000012911/000010/0			10-	874
0	2011. 07. 25	销售订单	0000012912/000010/0.			5. 075-	867, 925
0	2011. 07. 26	销售订单	0000012917/000010/0		1	100-	767. 925
	2011. 07. 26	销售订单	0000012917/000020/0			100-	667. 925
0	2011, 07, 26	销售订单	0000012918/000020/0			3, 844. 711-	3, 176. 786-
0	2011. 07. 26	销售订单	0000012919/000010/0			0. 526-	3, 177. 312-
0	2011. 07. 26	销售订单	0000012919/000020/0			0. 526-	3, 177. 838-
0	2011. 07. 27	销售订单	0000012921/000010/0.			2, 210-	3, 180. 048-

图 3-5 MRP库存/供给清单 (MD04)

3.按期间汇总查看

单击"期间总计"按钮 之 ,可按照期间(日、周、月、计划日历) 汇总需求、供应,并计算出可用量、ATP数量、实际覆盖范围,如3-6 所示,按照周对供给需求进行汇总,代表这一周内的所有需求、供给, 这一周结束时的ATP数量、可用数量,实际覆盖范围,具体计算逻辑参 见10.6节"安全库存"。



图 3-6 需求供给按期间(周)进行汇总(MD04)

4.向下查看功能(订单报表)

选择MRP元素,单击订单报表 <u>路</u> 按钮,则转到事务代码MD4C订单报表,关于订单报表,详见3.3.6节。

5.向上追溯功能

6.MD04中的操作功能

在事务代码MD04中,双击MRP元素,可对MRP元素进行各项操作,转到对应的业务处理的事务代码中。操作如下:

- □对于MRP元素——计划订单,可以选择显示计划订单、更改计划订单、转为生产订单、采购申请等操作。
- □对于MRP元素——采购申请,可以选择显示采购申请、更改采购申请,将采购申请转为采购订单等操作。
- □对于不同的MRP元素,系统有默认的可以调用处理该MRP元素的事务代码,图3-7的示例,是将计划订单转为生产订单。

可以根据需要通过事务代码OM0K自行增加处理MRP元素的事务代码。例如,在事务代码MD04中,对于MRP元素——采购申请,系统默认无法执行审批采购申请的操作,则可以通过事务代码OM0K增加审批采购申请的事务代码,更多资料,限于篇幅,请自行网络搜索关键字"SAP OM0K"。



图 3-7 MD04中的操作功能——计划订单转为生产订单

7. 选择条件和过滤器

在事务代码MD04中,通过单击按钮 7 ,可以设置"选择条件"和"过滤器"从而仅显示特定类型的MRP元素,二者都用于进行筛选,二者之间的差异如下。

- □选择条件(Selection Options/Rules)相当于执行报表时,进行筛选,因此合计的结果为符合选择条件的。
- □过滤器(Filter)相当于执行报表后,再进行筛选,因此合计的结果与过滤器无关。

譬如:在MD04中,存在两个MRP元素,库存100个,2011/10/1存在销售订单需求50个,因此2011/10/1可用数量为50个;若设置选择规则,选择条件中不包括MRP元素"销售订单",则显示的可用数量将根据选择条件,发生变化,也就是不再考虑销售订单,因此可用数量变为100个;若设置过滤器,过滤条件中不包括MRP元素"销售订单",则显示的可用数量不会随着过滤器的设置发生变化,因此显示的可用数量为50个。

系统预定了各种过滤器和选择规则,还可以通过后台事务代码 OM0I/OM0J按照需要定义新的过滤器和选择规则。通过定义不同的选择规则,不同的选择规则中可包含不同的MRP元素类型,譬如:

- □选择规则1: 只考虑销售订单、发货单、库存、生产订单的某个 产品的可用情况,满足销售订单操作的人员的需求;
- □选择规则2: 只考虑发货单、库存、生产订单的某个产品的可用情况,满足销售发货操作人员的需求。

8.MRP信息取数说明

事务代码MD04(库存/需求清单)和MD05(MRP清单)中显示的MRP信息非常有用,但报表中需要这些MRP信息时,一般情况下不会直接读取表来获取MRP相关信息,而是通过函数来读取信息。

通过函数MD_STOCK_REQUIREMENTS_LIST_API可读取特定物料在特定工厂下的所有MRP元素,即事务代码MD04中的信息。

通过函数MD_MRP_LIST_API读取MRP List的信息。

3.3.2 覆盖范围

覆盖范围(Range of Converge)是指库存可覆盖的天数,即可用库存还能用几天(覆盖多少天的需求)。

在ECC 6.0 EHP2中,通过激活业务功能增强LOG_PP_MIS,系统进一步增强覆盖范围的评估功能,具体而言如下。

1.增加事务代码MDDO

在该事务代码中可以输入多种查询条件,如MRP控制者、覆盖日期查询等等。如图3-8所示,查询MRP控制者从001到007,物料编码为ZMTO开头,日供应量小于三天的(即库存在三天后用光)物料。

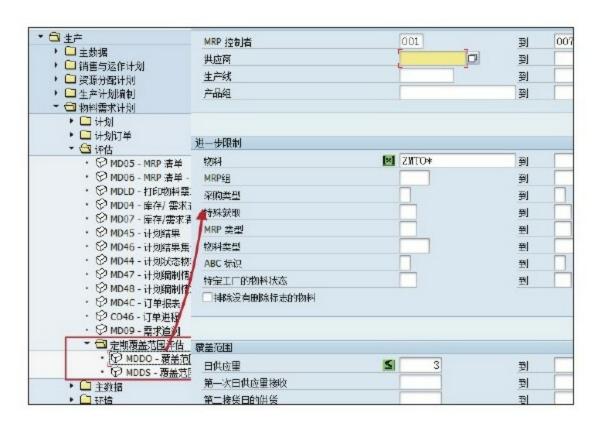


图 3-8 覆盖天数的报表 (MDDO)

2.增强事务代码MD04/MD05/MD06/MD07的选择界面

激活ECC6.0 EHP2,业务功能增强LOG_PP_MIS后,如图3-9所示,事务代码MD04/MD05/MD06/MD07中的选择界面中增加下列筛选条件:

- □增加根据物料类型、物料状态进行搜索;
- □增加根据日期查找。



图 3-9 EHP2新功能-MD04/MD07中增加筛选条件

3.在事务代码MD04的抬头明细中增加四个屏幕

如图3-10所示,通过事务代码MOIO配置,在事务代码MD04的抬头中增加了如下几个屏幕:



图 3-10 MD04的抬头增加四个屏幕 (MD04)

- □Ranges of coverage(覆盖范围);
- □Stocks (库存):
- □Period statistics(期间统计);
- □Statistics 2(统计2)。



图 3-11 定义覆盖参数文件 (OMOO)

在图3-12的标签页"统计2"(Statistics 2)中,可以输入评估日期,然后系统计算到评估日期为止的需求、供给汇总情况。当前日期为2011-06-27,在本周末(2011-07-01)需要生产某一关键的产品,因此输入评估日期2011-07-01,系统将统计截止到2011-07-01为止的需求、供给情况,这样将有一个更加直接的了解。



图 3-12 基于评估日期进行汇总产供销信息 (MD04)

3.3.3 例外消息

MRP中的例外消息是MRP中运行时产生的,系统将MRP运行过程中的异常情况以例外消息的形式体现。

每个例外消息都说明特定的业务出现异常,下面举一个常见而又简单的例子来说明业务中比较常见的问题,分别代表MRP运行时的主数据问题、缺料提示、积压提示。

1.例外消息示例

下面以示例简要说明如何展现三种典型的例外消息:主数据异常、缺料、积压。

(1) 主数据问题的提示(例外消息62)

某公司按订单生产某产品ZMTO80,物料ZMTO80设置为按订单生产,获取方式为自制,物料ZMTO80不存在物料BOM,无销售BOM,也无工艺路线。

接到客户订单,在系统中创建产成品ZMTO80的销售订单(订单号码13)。此时运行MRP,由于该物料类型设置为自制,但是却无BOM、工艺路线,系统判断属于异常情况,自然应该给予例外消息。

具体而言,如图3-13所示,销售订单对应的计划订单中有两个例外 消息:



图 3-13 例外消息62示例 (MD04)

- □例外消息62:代表应该有工艺路线,但是系统没有找到有效的工艺路线;
- □例外消息52:代表应该有BOM,但是系统没有找到有效的BOM。

例外消息62在例外消息52的前面,这是后台例外消息的优先级控制的。

(2) 缺料提示 (例外消息30和10)

维护原材料ZROH80,设置该原材料的交货日期为40天,为物料

ZMTO80维护BOM,包含原材料ZROH80,并维护物料ZMTO80的工艺路线。

系统产生产成品ZMTO80的计划订单,其计划生产日期为2011-10-18, 因此原材料的要求到位日期最迟为2011-10-18。

用事务代码MD02重新运行MRP。

用事务代码MD04查看物料ZROH80的供需情况,系统产生相应的 采购申请,当前日期为2011-09-16,考虑物料40天的交货期及采购处理 时间,因此采购日期中的交货日期为2011-10-31。

由于生产ZMTO80而触发对物料ZROH80的相关需求最晚应于2011-10-18交货,该采购申请从时间上无法满足需求。因此,如图3-14所示, 系统判断该采购申请存在异常情况,给出例外消息30:代表有可能导致 缺料。此时如果该物料有多个供应商,应向交货期短的供应商采购,如 果仅有一个供应商,也应及时向供应商确认交货期是否可以提前。



图 3-14 例外消息30示例 (MD04)

将该采购申请转为采购订单,系统并不会提示例外消息,但是当采购申请转为采购订单时,可以看到此时的例外消息变为10,如图3-15所示。



图 3-15 例外消息10示例 (MD04)

与例外消息30相比,例外消息10代表缺料的可能性进一步提高,此时应进一步与供应商协调,或者调整生产计划。

(3) 多余供给提示 (例外消息20)

此时删除销售订单(13),因此需求减少,重新运行MRP,相应的原材料也应该减少采购。但由于采购订单已经生成,运行MRP后,采购订单无法自动被系统删除,因此系统给出例外信息20,具体见图3-16,代表供给没有需求,应该被取消,正常情况下,如果无法取消,则导致库存积压。



图 3-16 例外消息20示例 (MD04)

2.例外消息配置说明

各种例外信息的产生都是由MRP运行时自动产生的,每个例外消息都有特定的含义,无法进行配置。系统共有36个例外消息,36个例外消息

息又分为八个例外组(Exception Group),系统允许修改例外消息所对应的例外组,但一般项目很少修改,如果确实有必要修改,修改时需要了解所有的36个例外消息的逻辑后再去修改。

SAP例外消息的中文翻译不够准确,可通过事务代码OMD3修改例外消息的描述,在图3-16中,例外消息20翻译为"取消工艺",修改例外消息的描述后,在事务代码MD04中可以看到更改结果,图3-17所示为修改后的结果。



图 3-17 修改后的例外消息的描述 (MD04)

3. 例外消息组以及报表查看

不同的例外组代表不同的业务异常情况,因此非常有必要批量查询物料的例外组,以及根据例外组查找相应的物料。如图3-18所示,MRP清单即实现该功能(事务代码MD06)。

○MRP 范围			
)I/	1000		
选择人			
●MRP 控制器			
○产品组			
○供应商			
○生产线			
限制选择	70000		
限制选择 日期 例外组 处理	里标识 物料数据		
日期 例外组 处理		¬	
日期 例外组 处理 1 新的;过去的未清日	圳	5 BOM 展开时的例2	
日期 例外组 处理 1 新的;过去的未清日 2 新的;过去开始日期	期		例外
日期 例外组 处理 1 新的;过去的未清日	期	5 BOM 展开时的例2	例外

图 3-18 批量查询某例外信息组的物料 (MD06)

在本例中,选择所有的例外消息组,执行后,将出现存在这八个例 外消息组的物料的列表,如图3-19所示,可以看到物料1000002有例外 消息,该物料有3条例外记录属于例外消息组7,1条例外记录属于例外 信息组3。生产计划员(采购计划员),应该查看属于各自MRP控制者 的物料的MRP例外消息,并进行处理。

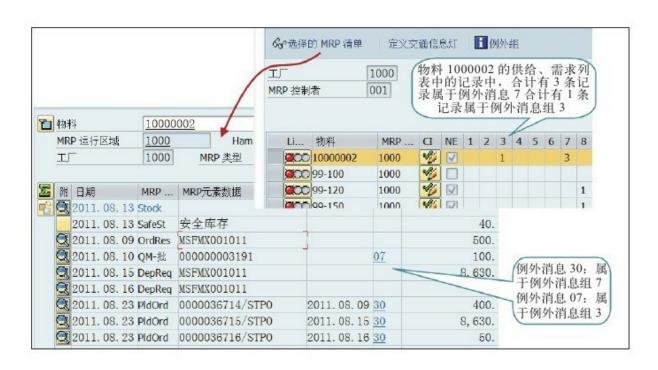


图 3-19 集中查看例外消息 (MD06)

3.3.4 计划结果和计划状况

计划结果和计划状况(Planning Result and Planning Situation)是将各个MRP元素按照类型、期间进行汇总,一共有五个事务代码,如表3-5所示。

事务代码 对象		描述、功能				
MD45	Planning Result	针对 MRP List 评估计划结果 (单个物料)				
MD46	Planning Result	针对 MRP List 评估计划结果 (多个物料)				
MD44	Planning Situation	针对需求与供给 (MD04 数据) 评估 (单个物料)				
MD47	Planning Situation	针对需求与供给(MD04数据)评估(产品组)				
MD48	Planning Situation	针对需求与供给(MD04数据)评估(单个物料、跨工厂)				

表 3-5 MRP 的计划结果、状况的评估的事务代码

说明: Planning Result是指MRP list(上一次执行MRP)的结果,而 Planning Situation是当前的库存/供给/需求情况。

这五个事务代码整体的逻辑差异不大,以事务代码MD44为例,相当于将事务代码MD04中的各个MRP元素(生产订单、采购订单等各种MRP元素)按照月份进行合计。其汇总的结果如图3-20所示。

图3-20中,相关字段解释说明如下。

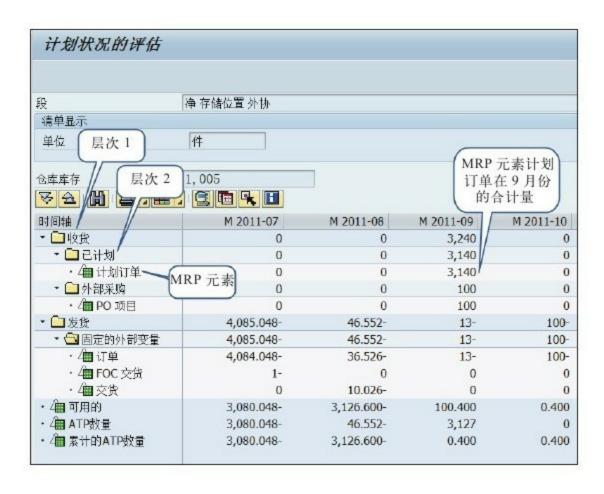


图 3-20 计划状况的评估 (MD44)

1.可用数量和ATP数量的计算

可用数量等于当月及以前月份所有的接受数量(包括库存)减去当月及以前月份所有的需求数量。ATP数量等于当月(不包括以前月份)所有的接受数量(包括库存)减去所有需求(扣除独立需求数量)数量。累计的ATP数量等于当月(包括以前月份)所有的接受数量(包括库存)减去所有需求(扣除独立需求数量)数量。

注意:无论如何设置、配置,譬如配置只显示特定类型的需求和供

给元素,当前界面中可用数量、ATP数量仍然是对所有MRP元素进行合计。

详细消息请参见下列SAP Note:

- □ SAP Note 48280-MD44: Calculation of the ATP quantity
- □ SAP Note 82453-MD44: available quantity and ATP quantity cannot be set

2.排除在MRP外库存的以及特殊库存的显示

通过在菜单中单击"编辑",然后设置"段"(Segment),可以设置 当前界面显示的库存是否包括排除在MRP外的库存以及特殊库存。

3.系统设置

系统设置如下:

- □事务代码OPPK: 定义图3-20中"层次1/2"的描述;
- □事务代码OPPM: 定义评估参数文件,系统默认的两个格式为 MPS和SOP,可以新增或者做适当的修改;
 - □事务代码OPPN: 定义评估格式,分配评估参数文件。

3.3.5 跨工厂、多物料查看MRP结果

在ERP 6.0 EHP2中,通过激活业务功能增强LOG_PP_LMAN,系统增强了三个方面的功能:看板、重复制造(Sequencing in Repetitive Manufacturing)、库存和需求清单(Stock/Requirements List),在库存和需求清单中增加了物料分组功能(Material Groupings in the Stock/Requirements List)。

下面介绍该业务功能对事务代码MD04的影响。

事务代码MD04是对物料进行MRP(产供销)评估的重要工具,但MD04只能对基于单个物料的单个工厂(MRP区域)进行评估,本功能包增强了该功能:一方面可以按照产品组(Product Group)查看,还可以通过增强实现任意的自定义物料的组合的产供销情况。另外一方面,可以查看一个物料在多个工厂下的产供销情况,这样对于存在多个工厂的公司,而同一个物料经常在多个工厂下可能安排生产、使用的情况,非常有帮助。

譬如: A工厂负责生产某个半成品X,A工厂生产完毕后给B工厂进一步生产使用,站在整个公司(集团)的角度,希望查看半成品X的整体产供销情况。步骤如下。

1.多物料评估MRP

系统标准功能中,可以通过产品组,也可以通过增强实现多物料的组合。通过为物料建立组合,无论是安排销售计划、生产计划、还是给客户的订单承诺以及最终的交货,都可通过查看组合的整体的需求、供给、可用量,来实现更好的跟踪。

本例中演示通过产品组组合物料,物料P-101、P-102、P-100为非常 类似的产成品,仅存在细小的差异,譬如颜色差异。从满足客户的需求 角度考虑,在某种情况下各种产成品可以互相替代。

提示:这里的产品组是指销售运作计划(Sales,Operation and Planning,SOP)中特有的一个概念,产品组的应用主要用于SOP中,可根据产品组维护独立需求,系统根据产品组中维护的成员比例将需求分解到单个物料。

如图3-21所示,事务代码MC84创建产品组PG-100,产品组中包括三个成员: 物料P-100、P-101、P-102,并设置成员各自的比例,一般来说产品组的成员比例合计应为100%,比例代表当对产品组PG-100维护独立需求时,系统将按照此比例对成员进行分配各自的需求数量。

如表3-6所示,当前在系统中,产品组中所包含的三个物料在工厂1000下的供需情况如下。

表 3-6 产品组物料的供需情况

物料	库存	销售订单	生产订单	计划订单	单个物料可用性
P-101	228	-10			218
P-102	64		100	887	1051
P-100	1	-888			-887

产品组	PG-100	P	RECISION Pumps	
エ厂	1000			
基本计量单位	PC			
成员号码	エ厂	转换因子 短文本	合计因子	比例 (%)
P-100	[1000]	1	[]	1] 50
		b成品		
P-101	1000	1]	25
		Pump PRECISI	ON 101	
P-102	1000	1	1	25
		Pump PRECISI	ON 102	

图 3-21 维护产品组 (Product Group) (MC84)

在事务代码MD04中,如图3-22所示,可按照集合(Aggregated Form)或非集合的形式查看供需情况。

- 1) 非集合方式(单个物料): 物料P-101在6月30日的可用数量为 218。物料P-100可用数量不足,缺887;
- 2)集合方式(产品组):包括物料P-101在内的产品组在6月30日的合计可用数量为-505。



图 3-22 按照产品组、跨工厂视图评估 (MRP) 中的结果 (MD04)

2.跨工厂评估

如图3-23所示,在跨工厂视图中,可以查看到物料P-101在所有工厂下的物料需求、供应情况。本例物料P-101在工厂1000、3000都存在MRP数据。跨工厂评估时同样也可以按照集合显示或者非集合显示产供销的可用量情况,即可以显示物料在多个工厂的合计可用数量,也可以显示物料在单个工厂的可用数量。

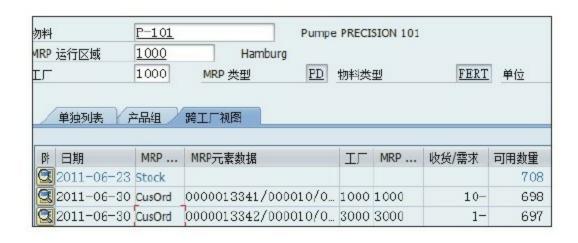


图 3-23 跨工厂评估 (MD04)

3.系统实现以及说明

使用本功能时,需要注意以下要点:

- □只有当物料存在产品组或者在多个工厂下存在时,"产品组视图"和"跨工厂视图"才会出现在事务代码MD04中。
- □后台需激活在事务代码MD04中显示"产品组"和"跨工厂视图"的信息。

设置路径: OPP1>评估>显示物料分组(Display Material Groupings)

□"产品组"和"跨工厂视图"二个功能可结合过滤器(Filter)和选择规则(SelectionRule)功能,设置不同的过滤标准和选择规则,评估不同情况下物料的产品组或者物料在跨工厂下可用情况。

如图3-24所示,单击"过滤"按钮,可以设置选择规则、过滤器功能 对MRP元素进行筛选。



图 3-24 过滤器和选择规则 (MD04)

3.3.6 订单报表和需求溯源概览

生产计划员需要从整体上清楚某个产成品所包含的原材料、半成品以及半成品下的原材料的供给情况如何,是否有缺料情况。

采购计划员和(或)采购员需要知道某个原材料的供给是由于何需求触发的。

系统中提供订单报表和需求溯源功能来满足这方面的需求。其中订单报表是自上而下(产成品到所有相关的原材料、半成品),需求溯源是自下而上(原材料到产成品),订单报表先体现需求,再找到需求所对应的供给,需求溯源找到供给所对应的需求。二者在数据源和处理逻辑上是完全一致的,也就是订单报表中,需求A对应供应B的话,同时查看需求溯源报表,供给B也是对应需求A。

有多种方法可以用于查询订单报表和需求溯源:

- □专门的订单报表的事务代码MD4C\CO46、需求溯源的事务代码MD09:
 - □事务代码MD04(当前供需报表);
 - □在满足一定条件下,通过事务代码COOIS、VA03等界面,单击

相应的按钮或者选择菜单命令也可转到订单报表中。

3.3.7 订单报表

在订单报表中读取当前供需情况,即事务代码MD04中的信息,将整张销售订单(生产订单、计划订单等)中所包括的组件(原材料、半成品),从产成品到最底层的原材料都显示在一个界面,每一个组件都列出需求日期和需求数量,并显示相应的覆盖需求的供给(Receipt Covers the Demand),并读取供给的各项信息(开始日期、结束日期、状态、供给数量)、供给的MRP例外消息,以及根据ATP逻辑计算物料是否缺料。

1.订单报表参数文件

系统预配置两个参数文件SAP00000001和SAP000000002,分别分配给事务代码MD4C和CO46,这两个事务代码都可以查看订单情况,主要差异就是参数文件的区别。

事务代码CO46为订单执行报表(Order Process Report),相比事务 代码MD4C其对应的参数文件SAP000000002比参数文件SAP000000001 将显示更多字段(包括物料价格等)与更多物料信息,如包括bulk物 料,相关参数参见图3-26。

在执行订单报表的界面可以手工修改默认的参数文件中的参数,还

可以通过事务代码OPPF维护新的参数文件。

2.订单报表示例

通过一个简单的示例来说明订单报表的应用,具体如下。

(1) 主数据设置情况

产成品(ZMRP010)包括一个原材料(ZMRP090)和一个半成品(Z-112),该半成品下又包括一个原材料(ZMRP091),这四个物料不存在任何供给、库存、需求。

设置产成品(ZMRP010)的自身的生产周期为两天、未设置计划 边际码的产前、产后缓冲天数(Scheduling Margin Key)、未设置收货 处理时间(GR Processing Time)。

设置半成品自身的生产周期10天(不考虑周末为两个礼拜)、收货 时间1天;

原材料的采购提前期为10天。

(2) 业务操作情况

当前日期为2011/10/18,创建销售订单(27),销售产成品 ZMRP010,数量为99个,交货日期为2011/10/25,系统倒推计算出该订单的计划行中的物料可用日期为2011/10/20。物料可用日期是指在这一

天物料应该在仓库准备到位,处于随时可发货给客户的状态,可用日期到交货日期之间的间隔为拣配、装载、运输等时间。

如图3-25所示,运行MRP产生产成品的计划订单(37066)、半成品的计划订单(37070)、原材料的采购申请(10014049)。

从 17:35 个小时	计始的库存	字/需求清	単 [默认字段	"延迟天费	如隐藏,需要	更修改变式				
隐藏概览树 🙎 🛅	7 P 7			半成品自身到	延迟11天。	等于半成品	的收货日期减去半成	以品的需求日	期		
5 H 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	多金 🋍				半成品的	的下阶物料到	£迟10天,等于下阶;	料中订单日期	1延迟最多	5的天数	_
订单	描述	自有 层沙	延迟	总2 丛 需求日期	1 to 1	请求元	收货/需求数量 基.	收货日期	接受	接受方	
→ ♦ 0000000027			/				1				
- ■ ZMRP010	产成品(计	0	23/	21.2011.10.20	销售	27	99.000- PC	2011.10.20	PldOrd	37066	
 MRP091 	原材料	9	0	9 2011.10.18	DepReq	68805	99.00- M2	2011.10.31	PurRqs	10014049	1
- 🔲 Z-112	Bearing Case	11	10	21 2011.10.18	DepReq	68805	99.000- PC	2011.11.03	PldOrd	37070	
 ZMRP090 	原材料	10	0	10 2011.10.18	DepRed	68809	99.00- M2	2011.11.02	PurRas	10014053	

图 3-25 订单报表 (CO46)

(3) MRP结果(订单报表)——产成品供需情况

产成品ZMRP010的计划订单(37066)的完成日期为 2011/10/20(物料可用日期减去产后缓冲日期减去收货处理时间),开 始日期为2011/10/18(完成日期减去生产周期两天)。

因此在图3-25中可以看到产成品的需求日期为2011/10/20,其对应的供给为产成品的计划订单(37066),计划订单的完成日期(收货日期)为2011/10/20,产成品本身没有延误,产成品的生产周期为两天,因此产成品的计划开始日期为2011/10/18,即产成品ZMRP010对半成品Z-112产生的相关需求日期为2011/10/18(产成品的开始生产日期)。

(4) MRP结果(订单报表)——半成品供需情况

由于半成品没有库存,因此半成品也产生了计划订单,正常来说该计划订单的完工日期应该等于产成品对该半成品的需求日期,即2011/10/18,但当前日期为2011/10/18,半成品最早于今天开始生产,半成品的生产周期为两周,因此半成品的计划订单的完成日期为当前日期向前推(Forward),即2011/11/02(完成日期等于当前日期+生产周期),收到仓库日期为2011/11/03,也就是说本例中即使原材料按时到位,半成品生产完毕并就位,将拖延11天。

因此在图3-25中可以看到半成品的需求日期为2011/10/18,其对应的供给为半成品的计划订单(37070),半成品本身将延误11天。

(5) MRP结果(订单报表)——原材料供需情况

半成品Z-112对原材料ZMRP090产生的相关需求日期为 2011/10/18(半成品的开始生产日期),由于原材料ZMRP090也不存在 库存,因此原材料将产生采购申请,原材料的采购提前期为10天,因此 在图3-25中可以看到,原材料需求日期为2011/10/18,供给日期为 2011/11/02,原材料将延误10天。

(6) 整体延误(多层延误情况)

综合来看,多层延误的总天数等于延误最多天数的下阶物料的延误

天数+产成品本身延误天数,如果BOM有多层,则不断累加,具体而言,本例中原材料将延误10天,等原材料入库到位后,还需要11天,半成品才能生产到位,半成品到位后,产成品需要两天,就能入库,当前订单中,客户的订单提前期仅为两天(2011/10/20-2011/10/18),仅考虑产成品本身,不会延误,考虑半成品、原材料供应,合计的延误天数为21天,也就是说该张销售订单(27)预计会延误21天,才能交货给客户。

3.功能应用说明

在SAP ECC6 EHp3及以上版本中,功能增强包LOG_PP_MIS中增强了查询多层延迟的功能以及批量查询销售订单的多层延迟日期(客户需求日期-可能的交货日期)。

相关说明如下。

(1) 订单报表中查看订单的多层延迟日期的说明

在订单报表(CO46/MD4C)中,在订单报表的参数文件中,可以设置多层延迟(Multilevel Delay)。具体设置如图3-26所示,在参数文件中定义多层延迟及其计算逻辑。具体效果如图3-27所示,查看到订单中的产成品的累积延迟天数,本例中销售订单(27)预计将延误21天交付给客户。



图 3-26 订单报表的参数文件 (CO46/MD4C)

(2) 销售订单延迟天数报表查询说明

增加程序RMDMULTILEVELDELAY,可以批量查询多张销售订单的多层延迟情况,根据输入的查询条件(如销售订单号码),事务代码SE38运行程序后,可以直观地查询到销售订单可能的延迟交货天数(客户需求日期-可能的交货日期),如图3-27所示,可以查看到销售订单27的整体延误情况,该张有三行,延迟天数分别为21、11、11天。

-			6.1				5 / 1 1	
K.	Requiremen	Requir	Delay	lot.	Uni	Requiremen	Rec./reqd qty	Uni
VC	0000000027	10	0	21	****	2011.10.20	99	PC
VC	0000000027	20		11	****	2011.10.17	99	PC
VC	0000000027	30	0	11	****	2011.10.17	99	PC

图 3-27 显示订单信息

(3) 订单报表中的对象

订单报表中可以查看销售订单、生产订单、计划订单,但是只有销售订单设置为MRP相关,才可以在订单报表中查看到。

(4) 事务代码MD4C、CO46中缺料逻辑

3.3.8 需求溯源

需求溯源(Pegged Requirement)是指追溯某个供给所对应的需求,最常见的供给是外购供给(采购申请、采购订单、计划协议、计划订单)和自制供给(生产订单、计划订单),具体而言,追溯原材料的采购申请是为哪些半成品而采购的,半成品的计划订单(生产订单)是由哪些产成品触发的。

1.需求追溯的基本逻辑

在MTO的模式下,生产订单与销售订单有着一一对应的关系,对于非通用件(按销售订单采购的)的原材料,其采购申请、采购订单也与销售订单有着唯一的对应关系,在此背景下,追溯供给的来源非常简单。

在MTS的模式下的所有供给以及MTO模式下按库存采购的原材料、按库存生产的半成品,其追溯并没有严格意义上的对应关系,系统并不记录需求与供给之间的直接关联,而是将事务代码MD04(当前供给和需求)中的所有收货/供给元素(Receipt Element)和所有发货元素(Issue Element)在时间轴上进行排序,最早的收货/供给被最早的发货/需求给消耗,若最早的供给未被最早需求完全消耗,则剩余部分的供给被次早的需求消耗,按此进行类推。

2.需求追溯示例

原材料ZMRP090为按库存采购,通过事务代码MD04查看其供给需求情况,如图3-28所示,按照需求追溯的原则,则相应的供给对应的需求如下:



图 3-28 需求追溯 (MD04)

供给库存,数量50个,对应最早的需求,具体而言为预留50个;

供给采购订单(4500017336),数量20个,对应物料Z-112触发的相关需求,数量为99个中的20个,剩余79个需求将被另外的供给覆盖;

供给采购申请(10014031),数量297个,对应物料Z-112触发的相关需求,对应的数量为相关需求总数量99个中的79个,对应半成品

ZMRP011触发的相关需求198个(半成品),对应物料ZMRP014、 ZMRP15触发的相关需求各10个。

在图3-28中,双击采购申请10014031,单击向上追溯 **路** 按钮,追溯结果如下(见图3-29)。

df_del			Pure Section			TE LI	Lidel		
物料		ZM		原材料					
图 百 罗), Eq. (H)		Ser	❷ 點定单线路 ❷ 』	1		
			4 44 4			2 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1			
溯源需求									
计划日期	物料	物料描述	物料备忘录	MRP 范围	EL	MRP元素数据	收货/需	所需数量	BUI
		物料描述 产成品(计划策略52)	物料备忘录	MRP 范围 1000	EL VC	MRP元素数据 0000000027/000010/0001	收货/需 99		BUI
2011.10.12			物料备忘录				99	79	
2011.10.12 2011.10.17	ZMRP010	产成品(计划策略52)	物料备忘录	1000	VC	0000000027/000010/0001	99	79 99	PC
计划日期 2011.10.12 2011.10.17 2011.10.17 2011.11.02	ZMRP010 ZMRP011	产成品(计划策略52) 产成品(计划策略40)	物料备忘录	1000 1000	VC VC	0000000027/000010/0001 0000000027/000020/0001	99 99	79 99 99	PC PC

图 3-29 需求追溯

3.需求追溯注意点

使用需求追溯时需要注意以下方面。

1)需求溯源的结果来源于事务代码MD04中的结果,系统并不保存供给与需求的对应关系,而是动态计算的,譬如在上例中增加某个供给的数量: 手工更改采购订单(4500017336)的数量为120个,再对该采购订单进行追溯,其需求将发生变化,而后续的采购申请的溯源结果也会随之发生了变化,也就是说同一个供应元素(如本例中的采购订单、采购申请)在不同时间查看,由于其他供给和需求发生变化,其需求来

源都不尽相同。

- 2) MTS的模式下无法对现有库存进行溯源,因为当前库存是若干 次收货、发货之后的结果。
- 3)需求追溯所调用的函数为MD_PEGGING_NODIALOG或者MD_PEGGING。
 - 4) 在MTS的情况下,即使使用批量EX,仍然无法进行一一对应。
 - 5)下列两个Note进一步解释了需求追溯功能:
 - □ SAP Note 12955-Pegged orders/pegged requirements:

Documentation

□ SAP Note 32214-MD09: The meaning of the required quantity

3.3.9 订单报表和需求溯源总结

订单报表和需求溯源中二者一脉相承,最基本的原则都是按照时间 轴,将当前的需求与供给一一进行对应,当供给或需求发生变化时,对 应关系可能也将随之发生变化,所谓的时间轴,就像游戏中二军对垒, 一方冲锋在前的和对方冲锋在前的捉对厮杀,厮杀完了如果血瓶还有、 尚未死掉,再和对方第二回厮杀。

第4章 多组织下的生产管理概览

随着企业的发展,其生产模式变得越来越复杂,涉及生产的组织越来越多,这里所说的多组织是从两个方向延伸出来的:

- □一个方向是从企业内部延伸到企业外部,企业将部分或者全部生产委托给外包供应商,由于外包供应商可能远在天涯海角,因此企业需要对外包供应商的整个生产管理进行有效的监控,从而保证产品有效的供应。
- □另外一个方向是企业内部的内在延伸,企业内部的某工厂,随着 企业规模的扩大,不断有新产品出来,当生产的产品类别繁多时,就可 能会出现按照产品划分事业部,生产管理也相互独立,这样就衍生出对 同一工厂进一步细化管理的要求。

当产品线(事业部)规模足够庞大或者其他原因(如财务核算、税务),不同的产品线可能会有各自独立的工厂,无论这些独立的工厂是否隶属于同一家公司,这些不同的独立工厂之间往往在计划层面需要进行整体的协调,在执行层面需要互通有无。因此企业希望能够有一系列的工具来支撑这种越来越复杂的多组织下的生产供应链,本章将分别从两个方面来阐述这一问题:

□同一工厂下的进一步细化,具体而言主要是通过MRP区域功能来

实现,在一个工厂下设置多个MRP区域,不同MRP区域独立运行 MRP、进行生产管理。

□多个工厂的生产管理,即如何对生产管理进行协调。

4.1 MRP区域

系统默认运行MRP的最小组织单元是整个工厂,当激活了MRP区域(MRP AREA)功能后,就可以在一个工厂下设立多个MRP区域,所有的需求、供应、库存都对应特定的MRP区域,MRP运行则基于工厂下的MRP区域。

4.1.1 MRP区域的类型

当在某工厂下激活了MRP区域功能后,一个工厂则可以被分割成三种类型的MRP区域,具体如下。

- □包含特定库存地点的MRP区域。在某工厂下建立一个MRP区域,该MRP区域中可包含该工厂下的一个或多个库存地点,这些库存地点下的需求、供给、库存汇总单独运行MRP。
- □包含特定供应商外包库存(Subcontractors)的MRP区域。在某工 厂下可为外包供应商建立一个专门的MRP区域,在此MRP区域下,维

护针对外包供应商的独立需求,并执行MRP,产生相应的采购申请。

□工厂级别的MRP区域。除了属于其他MRP区域的需求、供给、 库存,工厂下其他与MRP相关的需求、供给、库存都属于工厂级别的 MRP区域。

很显然,启用MRP区域后,某工厂下将会有一个工厂级别的MRP区域,0个到多个库存地点级别的MRP区域,0个到多个特定供应商外包库存的MRP区域。

MRP区域的应用场景1——外包库存

随着外包业务的增加,企业对外包的管理需求显得越发重要,对于部分公司,如苹果(Apple)公司,基本上苹果自身不生产任何零部件、产成品,其所有的制造业务都已经外包,但是苹果的产品质量是世界顶级水平的,可见苹果公司的供应链的管理水平以及对外包供应商的管理很到位,在乔布斯去世之后,继任乔布斯职位的蒂姆·库克(Tim Cook)是苹果公司原COO(Chief Operating Officer,首席运营官),其主要的职责之一就是保证供应链的质量、效率。

注意:如果对外包业务了解不多,请参照阅读7.3节"委托外加工业务"。

1.业务场景说明

某公司的平板产品(物料编码ZMRP010)包括一个原材料(物料编码ZMRP091)和一个半成品物料编码(Z-112),所有半成品均由自己公司生产,原材料ZMRP091是由四星电子(供应商代码1010)供应的内存。

2011年10月,公司共需生产100万件产品,其中50万件由该公司自行生产,另外50万件由外包供应商富士抗(编码1000)负责生产,外包供应商所需要的原材料由四星电子按照本公司的生产计划根据采购订单直接送货到外包供应商富士抗,所需要的半成品由本公司生产完毕后,再发给外包供应商富士抗。

2.系统实现说明——系统配置

要实现本业务场景,需要在后台首先激活MRP区域,然后维护 MRP区域。

(1) 激活MRP区域(MRP Area)

如图4-1所示,事务代码OM01激活MRP区域,激活MRP区域后,MRP的运行则基于MRP Area进行运行。

在客户层激活 MRP

▼ MRP 范围激活

图 4-1 激活MRP区域 (OM01)

激活MRP区域是针对整个客户端(Client),也就是所有工厂一起激活,MRP区域激活后可以取消激活。

需要注意的是,激活MRP区域之前,需要通过事务代码OM0F将当前系统中的计划文件条目(Planning File Entries)从工厂级别转为MRP区域级别。计划文件条目的作用就是运行MRP时,系统将结合计划文件条目来判断本次运行MRP时,哪些物料应该运行MRP。

(2) 定义MRP范围

如图4-2所示,事务代码OMIZ为工厂1000建立MRP区域1000-L1000,MRP类型选择03(供应商/Vendor),为该MRP区域分配供应商 1000(外包商富士抗),一个类型为外包供应商的MRP区域只能包含一 个外包供应商。



图 4-2 类型为外包供应商的MRP区域 (OMIZ)

3.系统实现说明——主数据

物料主数据分别维护产成品、半成品、原材料,并搭建产成品和半成品的BOM。下面主要就物料在外包供应商处的操作(MRP区域1000-L000)进行说明。

外包供应商生产产成品时,产成品所需要使用的组件(原材料、半成品)的获取来源可能有三种形式。

- □由本公司提供: 先由本公司采购或生产, 然后库存调拨到外包供应商;
 - □由第三方供应商提供:直接从第三方供应商送货至外包供应商;
- □由外包供应商自身提供:若由外包供应商提供的组件,可以不维护在BOM中,也可以为体现BOM的完整性,维护在BOM中,在BOM中指定由外包供应商提供,并设置与成本估算无关,具体请参照7.3节"委托外加工业务"。

本例中半成品由本公司提供,原材料由第三方供应商提供。

(1) 产成品维护

产成品一部分是自己生产,一部分由外包供应商生产,因此通过事务代码MM01一方面创建产成品物料ZMRP010,在工厂1000下指定获取类型为X(或者E),代表自制,另外一方面在工厂1000下,创建MRP区域信息,如图4-3所示,在MRP区域1000-L000下指定特殊获取类型为

30(Subcontract/外包),代表在此MRP区域下,物料外包给供应商 1000(富士抗)生产。

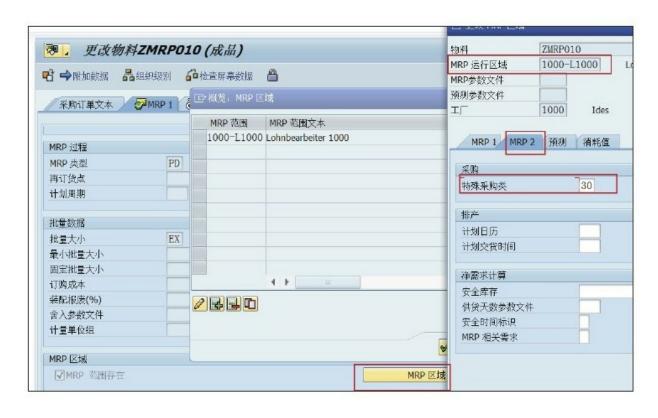


图 4-3 维护产成品的MRP区域数据信息 (MM01)

维护产成品的货源清单,如图4-4所示,事务代码ME01,维护物料 ZMRP010的货源清单,指定供应商为1010,并设置MRP相关。



图 4-4 维护产成品的货源清单,并设置与MRP相关 (ME01)

(2) 半成品维护

半成品全部由本公司提供,因此通过事务代码MM01创建半成品Z-112,并在MRP区域1000-L000中,指定特殊获取类型45(库存调拨,从工厂调拨到MRP区域Stock transfer from plant to MRP area),设置后,如果在该MRP区域下对该半成品存在需求,运行MRP后,系统将产生调拨需求,即半成品由本公司生产后,以库存调拨的方式提供给外包供应商。

(3) 原材料维护

本例中原材料根据需要由第三方原材料供应商(1010)直接送达至外包供应商,因此创建原材料ZMRP091,在MRP区域1000-L000中,指定特殊获取类型20(外购/External Procurement),代表该原材料由原材料供应商1010直接提供给外包供应商1000,设置后,在该MRP区域下,该原材料产生的采购申请的收货地址为外包供应商。

(4) BOM、工艺路线维护

维护产成品、半成品的BOM、工艺路线,具体截图略。

4.系统操作说明

本案例中,当在MRP区域(1000-L1000/委外供应商1000富士抗) 下维护针对产成品ZMRP010计划独立需求,运行MRP后,系统将会在 该MRP区域下分别产生:

- □类型为委托外加工的产成品的采购申请;
- □原材料的采购申请,送货地址为供应商1000,由第三方直接送货 至委托外加工供应商;
- □半成品的转储预留,由本公司生产完毕后,送至委托外加工供应 商。

具体操作如下。

(1)产成品的计划独立需求维护(Planned Independent Requirements)

事务代码MD61维护产成品ZMRP010的计划独立需求,在MRP区域 1000-L1000下维护计划独立需求50个。

(2) MRP运行结果——产成品

运行MRP后,如图4-5所示,通过事务代码MD04可以看到,在MRP 区域1000-L1000下产生委外的采购申请(采购申请项目类别为L),数 量为50,由于维护了货源清单,因此采购申请对应的供应商为1000,由

于供应商为1000,而供应商1000分配给了MRP区域1000-L1000,因此采购申请属于MRP区域1000-L1000下。



图 4-5 外包的MRP区域下的供需情况 (MD04)

(3) MRP运行结果——第三方提供的原材料

如图4-6所示,事务代码MD04查看原材料ZMRP091的供需情况,在MRP区域下产生该原材料的采购申请,该原材料由第三方供应商直接送货至外包供应商,因此采购申请的交货地址直接是外包供应商1000,勾选采购申请中字段"源供应",并且收货供应商设置为1000,当将此采购申请转为采购订单,发送给第三方供应商时,第三方供应商将按照采购订单中指定的送货地址(外包供应商)直接送货到外包供应商,当外包供应商收到第三方供应商的实物后,将收货证明传递给我方,我方在系

统中对采购订单进行收货,收货后原材料库存将直接挂靠在外包供应商 1000下,属于外包库存。

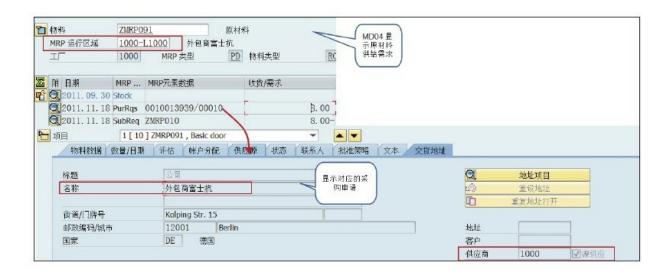


图 4-6 第三方供应商提供的原材料的供需情况 (MD04&ME53N)

提示:一般来说,系统根据库位来确定MRP区域,对于外包MRP区域,是由供应商代码确定,在本例中,如图4-6所示,收货的供应商设置为1000,因此其对应的MRP区域为1000-L1000。参见SAP Note 503497-Subcontracting and MRP areas。

(4) MRP运行结果——本公司提供的半成品

如图4-7所示,半成品Z-112将产生一个转储的预留69020, 预留的移动类型为541,该预留的发出工厂为1000(MRP区域1000),收货方为供应商1000(MRP区域1000-L1000)。



图 4-7 半成品的MRP结果 (MD04)

后续可通过事务代码MB1B,参照预留69020进行库存转移到外包供应商处,或者通过事务代码ME2O针对预留创建半成品的发货单,将半成品发送给外包供应商,根据需要,还可以通过发货单创建运单,安排物流公司运输,以及做后续的运费结算。

5.多层外包的支持(Multi-Level Subcontracting)

系统支持使用MRP区域功能实现多层外包的计划、执行。例如:本公司提供原材料给某外包供应商X,由其生产某半成品,外包供应商X 生产完毕后,将半成品送至外包供应商Y处,由其加工生产出产成品。

具体实现方式:为两个供应商建立对应的两个MRP区域,通过激活特定功能和增强,实现在多个MRP区域之间直接调拨(stock transfers between MRP areas),参见SAP Note 550844-FAQ: MRP areas。

MRP区域的应用场景2——为库存地点设置MRP区域

以上小节介绍类型为委托外加工供应商的MRP区域,本小节简要介绍库存地点的MRP区域,其应用非常广泛,下面为三个常见的场景。

场景1: 通过MRP区域区分生产和售后

某公司生产某机械产品,然后销售给客户,后续给客户提供售后服务。

机械产品生产和机械产品售后服务都可能需要某些零配件,该公司 生产产品的部门和服务客户的部门相互独立,因此希望生产用配件和售 后用配件能够在需求、供给方面划清界限。

场景2: 通过MRP区域区分不同的生产线(产品线、事业部)

某公司有着不同的产品线,不同的产品线对应着不同的事业部,相 互独立,但不同产品线所使用到的原材料为多个事业部都会使用到的公 用物料,不同产品线事业部各自的采购、用料都完全是独立的,希望能 够独立划分。

场景3: 通过MRP区域控制同一工厂下的不同部门是否运行MRP

某公司原来已经实施SAP,但未实施MRP功能,公司有多个生产部门,限于公司的各种情况(如基础薄弱),不同生产部门的业务独立,

相关数据在同一个工厂中,用不同库位区分,现希望逐步实现MRP,先 对其中一个生产部门运行MRP,因此可为该生产部门下的所有库存地点 建立一个MRP区域,然后仅对该MRP区域运行MRP。

限于篇幅,这里不再详细介绍实施过程,这里三个业务场景都可以通过为工厂下的库存地点建立MRP区域,然后各自MRP区域进行各自的MRP运行、生产计划与执行。

4.1.2 启用MRP区域后的ATP功能描述

当启用MRP区域后,可用性检查(ATP/Available To Promise)功能也是可以基于MRP区域进行展开的,下面分别以启用MRP区域后,销售订单和生产订单的可用性检查功能为例,来说明MRP区域启用后对ATP功能的影响。

1.销售订单中的库存可用性检查

(1) 业务场景

某公司生产糖果,总部在上海,在上海有一个总仓,主要负责供应 华东区域,同时当区域性仓库供货不足时,也可以从总仓进行发货。

同时在华南的东莞、华中的武汉、华北的天津、东北的沈阳各有四个区域性仓库,这四个仓库供应各自对应的区域,每个区域在系统中都包括五个库存地点,为这四个区域各建立一个MRP区域,每个MRP区域各包括五个对应的库存地点,具体清单见表4-1。

表 4-1 某公司仓库分布表

区域	上海	华南	华北	华中	东北
	0001	0002	0003	0004	0005
	0010	0020	0030	0040	0050
库存地点	0011	0021	0031	0041	0051
	0012	0022	0032	0042	0052
	0013	0023	0033	0043	0053
对应 MRP 区域	0001 工厂级别	Z002 库存地点级别	Z003 库存地点级别	Z004 库存地点级别	Z005 库存地点级别

当接到客户的订单之后,如果该客户属于华中地区,那么默认从华中仓库发货,如果华中仓库不能完全提供,则从上海总仓提供,如果上海仓库也不能够完全提供,则由人工来进行判断,从哪个仓库发送货物给客户。

(2) 业务分析

本文中,接到客户订单时,可能存在以下两种情况。

情况1:区域性仓库库存充足。接到客户订单,创建销售订单执行可用性检查时,首先应该检查所属区域的库存,也就是说接到位于华南的客户订单,系统自动检查华南仓库(MRP区域Z002)下五个库存地点(0002、0020、0021、0022、0023)的库存可用量。

情况2:区域性仓库库存不足。当特定MRP区域(华南仓库)的库存不足时,此时则应该从上海总仓进行发货,此时则应该检查工厂MRP区域0001下的可用库存。

(3) 系统操作

本例中限于篇幅,针对上述案例,简化并调整了整个测试过程,具体如下。

仅设立了两个MRP区域:一个代表华南地区性仓库,一个代表上海总仓。

创建物料84,并维护MRP区域等数据,并进行初始化库存,具体库存情况通过事务代码MMBE查看,如图4-8所示,MRP区域Z0002,代表华南区域的仓库,在该仓库下有5个库存地点(0002、0020、0021、0022、0023),各有库存100个,除MRP区域Z0002外,在工厂级别的MRP范围中,还有库存500个。

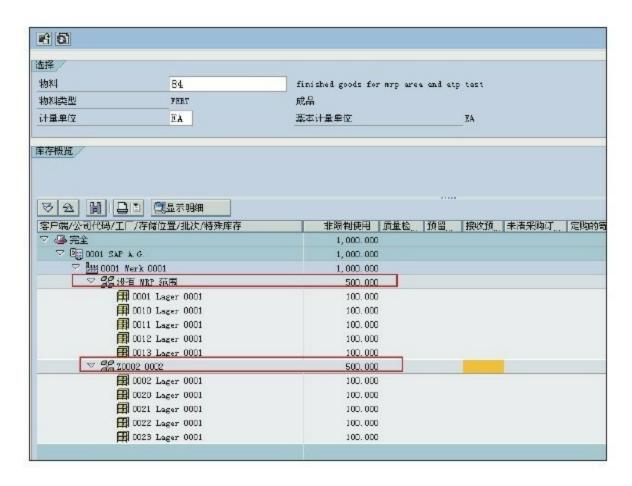


图 4-8 物料在MRP区域以及库存地点的分布情况 (MMBE)

接到客户订单,事务代码VA01创建销售订单,输入需求数量为1000,此时输入库存地点0020,系统将带出该库存地点的所属的MRP区域的Z0002。

同时在可用性检查控制中(事务代码OVZ9)设置没有仓储地点检查,这样系统将检查该MRP区域下的所有可用库存,在本例中,MRP区域Z0002下的可用库存为500个,因此如图4-9所示,订单的确认数量为500个。

交贯建议 继续	ATP 数量 检查范围 其它工厂			
项目	10 计划行	1		
物料	84			
	qn test 1			
エ「	0001			
请求交货日期	2010.11.08	未活数量		1,000 FA
□ 固定数量/日期		最大部分交货	9	
Tab Was Fillian	NAME OF TAXABLE PARTY.			
	次性发送 :不可能 /			
发送/確认日期	2010.11.08 / 2010.11.09	确认数量		0
发送建议				
OCKLINE OF	2010, 11, 09 2010, 11, 09	确认数量	-	500
发送/确认日期				

图 4-9 订单的可用性检查 (VA01)

提示:本章中的库存地点、仓储地点均对应英文Storage Location。

若此时基于MRP区域(Z0002)的可用性检查为无确认数量,可以 手工修改为不输入任何库存地点,系统则将检查工厂级别的MRP区域, 工厂级别的可用库存是排除调库存地点级别的MRP区域下的库存,即本 例中属于MRP区域Z0002的可用库存。

本例中,基于MRP区域(Z0002)的可用性检查为部分确认,则可以修改本行销售订单的数量为500个,并新增加一行,数量为500个,不输入任何库存地点。

(4) 系统实现说明

销售订单中的可用性检查规则说明如下。

- 1)可用性检查控制与库存地点。销售订单中输入库存地点后,对可用性检查的影响如下。
- □如果事务代码OVZ9定义可用性检查控制(Availability Check Control)时,设置有库存地点检查,系统将仅检查该库存地点下的可用库存。
- □在不启用MRP区域的情况下,若设置无库存地点检查,系统将检查工厂下的可用库存。
- □在启用MRP区域的情况下,若设置无库存地点检查(No Storage LocationInspection),系统将检查库存地点所属MRP区域下的可用库存。

本例中,在可用性检查控制中设置"没有仓储地点检查",具体如图 4-10所示,可以看到本例中销售订单维护时ATP检查仅针对特定MRP范围(Z0002)。

2)销售订单中的可用性检查控制确定。如图4-10所示,本例中销售订单的可用性检查控制的组合为可用性检查组02(Checking Group)和检查规则A(Checking Rule)的组合。

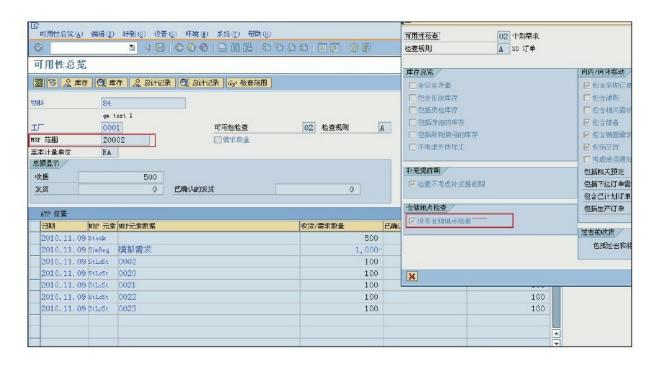


图 4-10 基于MRP区域(Z0002)的可用性检查(VA03)

其中,可用性检查组02是在物料84的物料主数据中定义(视图销售/工厂),检查规则A由销售订单类型确定,正常订单类型均为A,寄售订单的检查规则为AW,按订单生产的检查规则为AE。

需要注意的是,SD模块中销售订单、发货单的可用性检查规则由系统锁死,无法配置,而PP模块,通过事务代码OPJK将检查规则分配给生产订单类型,MM模块,通过事务代码OMCP将检查规则分配给事务代码。

2.生产订单中的组件可用性检查

上一小节介绍销售订单ATP与MRP区域的关系,本小节介绍生产订

单中的ATP功能与MRP区域的关系,生产订单ATP逻辑与销售订单ATP逻辑基本相同。

组件85为某原材料,其库存情况如图4-11所示,库存地点0021属于MRP区域Z0002。

选择 物料 物科类型 计量单位	85 ROH	11	
物科类型	M.V	11	
物科类型	M.V		
	MO!!	原材料	
H X T IL	EA	基本计量	善位
	LA	<u> </u>	TIX.
库存概览			
♥ ☆ 尚 □ □ □ ◎			
客户端/公司代码/工厂/存储位	置/批准/特殊库存		
▽温完全		1,000.000	10,000.000
▼ 10001 SAP A. G.		1,000.000	
			10,000.000
□ 0001 Yerk 0001		1,000.000	10,000.000
▽ 器没有 WEP 范		500.000	
▽ ## 没有 WEP 范 ■ 0001 Lag	ger 0001	500,000 100,000	
▽ ## 没有 WEP 范 Ⅲ OCCI Lag Ⅲ OCCI Lag	ger 0001 ger 0001	500,000 100,000 100,000	
▽ 器 没有 MEP 范 囲 OCC1 Lag 岬 OC10 Lag 鋼 OC11 Lag	ger 0001 ger 0001 ger 0001	500,000 100,000	
▽ 器 没有 MEP 茲 ■ OCC1 Lag ■ OCC1 Lag ■ OCC1 Lag ■ OCC1 Lag ■ OCC1 Lag	ger 0001 ger 0001 ger 0001 ger 0001	500,000 100,000 100,000	
▽ 器 没有 MEP 茲 ■ 0001 Lag ■ 0010 Lag ■ 0011 Lag ■ 0012 Lag ■ 0013 Lag	ger 0001 ger 0001 ger 0001 ger 0001	500,000 100,000 100,000 100,000	
▽ 器 没有 MEP 茲 ■ OCC1 Lag ■ OCC1 Lag ■ OCC1 Lag ■ OCC1 Lag ■ OCC1 Lag	ger 0001 ger 0001 ger 0001 ger 0001	500,000 100,000 100,000 100,000	
▽ 器 没有 MEP 茲 ■ 0001 Lag ■ 0010 Lag ■ 0011 Lag ■ 0012 Lag ■ 0013 Lag	ger COO1 ger COO1 ger COO1 ger COO1 ger COO1	500,000 100,000 100,000 100,000 100,000	10,000.000
▽ 器 没有 MEF 范 ■ 0001 Lag ■ 0011 Lag ■ 0011 Lag ■ 0012 Lag ■ 0013 Lag ▽ 器 20002 0002	ger COO1 ger COO1 ger COO1 ger COO1 ger COO1	500,000 100,000 100,000 100,000 100,000 100,000	10,000.000
▽ 器 没有 MEF 范 ■ 0001 Lag ■ 0011 Lag ■ 0012 Lag ■ 0013 Lag ▼ \$20002 0002	ger COO1 ger COO1 ger COO1 ger COO1 ger COO1	500,000 100,000 100,000 100,000 100,000 100,000 500,000	10,000.000
▽ 器 没有 MEF 范 ■ 0001 Lag ■ 0010 Lag ■ 0011 Lag ■ 0012 Lag ■ 0013 Lag ▽ 30002 0002 ■ 0002 Lag ■ 0020 Lag	ger COO1	500,000 100,000 100,000 100,000 100,000 100,000 500,000 100,000	10,000.00D 10,000.00D

图 4-11 原材料85的库存分布情况以及对应的MRP区域 (MMBE)

事务代码CO01创建产成品84的生产订单,计划生产数量为10000, 对物料85的需求也为10000个,组件85的库存地点为0021,执行生产订 单可用性检查,如图4-12所示,组件85的确认数量为库存地点0021所对应的MRP区域Z0002中的可用数量500个。



图 4-12 生产订单中的组件基于MRP区域进行可用性检查 (CO03)

同样此处,需要在当前生产订单所使用到的可用性检查规则中设置不针对库存地点进行检查。

4.1.3 MRP区域小结

在上文的基础上,我们对MRP区域的功能做简单的小结:

- □MRP区域是在工厂下进行进一步细分,每一个MRP区域进行单独计划、生产执行,系统中所有MRP相关的库存、需求、供给都属于特定的MRP区域。
- □系统将通过库存地点、供应商等信息确定当前库存、需求、供给 所对应的MRP区域。
- □取决于具体的业务,如不同事业部,可能使用工厂来进行区分更 为妥当。
- □尽管不运行MRP,但如果启用了MRP区域,则可用性检查(ATP 功能)仍然是可以基于MRP区域的。

4.2 多工厂下的计划与生产管理

对于全球性的跨国公司而言,在全球可能有数十个甚至几百个生产 基地,其生产计划可能会变得非常复杂;而对于国内绝大部分公司,尚 未到面临这一局面,但无论如何,即使只有多个工厂的存在,也会对生 产计划、执行提出一些新的要求。

多个工厂之间的关系可能是如下两种模式:

- □模式1: 多个工厂之间是产业链的上下游关系。工厂A生产的产品作为半成品提供给工厂B进行进一步加工。
- □模式2: 多个工厂之间是并列关系。工厂A、B生产相同或相似的产品,使用相同或相似的半成品、原材料。

实际业务中,多个工厂之间的关系可能是混杂、双向的,譬如工厂A采购原材料提供给工厂B,工厂B对原材料加工成半成品,再提供给工厂A,但无论是何模式,可能会带来四种跨工厂(跨公司)的业务需求。

□业务需求1: 跨工厂计划。例如,首先将产成品的计划安排在一个工厂,然后再根据产能等多种因素进行拆解到不同工厂中,并考虑各种约束条件(机器产能、产成品产出率、BOM等因素)。

通过系统做单个工厂的主计划已经足够复杂,做跨工厂计划就不言而喻,极少数公司能够做到这一点,对此不再做详细介绍。

提示:需要说明的,SAP ERP支持很有限的跨工厂计划,如果希望对多个工厂实现更好的计划,可能需要另外购买生产计划软件,如SAP的APO产品(高级排程)。

□业务需求2: 工厂间(公司间)需求传递+工厂间(公司间)调拨。A工厂需要的某个半成品由B工厂提供,其过程可分拆为两个部分。

首先是需求传递过程,A工厂可能是由于生产某个产成品而需要该半成品,那么对该半成品的需求,将会传递到B工厂,B工厂或者将现有库存调拨,或者生产该半成品再进行调拨。

然后是库存调拨操作,B工厂发货,A工厂收货,库存调拨请参见7.2节"公司间采购"、10.3节"库存调拨、在途库存"。

- □业务需求3: 需求传递+跨工厂领料。与需求2类似,在某些情况下,A、B两个工厂实际的位置可能紧挨在一起,A工厂生产产成品所需要的半成品,可能只凭借领料单直接到B工厂进行领料,该模式常称之为替代工厂领料或跨工厂领料。
 - □业务需求4: 需求传递+替代工厂生产。与需求3类似,在某些情

况下,A、B两个工厂实际的位置可能紧挨在一起,A工厂生产产成品所需要的半成品,直接触发B工厂生产该半成品。

值得注意的是当工厂间业务中涉及的两个工厂属于不同的公司时,则又称为公司间(跨公司),涉及公司间(跨公司)时,则需要进行公司间结算,此时或者通过公司间开票、发票校验等操作实现,或者需要财务手工做会计凭证。

后面将介绍以下内容:

- □公司间后勤业务往来总揽;
- □多工厂下的生产组织: 替代工厂生产、跨公司领料、库存转储;
- □计划工厂与计划物料;
- □多工厂下共用料的评估;
- □多工厂与APO。

4.2.1 公司间后勤业务往来总览

实施SAP ERP的公司基本都是集团型的公司,集团下有很多公司,不同公司之间一方面有不同的分工,另一方面却又是紧密联系,譬如由某公司集中采购某原材料、由某公司集中生产某半成品、某公司集中销

售某产成品等,这样就带来非常多的跨公司和公司(工厂)间的交易。

表4-2中列举了常见的跨公司、公司间(工厂间)业务类型,其中在11.3节"跨公司销售"中介绍跨公司销售,在7.2节和7.4节中介绍跨公司采购、公司间采购,10.3节介绍库存调拨,本节介绍跨公司领料、替代工厂生产。

表 4-2 公司间常见的后勤业务往来举例

业务类型	技术层面的典型特征举例			
跨公司销售	销售订单中销售组织和发货工厂对应的公司为两个公司			
跨公司采购	采购订单中采购组织和收货工厂对应的公司为两个公司			
替代工厂(跨工厂)生产	生产订单的计划工厂和生产工厂为两个工厂,这两个工厂是同一公司或两个公司的			
替代工厂 (跨工厂) 领料	生产订单投入的原材料的工厂和产出的工厂为两个工厂,这两个工厂是同一公 司或两个公司的			
通过 STO 的工厂间调拨 从同一公司的一个工厂调拨货物到同一公司的另外一家工厂				

(续)

业务类型	技术层面的典型特征举例		
公司间采购	从同一集团下的一家公司采购货物到集团下的另外一家公司		
通过 MB1B 的工厂间调拨	不通过 STO (Stock Transfer Order, 库存转储单), 而是直接进行库存转储		

4.2.2 多工厂的生产组织

本节通过一个业务场景介绍以下功能:

- □替代工厂生产;
- □替代工厂领料;
- □库存转储。

1.获取类型说明及比较

假设在工厂A下生产某产成品X需要某半成品Y,但是该半成品Y由另外一个工厂B提供,此时半成品Y的获取方式可能有三种情况,相应的系统中定义了三种特殊获取类型,以此为背景,表4-3对这三种获取类型做简要的对比。

表 4-3 三种获取类型方式对比

获取类型代码	70	80	40	
获取类型描述	由替代工厂(B)生产	从替代工厂(B) 领料	库存从另一工厂(B) 转储	
需求传递	生产的需求直接产生在替 代工厂(B)	发料的需求直接产生在 替代工厂(B)	需求传递通过STO实现,需求工厂为A,供货工厂为B	
生产执行比较	工厂B生产的半成品Y, 直接入库到工厂A 当工厂A生产成品X时, 在工厂A下,发半成品Y 到该产成品的生产订单	工厂B生产的半成品Y,入库到工厂B 当工厂A生产成品X 时,则从工厂B直接发料 到产成品X的生产订单中	工厂B生产的半成品 Y,入库到工厂B 当工厂A需要半成品,则从工厂B进行库存调 拨,调拨到工厂A时,再 根据需要发料到产成品的 生产订单	
涉及两家公司业务	跨公司人库业务	跨公司发料业务	公司间业务	
公司间结算的说明	如果两个工厂属于两个公司,则需要手工处理部分公司间凭证	如果两个工厂属于两个 公司,则需要手工处理部 分公司间凭证	通过创建发票和发票校 验实现公司间结算	
选用该方案的主要理由	两个工厂距离很近,业务 操作简单	两个工厂距离很近,操 作简单	两个工厂距离比较远, 一个工厂生产(采购)人 库后,需要通过交通运输 工具,从一个工厂运输到 另外一个工厂	

2.业务场景

某公司在工厂1000下生产液晶显示器(ZFERT001),需要生产 1000台显示器,生产液晶显示器需要液晶屏(650000000000)、底座 (650000000001)、电源线、背板等组件。

半成品液晶屏(65000000000000)由工厂2000生产,生产液晶屏的数量完全由工厂1000确定,生产多少,都直接入库到工厂1000中,在工厂2000下生产液晶屏需要两种主要的原材料:液晶面板(ZROH601)和玻璃(ZROH602),其中液晶面板(ZROH601)由工厂1000提供,直接从工厂1000领料用于生产,玻璃由工厂2100提供,液晶面板和玻璃

均向外部供应商采购。

半成品底座(650000000001)由工厂2100生产。

工厂2000与工厂1000在同一个厂区,各自的车间、仓库的位置紧接 在一起,工厂2100与工厂1000不在同一个城市,有一天的路程。

本例中假设三个工厂分属三个公司代码。

3.业务需求分析

本场景涉及替代工厂生产、替代工厂领料以及工厂间需求传递、库存转储,具体如下。

(1) 替代工厂生产(特殊获取类型80)

设置半成品65000000000000在工厂1000下的特殊获取类型为80,当在工厂1000中需要该半成品,则触发该物料在另外一家工厂生产(Production),具体而言,直接触发半成品在另一家工厂2000生产,产生相应的计划订单、生产订单,该半成品的生产订单的计划工厂为1000,生产工厂为2000,对该生产订单入库后,直接入库到工厂1000中。

(2) 工厂转储(特殊获取类型40)

设置半成品650000000001在工厂1000下的特殊获取类型为40,当

在工厂1000中需要该半成品,则触发该半成品的库存转移(Stock Transfer),发货工厂为2100、收货工厂为1000,产生工厂间的采购申请(转储单),如果该半成品在工厂2100库存充足,则通过库存转储的形式发货到工厂1000下,如果该半成品在工厂2100库存不足,还将间接触发该半成品在工厂2100生产,产生相应的计划订单、生产订单,该生产订单入库后,形成充足的库存后,再进行库存转移。

(3) 替代工厂领料(特殊获取类型70)

设置原材料ZROH601在工厂2000下的特殊获取类型为70,当在工厂2000中需要该原材料品,则触发替代工厂发料(Issue/Withdraw),即直接从工厂1000投料到工厂2000下的半成品(6500000000000)的生产订单。

4.系统实现说明

系统通过定义特殊的获取类型,并分配给相应物料,从而确定物料的获取方式,具体定义如下。

(1) 后台配置——获取类型、特殊获取类型的定义

获取类型(Procurement Type)和特殊获取类型(Special Procurement Type)用来确定物料的获取方式,事务代码OMD9定义特殊获取类型,与跨工厂业务相关的有三个常用的特殊获取类型为40、

70、80,这三个特殊获取类型的具体定义如图4-13所示。

提示:使用系统标准的特殊获取类型20+货源清单也可以实现库存在公司间转储。

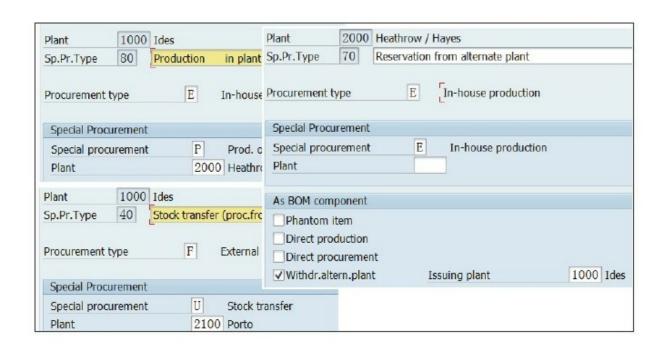


图 4-13 特殊获取类型定义 (OMD9)

(2) 主数据维护

如表4-4所示,事务代码MM01维护五个物料主数据。

表 4-4 物料主数据维护

物料	物料工厂	物料的获取类型 或特殊获取类型	特殊获取类型对 应的获取工厂	说明	
半成品 ZFERT001	1000	Е	N/A		
半成品液晶屏	1000	80	2000	た 1000 エロル型 4 2000 エロルオ	
6500000000000	2000	Е	N/A	在 1000 工厂设置由 2000 工厂生产	
半成品底座	1000	40	2100	* 1000 TENEL 2100 TERTHIN	
6500000000001	2100	E		在 1000 工厂设置由 2100 工厂库存转储	
原材料面板	2000	70	1000	た 2000 エビル関ム 1000 エビル 刺	
ZROH601	1000	F	N/A	在 2000 工厂设置由 1000 工厂发料	
原材料玻璃 ZROH602	2000	40	2100	# 2000 T F !!! # J. 2100 T F # # #	
	2100	F	N/A	在 2000 工厂设置由 2100 工厂库存转储	

事务代码CS01维护BOM设置如下:

在工厂1000下维护产成品ZFERT001的BOM;

在工厂2000下维护半成品6500000000000的BOM;

在工厂2100下维护半成品650000000001的BOM;

其他主数据的设置略。

5.操作步骤

以本例中的业务场景为例,其主要的操作步骤如下。

(1) 产成品生产订单维护

事务代码CO01在工厂1000下维护产成品ZFERT1的生产订单,数量1000个,并运行MRP。

MRP运行后,将产生半成品的计划订单,半成品的计划工厂为1000,生产工厂为2000。

(2) 半成品的生产订单以及入库

rder	600001	40				
aterial	650000	0000000	液晶屏			
tatus	REL PRO	MANC OPG	N SETC			
General	Assignment	Goods Recei	ot Control	Dates/Qties	Master Data	Long Text
Responsibility	у					
MRP Control	ler	101	PP GENERAL			
Prodn Super	visor					
Plants						
Production P	lant	2000		Plann	ing Plant	1000
		1000	mburg mburg			

图 4-14 生产订单中的生产工厂和计划工厂 (CO03)

对生产订单进行收货,半成品入库后,由于这是一个跨工厂并且跨公司的业务,因此入库后,将在两家公司产生如下的会计凭证。

在工厂2000的公司下,结转确认生产订单的成本,因此会计凭证示

例如下:

借:公司间内部清算(往来)

贷: 生产成本结转(转出)

在工厂1000的公司下,库存增加,因此会计凭证示例如下:

借:库存商品——半成品

贷:公司间内部清算(往来)

(3) 半成品6500000000000中的组件发料

半成品65000000000000中的组件ZROH601设置从替代工厂1000领料,因此如图4-15所示,生产订单60000140中的该组件的工厂为1000,该物料将从工厂1000发料到该生产订单。



图 4-15 生产订单中的组件的工厂 (CO03)

正常发料应该从工厂2000进行发料,组件ZROH601发料跨过工厂2000,从替代工厂1000直接发料,因此发料时,将会在两家公司产生会计凭证。

使用组件ZROH601的生产工厂2000下,确认生产成本,会计凭证示例如下:

借:原材料消耗

贷:公司间内部清算(往来)

组件ZROH601库存所在工厂1000下,库存减少,会计凭证示例如下:

借:公司间内部清算(往来)

贷:库存商品——原材料

组件ZROH602设置为库存转储(Stock Transfer),调拨工厂为 2100,因此将触发库存转储流程,本例中组件ZROH602将从工厂2100 调拨到工厂2000,再从工厂2000发料到生产订单中。

关于库存转储流程,请参照10.3节"库存调拨、在途库存"、7.2 节"公司间采购"。

4.2.3 计划工厂与计划物料

系统中存在两个计划工厂的概念。

- □生产订单中的计划工厂代表生产入库的工厂,当维护生产订单时,不输入则默认生产工厂等于制造工厂。
- □物料主数据的计划工厂代表该物料消耗何工厂下的计划独立需求。

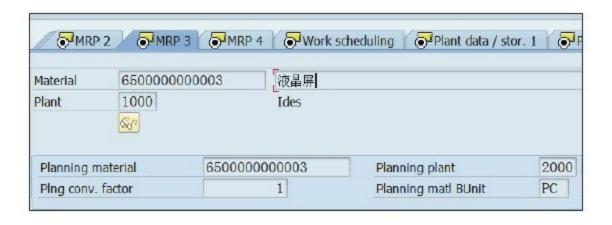


图 4-16 物料主数据——MRP3——计划物料与工厂 (MM03)

4.2.4 多工厂下的共用料评估

当物料在多个工厂间流动,就需要能够跨工厂对这些物料进行产供销的评估,作为一个集团性的公司,在流程上,应该确定哪些共用料需要进行定期评估,评估在多个工厂之间的供需情况:是否在特定工厂短缺,在特定工厂积压。

3.3节"MRP结果评估概览"中,介绍激活业务功能LOG_PP_LMAN 后,就可以在当前供需清单(事务代码MD04)中跨工厂查看多个工厂的共用料的供需情况。

4.2.5 多工厂与APO

当企业规模发展为集团性的公司,存在多个工厂之后,多个工厂经常会发生需要相同的原材料或是生产相同的产品,在此情况下,一个典型的业务就是接到客户订单,如果某产品有多个交货工厂,该如何确定何交货工厂,以及每个工厂的可用数量。

APO(Advanced Planning and Optimizer)是SAP SCM(Supply Chain management)解决方法中针对计划方面的组件,APO用于提高、优化供应链、预测、计划水平。

以ATP(可用性检查)功能为例,表4-5为ERP和APO简单的对比表。

表 4-5 ERP 和 APO 可用性功能对比

ATP In R/3/ECC	ATP In APO
单个库存地点检查	多库存地点
手工的多工厂分配	定义替代规则,设置替代地点、替代产品

第5章 取代和替代

物料的取代与替代几乎是每一家制造型公司都会遇到的问题,产生替代的原因很多,例如:

- □从降低供应链风险的角度来看,向多家供应商采购会导致物料的 替代问题;
 - □技术进步、产品更新换代,会产生物料的取代问题;
- □从客户对品质的要求来看,不同客户对品质要求不同,会导致物料的替代问题;
 - □产品本身的多样化,会导致物料的替代问题。

取代与替代在日常生活中也很常见,我们去市场上购买商品,想购买的产品没货,销售人员可能会说,有同厂家的升级产品出来(取代),或说试试该厂商的另外一种型号或另外一家厂商的产品(替代),此时我们也许就要纠结该如何决策了。

对于企业来说,类似的情况更多、更复杂,因为企业运营还要同时满足质量、生产、财务管理等约束,因此面对这种问题时更加纠结,本章就取代与替代的权衡做简要的介绍,并用实例讲解了几个实用方案。

5.1 取代替代总览

取代是指随着时间的推移,新一代替换旧一代的,它体现了时代的变化。譬如新研发出来的组件取代旧的组件,新包装取代旧包装,新市长取代旧市长,如果是取代的关系,那么一旦旧物料停止使用,就不再使用,被新物料取代。

替代是同一时间内,不同物料由于不同属性(例如供货商、质量、 其他技术参数)导致物料会有不同的适用情况,但同时在某些情况互相 之间是可以替代的。

以质量等级为例,某供应商提供某原材料,该原材料有两个质量等级,质量等级高的原材料可以用于所有的产成品上,但质量低的原材料只能用在特定的产品上。

物料的编码原则与取代、替代功能的关系互相影响,当某原材料 (产品)相似却又不完全相同时,如何进行物料编码、如何平衡相似原 材料(产品)之间的共性和个性,相似物料之间的替代关系是什么情况,这些问题是一个整体,在方案设计时,应将此作为整体方案进行考虑。

以某原辅料钢板为例,由两个供应商宝钢和鞍钢提供,两家供应商 提供的钢板基本相同,如长度、宽度等参数都相同,对此有以下两种处 理方式。

- □方式1: 建立一个物料编码,该方式主要带来的问题是当生产某产品需要指定使用宝钢的钢材时,如何通过其他信息来识别钢材的供应商信息。
- □方式2:建立两个物料编码,分别对应两个供应商,该方案主要带来的问题是当生产某产品时,如果两家供应商的钢材都是可用的,在生产订单中如何指定物料编码,如何综合考虑这两家供应商的库存情况。

供应商的差异会带来纠结,表5-1还列举一些其他属性,原材料在 这些属性上的差异都可能让我们难以选择。

类 别	示 例		
供应商不同	某产品(香精)由不同供应商生产(国际香精公司和上海申宝)		
品质等级不同	某产品(白糖)品质上有差异(95纯度、99纯度两种)		
活性成分比例不同	某产品(橙汁)的果汁含量不定(90%到99%中的任意一个)		
获取类型不同	某产品(齿轮)有两种获取类型(自制与外购)		
宽度不同	某产品 (薄膜) 有两种宽度 (0.9m、1.0m)		
包装升版	某产品(外包装)同一个供应商提供,但是每年都换新包装,也就是所谓的升版		
含量变化	某产品 (方便面), 含量从 95g 变成 80g		
规格不同	某产品 (香精), 包装有两种: 1kg 包装和 2kg 的包装		
制造商不同	某产品(密封剂)由同一个供应商提供,但是向多个制造商采购		

表 5-1 类似物料的差异点说明

5.1.1 取代替代的方案简要说明

对于由两个供应商提供的钢材或是其他类似的情况,一方面二者之间有着很多共性的东西,另一方面各自又有个性的成分,二者之间如何权衡,从技术方案的角度来看,主要从两个方面考虑。

- 1)通过物料编码区分,则每个物料编码都有各自的个性,那么如何在需要体现共性时,能够将共性体现出来;
- 2)不通过物料编码区分,仅建立一个物料代码,通过其他途径来 区分个性化差异。

从实践的操作角度来看,没有完美的方案,只能说是选择最贴近企业需要的方案,具体而言,针对不同的业务场景(见表5-1),可能有如下三种方案。

- □方案1: 区分物料编码, 然后借助系统标准的取代和替代功能;
- □方案2: 不区分物料编码,使用其他途径,如批次来进行区分差 异;
- □方案3: 区分物料编码,在方案1的基础上,激活库存管理的MPN等功能,来更好地实现替代。

1.方案1说明

当物料之间有差异时,则建立多个物料编码来区分,后续通过系统

标准的取代与替代功能来实现互相利用,具体而言包括两个功能。

- □标准取代功能: 当旧物料库存消耗完毕,将会被新物料取代;
- □标准替代功能:两个物料在特定情况下可以发生替代。

关于方案1,在下文中仅作简单介绍,可参见网络ID为KanterWang 所写的文章"SAP最完整的替代及取代资料"。

2.方案2说明

不建立多个物料编码,但通过版次、批次、制造商物料号、分割评估(Split Valuation)等功能来区分差异部分,具体如下。

1)利用批次管理功能。使用同一物料编码,不同批次来区分个性的内容,如不同的批次中对应不同的供应商、不同的成分。

本章后面将对此进行介绍,同时请参见第16章。

- 2)利用物料变更功能。同一物料编码,通过ECN号码和Revision功能来区分,利用工程变更(ECM)以及物料版次(Material Revision)功能,实现新旧物料切换,具体内容,请参见17.2节工程变更管理(ECM)。
- 3)非库存管理的制造商料号(MPN)的应用。利用MPN功能可以为同一个物料建立多个MPN料号,解决同一物料同一供应商由于制造商

原因造成多个采购价格等问题,具体内容请参见第8章"制造商物料管理"。

4)分割评估(Split Valuation)。出于成本考量,企业需要区分物料的不同获取(Procurement)方式。如上文提到某个物料有两种获取方式:自制、外购,此时可以考虑使用分割评估。关于分割评估,简单说,就是对物料的评估在物料+工厂的基础上进一步分割,增加了一个评估的维度,该评估的维度根据需要自行定义,限于篇幅,详细内容不做介绍。

3.方案3说明

建立多个物料编码来区分个性内容,但多个编码之间更紧密,需要 激活SAP产品中特定的业务功能增强,具体而言,有以下两个常用功 能。

- 1)库存管理的制造商料号(MPN)的应用。建立多个物料编码, 分别与不同的供应商关联,不同物料可以在各个环节进行替代,详细说 明请参见第8章"制造商物料管理"。
- 2)利用功能增强包LOG_PP_LMAN中的功能。建立多个物料,但是可以在事务代码MD04中实现跨物料查看需求/供给清单,通过跨物料查看供给、需求可以同时查看多个物料的需求与供应情况。

详细内容请参见3.3.5节。

5.1.2 取代替代在其他模块的应用

上面介绍了取代、替代在制造、采购等模块的应用,在SAP产品的 其他模块中,也有类似的取代与替代的概念。

1.财务模块的应用

其主要为成本中心、利润中心、会计科目的替代:设置满足特定的 条件下,成本中心、利润中心、会计凭证中的一些字段将会被替代。

2.销售模块的应用

即物料确定功能: 当推出新产品后,销售订单中输入旧的物料,系统可以自动确定出新产品。

5.2 标准功能说明

本节介绍方案1,即SAP标准的取代与替代功能,这里只做简单介绍。

5.2.1 取代功能

本小结将介绍取代功能的定义与应用,并介绍如何进行系统实现。

1.概念定义

Discontinuation有多种翻译:取代、非连续、中止、终止、中断。 在本节中,这些词语均为相同意思。Discontinuation Part指将不再使用 的物料,即"中止物料",并且与此同时该物料一定会存在一个后继物料 (Follow-Up Material),该后继物料将会取代"中止物料"。

中止物料和后继物料也可以简单地称为被取代物料和取代物料。

当物料维护成为取代物料和被取代物料后,运行MRP时,如果中止物料(被取代物料)的现有库存不足以覆盖需求时,那么系统将产生对后继物料(取代物料)的需求,并产生相应的获取建议(计划订单或者采购申请)。

2.业务场景及应用

某公司换了CEO兼总裁,来了新的领导,生效日期为2011.09.13,那么在该公司的领导层面最可能发生的情况有三种:

- □新来一个CEO,同时也兼任总裁,到此为止;
- □新来一个CEO,同时也兼任总裁,同时CEO还带着自己人来,这些人随后接替现任CFO、COO等职位;
 - □新来两个人,一个接任CEO,另外一个接任总裁。

物料的取代的情况与企业领导的交替类似,当新物料取代旧物料时,典型的三种情况如下:

- □单一且唯一取代;
- □成组配套取代;
- □单一但不唯一取代。
- (1) 业务场景1: 单一且唯一取代

A原材料在五个产品中使用到,当A原材料使用完毕后,这五个产品中,都将被B物料取代A,即一个旧的走了,来了一个新的。

如图5-1所示,事务代码MM02在物料P-100的物料主数据的MRP4视

图设置非连续(取代)指示符为1("Single/parallel discontinued part/material"),并设置后继物料为P-101,代表从2011.09.13起,物料P-101将取代物料P-100,因此如果在2011.09.13后,如果对物料P-100仍然有需求,MRP运行后,系统不再产生对物料P-100的获取建议,即不再采购、生产物料P-100,而是产生对物料P-101的获取建议。



图 5-1 SAP中物料中设置P-101中止物料P-100 (MM02)

(2) 业务场景2: 成组取代(并行替代)

两个(或多个)物料(如ZROH1, ZROH2)被两个(或多个)物料(如ZROH3、ZROH4)成组取代, ZROH1物料为主物料、ZROH2为与ZROH1配套的相关物料,从特定日期开始,则被物料ZROH3、ZROH4取代,具体系统实现如下:

- □被取代的主物料(ZROH1)的"取代指示符"设置为1
 Single/parallel discontinued part/material;
 - □被取代的相关物料(ZROH2)的"取代指示符"设置为3 Dependent

parallel discontinued part/material;

□事务代码CS01创建BOM,BOM中包含这四个物料,设置 ZROH1、ZROH2为被取代组(中止组),ZROH3、ZROH4为后继组,被取代的组和后继组需使用同一个组名(如A1),具体如表5-2、图5-2 所示。

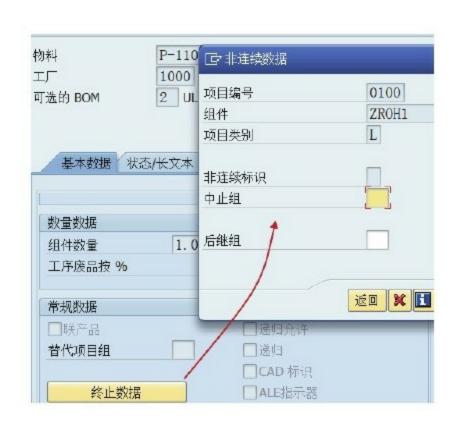


图 5-2 BOM中设置成组替代 (CS01)

表 5-2 设置成组替代

项目号	物料	中止组	后继组
0010	ZROH1	A1	
0020	ZROH2	A1	
0030	ZROH3		A1
0040	ZROH4		A1

(3) 业务场景3: 单一但不唯一取代

单个零配件在不同的产成品中被不同零配件取代,举例如下。

A物料被其他物料取代,但是替代规则是物料A在产品X中,被物料 B取代,物料A在产品Y中,被物料C取代。

在A物料的物料主数据的MRP4视图设置,终止指示符为1, Single/parallel discontinued part/material,并设置后继物料,同时在产品 X、Y的BOM中分别设置被B、C取代。

3.系统实现说明

在使用取代功能时,要注意该功能与MRP的关系。

- 1)取代功能只针对MRP。运行MRP时,系统将会执行取代功能,但若是针对中止物料手工创建销售订单、手工创建直接预留或者间接创建相关预留、手工创建采购订单,系统将不会自动执行取代功能。
- 2)在MRP中查看取代关系。MRP运行时,将会显示关于物料取代的例外消息。

通过例外消息57可以在MRP清单中查看到所有的被取代(中止)物料(例外信息57: Disc.matl partly replaced by follow-up)。

如果针对中止物料,创建新的采购订单,那么查看中止物料的MRP

清单时,将会发现系统产生例外消息59 Receipt after effective-out date。

如果为并行取代,那么只会在MRP清单中显示并行取代的主物料,不会显示相关物料。

5.2.2 替代功能

SAP的标准替代功能有两种策略。

- □根据使用可能性进行替代(Alternative);
- □根据优先级别进行替代。
- 1.根据使用可能性(可手工修改)/According to usage probability(manual changes possible)

在BOM中指定可以互相替代的物料的使用可能性,确定需求比例,需求比例之和一般为100%,后续在生产订单中可修改默认的使用可能性,具体如图5-3所示,维护BOM时,需要互相替代的物料设置为同一个替代项目组(Alternative Item Group),选择替代的策略组选择1,并设定百分比。

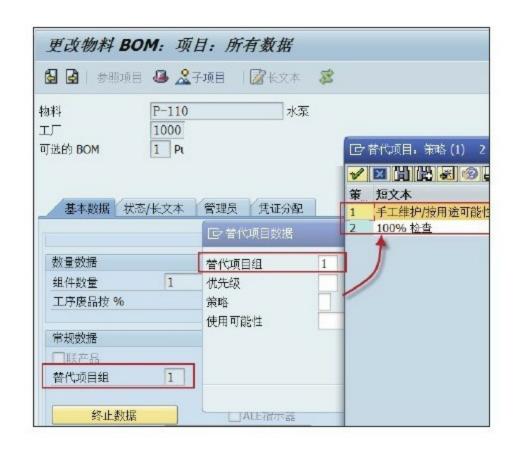


图 5-3 BOM中设置替代 (CS01)

(1) 系统逻辑说明

创建产成品X的BOM,BOM中包含两种可互相替代的物料(物料A、B),物料A、B代表同一型号的原材料的两种规格,设置对物料A的需求数量为100个,需求可能性为70%,设置对B物料的需求数量为100个,物料B的需求可能性为30%。

当需要产成品X数量50个,则对物料A的需求等于总需求数量(50×100)乘以需求可能性(70%)等于3500个。

(2) 系统维护说明

如果生产成品X时主要使用A物料,同时B、C物料作为替代物料,如果A物料没有,可以使用B、C物料。

可以创建产成品X的BOM,BOM中包含A、B、C三种物料,设置A物料的比例为100%、B、C的使用可能性为0%,当创建生产订单时,发现A物料缺料,则修改物料B、C的使用百分比,然后发料使用B或者C物料。

2.根据优先级别(依次查看库存可用性)/Withdrawal if 100%availability

在BOM中指定可以互相替代的物料的优先级别,具体如图5-3所示,维护BOM时,需要互相替代的物料设置为同一个替代项目组(Alternative Item Group),选择替代的策略组选择2,并设定优先级。

(1) 逻辑说明

创建产成品X的BOM,BOM中包含A、B、.....、Z等可互相替代的物料,A优先级别最高,Z优先级别最低。

在生产订单中,执行可用性检查功能,如果优先级别最高的物料A库存100%充足,则使用该物料A,如果物料A不是100%充足,则使用下一优先级别的物料B,如果物料B不是100%充足,则依次类推,直到优

先级别最低的物料Z,如果物料Z的库存仍然不是100%充足能够满足需求,那么仍然使用优先级别最高的物料A。

(2) 可应用的业务类型

生产某药品,可使用A、B、Z三种原料,优先级别为A、B、Z,要求使用A物料,则不能使用其他两种物料(B、Z)(A、B、Z物料不能并存),且优先是使用A物料。

3.替代功能应用注意点

使用替代功能时,需要注意替代功能与MRP的关系。

使用替代策略1会影响MRP结果,但是对于使用策略2,尽管BOM中可设置策略为"根据优先级别",原材料A优先级别最高,B优先级别次之,但MRP运行并不考虑这种策略,并不能先检查A的库存,如果A库存不足,就再检查B的库存,B不足,则产生A的采购申请。

该功能仅当在生产订单中执行可用性检查功能才有效。

如果希望MRP可以考虑,则可以考虑激活库存管理的MPN物料功能,具体参照第8章"制造商物料管理"。

5.3 批次管理与替代

SAP的产品中,批次管理的标准功能非常完善,也有比较多的工具,与各种业务结合的也比较好,在考虑物料的替代功能时,可以考虑不通过物料编码,而是通过批次来区分个性的东西,如供应商。

本节中,通过在生产订单中执行批次确定功能来满足客户对原材料的特殊要求,从而"回避"物料替代物料。

批次确定还可以应用于生产发料、销售发货等多个环节,操作逻辑与本节的案例基本完全相同。

在第16章"分类、批次管理和序列号管理"对批次管理功能做了更多的解释。

5.3.1 案例1——概要说明以及分析

案例1的业务场景以及分析如下。

1.业务场景描述

某公司生产中央空调(产成品物料编码61),产成品采用MTO模式(按销售订单生产),使用到压缩机(物料编码1),该压缩机的采

2.业务场景分析

上述案例的需求可细分为以下几个功能点。

(1) 原材料的配额管理

针对原材料压缩机(物料1)使用事务代码MEQ1维护配额,从而 实现不同供应商有不同的采购配额,操作并不复杂,限于篇幅,详细内 容不做介绍。

(2) 客户指定原材料的供应商

将供应商作为特征维护到该物料(压缩机)的批次分类中,然后利用批次确定功能,若客户对原材料供应商有特殊需求,要求采用丹佛斯的压缩机,则在批次搜索策略中维护客户对特定原材料的供应商要求,设置批次的选择条件为供应商丹佛斯。

若客户无特殊要求,在批次搜索策略中维护批次的排序顺序为先使 用供应商日立,再使用供应商丹佛斯的压缩机。

在下文中重点就批次确定功能做一一介绍。

(3) 最终的产品加价1000元;

通过可配置BOM或定价的其他相关功能可以实现此需求,在此不过多讨论,请参见第13章"销售定价功能"。

(4) 保持两种品牌各两台的安全库存

这一点正是通过批次方案的局限性,MRP运行是基于物料运行的, 无法根据批次中的特征进行运行,使用两个物料的方案则容易很多,在 当前既定的业务背景下,只有通过一些定制化的程序才有可能实现。

5.3.2 案例1——系统实现

设置压缩机为批次管理,在压缩机的批次主数据中记录压缩机的供应商,然后系统通过批次确定功能实现以下两个业务需要。

- 1)如果客户要求空调必须使用丹佛斯的压缩机,则根据客户+物料 (压缩机)维护批次搜索策略,在批次搜索策略中设置选择条件为供应 商丹佛斯;
- 2)如果客户无特殊要求,则根据物料维护批次搜索策略,在批次搜索策略中指定排序条件为优先使用供应商日立的压缩机,其次使用丹佛斯的压缩机。

1.配置说明

利用批次搜索策略实现本案例中的业务需求,批次搜索策略同样使用条件技术,与条件技术在定价中的应用相同,本案例中,条件技术包含的要素如下。

□定义两个批次搜索用的条件表,一个是根据组件物料确定批次,另一个根据客户和组件物料的组合确认批次,在客户+组件物料的组合中,定义选择条件为供应商丹佛斯。

- □将条件表分配给存取顺序。
- □将存取顺序分配给条件类型。
- □将条件类型分配给批次的查找过程。
- □激活生产订单中的批次确定功能,将批次的查找过程分配给特定 的订单类型。

由于系统已经预配置了相当多的内容,在此基础上只需要增加一个条件表,并将该条件表分配给存取顺序,同时分配批次的查找过程给特定生产订单类型即可。

(1) 定义条件表

如图5-4所示,事务代码OPLB创建用于生产订单中批次确定的条件表,条件表中包括两个条件字段:客户和组件物料,从而可以设置特定的客户对特定的原材料有指定的要求,如本例中客户对供应商的要求,根据需要还可以设置其他要求,如原材料必须使用质量等级高的。



图 5-4 定义批次搜索的条件表 (OPLB)

如图5-5所示,定义条件表888。

Display Condition Table	e (Batch Determination Production Orders): F
Technical view Other description	field attributes
Table B88	
₩ Yith validity	period
Selected fields	Field atlg
Long Key Word	long Key Yord
Custoner	Customer
Waterial	Material
	Material Number
	Material Type
	Order Type
	Planning plant
	Plant
	Valuation Type

图 5-5 定义条件表 (OPLB)

条件表包括两个关键字段客户+组件物料,本例中该条件表用于确定特定的客户+物料的组合决定特定的供应商。

系统标准的条件表031中可用于针对不同的产成品(抬头)发不同 批次属性的原材料,如5.3.1节提到的生产某类产成品,使用某高等级的 原材料,生产其他产品,使用一般等级的原材料。

需要注意的是在生产订单中有两类物料: 抬头物料和组件物料。

- □抬头物料指需要生产的产品,即产出物料。
- □组件物料(Component)指投入的物料,这也是本文中需要加以 控制的物料。

(2) 分配新建的条件表到存取顺序

如图5-6所示,事务代码OPLF分配新建的条件表888给存取顺序 CO01,而存取顺序CO01为系统预配置的存取顺序,该存取顺序已经被 分配给条件类型CO01,条件类型CO01也被分配给了批次确定的查找过 程CO0001。



图 5-6 将新建的条件表分配给存取顺序 (OPLF)

(3) 设置生产订单中的批次确定

如图5-7所示,事务代码OPL8,针对工厂0001和生产订单类型PP01,分配系统标准的批次确定的查找过程CO0001。

III)	0001	Werk D	001			
J 单类型	PP01	标准生	rzi]	单		
计划 实施	成本	控制	显	示多数的	件	
主数据						
生产版本						
生产版本			0	产品版本	的自	动选择
路径						
应用程序			P		替什	代任务清单应用
选择标识			01		Iż	上路线近挥
顺序变换			0		V	备选顺序
任务清单类型			N	路径		
IF/						
区输入工具						
工序/作业增量			00	10		
缩减策略						
物料清单						
BOM 应用程序			PP	01 生产	z	般
批量确定						
查找过程			α	0001		检查批

图 5-7 分配批次确定的查找过程给生产订单类型 (OPL8)

在批次确定的查找过程CO0001中,包含系统标准的用于批次搜索的条件类型CO01。

2.批次相关的主数据的系统实现说明

在执行生产订单的批次确定功能时,系统将根据批次中的特征来确定何批次满足发料条件,何批次优先使用,具体在本例中,通过特征"供应商"来确定何批次满足发料条件,何批次优先使用。

(1) 定义特征(Characteristics)

如图5-8所示,事务代码CT04定义特征Z010,代表"供货商代码", 该特征参考表字段为MCH1-LIFNR,注意由于批次的级别设置不同,参 考表字段可能为MCHA-LIFNR。



图 5-8 定义特征 (CT04)

采购订单收货时,供应商代码会自动写入到批次主数据,具体而言是存储到表字段MCH1-LIFNR(MCHA-LIFNR)中,而特征Z010的参考表字段为MCH1-LIFNR,则系统自动将供应商代码赋值为特征Z010的特征值。

(2) 分类维护(Class)

如图5-9所示,事务代码CL01创建分类Z004,包含新创建的特征

Z010,一个分类中可以包含多个特征。



图 5-9 定义分类 (CL02)

(3) 创建排序顺序(Sort sequence)

如图5-10所示,事务代码CU70维护排序顺序,通过排序顺序,确 定当存在多个可用批次时,何批次优先使用,本例中用来设置优先发何 供应商的原材料。



图 5-10 定义排序顺序 (CU70)

例如:库存两个可用批次,批次A对应供应商10001,批次B对应供应商10003,若希望优先发供应商10001,则这里定义为升序。

根据需要,可以设置其他特征作为排序字段,如将产品质量等级作 为特性设置在排序顺序中,优先发质量等级一般的产品。

比较常用的排序字段还有物料的失效日期,通过对失效日期排序, 实现物料先进先出。

(4) 创建批查找策略(Batch Search Strategy)

如图5-11、图5-12所示,事务代码COB1维护生产订单的批次搜索策略,选择批次搜索策略的类型(Strategy type)CO01,创建如下两个批次搜索策略。

QBE-	选择标准 井序										
客户	1 @ ztest										
首效从	2010. 10. 29										
有效到	9999. 12. 31										
生效从	2010.10.29										
客户/物料											
物科	描述	批	允许。	对话。	显	数	允许。	选	定	排	HH
1	11		~	~	A	1			4		
TV.											

图 5-11 创建批次搜索策略 (COB1)

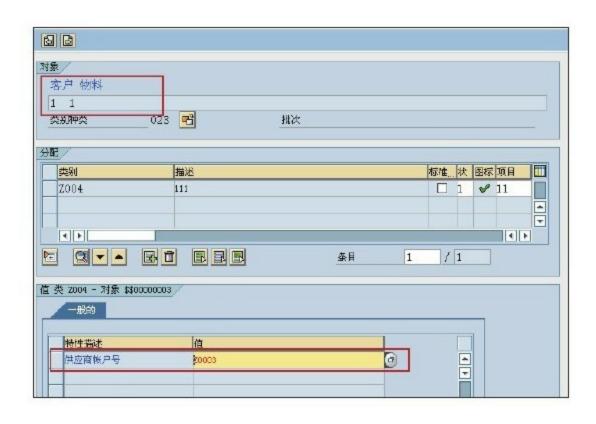


图 5-12 设置批次选择标准 (COB1)

创建搜索策略1:针对特殊客户的搜索策略,关键字组合:客户+组件物料(对应图5-5所定义的条件表888),在本例,如图5-11所示,设置对于客户1,原材料1,在选择标准中定义只发供货商Z0003,即针对客户1只发丹佛斯的压缩机。

创建搜索策略2:关键字组合为:订单类型+工厂+组件 (Component),不设置选择标准(Selection Criteria),设置排序顺序 (Sort)为Z001,代表按照供应商进行排序,先发哪个供应商的,即客 户无特殊要求下,先发应商日立的,再发供应商丹佛斯的。

5.3.3 案例1——系统操作说明

事务代码MM01创建产成品物料61(空调),产成品的计划策略设置为按订单生产;

事务代码MM01创建原材料1(压缩机),设置批次管理,并将分类Z004分配给该物料;

事务代码CS01创建产成品物料61的BOM,包含原材料1;

事务代码XK01创建二个供应商Z0003&T001;

事务代码ME21N创建对原材料1、供应商Z0003&T001的若干张采购订单;

事务代码MIGO对原材料1进行采购订单收货,产生四个批次,收货后,当前压缩机的库存情况通过事务代码BMBC查看,具体如图5-13所示,其中三个批号(0000000001、0000000002、0000000006)属于供货商Z0003(丹佛斯),一个批次属于供应商T001(日立)。

Œ	0 0													
		挥结果·4批次				□ □	□ 型 □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □		a 🗞	文件夹中的选	择 🖺 💹	上一次收货	[#9]	分类状
		JM(A	彻中天空	17 JE 57659	HA JAM	The second second	The state of the s		HJ/M	200 1V S2		工一次化员	-	-
			DOLL	0	D4									
	1	0000000001			D1			2010.10.28		000	2011.10.28	1998.03.15	Z001	_
	1				D1 D1			2010.10.28		000	2011.10.2B 2011.10.2B	1998.03.15 1999.10.15	Z001 Z001	_
	1	0000000001	ROH	Р	7.0		T001					100000000000000000000000000000000000000	77.00	0

图 5-13 查看批次信息 (BMBC)

事务代码VA01创建对产成品61的销售订单,并运行MRP,产生产成品的计划订单,然后将计划订单转为生产订单。

由于产成品的计划策略设置为订单生产,因此在生产订单中将记录销售订单信息以及客户代码信息。

如图5-14所示,在生产订单中选择组件(压缩机/物料编码1),执行批次确定功能(Batch Determination)。



图 5-14 生产订单中的批次确定功能 (CO01)

查找结果如图5-15所示,由于在批次的选择标准中定义了只查找供应商Z0003的库存,因此系统查找到的批次库存都属于供应商Z0003/丹佛斯,具体而言只查找到三个批次。

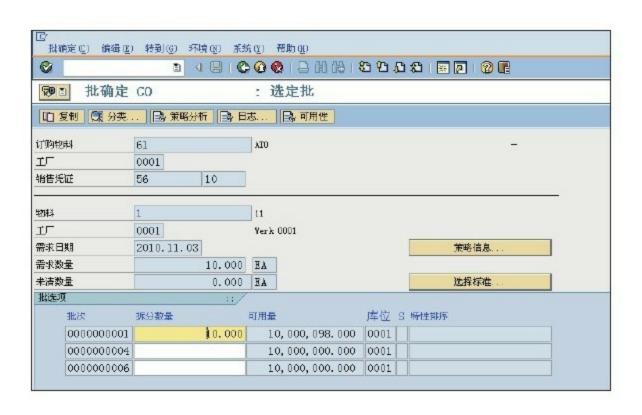


图 5-15 生产订单批次搜索界面 (CO02)

单击"选择标准……"按钮,如图5-16所示,查看到定义的选择标准;查找供货商为Z0003的批次,在当前界面根据需要可以修改批次搜索的选择条件,修改后,系统将根据新的选择条件搜索批次。

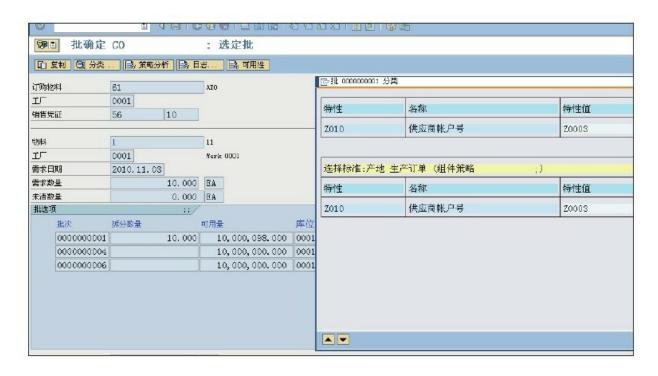


图 5-16 批次搜索界面 (CO02)

5.3.4 案例2——场景以及分析

案例2的业务场景以及分析如下。

1.业务场景

某产品A由B、C两种原材料生产而成,B原材料可由供应商B1、B2 提供、C原材料可由供应商C1、C2提供。

若要符合特定国家和地区的认证,对产品A有以下要求:

- □当符合美国认证时,则使用供应商B1、C1提供的原材料B、C;
- □当符合欧洲认证时,则使用供应商B2、C2提供的原材料B、C。

提示:就像一个大学生要过英语四六级一样,产品由于法规或者客户的要求经常要符合各种认证,如药品出口到美国,产品至少需要符合美国FDA的GSP认证,电子产品出口到美国,客户可能会要求美国UL出具的认证。

2.方案分析以及系统实现说明

由于不同地区国家的认证标准有差异,认证适用范围不同,客户对产品的认证也会有明确的要求,因此根据认证类型为产成品建立两个物

料编码(A1、A2),而原材料B、C均只建立一个编码,但启用批次管理,在批次中记录供应商信息。

在案例1的系统实现的基础上,针对抬头物料A1+组件物料B,维护 批次搜索策略,设置选择标准为供应商B1、针对抬头物料A1+组件物料 C,维护批次搜索策略,设置选择标准为供应商C1。

3.扩展性应用

在本案例中,演示的是由于认证原因所导致对供应商的要求,显然,可以进一步演化为由于客户或是其他原因,导致对其他产品属性的要求,这些差异性的信息都可以以批次主数据中的特征的形式体现,这样就避免了创建多个物料编码,减少物料替代的情况。

5.3.5 案例3——成组配套替代

案例3介绍多个原材料成组配套"替代"的场景,具体业务场景以及 分析如下。

1.业务场景

某产品A(编码为ZMTO)由两种原材料B(编码为ZMRP090)、C(编码为ZMRP091)构成,而B可由B1、B2、B3、B4四个供应商提供,C可由供应商C1、C2、C3、C4提供。

当符合美国认证时,或者使用供应商B1、C1提供的原材料,或者供应商B3、C3提供的,一张生产订单中要么全部使用供应商B1和供应商C1的配套,要么全部使用供应商B3、C3的配套,不允许出现一个产品中供应商B1和供应商C3或者供应商B3和供应商C1的搭配。

当符合德国认证时,则使用供应商B2、C2提供的原材料或者B4、C4提供的原材料。

2.方案分析

产品A根据认证类型建立两个物料编码,A1为符合美国的认证,A2为德国认证,原材料B、C均只建立一个编码,但启用批次管理,在批

次中记录供应商信息。

参考6.3.3节和5.3.4节的批次案例1和2,事务代码COB1针对抬头物料A1+组件B,维护批次搜索策略,设置选择标准为供应商B1、B3,针对抬头物料A1+组件C,维护批次搜索策略,设置选择标准为C1、C3。

通过增强,设置两个原材料B、C的供应商必须符合认证的配套要求。

3.增强简要描述

通过自定义表记录配套关系,并在批次确定时,通过增强根据配套关系进一步选择特定的批次。

(1) 定义自定义表,维护供应商配套关系

事务代码SE11定义表ZBATCH记录供应商配套关系,如图5-17所示,通过事务代码SM31维护自定义表ZBATCH,具体而言代表产成品ZMTO中的两个原材料B、C的供应商,存在两种配套关系,即供应商1000和1001配套,或供应商5031和5032配套。

mbined ven	doi	
产成品	组件B供应商	组件C供应商
ZMTO	1000	1001
ZMTO	5031	5032

图 5-17 组件的供应商配套关系

(2) 维护批次搜索策略

事务代码COB1,维护批次搜索策略时,如图5-18所示,设置物料ZMRP091中的数量建议的例程(Quantity Proposal Routine)为902,设置物料ZMRP090中的数量建议的例程为901。

本例中例程(Routine)是非常灵活的小程序,在定价中应用非常广泛。

☑ ■ ■ 选择标	准 排序		已例程	
订单类型	PP01	标准生产订	例. 描述	<u>*</u>
エ厂	1000	Ides	1 从1	到下分配
生效从	2011. 10	. 23	2 从上	到下分配
	Story, 12222 III		3 从上	到下的act. ingr.
订单类型/工厂/组件			4 从上	而下 IS-Mill
物料	描述	数量建议	901 根据	居供应商确定批次(2)
ZMRP090	次物料	901	902 确定	E供应商(1)
ZMRP091	主物料	902	999	

图 5-18 维护批次搜索策略,设置数量建议的例程 (COB3)

如图5-19、图5-20所示,定义两个数量建议的例程:例程902用于根据物料ZMRP091的批次中的供应商确定相关物料ZMRP090的配套供应商;例程901用于根据例程902中确定的供应商,来确定物料ZMRP090的可用批次是否符合配套要求。

```
Include RV01F902 Active

ENDIF.
ENDIF.
ENDLOOP.
data zl like mchl-lifnr.
tables zbatch. "组件互相之间的供应商配套关系表*根据主物料供应商得到配套物料的供应商select single zbatch"LIFNRB into zl from mchl join zbatch on mchl"LIFNR = zbatch"LINFRA
where mchl"MATNR = DISQTY-MATNR and mchl"charg = DISQTY-charg.
*将配套物料的供应商信息存到内存变量
if sy-subrc = 0. EXPORT Zl TO MEMORY ID 'BATCH'. endif.
```

图 5-19 批次确定的数量例程902

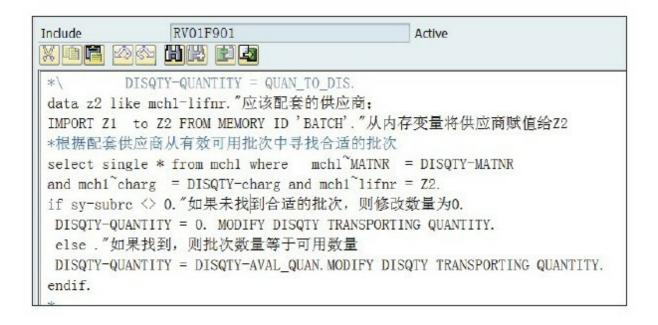


图 5-20 批次确定的数量例程901

批次确定中的例程是在根据批次搜索策略确定出可用批次之后调用, 批次搜索策略执行后, 系统得到当前的所有可用的批次和数量, 并记录在内表DISQTY中, 该内表中的字段DISQTY-AVAL_QUAN代表该

批次可用数量,字段DISQTY-QUANTITY代表实际分配给当前生产订单的数量。

(3) 生产订单中的批次搜索策略的执行

创建产成品ZMTO的生产订单,在生产订单中,由于两个组件是配套使用的,因此同时选择两个组件(ZMRP091、ZMRP090),单击批次确定按钮,系统首先确定原材料ZMRP091的批次,然后再根据原材料ZMRP091的批次中的供应商,确定组件ZMRP090的组件的供应商,从而确定组件ZMRP090的批次。

4.方案使用说明

案例3演示的是产成品中使用到的不同组件(原材料)的供应商需要配套,导致成组替代的情况,成组替代还有着更为广泛的应用,如两个原材料,高浓度的与高浓度的配对,低浓度的与低浓度配对。

提示:案例3实现方式有多种,如在BOM中直接维护批次分类,本节重点是通过该案例介绍批次确定的例程功能,该例程功能还常常用来实现一张生产订单中的某个原材料不能混用多家供应商的原料。

5.3.6 批次方案小结

批次方案是通过在批次分类中的特征来记录供应商或是品质等级等信息,借助批次搜索策略或是批次搜索的增强来实现在不同业务中使用不同供应商或是品质等级的组件。

通过批次区分信息,这样避免建立多个物料,这样就不会出现物料的替代问题,当在生产过程中需要区分不同供应商的原材料时,可以通过批次搜索中的选择条件来限制。

批次方案的局限性主要是在与MRP的结合上,MRP无法参照批次中的特征。

5.4 非库存管理的MPN与替代

详细功能,请参见第8章"制造商物料管理"。

企业会向同一供应商采购多个制造商的"相同"物料,由于向不同的制造商采购有不同的价格或者需要按照制造商设置配额,因此在系统中需要区分制造商信息。

具体而言,非库存管理的MPN可能有如下方案;

方案1: 建立两个物料编码,分别代表两个不同的制造商制造的产品,但这样就可能会存在替代问题;

方案2:建立两个供应商编码,以实现价格和配额功能,但此时将不符合实际业务情况,并且不具备扩展性;

方案3:建立两个制造商料号(制造商料号MPN1和MPN2),分属于不同的制造商,在这两个物料号码中,都对应公司内部物料ZBATCHQM。

这里的制造商料号并不具有库存管理功能,仅应用于采购环节,具体而言:

□制造商料号可用于采购信息记录,实现不同的制造商料号有不同

的价格;

- □制造商料号可用于配额功中,实现不同的制造商有不同的配额;
- □可结合批次管理功能,将制造商信息记录在批次中,后续可以实现查询制造商的库存,并且可以实现一定的限制作用,如某些产品不能使用某制造商的原材料。

库存管理的MPN与替代也有类似情况,详细功能,请参见第8章"制造商物料管理"。

5.5 物料变更与替代

同一物料编码,通过ECN号码和Revision功能来区分,利用工程变更(ECM)以及物料版次(Material Revision)功能,实现新旧物料切换,具体内容,请参见17.2节。

5.6 本章总结

解决替代问题是一个综合性的方案,替代方案的考虑需要综合物料编码、批次管理、MPN等功能进行确定。类似的原材料是通过建立不同的编码,还是建立不同的批次来区分,亦或是MPN物料,这需要综合考虑系统技术方案以及企业的业务场景。

1.不同方案的对比

如果两个物料在任何情况下都不能够互相替代,同时两个物料又不是取代的概念,那么应该创建两个物料,其他情况下,可以考虑建立一个物料编码,辅助批次管理、物料版次(Material Revision)等功能来进行区分。

某些历史的原因或是业务上要求互相替代的物料必须建立两个物料编码,如果所属行业为离散行业,可以考虑激活库存管理的MPN功能。

使用多个物料编码可以很好地区分类似产品的差异,但意味着物料编码将会成倍增长,这对于有大量物料的企业来说,可能是一个灾难。

使用一个物料编码,通过批次区分,这在技术上更为简单、方案更加灵活,但MRP是不能根据批次的特征值来运行的。

2.局限性说明

在某些情况下,无论使用建立多个物料编码还是在批次中区分,在 计划层面部分功能都很难实现,尤其是MTS模式(按库存生产)下。例 如系统在采用MTS模式下,如果希望MRP运行的结果能够考虑客户指定 原材料的供应商,根据客户的特定要求,进行采购。

第6章 生产执行

生产执行包括按生产订单执行和不按生产订单执行,绝大部分的生产是按生产订单执行的。生产订单执行又称车间作业控制(Shop Floor Control)是根据生产计划进行具体的生产执行。

生产订单执行的过程取决于生产模式,其步骤有所不同。在按库存生产、按订单生产、重复制造以及JIT等不同生产模式下,生产执行过程会有所差异。图6-1所示的是最常见的模式:根据生产订单安排生产,其生产执行可分解为10个步骤。

生产订单处理

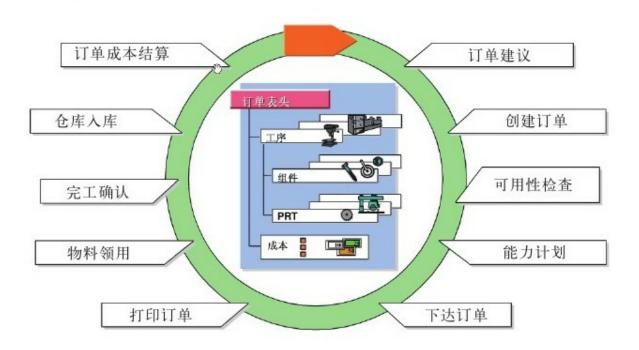


图 6-1 生产订单的处理过程

- 1)系统运行MRP,产生订单建议(Order Proposal),具体而言一般是计划订单(Plan Order),在计划订单中,记录着应该何时生产何产品,投入何原材料。
- 2)将计划订单单个或者批量转为生产订单,该计划订单将会被删除,当然也可以不参照计划订单直接创建生产订单。
- 3)对生产订单进行物料的可用性检查(ATP),检查是否有缺料情况。
- 4)能力计划检查:能力计划是指工作中心的能力和负荷的情况。由于运行MRP时,系统不考虑产能情况,采用的是无限能力排产模式,只能通过查看工作中心负荷(Work Center Load)的方式来辅助判断能力情况。
- 5)订单下达(Release):订单下达代表生产订单进入到真正的执行阶段,一般情况下,在此阶段,生产订单所需的原材料应当全部备齐,所需产能充足。
- 6) 打印订单: SAP中预配置相当多的输出类型,可以以多种形式 打印生产订单,如领料单、配料单、工作中心指令单。
 - 7) 物料领用(Goods Issue):仓库或者车间根据打印出的领料

- 单、配料单进行领料或者配料。
 - 8) 完工确认(Confirmation):确认生产所需要使用的工时。
 - 9) 仓库入库(Goods Receive):产成品入库。
 - 10) 订单成本结算:根据投入的原材料、工时等进行成本结算。

实际业务中,一方面这10个步骤中的部分步骤可能由系统自动操作,无需手工操作或是系统外操作,另外一方面操作的顺序也可能有交叉。

在本章中,将主要讨论生产执行中的以下功能:

- □生产订单发料(Goods Issue);
- □生产订单状态与业务事务;
- □生产订单报表;
- □可用性检查(ATP);
- □生产订单确认(Confirmation)。

6.1 生产用物料的类别

简单来说,在离散行业,如汽车行业,生产就是将各种原材料、半成品(一般称零部件)经过加工、装配组成产品。在流程行业,如药品行业,生产就是将投入的原材料、半成品(原辅料)经过各种化学、物理反应形成具有特定功效的产品。

本小节对其中一些特殊的投入原材料和产出物料做简要的说明。

1.散装物料 (Bulk Material)

可以在物料主数据、BOM中设置物料为散装物料,散装物料的消耗是与生产某个产品相关的。

(1) 散装物料的应用

散装物料的应用可分为以下两种情况。

应用1: 散装物料不是产品的一个组成部分,而是直接在工作中心消耗,如润滑油、擦拭机器用酒精等。

应用2: 散装物料是产品的一个组成部分,典型的如机械产品上所使用到的螺栓、螺母等各种标准件。

(2) 散装物料与生产发料

散装物料可以维护在BOM中,创建生产订单时带到生产订单的组件清单中,如果BOM中的某个物料标记为散装物料,一般来说并不是

每次生产都会去领用该物料,而一般是定期性的发料到工作中心,因此 在生产订单的领料单、缺料单(Missing Parts)、拣配单中都不会出现 该物料,但在工艺文件、工作中心加工单、产品组装文件中可能会体现 该物料。

(3) 散装物料的计划

散装物料的计划一般是基于消耗的计划,而不是基于MRP进行的计划。

2.反冲物料 (Back Flush)

可以在物料主数据、工作中心中设置是否物料为反冲物料。反冲物料常常是先从仓库领料到车间线边仓库,然后在生产订单收货、工单确认时倒扣该物料的消耗。

3.虚拟物料(Phantom)

可以在物料主数据、BOM中设置物料是否为虚拟物料。虚拟物料 是指从技术层面或是在设计图纸中,可能有该物料存在,但在实际的生 产过程中,或者不会形成该物料,或者说该物料的形成只是一瞬间,生 产并不会在形成该物料的那一刻停留,而是继续向前走,该物料转瞬或 者最终又形成了另外的物料。有时虚拟物料还用来代表一组物料,譬如 建立某个物料,名为"机组通用组件",多种产品都会包括该"机组通用 组件",该物料是指某类机械产品中都会所包含的五个小零件,这五个小零件并未实际组装在一起。

虚拟物料的影响:某个产成品A中包含某个半成品B,该半成品中B 又包含原材料C、D,如果半成品B设置为虚拟物料,那么运行MRP时, 只会生成该产成品A的计划订单,该计划订单直接展开到原材料C、D; 创建该产成品A的生产订单时,也会直接展开到原材料C、D,生产过程 中不会对半成品B进行收货、发料,自然也不会形成半成品B的库存。

4.物料供应方式(Material Provision)

- 一般来说,原材料或半成品是由自己公司从外部采购或者内部生产 形成的,然后用于生产相应的产品,投入时从产权角度来说都属于本公 司所有(寄售物料除外),但有两种例外的情况:
- □供应商供料: 当产成品委托供应商进行加工,此时产成品中使用 到的原材料可能由该供应商自行采购,然后直接使用到产品上。
- □客户供料(来料): 当客户委托我方加工产品,此时产品中所使用到的原材料可能由客户提供。

这两种特殊的物料的供应方式可在BOM中指定,参见7.3节"委托外加工业务"。

5.寄售与管道物料(Consignment/Pipeline)

寄售与管道物料都是在使用完毕后,才与供应商进行结算的。

管道物料是物料通过管道(Pipeline)或者类似管道的方式进行消耗,典型的如水、天然气、电,无需入库,不做库存管理,可以随时从管道中无限制使用,使用多少支付相应金额的款项给供应商。关于寄售物料,请参见7.6节"寄售业务处理"。

6.联产品(co-product)和副产品(by-product)

正常来说,生产过程中,投入原材料,将会产生唯一的产成品(如物料A),但在某些行业,如流程行业,投入的原材料可能会产出多个物料(如物料A、物料B、物料X)。其中物料A是我们最希望产出的,物料B是联产品,物料X是副产品。

(1) 说明

联产品是指用相同原料,经过同一生产过程,生产出两种或两种以上的类似的产品;副产品是指在生产主要产品过程中附带生产出的非主要产品。副产品和联产品都会在完工后库存增加,联产品是产出的一部分,一般来说经历了完整的生产过程,因此将根据生产订单的结算规则中定义的比例,承担一部分的制造费用,而副产品是冲减投入,不会承担制造费用,一般来说,它只是生产过程中某个工序的结果。

例如某公司生产太阳能电池模组, 先将64块电池片组装在一起, 然

后切割铝合金形成铝合金支架来固定这64片电池,最后检测该电池片的功率等级。生产过程中,切割铝合金形成的铝合金边角料是副产品,而最终产品太阳能模组的功率等级最可能是200瓦,但也可能是210瓦,不同瓦数对应不同的物料编码,其中210瓦的物料就是200瓦的物料的联产品。

(2) 联产品系统操作说明

联产品可以在物料主数据的MRP2视图中指定联产品以及比例或者 直接在生产订单中指定,后续针对生产订单通过移动类型101对联产品 进行收货。

(3) 副产品系统操作说明

副产品可以在BOM中以负数的形式出现,也可以直接在生产订单 收货时,指定移动类型531和需要收回的副产品。

6.2 生产发料

生产发料取决于物料的属性、不同的生产模式,有不同的处理方式,以下为两种典型的生产发料模式:

- □领料模式:车间人员按照生产订单去仓库进行领料;
- □配料模式:按照车间需要量(多张生产订单中的组件需求数量减去线边仓库存),仓库进行按时按量配送。

在这两种典型的模式的基础上,企业实际的操作会有所差异,两种模式也可能结合,譬如车间人员以配料的逻辑到仓库领料。本节将简要介绍这两种发料模式。

6.2.1 领料模式:使用领料单

生产订单创建并释放后,车间打印领料单(Picking List,标准程序或者自定义程序),车间人员去仓库领料,此时仓库人员对该生产订单发料(事务代码MB1A/MIGO),库存从仓库减少,发到生产订单中,也可以使用批量处理的事务代码CO27/COOIS来进行操作,下面介绍批量处理的事务代码。

1.批量处理的操作概览

事务代码CO27/COOIS批量对生产订单发料,根据输入的各项查询条件,列出所有需要发料的生产订单的组件的清单,单击 按钮,将显示图6-2所示的"拣配清单",在拣配清单中,每张生产订单的每个组件都会单独列出,即按生产订单进行发料,如图6-2所示,可以单击"批次确定"或"库存确定"按钮,通过批次确定和库存确定功能来确定发料的数量、库存、批次等信息,当然也可以手工输入库位、批次,当操作完成后,系统将产生物料凭证,实现对生产订单进行发料。

批次确定功能请参见16.4节"批次确定"、5.3节"批次管理与替代", 库存确定功能请参见10.5节"库存确定"。

货物移动概览								
B 物料	数量	订单	工厂	存储位置	移动类型	输	批次	评估类别
100-310	10	060003406	1000	0001	261	PC		
100-400	10	060003408	1000	0001	261	PC		
100-300	10	060003408	1000	0001	261	PC		
100-200	10	060003408	1000	0001	261	PC		
100-100	10	060003408	1000	0001	261	PC		
100-130	80	060003408	1000	0001	261	PC		
100-700	64. 0	060003408	1000	0001	261	M2		
100-500	40	060003408	1000	0001	261	PC		
100-200	10	060003410	1000	0001	261	PC		
100-100	10	060003410	1000	0001	261	PC		
100-300	10	060003410	1000	0001	261	PC		

图 6-2 拣配清单 (CO27)

2.事务代码CO27/COOIS的使用说明

在使用事务代码CO27或COOIS时,需要清楚系统将根据何逻辑确定哪些生产订单的哪些组件需要进行发料,哪些组件需要排除掉不需要发料。通过事务代码SE38,查看事务代码CO27对应的程序,可以看到生产订单中需要发料的组件至少需要符合以下10个条件。

1) 允许获取移动的(goods movement allowed),一般生产订单释

放才允许货物移动,参见图6-6、图6-7。

- 2) 未删除的(not deleted)。
- 3)没有直接采购的(no direct procurement),当在物料主数据中设置物料的特殊获取类为直接采购或者在BOM项目类别设置为N(非库存项目)时,代表该物料为直接采购至生产订单。
- 4)未设置虚拟件(no phantom),一般虚拟物料不做库存管理, 自然不需要进行发料。
- 5)未设置为反冲(no backflush),反冲物料是对产成品收货时, 系统自动反冲原材料的消耗。
 - 6)未标记最终发料(not final issued)。
- 7)未设置散装物料(bulk material),散装物料一般是批量发料至成本中心,而非针对生产订单发料。
- 8)未设置收货标记的(not for receipt goods),设置为收货标记的,如联产品,显然不需要仓库发料到车间。
 - 9)未设置物料供应指示符的(no part provided)。
 - 10) 非文本项目。

6.2.2 配料模式:使用拉料单

使用拉料单(Pull List),可由仓库人员根据车间需要,首先将库存从仓库配送到车间的线边仓,然后再对生产订单发料或是工序确认时对线边仓的这些物料进行反冲扣料。配料模式下,按照固定时间节奏(如天)进行配料,如每晚对明天各个生产车间所需要的物料进行配料,若采用看板(Kanban)、JIT(Just In Time)等模式,则时间节奏可能进一步加快,譬如每半天、每小时进行配料。配料模式中具体的操作人员也可能是车间人员到仓库来进行拉料。

1.操作概览

事务代码MF60根据生产订单需求量和供应量生成线边仓需要补货的建议,并产生库存转移的凭证,注意此时将汇总生产订单的需求。

本例中,线边仓在系统中以库存地点的形式存在,同时在生产订单的组件清单中的库存地点为对应的线边仓,库存地点代码为0001,具体操作步骤如下。

1)生成补货建议(Replenish Proposal)。确定线边仓的需要补货数量,线边仓需要补货的数量等于截止需求日期对线边仓库的生产需求数量减去线边仓的已有的库存,即等于生产订单中的组件的库存地点为

0001的需求数量减去库存地点0001下的库存数量。

- 2)执行批次和库存确定(Batch Determination/Stock Determination)。确定补货的来源,从何库存地点、使用何批次进行补货到线边仓,并根据建议的数量调整实际需要的补货数量。
- 3)确定(Stage)补货建议。当补货的数量、批次、库存地点都已经确定后,则可以进行实际补货。
- 4)过账补货建议。实际补货可以一步法,也可以是二步法。一步 法是指确定补货建议后,系统可以直接生成库存转移的物料凭证,对应 的移动类型为311,相应物料的库存从仓库转移到车间线边仓库。二步 法是指可以先生成库存调拨的预留,然后通过事务代码MF65将预留过 账。一步法比较适用于仓库直接操作;二步法比较适用于车间操作产生 预留,然后仓库根据实际情况对预留进行过账。
 - 5) 打印补货建议。

2.系统实现说明

在图6-3中的"全局设置"中可以进行以下但不限于以下设置:

- □设置上述哪些操作步骤由系统自动生成;
- □设置打印格式;

□设置直接过账到物料凭证,还是先生成库存调拨的预留,然后再过账。

3.系统示例

如图6-3所示,拉料单可以针对计划订单、生产订单、流程订单,通过选择需求日期(字段"为需求展开日期"/Selection period for requirements),系统默认的需求日期为明天,需求量的计算截止到明天为止,也就是当天配料满足明天的需求,在此日期之后的需求将不会被统计,不会进行配料。



图 6-3 拉料单的初始屏幕 (MF60)

以生产订单为例,创建生产订单时,在生产订单的组件(原材料)界面中,将会指定组件(原材料)的需求数量和库存地点(即生产线边仓),系统根据生产订单中指定的组件需求信息,将按照物料、工厂、库存地点进行汇总每个物料的需求数量,如图6-4所示,将查看到相关物料在工厂1000下的库存地点0001的汇总的生产需求数量和可用数量,以物料100-100为例,截止到日期2011.09.23,其在工厂1000、库存地点0001下的总需求数量为1256个,可用库存为914,单击"明细"按钮可以查询到详细的生产需求情况,本例中为物料P-100、P-110的生产订单触发的,其中生产订单6003410中需要物料100-100,数量为100个,需要的库存地点为0001,生产订单6003410要100个,系统将汇总多个计划订单(生产订单)的需求,汇总的需求数量为生产订单为1256个。



图 6-4 拉料单中显示需要拉料的物料 (MF60)

生产需求数量和可用数量的差异数量即为生产线(线边仓)缺料数量,也就是需要向生产线(库存地点0001)补货的数量,本例中,物料100-100在库存地点0001的库存可用数量为914个,需求数量为1256个,因此需要进行补货的数量为342,单击按钮"补货建议",则生成补货建议。

单击"补货元素"按钮,则查看生成的补货建议(Replenish Element)。

单击"批次和库存确定/Batch/Stck Determination"按钮,系统将确定补货的物料的批次和库存地点,再单击"Stage"按钮,将确定补货建议,保存后,将生成相应的凭证(见图6-5)。

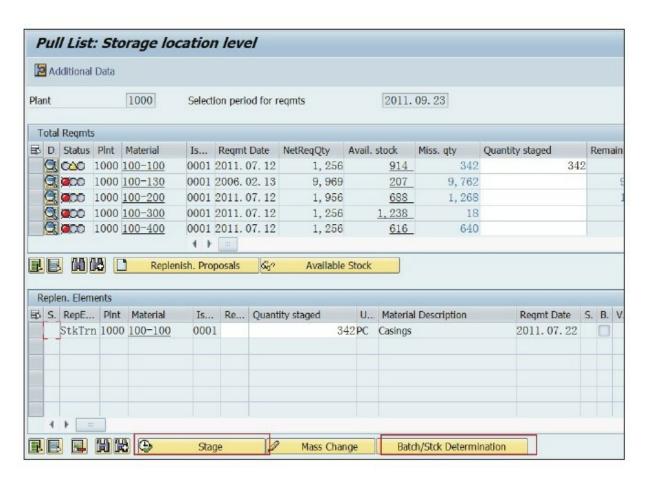


图 6-5 生成补货建议 (MF60)

6.3 生产订单状态与业务事务

生产订单中有多个状态,一方面这些状态代表了生产订单的执行情况,另一方面这些状态与生产订单的业务事务相互影响、相互控制,在 本节中对此做简要的描述。

注意:系统状态、用户状态、业务事务为跨模块的功能,应用于各个模块中。

6.3.1 生产订单的状态

生产订单的状态有两种:系统状态和自定义用户状态。

系统状态(System Status)是指系统标准的状态,该状态由特定的业务事务或操作确定,一般无法手工直接修改状态。

用户状态(User Status)是每家企业根据需要配置的状态,该状态可由用户手工直接修改或者通过业务事务确定,当用户手工指定用户状态时,可以通过"权限码"设置权限,检查该用户是否有修改该用户状态的权限,用户状态有两种形式:带有状态编号(with status no)和不带有状态编号(without status no),使用with status no时,对于同一个对象来说,同时只能有一个用户状态为有效状态,使用without status no,

可以同时有多个用户状态为有效状态。

生产订单同时会存在多个系统状态,表6-1为最常见的系统状态。

表 6-1 生产订单常见状态

生产执行进展	对应系统状态	状态描述	
创建生产订单	CRTD	订单建立	
可用性检查 OK	MACM	已承诺的物料	
下达生产订单	REL	已释放	
对生产订单投料	GMPS	已过账的货物移动	
生产订单报工	CNF	生产订单确认	
生产订单收货	DLV	交货	
生产订单	TECO	技术实现	

6.3.2 生产订单的业务事务

业务事务(BusinessTransaction)代表对对象的特定业务
(Business)操作/事务(Transaction),对生产订单而言,最常见的业务事务如下:

- □单击生产订单中"释放"按钮,释放生产订单;
- □设置"删除"标记,逻辑删除生产订单;
- □对生产订单进行收货,产生相应物料凭证。

在系统中,上述的业务操作都使用相应的业务事务代码来代表,表 6-2列举了常见的业务事务。

业务事务代码	对应操作
BFRE	释放生产订单
RMWF	生产订单收货
RMWA	物料移动 (生产订单发料等)
BTAB	技术实现
RMNS	重读主数据 (BOM、工艺路线)
RMOD	打印生产订单

表 6-2 生产订单的常见业务事务代码和描述

6.3.3 业务事务与系统状态的关系

业务事务与系统状态相互影响,互相控制。以生产订单为例,其互相之间的关系具体如下。

1.生产订单的状态是对生产订单进行业务事务的前提

如:状态为"REL释放"的生产订单,可以对该生产订单进行发料、收货,状态为"CRTD新建(未释放)"的生产订单,则无法针对该生产订单发料、收货,原因如图6-6、图6-7所示。事务代码BS22:定义系统状态以及对事务处理的控制,如:

- □生产订单新建时,其系统状态为CRTD,此时不允许生产订单发料和收货;
- □对生产订单释放后,系统状态变为REL,此时允许对生产订单发料和收货。

如图6-6所示,生产订单的系统状态为CRTD时,业务事务货物移动(RMWA)和生产订单货物接受(RMWF)是被禁止的。

統状态	I0001 CRTD	建立			
事务处于	理控制				
业务事	务	无影响	已允许	警告	禁止
RMWA	货物移动	0	0	0	•
RMWE	采购定单货物接收	0	0	0	•
RMWF	生产定单货物接收	0	0	0	0

图 6-6 生产订单状态对业务事务的影响 (BS22)

如图6-7所示,生产订单的系统状态为REL时,业务事务货物移动(RMWA)和生产订单货物接受(RMWF)是被允许的。

系统状态: 维护事务控制				
新条目 📵 🚭 ◀ ▶				
系统状态 10002 RI	EL 已释放			
事务处理控制				
事务处理控制	无影响	已允许	- 警告	禁止
	无影响	<u>已允许</u> ⊙	警告 0	禁止
业各事务	无影响 〇			禁止 〇 〇

图 6-7 生产订单状态 (Rel) 对业务事务的影响 (BS22)

单击图6-7的"使用处清单"按钮 록 , 查看关于系统状态REL的更多信息,包括如下信息:

□何业务事务将生产订单的状态设置为"REL/释放",具体而言如执

行业务事务"释放"、撤销技术完成(TECO);

- □何业务事务删除状态"REL/释放",具体而言如执行业务事务"技术完成":
 - □状态"REL/释放"允许操作何业务事务: 如允许对生产订单发料;
 - □状态"REL/释放"禁止操作何业务事务。

2.业务事务对状态的影响

对生产订单执行业务事务将导致生产订单中新的系统状态的产生和 己有状态的消失。事务代码BS32定义业务事务影响何系统状态。

如图6-8所示,在生产订单中,单击"释放"(业务事务BFRE)按钮,生产订单的状态"CRTD/新建"将被删除,新增状态"REL/释放",也就是生产订单将被释放。

事务: 维护后续作用			
□ → • •			
业务事务 BFRE 释放			
下列系统状态受以上处理影响			
状态 描述	无作用	设置	删除
[I0001] CRTD 建立	0	0	•
10002 REL 已释放	0	•	0

图 6-8 业务事务对系统状态的影响 (BS32)

提示: 图6-8、图6-9中"业务事务"与"处理"意思基本相同。

单击图6-8中的"使用处清单"按钮 № ,如图6-9所示,可以看到业务事务与系统状态的关系包括如下信息:

由处理设置的系统状态:		
I0002 REL 己释放		
由处理删除的系统状态:		
I0001 CRTD 建立 I0042 PREL 部分释放 I0045 TECO 技术实现 I0046 CLSD 已结算 I0055 RELR 释放被拒绝		
系统状态影响处理:		
I0001 CRTD 建立 I0002 REL 已释放 I0013 DLT 删除标识符	许可 禁止 禁止 禁止	
I0015 NCMP 未完成	禁止	

图 6-9 业务事务释放的影响 (BS33)

- □允许处理的对象类型(Object types that permit the process): 如 生产订单、WBS、内部订单等;
- □由处理(本操作)设置的系统状态: System statuses set by the process;

□由处理(本操作)删除的系统状态: System statuses deleted by the process;

具体而言,如图6-9所示,业务事务"释放"与系统状态的关系如下。

- □系统状态将被设置: REL (释放);
- □如下系统状态将被删除: CRTD建立、PREL部分释放、TECO技术实现、CLSD已结算、RELR释放被拒绝;
- □生产订单为冻结、删除、技术完成等状态时,不能单击"释放"按钮:
 - □生产状态为新建状态时,允许单击"释放"按钮。
 - 3.系统配置的修改

如图6-7所示,通过事务代码BS22、BS32可以修改系统状态、业务事务的控制参数,实现特定功能。但SAP不建议直接通过事务代码BS22、BS32修改,主要由于以下两个原因:

□升级考虑。当升级SAP系统时,事务代码BS22、BS32中的设置可能会被覆盖,这里的升级一般是指大规模的升级,如从ECC5.0到 ECC6.0,并非是指目常生活中下载SAP的修正补丁到系统中,当然也不

能绝对排除修正补丁就一定不会覆盖。

□应用层面的考虑。一方面由于系统状态、用户状态功能应用广泛,通过事务代码BS13可以查看到该功能可应用的对象有200多个,不同的对象有不同的对象代码,本例中的生产订单的对象代码为ORH。

因此事务代码BS22、BS32的修改可能会影响到所有对象,影响面大,这样容易造成错综复杂的问题。

提示:事务代码BS13可以查看所有的对象以及相应的业务事务和系统状态,如可查看生产订单允许的业务事务和允许的系统状态。

另一方面事务代码BS22、BS32为集团级别的控制,是不区分工 厂、订单类型的,无法控制不同的订单有不同的操作。除此之外,系统 状态不能够根据企业需要进行增加,并且也很难针对系统状态设置相应 的权限,使特定的人不能做特定的业务操作;

考虑到上述原因,系统增加了用户状态(User Status)功能,通过增加各种自定义的状态,同时为用户状态设置权限检查以及设置用户状态与业务事务的关系,从而来实现企业的一些自定义的需求。同样,用户状态功能也是广泛应用于各个模块中。

6.3.4 业务事务与系统状态、用户状态的应用案例

如上节所说,用户状态、系统状态和业务事务之间可以互相影响, 下面将举例说明。

应用1: 技术完成后,不允许生产订单的收发货

系统标准设置中,对生产订单执行技术完成后,仍然可以对生产订单进行收发货,现希望设置技术完成后,不允许对生产订单进行收发货,可以有如下两种方案,但是推荐使用方案2,原因在上文已经描述。

方案1: 修改系统状态的控制参数

技术完成的系统状态为TECO,生产订单发料的业务事务为RMWA、生产订单收货的业务事务为RMWF。

因此如图6-10所示,事务代码BS22修改系统状态TECO,针对业务事务代码RMWA和RMWF从系统默认的允许(Allowed)设置为Forbidden(禁止)。

SysStatus: Maintain	Transaction Contr	ol		
New Entries ☐ → ◆				
	TECO Technically complet	ed		
Transaction control Business Transaction	No infl.	Allowed	Warning	Forbidd.
RMWA Goods Movement	0	•	0	0
RMWE Goods receipt for purch. or	rder O	•	0	0
RMWF Goods receipt for prodn. o	rder	•	0	0

图 6-10 设置系统状态TECO(技术完成)的允许的业务事务 (BS22)

方案2:增加用户状态,通过用户状态控制

事务代码BS02创建用户状态参数文件(Status Profiles)ZP000001,设置该参数文件的对象类型(Object Types)为(PP/PM: order header/生产计划/生产费用单:定单标题),即生产订单。参见图6-11。

忧态参数文件	ZP000001 ZPP00001							
状态	Z1 技术关闭后不允许物料移动							
事务控制								
			影响	-		_	下一个拉	操作
业务事务		无影响	已允许	警告	禁止	无后续	设置	删除
技术实现		•	0	0	0	0	•	0
撤消技术实现		•	0	0	0	0	0	0
生产定单货物接收		0	0	0	•	0	0	0
货物移动		0	0	0	0	0	0	0

图 6-11 用户状态参数文件和用户状态 (BS02)

事务代码OPJH将该用户状态参数ZP000001分配给相应生产订单类型。在状态参数文件中ZP000001中可设置一个或多个用户状态,本例中包含一个用户状态Z1,设置状态Z1的相关参数如图6-11所示:

- □业务事务"技术实现"将设置用户状态Z1;
- □业务事务"撤销技术实现"将删除用户状态Z1;
- □状态被设置为Z1后,则不允许货物移动、生产订单收货这两个业务事务。

最终的效果是创建生产订单时,系统确定出用户状态参数为 ZP000001,对该生产订单执行技术实现(技术完成)后,用户状态Z1 自动设置为激活,而若用户状态设置为Z1,则不能进行货物移动,当撤销技术完成,则用户状态Z1的状态被取消激活。

应用2: 生产订单发料后,才允许进行收货

系统默认设置中,生产订单只要释放,就允许进行收货,现希望通过修改设置,使得生产订单发料后,才允许进行生产订单收货。

方案1:通过用户状态控制

说明:参照应用1中的逻辑,定义用户状态Z2,并设置业务事务 (RMWA/货物移动/生产发料)触发状态Z2生效,状态Z2又禁止业务事

务(RMWF/生产订单货物接受/生产订单收货)。

但配置时,会发现用户状态Z2,无法由业务事务(RMWA)触发,也就是生产订单发料无法触发用户状态Z2。

原因分析:业务事务可以触发用户状态的生效,但是并非所有的业务事务都能够触发用户状态的生效。业务事务设置用户状态具备一定的前提条件,SAP Note 406537中说明了业务事务触发用户状态具备的两个前提条件。

- □系统标准程序中,设置了该业务事务运行时,执行了函数 STATUS_CHANGE_FOR_ACTIVITY。
- □事务代码BS02中,如图6-12所示,设置业务事务可以修改用户状态,只有在此设置了,维护用户状态参数文件时,就会出现该业务事务。



图 6-12 业务事务与用户状态 (BS02)

在本例中,对生产订单执行业务事务RMWA,即对生产订单进行 发料时,不会执行函数STATUS_CHANGE_FOR_ACTIVITY,因此无法 修改用户状态。 具体请参照SAP Note 406537-Status management: Importance of the TJ01-ANWST field。

方案2: 直接修改系统状态

一方面,生产订单释放后,生产订单的系统状态为REL(释放),而系统默认设置中,生产订单释放后(系统状态为REL)时,则可以对生产收货(业务事务RMWF)。另外一方面,生产订单发料后,生产订单的状态为GMPS(已过帐的货物移动)。

因此修改设置如下:

□如图6-13所示,系统状态REL下,删除允许的业务事务(RMWF/生产订单收货),这样生产订单释放后,尚未发料时,则不允许生产订单收货。

系统状态	10002 REL	己释放		
事务处3	里控制			
业务事	5	无影响	已允许	警告
RMWA	货物移动	0	•	0
RMWE	采购定单货物接收	0	•	0
RMWF	生产定单货物接收	0	(0)	0

图 6-13 删除系统状态REL允许的业务事务 (BS22)

□如图6-14所示,系统状态GMPS下,增加允许的业务事务 (RMWF/生产订单收货),这样生产订单发料后,系统状态变成了

GMPS,则允许生产订单收货。

系统状态	I0321 GMPS 已过帐的货物移动			
事务处理控制				
业务事务 RMWF 生产定单的	た影响	已允许	警告	禁止

图 6-14 增加系统状态GMPS允许的业务事务 (BS22)

提示:如上文解释,直接修改系统状态的方案不建议使用,这里仅 是作为一项功能进行介绍。

6.3.5 状态选择参数文件

随着生产订单的不断执行,生产订单状态(系统状态、用户状态) 在不断发生着变化,每一个状态都代表着生产订单的特定的执行情况, 而状态与状态的组合(状态参数文件)更能明确说明当前生产订单的执 行情况。

状态选择参数文件,顾名思义,是用于屏幕选择的,在系统标准报表,如事务代码COOIS、CO27可以用来作为搜索条件。

事务代码BS42定义状态选择参数文件(Status Selection Profiles),可以定义多个状态选择文件,然后在状态选择文件定义其包括的系统状态和用户状态的各种组合。

例如:对于仓库人员来说,可能需要查询生产订单已经释放且可用性检查OK的生产订单,以便发料,因此定义图6-15所示的参数文件 Z001,后续执行事务代码COOIS就可以输入该参数文件查询特定的生产订单。

修改视图 选择条件:	总览					
梦 新条目 ■ ■ ■	ļ					
对话结构	选择参数文件	Z001	己释放	(并且可用性检查Ok的订单		
▼ □ 状态选择计划 ・ □ 选择条件	状态参数文件					
	性接 強接		St.Prof.	状态	状态	无
				REL	已释放	
	季 ロ			MACM	己承诺的物料	

图 6-15 状态参数文件 (BS42)

对于生产计划员来说,可能需要查询生产订单已经释放但是可用性 检查不OK的生产,以便进行缺料检查,因此定义图6-16所示的参数文 件Z002,定义状态参数文件时可以设置包含多个系统状态和用户状态, 并且可以设置排除特定状态。



图 6-16 状态参数文件 (BS42)

6.4 生产订单报表以及批量处理的工具

生产信息系统是指批量查看、处理计划订单、生产订单、流程订单的报表,其不仅具备批量显示功能,还具备批量操作功能,如批量对生产订单执行可用性检查功能。生产信息系统有多个事务代码,表6-3列举了生产信息系统的相关事务代码以及对应的程序,可以看到生产信息系统的事务代码基本都基于程序PPIO_ENTRY,只是不同的事务代码有不同的程序变式,因此其功能、操作界面基本类似。

例如执行事务代码COHV,然后选择功能160(物料可用性检查),就相当于直接执行事务代码COMAC,又如事务代码CO24的操作与事务代码COOIS、COHV基本类似。对于使用生产订单的离散行业来说,最基本的两个事务代码就是COOIS、COHV。

 事务代码
 事务代码描述
 程序 / 事务代码
 程序变式 / 事务变式
 行业范围

 COHV
 批处理生产订单
 PPIO_ENTRY
 SAP&HVOM
 离散行业的生产订单信息系统

 COOIS
 生产订单信息系统
 PPIO_ENTRY
 SAP&COOIS
 产订单、计划订单

表 6-3 生产信息系统的事务代码

事务代码	事务代码描述	程序/事务代码	程序变式/事务变式	行业范围
COHVPI	批处理流程订单	PPIO_ENTRY	SAP&HVOMPI	
COOISPI	流程订单信息系统	PPIO_ENTRY	SAP&COOISPI	
COMAC	汇总可用性检查	PPIO_ENTRY	SAP&AVAILCHK	
COHVOMPRINT	打印生产订单	PPIO_ENTRY	SAP&PRINT	流程行业的
COHVOMRELEASE	下达生产订单	PPIO_ENTRY	SAP&RELEASE	- 流程订单、计 划订单
CO04N	打印生产订单	COHVOMPRINT	CO04	
CO05N	下达生产订单	COHVOMRELEASE	CO05	1
CO24	短缺零部件信息系统	PPCMP000		1

6.4.1 生产订单报表参数说明

本节以事务代码COOIS为例,简要说明生产信息系统的功能应用,如图6-17所示。

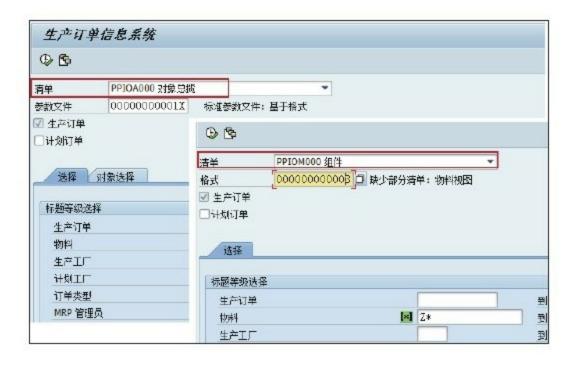


图 6-17 生产信息系统报表 (COOIS)

以生产订单为例,生产订单中包含的信息非常多,包括产出信息、投入的原材料信息、工序信息等,相对应的事务代码COOIS的功能也很多,系统通过清单类型(List Type)来区分生产订单中不同的功能应用,选择不同的清单类型可以查看生产订单的不同信息或处理生产订单的不同功能,从ECC6.0 EHP3开始,通过业务功能LOG_PP_MIS,进一步增强了COOIS的各项功能,例如增加了两个清单类型。

清单类型的清单见表6-4,其中清单类型PPIOA000为对象总览,在对象总览中可以包含其他清单类型,通过事务代码COISN定义对象总览中包含的对象,如可设置包括组件信息、工单确认信息。

表 6-4 生产信息系统 COOIS 中的清单类型

List Type	List Type Description	说明与备注
PPIOA000	Object Overview	工单的对象总览,可以包括其他的清单类型 (List Type)
PPIOD000	Documented Goods Movements	工单的货物移动信息(发料、收货),对应表 AUFM
PPIOE000	Trigger Points	工单中的触发点
PPIOF000	Production Resource/Tool	工单中使用的生产资源与工具
PPIOG000	Automatic Goods Movements	自动收货 (工艺) 或者倒冲料信息
PPIOH000	Order Headers	订单抬头信息,一张订单一行
PPIOI000	Items	可查看联产品的情况,如果有联产品,则一张订单有多行通过行项目编号区分(Item Number)
PPIOK000	Capacities	查看订单耗用的工作中心的能力情况
PPIOM000	Components	显示订单中的组件
PPIOO000	Operations	可显示前道工序状态和后道工序状态, ECC6 EHP3 有效
PPIOP000	Production List	可显示订单抬头信息 +MRP 信息, ECC6 EHP3 有效
PPIOQ000	Purchase Requisitions	工序委托外加工的采购申请, 工序产生采购申请
PPIOR000	Confirmations	工单确认信息, 查看每个工序的报废、返工信息
PPIOS000	Sequences	查看工序所使用的工艺路线
PPIOT000	Purchase Orders	工序委托外加工的采购订单
PPIOV000	Document Links	与工单相关的文档
PPIOW000	Goods Movements with Errors	工单确认时自动倒冲、收货未成功记录,同事务代码 COGI
PPIOX000	Control Instructions	查看生产的具体执行步骤 (X-Steps)、控制配方等

6.4.2 生产订单批量处理操作

通过事务代码COHV以及其他事务代码可以对计划订单、生产订单进行各项批量操作,具体如表6-5所示,对生产订单可以执行批量释放、可用性检查、删除等各项操作。

提示:关于生产信息报表的具体使用,由于其功能非常多,功能间又有一定的类似性,因此本章下面6.5.3节通过示例来说明其功能。

操作代码	操作批量描述	事务代码	操作的对象	备注说明
110	Scheduling (对生产订单计划)	COHV	生产订单	
120	Costing (对生产订单成本估算)	COHV	生产订单	
130	Release (释放生产订单)	COHV	生产订单	
140	Printing of Shop Floor Papers (打印单据)	COHV	生产订单	
160	Material Availability Check(物料可用性检查)	COHV	生产订单	

表 6-5 可以执行的批量操作

				(续)
操作代码	操作批量描述	事务代码	操作的对象	备注说明
170	Create Capacity Requirements(创建能力需求)	COHV	生产订单	
180	WM Material Staging (备料)	COHV	生产订单	
200	Confirmation (工单确认)	COHV	生产订单	ECC6 EHP3 增强该功能
210	Convert Planned Order (计划订单转生产订单)	COHV	计划订单	与 MD16 类似, 但更多筛 选条件
220	Technically Complete (技术完成)	COHV	生产订单	
240	Picking (拣配)	COHV	生产订单	与事务代码 CO27 类似
250	Set/Delete User Status (设置/删除用户状态)	COHV	生产订单	
260	Set/Deletion Flag (设置/删除生产订单)	CO78	生产订单	也可执行事务代码 SE38, 程序 PPARCHP1
205	Fix/Delete Fixing(设置为固定/取消固定)	COHV	计划订单	新功能 EHP3
215	Delete Planned Order(删除计划订单)	COHV	计划订单	与事务代码 MD16 类似, 但更多筛选条件

6.4.3 生产订单报表的常见问题

事务代码COOIS以及相关的信息报表是生产执行中最常用的报表,以下为该报表执行中常见的问题。

1.如何为生产信息系统报表增加自定义字段

参见SAP Note 434123-Filling and displaying own fields in information system。

2.如何设置系统标准字段的显示与隐藏

示例:事务代码COOIS中清单(List)"组件"中,将会显示组件发料的数量和发料的金额,财务部要求该字段不可以让生产部的人查看。

在激活ECC6 EHP3功能增强LOG_PP_MIS前,可以通过程序 RCOTX000,字段串名称IOOPCOMP(对应清单类型"组件"),修改相 应字段来隐藏特定字段,详细参见SAP Note 363327-

COOIS/CO26/CO28: Change list of fields that can be displayed.

激活EHP3功能增强LOG_PP_MIS后,通过事务代码COISF来修改清单类型中的特定字段的显示与隐藏。

3.如何设置清单类型(List)

(1) 限定特定用户仅可查看特定清单

SE38创建程序PPIO_ENTRY的程序变式(如Z001),在程序变式 Z001中限定特定的清单类型,然后SE93创建带有程序变式(Z001)的 事务代码,该事务代码对应程序PPIO_ENTRY,然后将该事务代码分配 给特定用户。

(2) 新增清单类型

在激活EHP3功能增强LOG_PP_MIS后,通过事务代码COISL可以 新建清单类型。

4.如何根据生产订单的各个状态查询生产订单

在生产订单信息系统报表中可以输入状态或是状态选择参数文件, 状态选择参数文件在本章上文(图6-16)介绍到。

6.5 生产订单中组件的可用性检查

生产订单中组件(原材料)的可用性检查对生产订单有着重要的影响,我们知道企业生产品所需要的投入三要素是料、工、费。换句话说,企业生产品需要人力资源到位、设备资源到位以及所需原材料到位。假设人力资源、设备资源均可用的情况下,下达生产指令(生产订单)的一个主要的前提条件为生产订单中所有物料可用性检查结果均为可用,而人力资源、设备资源在实际的项目应用中,往往很少也很难通过系统来判断是否可用。

因此,我们可以简单地认为,在系统层面,确定是否能够生产某产品的最主要前提条件就是原材料全部为可用,当确定需要生产并且能够生产,则在系统中释放下达生产订单。

从系统操作的步骤来看,生产订单的建立的过程一般可分为三个步骤:

- 1) 首先是MRP运行后产生产成品、半成品的计划订单;
- 2) 然后计划订单转为生产订单;
- 3) 最后是对生产订单进行释放。

在此过程中,从决策的角度来看,需要考虑以下几个问题:

- □何时将计划订单转为生产订单;
- □转为生产订单时计划订单的组件物料是否必须全部可用;
- □生产订单何时释放;
- □释放时是否必须生产订单中的所有组件物料必须全部可用。

这些问题中,最主要的一个问题是物料的可用性检查的策略,下节就这些问题做简要的介绍。

6.5.1 可用性检查的策略

可用性检查的策略包括两方面的内容:

- □可用性检查的环节: 在何时检查、如果物料不可用,如何反应;
- □可用性检查的策略:如何判断物料是否可用。
- 1.可用性检查的环节

可用性检查的环节有如下两种常见类型。

类型1: 在生产订单创建时,确保所有物料均为可用。只有当计划

订单中的物料可用时,才将计划订单转为生产订单;通过批量转换生产订单的事务代码CO41或者定义后台任务让系统自动生成生产订单,当 其他条件也满足时,则释放生产订单,安排生产;

类型2:在生产订单下达(释放)时确保所有物料均为可用。无论 计划订单的物料是否可用,都按照计划的排产时间,如将所有下一周的 计划订单全部转成生产订单,但不作下达,然后后续使用事务代码 COHV对生产订单作批量物料可用性检查或者使用事务代码CO02对单 张生产订单进行ATP检查,检查后如果生产订单不缺料,这张生产订单 就可以释放正式生产。

具体而言,在确定可用性检查的环节需要考虑的因素如下。

技术上需要考虑的因素:

- □生产订单一旦创建,则不能够在MRP运行时自动被系统删除;
- □生产订单一旦创建,MRP运行时也无法对生产订单重读BOM等 主数据,也就是说当BOM发生变更时需要手工读取:
- □成品的销售订单的可用性检查一般不考虑计划订单,而会考虑生 产订单;
- □对工作中心进行产能平衡时一般不考虑计划订单,而会考虑生产 订单:

业务上需要考虑的因素:

□需求的变动性,需求变动太快,则不宜过早创建生产订单,在需求确定后再创建生产订单。

□在不少公司中,生产订单创建时会检查物料的ATP,如果不是所有料到齐,则会出现警告提示,而在生产订单释放时,必须所有物料都到齐为可用状态。

2.可用性检查的环节中系统实现注意点

SAP的MRP在生产订单创建和释放这两个环节都可以执行可用性检查,并且在这两个环节可以采用不同的可用性检查规则,一般来说也常常采用不同的规则。

例如生产订单创建时,可用数量可以考虑各种类型的计划收货,而生产订单释放时,则只考虑库存。

3.可用件检查的策略类型

对生产订单的组件执行可用性检查时,可以选择以下两种检查组件 库存可用的策略。

策略1:基于ATP逻辑的可用性检查

ATP(Available To Promise)数量等于库存数量加上特定业务类型

的收货数量减去特定业务类型的需求数量,正常来说都使用此策略。

策略2:针对计划独立需求的可用性检查(Availability Check Against PIR);

PIR是Planned Independent Requirements(计划独立需求),该策略使用较少,适用于对组件(原材料/半成品)单独做生产计划(PIR),其供应量一方面基本是固定的,另外一方面确定的时间会比较早。如每月初基本就能确定当月某个半成品的产量为10万件,并且当月不轻易修改该产量,则将该数量通过事务代码MD61维护成PIR,然后创建成品的生产订单,检查该半成品的库存可用性时,直接针对该半成品的PIR进行检查,可用数量等于PIR数量减去已经被消耗的PIR数量。

6.5.2 ATP的策略

本节以基于ATP逻辑的可用性检查为例,生产订单的ATP控制主要分为两个部分:

- □定义与生产订单相关的可用性检查控制参数(Order Control), 主要定义是否进行控制,何时进行控制;
- □定义可用性检查控制(Availability Check Control)参数,在此定义如何进行控制,即可用数量如何计算。

1.定义与生产订单相关的可用性检查控制参数

如图6-18所示,事务代码OPJK定义生产订单创建和释放时可用性 检查相关的控制参数。

0001	Yerk 0001	PP01	1	Check	availability duri	ng orde
0001	Yerk 0001	PP01	2	Check		ns orde tion (for availability check) (1) 🗵
0001	Yerk 0001	PP02	1	Check		
0001	Verk 0001	PP02	2	Check	Business functi	Short Descript.
0001	Yerk 0001	PP04	1	Check	1	Check availability during order creation
0001	Yerk 0001	PP04	2	Check	2	Check availability during order release
001	W1- COO1	DDV1	4	Charle		

图 6-18 生产订单ATP的控制参数 (OPJK)

如图6-18所示,组件的可用性检查控制参数与工厂、(生产)订单 类型以及业务类型(Business Function)相关,也就是说不同的工厂、 不同的生产订单类型,不同的业务类型可以有不同的可用性检查的控制 参数,业务类型有两种,如图6-18所示:

业务类型1对应的是生产订单创建(Order Creation)时的可用性检查的设置;

业务类型2对应的是生产订单释放(Order Release)时的可用性检查的设置。

从图6-19可以看到生产订单创建时的可用性检查包括三部分,即组件物料的可用性检查、生产工具(PRT)的可用性检查、产能的可用性检查。我们主要介绍组件物料的可用性检查。其中相关字段的解释如下:

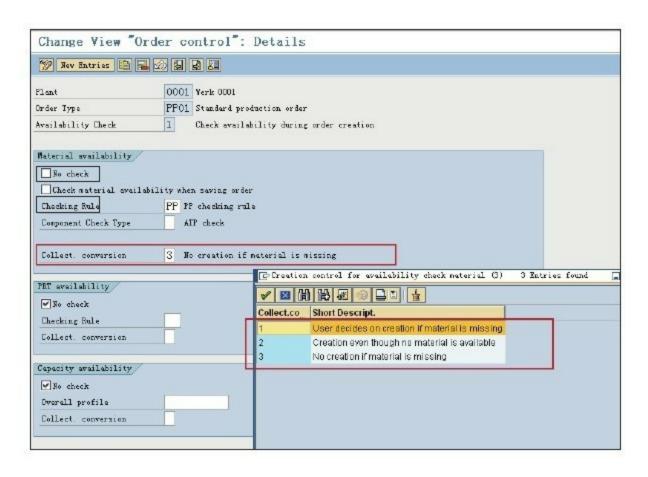


图 6-19 生产订单创建时的可用性检查的控制参数 (OPJK)

- □不检查(No Check)。当勾选上"No Check",是指当生产订单被创建时,不会自动ATP;如果不勾选上,当创建生产订单时,系统自动进行ATP检查,如果缺料,将会列出缺料清单。
- □批量转换(Collective.Conversion)。当计划订单缺料时,是否可以使用批量生成的事务代码CO41将此计划订单转为生产订单以及是否可以使用事务代码CO40部分地将计划订单转为生产订单。
 - □检查规则(Check Rule): PP。系统通过这里定义的检查规则和

物料主数据MRP3视图中的检查组(Check Group)(见图6-20)这二者的组合来确定可用性检查控制参数,下节将介绍通过事务代码OVZ9定义可用性检查控制参数。

aterial	65		individual		Ш
lant	0001		Yark 0001		
Porecast Re	quirements				
Period Ind	icator	М	Fiscal Year Var	iant Splitting indicator	
lanning					
Strategy g	roup				
Consumption	n node			Byd consumption per.	
Fyd consum	ption per.	0		Mixed MRP	
Planning m	aterial			Planning plant	
Flng conv.	factor			Planning matl BUnit	
	v check /				
.vailabilit					

图 6-20 物料主数据中的可用性检查组-MRP3 (MM03)

图6-21为生产订单释放时的可用性检查参数,主要包括:

- □No Check是指当订单释放时,不会自动检查ATP;
- □Status Check是指订单释放时,检查缺料状态,如果没有Miss Parts,则不做检查。

Change View "Order control": Details	
1 Bev Intrice 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	
Flant 0001 Werk 0001 Order Type PP01 Standard production order Availability Check 2 Check availability during order release	Fusiness function (for evailability check) (1)
Material availability Fo check	Business functi Short Descript. 1 Check availability during order creation 2 Check availability during order release

图 6-21 生产订单释放时的可用性检查规则 (OPJK)

2.可用性检查控制参数

事务代码OVZ9定义可用性检查控制参数,该参数用来控制在执行 生产订单的可用性检查时,系统如何计算组件物料的可用数量。

(1) 可用性检查控制参数的确定

系统通过可用性检查组(Check Group)和可用性检查规则(Checking Rule)确定可用性检查控制的策略,如图6-22所示。

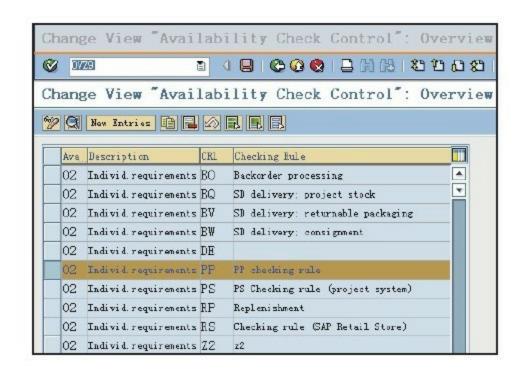


图 6-22 可用性检查控制参数 (OVZ9)

上面提过,如图6-20所示,可用性检查组将会分配给物料,同时是基于工厂级别的,也就是说不同物料在不同工厂或同一个物料在不同工厂下可以执行不同的可用性检查控制参数;可用性检查规则将会分配给业务类型,对于生产订单,在上文中(见图6-19、图6-21)已经描述,将会分配给特定工厂、特定生产订单类型和特定业务类型的组合。

提示: ATP功能广泛应用于后勤模块,可用性控制控制参数在不同模块中逻辑基本相同,主要差异点在可用性检查规则的确定。

SD模块中,可用性检查规则大多在程序中固定写死,正常的销售订单,其可用性检查规则为A,寄售销售订单为AW,正常发货的可用

性检查规则为B,寄售的订单发货为BW、MM模块中,可用性检查规则将被分配给移动类型。

(2) 可用性检查控制参数示例

SAP系统默认对生产订单组件的可用性检查是基于可用性检查组02 和可用性检查规则PP的组合。图6-23代表当生产订单创建时,考虑组件 (原材料)的可用库存时,采购订单、采购申请、相关需求、预留、销售订单、发货单、计划订单、生产订单均将考虑,也就是非退货的采购 订单将会增加可用数量、非退货的销售订单将会减少可用数量。

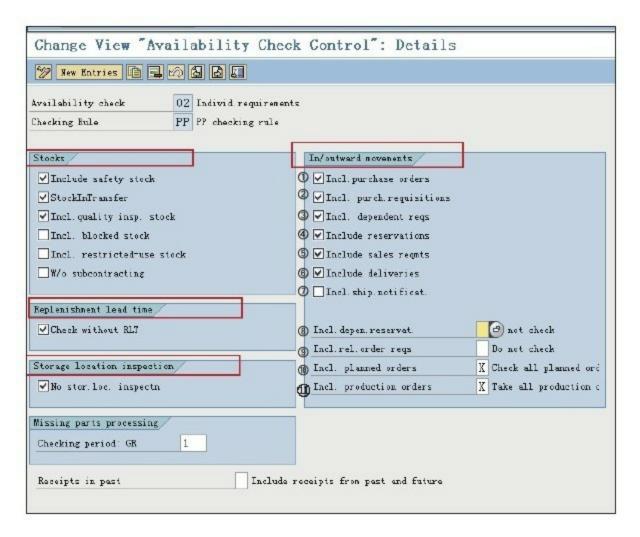


图 6-23 可用性检查控制参数

可用性检查的控制参数可以分为四个部分:

- □内向和外向移动(In/Outward Movement)对物料可用数量的影响:
 - □库存(Stocks)对物料可用数量的影响;
 - □补货提前期(Replenishment Lead Time)对可用数量的影响;

□库存地点(Storage Location)对可用数量的影响。 下面分别介绍可用性检查的控制参数。 1) 内向和外向移动(In/Outward Movement)对物料可用数量的影 响如下(参考图6-23): □如果勾选①,那么无论采购订单是否已经审批,系统都将会考 虑, 非退货的采购订单将会增加可用数量: □如果勾选②,那么无论采购申请是否已经审批,系统都将会考 虑, 非退货的采购申请将会增加可用数量; □如果勾选⑤,那么代表销售订单将会被考虑,非退货的销售订单 将会减少可用数量: □如果勾选⑥,那么代表发货单将会被考虑,非退货的发货单将会 减少可用数量: □如果勾选⑦,那么代表内向交货单将会被考虑,非退货的内向交 货单将增加可用数量,内向交货单是采购订单的后续凭证; □如果勾选⑨,那么转储单将会被考虑,关于库存转储,请参见 7.2节"公司间采购"、10.3节"库存调拨、在途库存": □⑩可以设置仅检查已经固定(Fixed)的计划订单、已经完整确

认的计划订单还是所有计划订单都将会被考虑;

- □⑪可以设置仅检查已经释放的生产订单,还是所有的生产订单;
- □③、④、⑧处设置是否考虑相关需求、预留、相关预留。
- 2) 相关需求、预留、相关预留的概念与区别。

MRP运行是自上而下的,对产成品的计划独立需求(或是销售需求),将会触发产生产成品的计划订单,同时还将会产生产成品对该产成品下阶原材料、半成品的需求,这种需求被称为相关需求

(Dependent Requirement) .

当该产成品的计划订单转为生产订单时,对原材料的相关需求也会由于生产订单的创建,变成对原材料的预留(Reservation),这种预留被称为相关预留,通过事务代码OPL8,定义是生产订单创建时产生预留,还是释放时产生预留。

预留从字面意思就可以了解到,库存得预先留着,除了相关预留,还有一种预留是通过手工方式创建的预留(事务代码MB21),直接针对所需要的物料。

3) 库存对物料可用数量的影响。

系统可以设置各种特殊的库存是否为可用库存,特殊的库存包括安

全库存、在途库存、质检库存、冻结库存、限制使用库存、分包库存。

安全库存(Safety Stock)、在途库存(Stock In Transfer)等请参见 10.6节"安全库存"、10.3节"库存调拨、在途库存"。

限制使用(Restricted-Use Stock)库存请参见16.5节"批次状态"。

4)补货提前期对可用数量的影响。

补货提前期(RLT/Replenishment lead time)是指物料补货所需要的提前期,即物料的总的生产周期和采购周期,系统通过字段"RLT检查(Check Without RLT)"对物料可用数量进行控制。

□RLT (replenishment lead time) 补货提前期的计算逻辑如下:

对于自制件,如图6-20所示,如果在物料的MRP3视图中维护了总的补货提前期(TRLT),那么该值将用于可用性检查,如果未维护,则自制件的RLT等于物料MRP2视图中的生产周期(In-house Production)加上收货处理时间(GR Processing Time),对于外购件始终等于采购周期(Planned Delivery Time)加上收货处理时间。

□RLT对ATP的影响如下:

如果未勾选按钮(Check Without RLT),代表将考虑RLT,相当于 认为总是能够按照补货提前期生产出相应的产品,因此对于提前期以外 的需求是总能够满足的,提前期内的需求如果不能够满足,则在提前期结束的后一天被满足。

□RLT对ATP的影响的示例说明:

设置ATP考虑RLT,RLT为20天,当前可用库存数量为200个。

如果当需求(销售订单,相关需求)的需求日期在今天日期后的21 天,即超过了补货提前期,需求数量为100个,那么该需求将不会消耗 任何可用数量,可用库存的数量仍然为200个。

如果需求日期在今天日期之后的20天之内,分为以下两种情况:

情况1:如果系统当前库存可用量能够满足需求,那么需求的确认 日期(Confirmed/Committed)等于需求日期,确认数量等于需求数量;

情况2:如果系统当前可用数量不能够满足需求,那么确认数量仍然等于需求数量,同时最晚的确认日期为补货提前期的结束日期,也就是今天日期+20天。此时如果设置ATP不考虑RLT,则当可用数量不能够满足需求时,确认数量是等于可用数量。

5) 库存地点对可用数量的影响。

系统通过字段"库存地点检查"(Storage Location Inspection)来控制库存地点对ATP的影响。一般来说,在生产订单中输入组件的库存地点

后,如果没有勾选上该按钮,则可用数量等于该库存地点下的可用数量,如果勾选上该按钮,则可用数量等于工厂下所有库存地点的可用数量。

当启用MRP区域后,可用性检查的规则将与MRP区域相关,具体请参见4.1.2节"启用MRP区域后的ATP功能描述ATP"。

6.5.3 批量检查逻辑与应用

生产订单的ATP可以有两种检查的形式:

- □单个检查一张生产订单中的一个组件(Individual Check)。
- □批量检查一张生产订单或者多张生产订单中的多个组件(Overall Check)。

下面通过案例介绍批量检查可用性的功能。

1.业务场景背景说明以及ATP检查逻辑

产成品物料的计划策略为MTO(按销售订单生产),当同一物料存在多个生产订单,则按照以下逻辑安排生产:

- □对于必须准时交货否则面临客户的高额罚款的生产订单(销售订单),必须进行排产,此时将在系统中对此类生产订单设置优先级别为高等级;
- □对于未设置特殊的优先级别的生产订单,按照订单的完工日期 (对应销售订单的可用日期)依次生产,而销售订单的可用日期一般又 是基于客户的交货日期计算出的;

每天按照上述逻辑对所有未排产的生产订单重新执行可用性检查功能,其中已经释放、并且不缺料的生产订单,代表是已经安排生产的生产订单,因此不参与可用性检查的重新确认。

2.业务场景示例说明

依次创建六张成品(物料89)的销售订单,数量均在90~100之间,交货日期为客户的要求的交货日期,六张销售订单产生对应的六张生产订单,成品仅包括一个原材料组件(物料90),该原材料组件的当前库存及可用库存均为400个。在系统中生成的六张生产订单中,其中第一张生产订单被释放,必须交货的二张销售订单对应的生产订单(第三张和第六张生产订单)设置交货优先级别为很高与高。

生产订单中的组件确认量,将会按照创建生产订单的顺序,先创建的生产订单先确认,总的确认数量为400,因此在本例中,当六张生产订单全部创建完毕后,其相关属性如表6-6所示。

生产订单编号	组件需求数量	计划完工日期	优先级别	初始组件确认量
1000082	100	2010.12.04		100
1000083	93	2010.12.01		93
1000084	91	2010.11.24	Z	91
1000085	95	2010.12.02		95
1000086	99	2010.12.07		21
1000087	97	2010.12.03	9	0

表 6-6 生产订单的组件的初始确认情况

根据上述背景及ATP逻辑,对这些生产订单批量执行可用性检查,

首先将排除掉已释放的生产订单(1000082),然后按照优先级别、计划完工日期对生产订单重新排序,执行ATP完毕后,组件的确认结果如表6-7所示。

生产订单编号	组件需求数量	计划完工日期	优先级别	最终组件确认量	确认量变化情况
1000082	100	2010.12.04		100	未执行新 ATP
1000084	91	2010.11.24	Z	91	不变
1000087	97	2010.12.03	9	97	增加 97
1000083	93	2010.12.01		93	不变
1000085	95	2010.12.02		19	减少 76
1000086	99	2010.12.07		0	减少 21

表 6-7 执行批量 ATP 后的组件确认情况

3.系统部分操作步骤

系统通过事务代码COHV来对多个生产订单执行批量可用性检查功能,如图6-24所示。该事务代码的各个功能具体如下。

(1)参数说明

系统提供了相当多的筛选条件,本例中,除了正常的筛选条件外,还需排除生产订单状态为CNF And REL(释放和确认的)的生产订单。通过定义选择参数文件状态(参见本章图6-16),可以实现更为精准的查找特定状态的生产订单。

(2) 重置有效数据

在图6-24中选择屏幕字段: 重置有效数据(有时也称为: 重置可用

性检查数据/Reset Available Data)。如果设定重置有效数据,系统将清单中的生产订单进行以下操作:

- □组件中的确认数量将被删除;
- □组件中的缺料标识将会被删除;
- □订单抬头的总的确认日期将会被删除;
- □订单抬头的确认数量将会被删除;
- □生产订单中的"物料缺料"状态MSPT和"物料承诺"状态MACM将取消激活;

本例中,选择"重置有效数据",涉及的五张生产订单的确认数量将首先被重置,确认数量全部变成0,物料的可用数量释放出来,也就是将会释放出300个数量。

(3) 处理范围

在图6-24中选择屏幕字段: 处理范围(Scope of Process)

- □选择ATP,代表所有物料执行ATP逻辑;
- □选择Planning check,代表可用性检查基于计划独立需求 (Planning against PIR);

- □选择No Check,代表仅重置已有的生产订单的确认数量,但不重新执行ATP;
- □选择Individual,代表根据每个物料的物料主数据中的可用性检查组中的设置来决定采用ATP逻辑还是基于预测(PIR)的检查,事务代码OVZ2定义可用性检查组。

本例中,物料的可用性检查均基于ATP的逻辑。

(4) 固定订单计划

在图6-24中选择屏幕字段:固定订单计划(固定的生产订单/Firm planned orders)。勾选这个选项,表示当对计划订单执行可用性检查时,若计划订单的可用性检查结果为所有组件全部可用,则自动固定计划订单,而固定的计划订单不会自动被MRP修改或删除。

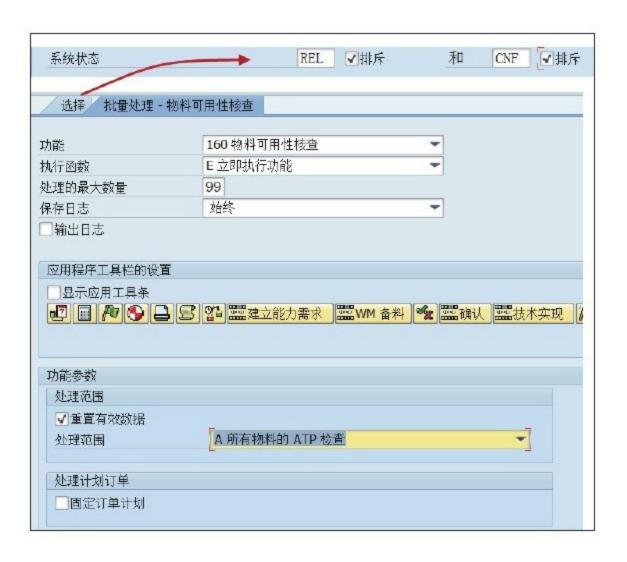


图 6-24 COHV批量可用性检查的参数 (COHV)

(5) 执行可用性检查的顺序

系统首先对清单中的所有生产订单的可用性检查相关的数据(如确认数量)清零,然后按照生产订单的排序顺序,系统依次对生产订单执行可用性检查,最前面的订单将首先会被执行可用性检查,这样在本例中,该生产订单将被会首先确认可用数量,可以通过设置变式的方法自定义排序标准。

根据本案例中预设的业务逻辑,如图6-25所示,设置如下变式,变式中设置二个排序字段(Sort Criteria),第一个排序字段:按照优先级别(Priority)降序排列,第二个排序字段:按照计划完成日期(Scheduled Finished Date)升序排列。

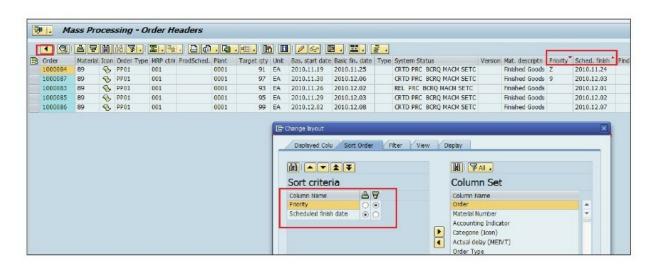


图 6-25 对生产订单进行排序 (COHV)

系统将按照排序的结果,依次将组件的可用量分配给生产订单,如本例中,总库存400个,排除掉生产订单1000082的确认数量100个,组件(原材料)可用库存为300个,设置重置后,将按照生产订单排序结果依次将可用量分配给生产订单。

如图6-26所示单击"执行"(Execute)按钮,系统将相关的生产订单 执行可用性检查。



图 6-26 执行批量可用性检查 (COHV)

通过事务代码CO24——缺料清单,可以看到执行结果正如我们期望的(见表6-7),缺料的生产订单为两张排序排在后面的生产订单(1000085和1000086),确认数量分别为19和0。

				System									
ď	0 80 3 00	rder	Sec	order ₹ å	BE	Order							
		1001	-0	, a t	-	21.00.0							
				TOTAL C	-	(Charles)	0.6						
B	Material	Pint	M	RegmtDate	Σ	Regmts gty	Σ	Committed quantity	Unit	StLc	Order	Reservation	Item
	90	0001	001	2010.12.01		95		19	EA	0001	1000085	204	1
		100000		2010.12.06		99		0	EA	0001	1000086	206	1
	90	5				194		19	EA				
	Д					194		19	FA				

图 6-27 生产订单缺料清单 (CO24)

通过事务代码COOIS——生产信息系统,可以更为清晰地看到执行 ATP的结果,订单的需求数量和确认数量与表6-7完全一致。

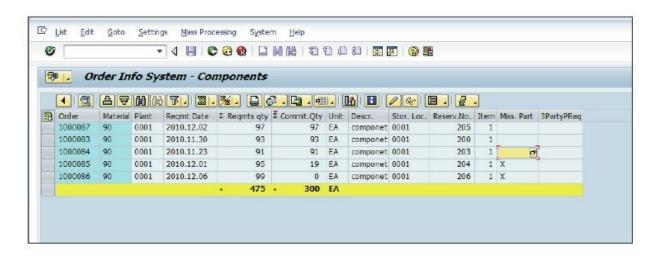


图 6-28 生产订单报表——组件 (COOIS)

4.按订单生产中,销售订单和生产订单之间的关系说明

如图6-29所示创建销售订单14,客户要求的交货日期为2011.10.2,数量为10个,由于该客户比较重要,设置交货优先权(Delivery Priority)为6(高优先级别),物料的可用日期加上拣配时间、运输周期等于交货日期,因此根据交货日期系统倒推得到物料可用日期为2011.09.27,销售订单中的物料可用日期代表物料此时可以拣配、运输给客户,本例中,由于尚未生产,该日期代表对应的生产订单应完工日期。



图 6-29 销售订单中交货期信息 (VA03)

事务代码CO41将计划订单转为生产订单(60000062),尚未释放,如图6-30所示,系统自动设置生产订单的交货优先权为6,生产订单中的计划完成日期为销售订单中的物料可用日期。

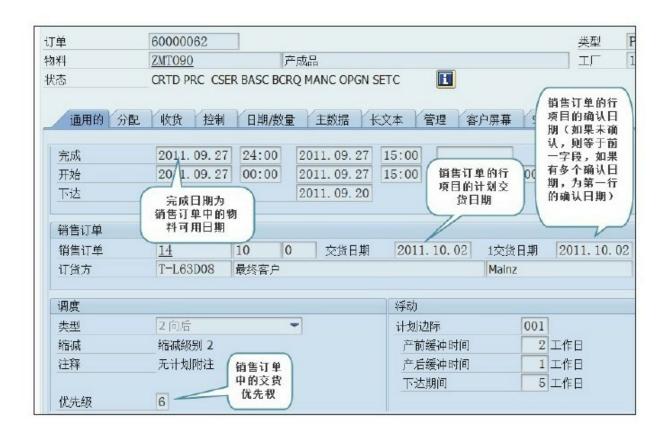


图 6-30 销售订单对应的生产订单 (CO03)

提示:如果采用按订单生产,可以通过增强(CMOD增强 PPCO0006)将销售订单中的交货优先权赋值给生产订单中的优先级别(Priority)。

6.6 生产订单的确认

生产订单确认(Confirmation),又称为生产订单的报工,是指当生产订单完成或者部分完成后,"报"告"工"作情况,系统中可以通过事务代码CO11N或CO12或CO15或COHV对生产订单进行报工,确认生产订单的投入和产出。

6.6.1 生产订单的确认说明

1.确认投入的工时

确认生产相应产品投入的人力工时、机器工时等,这些时间可用来进一步确定生产该产品所投入的"工"和"费"。

2.确认产出

产出情况可分为三种情况:正常产出,有异常的能返工就进行返工,有异常但无法返工的则进行报废。生产某产品可能需要多个工序,通过事务代码CO11N可按照工序对每道工序都进行报工,报告每个工序的产出数量(Yield)、返工数量(Rework)、报废数量(Scrap),也可以按照工单来进行报工。

注意:这里输入的返工、报废数量并不会产生任何物料凭证,对库

存无任何影响。

3.触发物料移动

工序确认时,可以触发生产订单的物料移动,该设置根据业务场景的需要,并不是必需的设置,具体而言,分为两种货物移动:

- □产成品(半成品)的自动收货。如果工序(Operation)的控制码中定义了自动收货(事务代码OP00),则对该工序进行确认时,自动对产成品收货,一般来说如果需要设置,则在最后一道工序设置自动收货,实现对产成品自动收货,自动收货的数量等于产出数量(Yield)。
- □原材料的自动反冲。如果产成品X的生产订单中的某组件Y为反冲物料(Backflush),一个X需要两个Y,该组件对应工序A,那么对工序A进行确认时,系统可以根据产出确定组件的投入,即自动倒冲原材料,实现对生产订单发料。

组件的反冲数量根据总的确认数量按照生产订单中的比例倒推得到,例如报工确认X的产出数量(Yield)、返工数量(Rework)、报废数量(Scrap)均为10个,则原材料Y的反冲数量为60个,即对生产订单发料60个,并产生相应的物料凭证。

自动货物移动日志以及错误处理: 当工单确认时,系统后台自动对

生产订单执行货物移动操作,由于生产订单中未输入库存地点、反冲物料的库存不够、权限不足等多种原因,可能会导致货物移动失败,此时可通过事务代码COGI查看并处理失败的记录,事务代码COOIS中可查看成功和失败的货物移动记录。

事务代码OPK4N配置生产订单确认参数,可以设置如果后台货物移动失败,则终止当前的确认,可参见图6-32字段"错误的货物移动的终止"。

6.6.2 生产订单的返工

返工可能有两种形式:

- □生产过程中出现问题,则当时就确定需要进行返工;
- □生产入库后再进行返工。

本文主要就生产过程中的返工做简要说明,生产过程中的返工可以有两种处理模式。

1.系统自动创建返工订单

系统可以在生产订单确认时,根据确认的结果自动创建返工订单, 具体如下。

- 1)业务概览。某些产品为客户定制的产品或是工艺要求比较高, 生产过程中,检查发现不符合客户要求或是工艺要求,则进行返工,转 为常规产品或是低工艺要求的产品。
- 2)系统实现过程简要描述。通过在生产订单确认时,输入返工数量和偏差原因码来激活特定的用户状态,特定的用户状态激活系统自动创建返工订单。

- 3) 系统实现配置步骤简要描述如下:
- □定义用户状态、状态参数文件(事务代码BS02);
- □定义差异原因,并与特定的用户状态关联(事务代码OPK5);
- □创建触发点(Trigger Point),定义特定的用户状态,触发产生新的生产订单,并定义生产订单的类型、所使用的工艺路线;或者在原来订单中增加新的工序(事务代码CO31);
 - □工艺中增加工序或者工单中增加工序(CA01/CO02);
- □工单确认时,输入返工数量和差异原因,系统将触发产生特定的 生产订单(事务代码CO11N)。

详细的事例请在网络中搜索关键字"Automatic Rework using Reason of Variance Key"或者"SAP中触发点生成返工订单"。

2.手工创建返工订单

手工创建返工不做过多解释,一般来说都是使用特定的返工的生产 订单类型。

6.6.3 生产订单报工增强功能说明

在ECC6 EHP3的业务功能LOG_PP_SRN_CONF中,系统增强了工单确认时的各项功能,本文就此做简要的介绍。

1.业务功能增加的新功能概览

业务功能增加了工单确认时的多个功能,具体如下。

1)增加了对班组(Shift)功能的支持。大部分中国企业采用两班 倒或是三班倒,通过本功能在生产订单确认时,可针对班组进行确认。

例如:为某个包装车间建立工作中心,该车间早晚班倒(2 Shift),早晚班合计下达一张生产订单,通过该功能可以对该包装车间的同一张生产订单分别针对早班、晚班进行确认,确认早班、晚班各自的生产的数量、报废的数量、工作时间等信息。

- 2)确认数量的增强。激活该功能前,工单确认时,只能输入三个数量:产出数量(Yield)、报废数量(Scrap)、返工数量(Rework),通过该业务功能,对这三者可以自定义更细化的数量,例如,将报废数量细分为原材料原因、辅料原因、机器原因报废数量。
 - 3) 自定义字段。无需ABAP开发,直接通过配置,在工单确认时,

增加自定义字段。

4)自动生成质量通知单。可设置如果有报废情况,自动生产质量通知单。

2.示例说明

如图6-31所示,在工单工序确认(事务代码CO11N)、整张工单确认(事务代码CO15)的界面中增加了班组信息、增加了自定义字段、并将报废数量按照原因进行了细分。

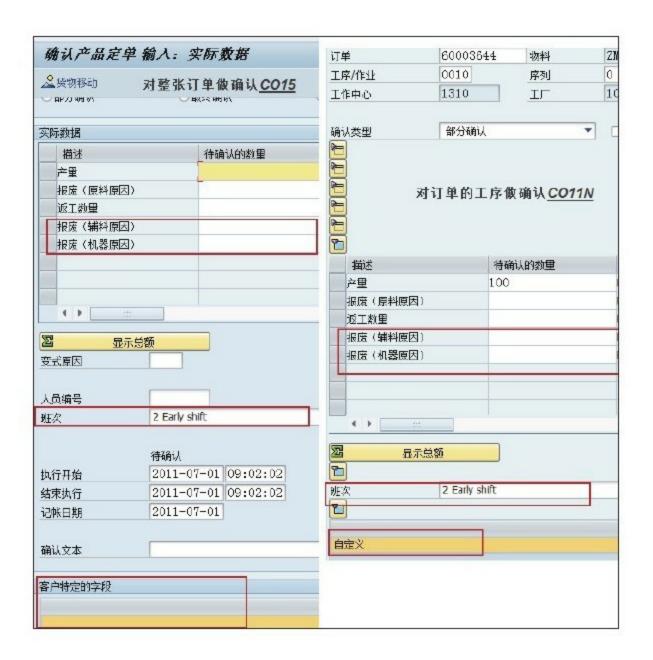


图 6-31 工单确认的增强 (CO11N&CO15)

3.系统实现说明

如图6-32所示,当激活业务功能LOG_PP_SRN_CONF后,通过事务 代码OPK4N/OPK0设置在工单确认时,显示班次、客户特定字段、细分 的数量。

在生产订单确认时,针对班次(Shift)进行确认的前提条件是在后台配置班次(事务代码OP4A),然后在工作中心的能力类别中选择后台定义的班次(事务代码CR02),如果该配置有问题,请参考SAP Note 1415590-Not possible to use shift related subscreens。



图 6-32 后台配置工单增强 (OPK4N/OPK0)

第二篇 采购与库存管理

第7章 采购模式

企业的采购业务有很多种划分的标准,本章首先从三个方面对采购模式进行分类,然后简要介绍SAP对各种采购模式的支持,以及组合方式,之后选择其中常见的几种采购模式进行介绍,具体而言,将介绍以下采购模式:

- □再订货点采购;
- □公司间采购: 同一集团内的两家公司之间的采购;
- □委外采购:提供原材料(半成品)给供应商,供应商收取加工费,加工成半成品(产成品):
 - □跨公司采购: 供应商送货至A公司, 但与B公司进行结算;
- □计划协议:与核心供应商签订长期的供货协议,在此期间,直接下达交货通知给供应商;
 - □寄售业务: 供应商的货物在我方使用完毕后再进行结算;
 - □带账户分配的采购:为了特别目的(账户)进行的采购。

7.1 采购模式概览

采购模式有很多种,其分类也很复杂,下面是常见的三种分类方式:

- □分类1: 采购业务处理流程;
- □分类2: 触发采购的原因;
- □分类3: 采购业务类型。

下面分别介绍一下这三种分类。

7.1.1 分类1: 采购业务处理流程

从采购业务的处理流程角度来看,企业的采购业务可分为三种情况:

- □根据MRP运行结果进行的采购业务;
- □根据再订货点(Reorder Point)进行的采购业务;
- □手工直接触发的采购业务。
- 1.根据MRP运行结果进行的采购业务

根据MRP运行结果的采购业务,涉及的物料通常是生产性物料,对这些物料的需求是由上阶物料的需求引起的,如原材料的采购是由于半成品、产成品的需求引起的,通过对物料运行MRP,系统将展开半成品、产成品的BOM,从而计算出对原材料的需求,并触发对原材料的采购,关于MRP的运行请参见第3章。

对于采购件来说,MRP运行的结果一般是采购申请或者是交货计划行,后续的采购根据MRP运行结果进行进一步的处理,取决于采购周期的不同阶段以及与供应商的关系、物料的属性,具体而言,采购业务又可以分为以下四种流程:

- □询报价流程;
- □采购订单流程:
- □采购合同流程;
- □计划协议流程。
- (1) 四种采购业务流程简要说明

这四种采购业务流程有着不同的操作步骤、操作前提,在表7-1中从多个方面对这四种采购业务做了简单对比。

企业与供应商在询报价时,尚属于陌生关系,当关系紧密时,可能

就会签订采购合同或者计划协议。

表 7-1 采购业务类型对比表

业务类型	询报价流程	采购订单流程	采购合同流程	计划协议流程
业务简要说明	适用于需要与供应商确定 价格的业务,如第一次采购 某个原材料	最标准、最广泛 的采购流程	与供应商签订长 期的大额合同,分 步逐渐执行合同	与供应商关系紧密、采购业务频繁, 可用于 JIT 业务
业务前提	无	此时应已经与供 应商确定采购价格; 采购单价一般作 为采购信息记录维 护在系统中	已经与供应商签 订采购合同并且维 护在SAPMRP中; 在货源清单中(事 务代码ME01)维护 相应的合同	已经与供应商签 订计划协议并且维 护在 SAP MRP 中; 在货源清单中维 护相应的计划协议
操作依据	MRP生成的采购申请			MRP 生成的交货 计划

(续)

业务类型	询报价流程	采购订单流程	采购合同流程	计划协议流程	
采 购 业 务 操作步骤	1) SAP 中根据采购申请创建询价单(RFQ)(事务代码 ME41) 2) 询价单发送给一家或多家供应商 3) 每一家供应商进行报价 4) SAP 中创建采购报价单(事务代码 ME47) 5) -1 或者选择最合适的报价,然后将报价单转为采购订单 5) -2 或者报价单转成采购信息记录,然后根据采购申请做采购订单	将采购申请转为 采购申请转为 是中进行货源确定, 并可结合配额分何 的一个。 一个。 一个。 一个。 一个。 一个。 一个。 一个。 一个。 一个。	由于货源清单中 指定了合同,因为 MRP运行产生的采购申请中包含采购 的申请中包含采购 合同信息,将或订 单	由于货源清单中, 指定了计划协预。 MRP运行后以更新式更新以及JIT形式更新交换 计划协议中行,将计划标价,将计划然后 (Release),然不需 创建采购订单	
	采购订单发送给供应商 (]	发送交货计划给 供应商			
	供应商反馈确认的交货数量和交货日期			计划协议模式下,	
采 购 过 程 监控	(事务)(均 ML22N)		一般供应商全力配合,例外情况下才会出现缺货		
m.1r.	供应商反馈已经发货				
	收到供应商确认信息,在 SAP 中维护内向交货单 (事务代码 VL31N)				
/h // //	收到供应商送来的货物,在 SAP 中进行收货(事务代码 MIGO	务代码 MIGO)			
货物接受 和发票处理	供应商开具发票				
	收到供应商发票,在 SAP 进行发票校验(事务代码 MIRO/MRKO)				

(2) 采购流程说明

表7-1划分的四种典型采购业务为标准的操作流程,但企业往往都会根据自己公司需要进行调整,很多步骤可能会省略。

询报价业务可应用于某个新原料的初次采购,但很多企业由于各种原因(如物料号尚未创建),询报价业务在系统外操作,系统中只是直接维护结果,通过采购信息记录维护采购单价。

询报价业务就像一张纸的正反面,针对的是同一个单据,当有采购需求后,发给潜在供应商的是询价(RFQ)(事务代码ME41),要求潜在供应商进行报价,供应商进行报价,收到供应商的报价后,则报价信息输入到系统中(事务代码ME47),而后将不同供应商的报价进行价格比较(事务代码ME49),比较完毕后,接受合适的报价,该报价可产生采购信息记录,拒绝不合适的报价,还可以直接参照报价单创建采购订单。报价信息还可以被保存为市场价格(Market Price),市场价格可用于供应商评估或是存货跌价准备,采购需求信息发送给供应商(事务代码ME9F),SAP中称之为消息输出(Message Output),发送给供应商最常见的形式是打印采购订单,然后传真给供应商,但SAP中支持多种传输媒介(Media)传递信息,包括将采购订单等各种采购单据直接发送到供应商的邮箱或者直接通过EDI的形式将信息发送到供应商的ERP系统。

为了保证采购的货物按时按量到达,对采购过程的监控是必不可少的,可以通过手工的方式接受供应商的确认信息、发货信息,然后输入

到系统中,在时机成熟时,还可以使用EDI、SAP的SNC(供应链协作产品)、SRM(供应商关系管理)从系统层面直接进行集成,实现信息交换,业务流程整合。

关于EDI的处理,参见第18章"IDOC和EDI应用"。

(3) SAP中的采购单据类别

SAP中通过采购单据类别和类型来区分上述的采购业务处理流程, SAP中预配置五种采购单据类别、七种典型的采购单据类型,表7-2列举了这些采购单据类型。

中文描述	采购申请	询报价单	采购订单	采购合同	计划协议
英文描述	Purchase Requisition	RFQ/Quotation	Purchase Order	Purchase Contract	Scheduling Agreement
采购单据类别	В	A	F	K	L
采购单据类型	NB (标准采购申请)	AN (询报价单)	NB (标准订单)	MK(数量合同) WK(金額合同)	LP (计划协议) LPA (计划协议)
事务代码	ME51N	ME41/ME47	ME21N	ME31K	ME31L& ME38

表 7-2 采购单据类别和采购单据类型

2.根据再订货点(Reorder Point)进行的采购业务

再订货点考虑物料自身的历史消耗情况,是基于消耗的订货方式 (Consumption-Based Planning),这种订货方式是指当可用库存量降到 特定水平后,就进行采购,这里的特定水平就是指再订货点,再订货点 的数量等于日均消耗量×供应天数(采购提前期/采购周期)+安全库 存。

(1) 再订货点的应用领域

对于制造业中的备品、备件,如螺栓螺母等各种易耗品,以及零售行业的各种商品,常常使用再订货点的方法。

再订货点在日常生活中也非常常见,例如,一个人需要出差10天,在这10天之内没有机会取钱,根据过往经验每天吃饭、乘车一共需要花20元,十天共要200元,同时以防万一,会额外多带50元。这里出差10天就是补货天数(采购提前期),多带的50元就相当于安全库存,每天需要花20元,就是日均消耗量,因此出发时一共需要携带250元现金。

(2) 再订货点示例

一般来说应该根据过去的一年或者更长周期的历史消耗记录,推断出某原材料(备品、备件)的日均消耗量。假设根据历史记录,得到某物料的日均消耗量为30个,该物料的采购提前期为10天,安全库存设置为100个,则再订货点等于30×10+100=400个。当前日期为2011.10.31,可用库存数量为350个,低于再订货点400个,取决于批量的设置,将产生不同数量的采购申请。

再订货点是目标的库存数量,而采购申请的具体数量是结合物料中设置的采购批量规则确定的,具体而言,本例中:若设置采购批量为固定批量,等于再订货点400个,因此将触发生成采购申请,数量为400个;若设置采购批量为EX(lot for lot),将触发采购申请,数量为50

(3) 二箱法(特殊的再订货点)

当采购批量等于再订货点,同时再订货点数量正好就是特定容器的容量,被称为二箱法,譬如在一些公司,对于螺栓、螺母这种消耗量大,价值低、通用性强的物料,常常采用这种采购模式,这种模式也可以简单地称之为看板订货法。

每种螺栓设置两个箱子,供应商每周固定来巡查几次,凡是看到有一箱为空,那么他将记录下来,然后发货过来,将其补满,发货的数量取决于空箱子的数量。箱子的容量大小是根据企业预计的日消耗量考虑供应商送货周期以及安全库存,也就是再订货点的计算逻辑。

供应商巡查是一种手工处理的方法,也可以在系统中进行设置再订货点和固定批量,这样当库存量低于1个箱子的容量,则触发产生1个箱子(假设为5盒,1000个螺栓)的采购订单发送给供应商,注意在这种方式下,当螺栓被消耗掉后,需要及时或者定时或者定量(如每消耗一箱后)在系统中进行记账。

(4) MRP中应用说明

MRP中,通过定义不同的MRP类型,并结合安全库存、预测模式的设置,然后分配MRP类型、预测模式给物料主数据中,实现不同的模

式,典型的以下两种模式。

□MRP类型为VB,手工维护物料的再订货点和安全库存。在此模式下,系统将比较可用库存数量与再订货点数量,如果可用库存不足,则产生采购申请,系统默认可用库存的数量等于库存+采购订单+固定的采购申请/计划订单之和。

提示:可以通过事务代码OMDQ配置不同的再订货点的MRP类型, 修改可用库存的计算方式,如设置可用库存还需要排除特定需求(如订 单预留/Order Reservation)。

□MRP类型为VM,自动再订货点模式,系统自动计算出再订货 点。在此模式下,逻辑同上,但是由系统自动计算安全库存和再订货 点。

通过维护预测模型,根据过去一段时间的消耗数量得到预计的未来 期间的日均消耗数量,通过维护服务水平,结合过去一段时间的消耗数 量的波动性得到安全库存数量,最后由系统算出再订货点数量。

详细内容请参见10.6节"安全库存"。

3.手工直接触发的采购业务

不根据MRP运行结果,也不根据再订货点结果,而采用手工、无任何参考的方式来处理采购业务。一般来说手工处理的针对的是非生产性

物料,如MRO(Maintenance Repair & Operation,维护维修运营用)物料、服务类采购、固定资产类采购,对于生产类物料,当然也可以无任何参照直接创建。在项目实施中,比较典型的有以下两种处理方式:

- □手工创建采购申请,然后将采购申请转为采购订单;
- □直接手工采购订单。

在此过程中,对采购申请、采购订单做必要的审批,如果还需要进行询报价、采购合同等操作,也是可行的,本文不做详细介绍。

7.1.2 分类2: 触发采购的原因

采购是需要付出金钱和投入时间的,没有盲目的采购,下面为一些 常见采购的原因:

- □按库存生产模式下,可能销售预测是采购的原因;
- □按订单生产模式下,可能接到某个销售订单是采购的原因;
- □项目型销售下,可能接到某个项目是采购的原因;
- □生产某件产品时,某道工序需要委托其他厂家生产,因此生产订单是采购的原因:
- □新成立一个部门需要很多电脑,部门消耗(成本中心领用)是采购的原因:
- □投资设立某个新厂区,需要采购很多固定资产,那么固定资产购 置是采购的原因。

SAP是通过采购(采购订单)的账户分配(Account Assignment)来区分采购原因,除此之外,账户分配还有一层概念"这笔账分配到谁的头上去",常见的方法如下,常见的方法如下:

- □由于是为某个销售订单采购,一般来说采购成本应该算到销售订单的成本中。
- □由于是为某个部门采购,采购成本则算到部门的预算中(成本中心费用)。
- □按库存生产模式下,由于按照销售预测采购,没法算到直接的对象中,采购订单下达时就没有账户分配,采购的结果将形成库存。当从库存中领用时,再算账。领用到生产订单中,则这笔账算到生产订单中,领用给某个部门,则算到部门预算中。

关于账户分配,在本章7.7节"带账户分配的采购订单"将进行更详细介绍。

账户分配与成本对象(算账)

一般来说,在SAP中,采购订单中有账户分配的,采购入库时则算账,入库的货物金额直接记在某个对象头上。这个对象称为成本对象。常见的成本对象有六个:生产订单、销售订单、项目(WBS要素)、成本中心、内部订单、固定资产。成本对象可以用来收集各种费用、成本,其后往往还可将收集到的成本进行分摊、分配、结算。

采购订单中没有账户分配的,则采购入库时不算账,入库的货物的金额在会计上形成库存商品的金额。

7.1.3 分类3: 采购业务类型

- 一家公司,从一个小厂子发展为一个公司,再发生为一个集团型公司,当企业的摊子大了,其采购业务就会变得多种多样。
- 1)接单越来越多,发现生产能力有问题,而且发现自己生产成本可能还高于接单的单价,怎么办,委托其他公司生产,当然原材料的采购自己还得管着,这是利润的主要来源。这就是委托加工业务,提供原材料给供应商,供应商将原材料加工变成半成品(成品)。
- 2)一个小车间发展成规模上亿,得成立公司,便于管理、单独核算、发挥其主观能动性;另外一个小车间也发展成规模上亿,也成立一个公司,两家公司发生业务了,这时就产生了公司间采购业务以及各种类型的库存调拨;
- 3) 企业销售上规模,老板发现库存更上规模了,没有赚到钱,神 马都是浮云呀,却发现供应商的老板的座驾一个个都鸟枪换炮了,这就 产生了供应商寄售业务,供应商送货后,库存所有权还是供应商的,但 支配权已经不属于供应商了,属于企业的了,这样等用完后再与供应商 结算,用不完还可以再退给供应商,真帅;
 - 4) 库存还是挺高,而且寄售的模式供应商也很不高兴,那就把库

存取消吧,于是JIT(Just In Time/及时供货)业务出现了,让供应商在正确的时间点上按照需要直接送货到生产线上。

SAP中主要是通过采购单据中的项目类别(Item Category)来区分这些特殊的业务。SAP中常用的项目类别包括六种预先定义的项目类别:标准项目类别、寄售、委外、库存转储、服务、第三方。

关于第三方采购,由供应商将货物直接送到客户,请参见11.7节"第 三方销售和单独采购"。

7.1.4 采购业务汇总说明

上面介绍了SAP MRP中分别从三个方面对采购业务进行了描述 ("采购单据类别(Category)和类型Type"、采购的账户分配、采购的 项目类别)。

这三者的组合代表着采购业务的主要特征,除此之外,还有另外两个因素需要考虑:

- □是否为公司间业务:
- □是否为退货、免费业务。

可以简单认为每个组合都代表一种业务场景、采购模式,七种采购 单据类型、七种常见的账户分配、六种项目类别等,再考虑是否为公司 间业务,这四者组合起来是数百种类型。

SAP对其中大部分的组合都是支持的,但需注意以下几种情况。

1)某些组合从业务层面来说是不存在这样的业务类型的,如固定资产(账户分配为资产)+项目类别为寄售的采购组合,应该是一种尚未出现的业务模式,固定资产等折旧完,才与供应商进行结算,未来应该也不会有这种业务。

- 2)某些组合业务上存在,但在系统技术层面是不允许的,即可以 认为SAP中标准功能不支持或者支持有限,如公司间业务+项目类别为 服务的组合,只能通过其他变通的方式实现公司间服务的采购模式,又 如委外+寄售的模式,系统中并不支持。
- 3)某些组合系统默认是禁止的,但可以通过修改配置来允许,如系统默认是不可以针对固定资产创建公司间采购订单(公司间采购+固定资产的组合),可以通过修改消息号(06 806)来设置允许,配置路径: SPRO>物料管理>采购>环境数据>定义系统的属性。4)某些组合在最新版本中支持,但是在老版本中不支持,例如在绝大部分老版本中是不支持的第三方销售订单+委外的业务组合,但是当激活EHP5中的业务功能LOG_MM_OM_2后,系统则可以支持创建完销售订单后,自动产生委外的采购申请,并且采购申请中记录了对应的销售订单以及客户的交货信息。

限于篇幅,本文不会介绍一一这三者之间的所有的组合,本文中将 选择典型、常用的业务,具体而言将在下文中介绍以下内容。

- □公司间采购:同一集团之间的采购;
- □委外采购:提供原材料(半成品)给供应商,供应商收取加工费,加工成半成品:
 - □跨公司采购: 供应商送货至A公司, 但与B公司进行结算;

- □计划协议:与核心供应商签订长期的供货协议,在此期间,直接下达交货通知给供应商;
 - □寄售业务: 供应商的货物在我方使用完毕后再进行结算;
 - □带账户分配的采购:为了特别目的(账户)进行的采购。

7.2 公司间采购

公司间采购业务是指一家公司向集团内的另外一家公司进行采购, 这在多组织的公司中非常常见,如B公司向集团下的A公司采购半成 品,做进一步生产或者B公司向集团下的A公司采购产成品,做进一步 销售。

公司间采购又可称为公司间调拨,关于库存调拨,详细请参见10.3 节"库存调拨、在途库存"。

7.2.1 公司间采购业务的类型

公司间采购业务有很多,下面是几种常见的类型:

- □典型的公司间采购订单:
- □公司间采购订单的退货以及免费项目;
- □公司间采购计划协议(公司间库存调拨计划协议);
- □公司间采购的特殊业务类型。

公司间采购与寄售、委外加工结合在一起,则形式一些特殊业务类型,如公司间寄售、公司间委外采购业务。

7.2.2 典型的公司间采购订单

下面从三个方面来描述典型的公司间采购订单:

- □业务流程、相关主数据以及组织数据说明;
- □操作步骤说明;
- □系统实现说明。

1.案例简要说明

苏州分公司向上海总部采购成品,这两家公司属于同一集团内的两家公司,具体而言苏州分公司(对应的公司代码HZ10、工厂HY01、客户代码为10000546,采购组织为HC02)向上海总部(对应的公司代码HZ01、工厂H001、供应商编码为100900)采购成品R01000435,后续进行销售。

在系统中配置上海总部(发货工厂H001)对应的销售组织HX01、 分销渠道H3、产品组H1,上海总部(发货工厂H001)对应的装运点为 HX01。

2.相关主数据以及组织数据说明

公司间采购业务是一方进行销售,另外一方进行采购,为了实现销售业务和采购业务,应准备相关主数据如下。

(1) 上海总部的销售操作

需要在发货工厂H001下创建发货单以及出具发票给苏州,因此应该维护以下数据。

- □客户主数据的维护。创建内部客户10000546(苏州分公司),并 且该内部客户需要在上海工厂H001对应的销售区域(HX01、H3、H1) 下维护,同时该客户在发货工厂H001对应的公司代码HZ01下维护。
- □物料的维护。创建物料R01000435,并在发货工厂H001对应的销售组织HX01、分销渠道H3维护销售视图,同时物料应该在发货工厂H001下维护工厂、会计视图。
 - □其他必要的主数据: 如销售单价。

(2) 苏州分公司的采购操作

需要在收货工厂(HY01)下对物料R01000435进行采购收货、发票校验,因此应维护以下数据。

□物料主数据维护。物料R01000435在苏州分公司下维护,在工厂HY01、采购组织HC02下维护相应工厂和采购信息。

- □供应商主数据维护。供应商100900(上海总部)在苏州分公司下(采购组织HC02、公司代码HZ10)下维护相应采购组织、公司代码信息。
 - □其他必要的主数据:如采购信息记录。

3.操作步骤概要说明

公司间采购业务的操作步骤分为五个步骤,具体如表7-3所示。

事务代码	操作内容 苏州分公司创建公司间采购订单	
ME21N		
VL10B、VL02N	上海总部针对公司间采购订单创建发货单,并发货过账	
MIGO	苏州分公司采购订单收货	
VF01	上海总部(发货工厂)给苏州分公司(收货公司)出具销售发票	
MIRO	苏州分公司(收货公司)做发票校验	

表 7-3 公司间业务的操作步骤简要描述

4.主要操作步骤说明

下面对表7-3中的主要操作逐一解释。

(1) 创建公司间采购订单

事务代码ME21N,采购订单选择标准的采购订单类型NB,输入供应商上海总部100900,输入采购组织、采购的公司苏州分公司HC02、HZ10以及采购组,并输入物料以及收货工厂(苏州工厂)HY01。

一方面系统根据供应商100900确定出发货工厂H001,然后根据发货工厂确定销售组织(HX01)、分销渠道(H3)、产品组(H1)、装运点(HX01)等信息,另外一方面根据收货工厂HY01确定客户10000546。

如图7-1所示,与正常的采购订单相比较,公司间采购订单 4500005399的屏幕中多出一个装运数据(Shipping Data),在装运数据 中确定了发货单类型、装运点、销售组织、客户等信息,这些装运数据 将为后续创建发货单、发票进行服务,装运数据的确定逻辑将在下文中 描述。



图 7-1 公司间采购订单 (ME23N)

公司间采购订单可以手工创建或者是由公司间采购申请转换而来,而公司间采购申请可以手工创建或者根据公司间需求运行MRP产生,公司间需求的产生可通过在物料主数据的MRP2视图中设置特殊获取类型(Special Procurement)实现。

注意: 创建公司间采购订单,相比正常的采购订单,经常会提示"无法确定装运数据"或"无法确定客户"等各种提示,此时除了检查必要的后台配置外,还应该检查本节开始提到的主数据是否维护完整。

(2) 创建发货单并过账

事务代码VL10B/VL10D,输入采购订单编号4500005399,创建发货单,并通过事务代码VL02N对该发货单进行过账,发货过账后,如果采用二步法,可以通过报表MB5T追踪在途库存。系统默认的发货单类型为NLCC,发货单行项目类别为NLC,注意以下几个问题。

问题1:发货单中的三个状态。

如图7-2所示,针对采购订单4500005399创建发货单3100000424, 该发货单的正确的状态应该为:与发货过账相关(Goods Issue)、与公司间开票相关(IntcoBill)、与正常开票无关(Bill.Docs.),也就是说应当针对该发货单出具发票类型为公司间(类型IV)的发票,而非对客户(类型F2)的发票。

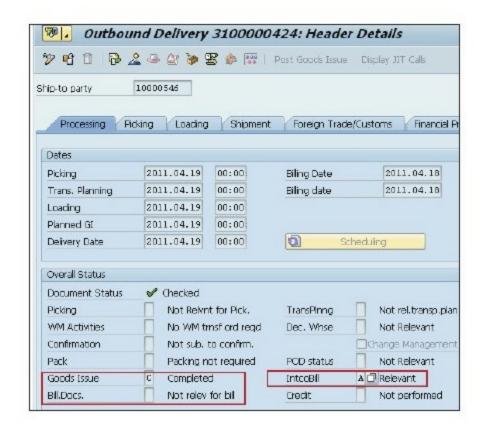


图 7-2 公司间的发货单的状态 (VL03N)

问题2: 该发货单中的库位可以通过以下多种方法确定。

- □在采购订单中手工输入发货库位(Issue Storage Location);
- □系统中发货过账时执行库存确定功能,参见10.5节"库存确定";
- □销售模块中的拣配地点确定功能(SD);
- □批次确定功能确定,参照16.4节"批次确定";
- □通过增强实现。

问题3:发货单(货物)的运输。

如果我们实施了LE运输模块,那么我们可以根据发货单创建运单 (事务代码VT01N),并进行相应的运费结算,并集成到财务模块中, 生成相应的会计凭证,详细请参见第15章"运输管理"。

注意:关于事务代码VL10B/VL10D执行后找不到公司间采购单的问题。

事务代码VL10B/VL10D读取表VETVG(Delivery Due Index for Stock Transfer)中的数据,请首先检查表VETVG中是否有相应的数据,如果有数据,则说明执行事务代码VL10D/VL10B中输入的查询条件有误或者权限等问题,如果没有数据,则是采购订单中的问题,如采购订单未审批。

(3) 采购订单收货

问题1:针对发货单进行收货的权限。

对发货单进行收货,系统默认会对发货单的装运点进行权限检验,在本案中也就是苏州分公司收货时,会检查是否有上海总部的装运点HX01的权限,此时可以通过事务代码SU22,取消事务代码MIGO对装运点(V_LIKP_VST)的权限检查。详细信息请阅读SAP Note 35902-Authorization check when posting goods receipt。

问题2:针对发货单和采购订单收货的差异。

尽管可以针对根据采购号码订单收货,但建议针对发货单进行收货,否则一方面会导致发货单的凭证流不完整,另一方面还可能会出现数据不一致的情况,在使用EDI处理采购订单的发票校验时,还可能会出现无法对应,关于此问题的更多解释,请阅读以下三个SAP Note:

SAP Note 358454-Redesign: Delivery document flow for goods movement;

SAP Note 361014-Meaning of message M7352;

SAP Note 1499411-GR reversal for stock transport order and document flow.

(4) 发货工厂出具销售发票给货物接受工厂

事务代码VF01或VF04(选择公司间发票),创建公司间发票,发票类型为IV,通过配置系统可以自动将采购订单中的采购单价复制到该

销售发票中。

(5) 采购订单的发票校验

事务代码MIRO,输入采购订单编号或者发货单号码进行采购订单的发票校验,本操作可通过IDOC自动实现,具体请参照第18章"IDOC和EDI应用",同时参照SAP Library中Invoices Received via EDI(MM-IV)。

5.公司间采购订单的系统实现说明1——必需配置

系统已经预配置了相当多的配置,如发货单类型NLCC等,要实现公司间采购订单的功能,只需要额外配置下文中的三个信息。

- □设置1:供应商与发货工厂关联。在采购订单中输入供应商,系统则可以根据供应商确定出发货工厂。
- □设置2:装运信息的确定。装运信息包括装运给谁(客户编号)、使用何发货单类型、相应的销售区域信息,三者的确定逻辑简述如下:
 - 〇根据发货工厂,确定销售区域信息;
 - 〇根据采购订单中输入的收货工厂信息,确定内部客户代码;
 - 〇根据发货工厂和收货工厂,确定发货单类型。

□设置3:销售开票的单价的确定。公司间采购业务中,一方的采购单价就是另外一方的销售单价,通过复制控制中的设置,使得销售开票时的单价可以取采购订单中的单价。

(1) 前台数据维护——发货工厂的确定

在供应商主数据维护发货工厂,具体如图7-3所示,事务代码XK02输入供应商代码100900和采购组织HC02,选择采购视图(Purchasing Data),选择菜单中的"附加(Extras)"——"附加采购数据(Add.purchasing data)"命令,输入发货工厂H001。

注意:一个供应商只能对应一个发货工厂,如果在某家公司下存在多个发货工厂,那么只能通过建立多个供应商代码来对应多个发货工厂,但仅对应一个出票方。

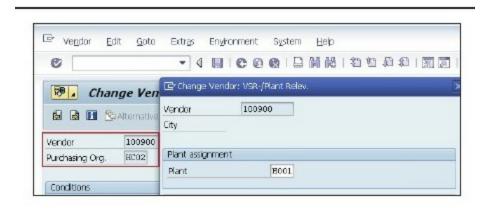


图 7-3 供应商与工厂的关联 (XK02)

(2) 后台配置定义——装运信息的配置

主要的配置见图7-4、表7-4,设置库存调拨单(Set Up Stock Transfer Order),事务代码OLME可以直接进入采购订单装运信息配置的路径,相关配置说明见表7-4。

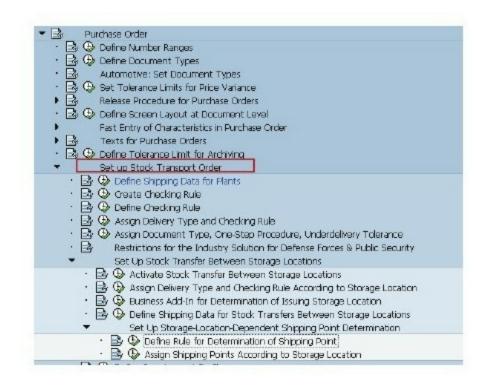


图 7-4 后台设置公司间的配置

表 7-4 公司间采购订单配置说明

配置英文描述	本案例配置说明		
Define Shipping Data For Plant	为发货工厂 H001 定义创建发货单和发票用的销售组织 (HX01)、分销渠道 (H3)、产品组 (H1) 为收货工厂 HY01 定义对应的客户代码 10000546		
Assign Delivery Type and Checking Rule	为发货工厂 H001 和采购订单类型 NB 分配发货单类型 (公司间的发货单类型为 NLCC,公司内发货单类型为为 NL)		
Assign Document Type, One-step procedure, underdelivery Tolerance	定义库存转移是一个步骤(一步法),还是两个步骤(二步法),关于 一步法和二步法参见10.3节"库存调拨、在途库存"		
Shipping Point Determination	事务代码: OVL2,用来确定装运点 (Shipping Point),本例中为工厂 H001 分配装运点 HX01		
Set Up Stock Transfer between Storage Locations	系统除了可以根据工厂确定相应装运信息外,还可以根据库存地点确定装运信息,分配交货单类型、确定装运点等,对于在全国各地有很多分公司、子公司,并且分子公司可支配的库存以库存地点的形式存在的企业,该功能可能非常适用。 同时,激活库存地点功能后,在采购订单中才可以输入发货库位		
ATP Check (Create, Define Checking rule, Assign Checking Rule)	在图 7-4 中,我们还可以定义 ATP 检查规则,苏州分公司创建采购订单时,系统自动进行 ATP 检查,告诉其上海总部可用库存情况。关于ATP 的更多功能,请参见 6.5 节"生产订单中的组件的可用性检查"		

(3) 后台配置定义——开票价格信息的确定

上海总部出具销售发票给苏州公司时,发票中的价格可以设置取自公司间采购订单中的采购单价,只需要符合两个条件。

□复制控制(Copy Control)中设置价格来源为采购订单。

本例中,使用到的公司间的发票类型为IV,发货单为NLCC,行项目类别为NLC,因此如图7-5所示,事务代码VTFL选择发票类型IV,发货单类型NLCC,发货单行项目类别NLC,然后设置"价格来源"(Price Source)选择A(采购订单)。

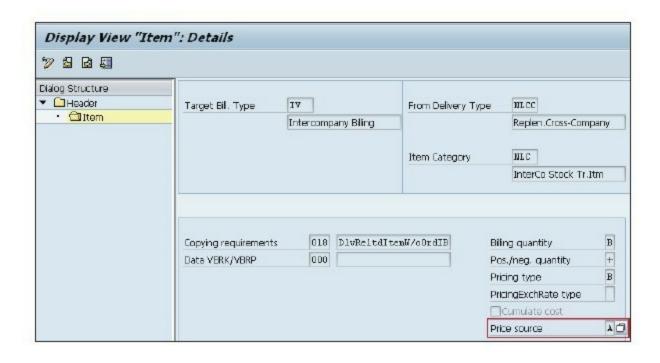


图 7-5 公司间发货单到公司间发票的复制控制 (VTFL)

□销售发票中的条件类型与采购订单中的条件类型取相同的名字,如标准SAP MRP系统中均使用条件类型PB00。

6.公司间采购订单系统实现——标准配置说明

在前文中我们已经配置了发货单类型以及发货相关的组织数据,本节中,我们介绍一下SAP MRP的标准配置,这些标准配置中确定的主要内容如下:

- □确定公司间的发票类型(IV);
- □确定发货单行项目类别(NLC);

- □确定发货单的发票相关性(与公司间发票相关);
- □确定发货单的发货过账的移动类型。

除此之外,系统还配置了其他内容,但限于篇幅,我们仅关注这几个与公司间采购密切相关的内容。

(1) 确定公司间的发票类型(IV)

发货单和销售订单类型的定义中确定公司间采购的发票类型。如图 7-6所示,事务代码0VLK,在发货单类型NLCC的定义中确定(Default Ord.ty/Default Order Type)默认的销售订单类型DL,这里的订单类型的定义仅仅是出于技术需要,具体而言是因为系统是需要通过销售订单类型 (DL)确定发票类型 (IV)。销售订单类型 (DL)的定义中确定公司间发票的类型为IV(事务代码VOV8截图略)。

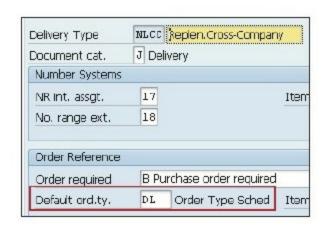


图 7-6 定义公司间的发货单类型NLCC (0VLK)

(2) 确定发货单行项目类别NLC

在发货单的行项目的确定中,定义发货单(销售订单)行项目NLC的确定;如图7-7所示,事务代码0184定义了发货单行项目NLC由发货单类型NLCC、物料的项目类别NORM、用途(Usage)V确定。

Delive	ry iten	n categ	ory det	erminat	ion	
DIVT	ItCG	Usg.	ItmC	ItmC	MItC	M
NLCC	NORM	V		NLC		T

图 7-7 定义发货单中的行项目类别NLC (0184)

物料的项目类别是在物料主数据的销售视图中定义的,类别NORM 为最常用的类别。

用途是由系统自动确定的,本例中的用途V对应采购订单,只要根据采购订单创建发货单,系统就自动确定用途为V。

注意:对于非参照销售订单创建发货单,而是参照采购订单或者其他单据创建的发货单,其发货单行项目类别同时相当于销售订单的行项目类别,无需再根据销售订单类型进行确定销售订单行项目类别。

(3) 确定发货单的发票相关性(与公司间发票相关)

如图7-8所示,通过事务代码VOV7定义销售订单的行项目类别 (NLC) 与公司间发票相关。

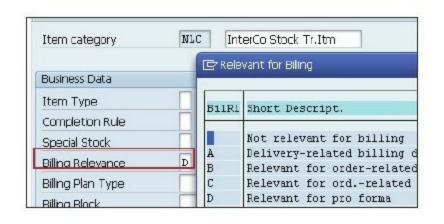


图 7-8 定义虚拟的销售订单行项目类别的属性 (VOV7)

在销售订单行项目的定义中,设置"出具发票相关"(Billing Relevance)选择"D",字段"出具发票相关"中定义了行项目的开票属性。

注意: D不仅仅是图7-8中字面意思(与形式发票有关/Relevant for pro forma),实际上还指该行项目类别与跨公司发票相关,此处不应该随意修改,这里不应该选择空白,否则发货工厂(上海总部)创建的发货单无法创建对应的公司间发票,这里也不应该选择A,否则创建的发货单既与公司间开票相关,又与非公司间开票相关(参见上文图7-2中发货单的中的状态)。

(4) 确定发货单的发货过账的移动类型

系统首先确定出计划行类别(Schedule Line Categories),然后在 计划行定义发货单发货过账的移动类型。 如图7-9所示,事务代码VOV5中定义了计划行的确定,系统根据销售订单的行项目类别(字段ItCa/Item Category)和MRP类型(字段Typ/Mrp Type)来确定计划行。本例中,行项目类别为NLC、物料的MRP类型为PD,系统首先根据行项目类别NLC和具体的MRP类型PD寻找相应的记录,如果找不到,则根据行项目类别NLC和MRP类型(空白)寻找相应的记录,最终确定计划行类别NC。图7-9中,MRP类型为空白,是通配符的概念,代表该条记录适用于所有的MRP类型。

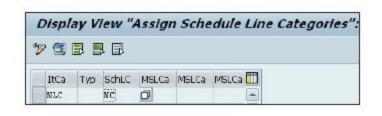


图 7-9 计划行的确定 (VOV5)

如图7-10所示,事务代码VOV6定义了计划行类别对应的移动类型,本例中定义计划行类别NC对应的移动类型,若库存调拨采用一步法(One-Step),则移动类型为645,若库存调拨采用二步法(Two-step),则移动类型643,本例中发货单的发货过账和收货为两个步骤,为二步法。在图7-4、表7-4中,定义了一步法、二步法是如何被确定的。



图 7-10 计划行的定义中定义了公司间发货过账的移动类型 (VOV6)

7.2.3 公司间采购订单的退货以及免费项目

上面介绍到了正常的公司间采购业务,下面首先介绍两种特殊的公司间采购订单业务,最后对公司间采购订单业务的相关配置做一个简单的汇总说明。两种特殊的公司间采购订单业务:

- □公司间采购订单退货:有正常的业务就会有退货业务;
- □公司间免费的采购订单: 譬如A公司的废料可能无偿调拨给集团下另外一家公司。

1.公司间采购订单退货

在正常的公司间采购订单的配置基础上,只需要增加一个配置:分配退货的发货单类型NCR给相应的采购订单类型和交货工厂(供应商对应的工厂)。

配置路径: OLME>Purchase order>Return Order>Store Return/Return Plant to Plant。

(1) 操作流程说明

以分公司向总部退货为例:

- □事务代码ME21N分公司创建退货的采购订单,采购订单中的供应商为总部,收货工厂为分公司工厂,采购订单行项目标记为退货;
- □事务代码MIGO输入采购订单编号,分公司进行退货,分公司库 存减少;
- □事务代码VL10D创建退货的发货单,事务代码VL02N对发货单进行收货,总公司库存增加;
- □事务代码VF01总公司创建退货的发票,发票类型为IG,冲减总公司收入,该发票还可与正常的发票结合在一起合并出具金税发票;
- □事务代码MIRO分公司针对退货采购订单做发票校验,分公司对总公司的应收账款减少。

(2) 操作注意点

正常采购订单以及公司间采购订单收货时对应的移动类型为101, 其对应的退货收货的移动类型为161。

事务代码MIGO,选择对发货单或者采购订单收货(Goods Receipt For Purchase Order),尽管采购订单退货时的移动类型为161,但在做公司间采购订单退货时,图7-11中右上角的收货移动类型必须输入移动类型101,否则采购订单行项目不会出现在收货的界面中,也就是说这里的移动类型101是用于搜索采购订单的,实际生效的移动类型为行项

目中的移动类型161。

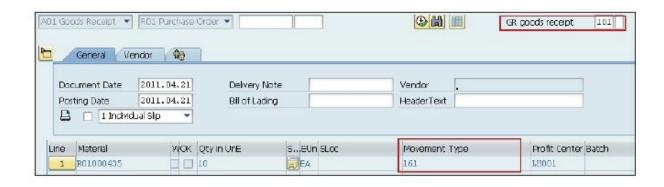


图 7-11 公司间采购退货中移动类型101和161 (MIGO)

2.免费的公司间采购订单

在上文基础上,无需任何配置,其操作流程为:

- □事务代码ME21N创建公司间采购订单,行项目标记为免费;
- □事务代码VL10D创建发货单,此时发货单自动标记为与开票无 关,当然后续也无需出具发票,只要采购订单行项目为免费,这一点是 程序写死的;
 - □事务代码MIGO采购订单收货,无需发票校验。

3.公司间采购订单业务对比

公司间采购业务有着不同的类型,表7-5简要汇总了其中六种常用的业务类型及其主要系统参数。

表 7-5 公司间采购订单业务对比表

发货单 类型	货单/订单 行项目类别	虚拟的订 单类型	订单行项目中的发票 相关	发票 类型	计划行	发货 (收货 移动类型
NLCC	NLC	DL	类型 D, 公司间开票	IV	NC	645/101
NLCC	NLC	DL	类型 D	IV	NC	643/101
NCR	NCRN	DLR	类型 D	IG	NS	675/161
NCR	NCRN	DLR	类型 D	IG	NS	673/161
NK	NKN	与开票无关,只支持二步法		K0	635 (W)	
						/101K
	类型 NLCC NLCC NCR	类型 行项目类别 NLCC NLC NLCC NLC NCR NCRN NCR NCRN	类型 行项目类别 单类型 NLCC NLC DL NLCC NLC DL NLCC NLC DL NCR NCRN DLR NCR NCRN DLR	类型 行项目类别 单类型 相关 NLCC NLC DL 类型 D, 公司间开票 NLCC NLC DL 类型 D NCR NCRN DLR 类型 D NCR NCRN DLR 类型 D NCR NCRN DLR 类型 D	类型 行项目类别 单类型 相关 类型 NLCC NLC DL 类型 D, 公司间开票 IV NLCC NLC DL 类型 D IV NCR NCRN DLR 类型 D IG NCR NCRN DLR 类型 D IG NCR NCRN DLR 类型 D IG	类型 行项目类别 单类型 相关 类型 다 划行 NLCC NLC DL 类型 D, 公司间开票 IV NC NLCC NLC DL 类型 D IV NC NCR NCRN DLR 类型 D IG NS NCR NCRN DLR 类型 D IG NS

7.2.4 公司间采购计划协议

在同一集团内,公司间业务往来非常频繁,可以使用上文中提到的公司间采购订单,也可以公司间采购计划协议,相比公司间采购订单,公司间计划协议无需创建采购订单,进一步减少了系统的操作,系统通过交货计划来传递采购、需求信息。

1.公司间库存转储计划协议(框架协议)的简要操作步骤说明

公司间采购计划协议,又可称为公司间库存转储计划协议,其操作步骤如下所示:

- □事务代码ME31创建公司间计划协议,框架协议类型选择LP;
- □事务代码ME38手工维护计划协议的计划行(发货信息),代表 发货公司需要发货的数量和发货日期,同时也是收货工厂需要的采购数 量和采购日期;
 - □事务代码VL10B、VL02N创建发货单,并过账;
 - □事务代码MIGO针对计划协议收货;
 - □事务代码VF01出发公司间发票:

□事务代码MIRO发票校验。

2.系统实现说明

公司间计划协议需要注意两个问题。

(1) 计划协议中的计划行

计划协议可通过事务代码ME38手工维护,但也可以通过运行MRP 自动产生。

事务代码ME01维护货源清单时,将计划协议维护到货源中,并设置与MRP相关。

事务代码MD02前台运行MRP时,参数交货计划表(Delivery Schedules),选择3(计划行/Schedule Lines),这样MRP运行后可自动产生计划协议的计划行。

(2) 公司间计划协议定价

对于公司间计划协议,当事务代码VF01出具对关联公司的公司间 发票时,默认是无法取到计划协议中的定价,这是因为计划协议中定价 记录的保存默认采用的是时间相关的定价,而销售发票中采用的是单据 相关的定价,系统只支持从单据相关的定价复制。

因此可建立一个新的计划协议,该计划协议用于公司间业务,并设

置定价方式为单据定价,关于计划协议的定价请参见9.3节"计划协议定价"。

7.2.5 公司间采购的特殊业务类型

上文中介绍标准的公司间采购订单、计划协议,除此之外,可能还存在以下业务和公司间采购进行结合,表7-6对这些组合做简单的描述。

采购单据类型	采购项目类别	SAP 对该业务的支持度	备注说明
	正常物资采购	支持特殊业务 (如退货、免费)	无
公司间采购订单	委托外加工采购 取决于 SAP MRP 的版本,支持程度有所差异		见 7.3 节 "委托外加工业务"
	服务采购(借贷项)	部分支持	见备注 2
	第三方 (Third-party)	不支持该业务类型	见备注 1
	寄售 (Consignment)	有限制支持	无
公司间计划协议	正常物资采购	支持	无
	委托外加工采购	有限制支持	无

表 7-6 公司间业务类型的组合

组合说明如下:

备注1: 如果是第三方的同时又是公司间,那么说明该供应商是集团内的其他公司,此业务属于跨公司销售业务,具体参见11.3节"跨公司销售"和11.7节"第三方销售和单独采购"。

备注2:公司间服务采购的定义。

业务场景描述:集团内的两家公司之间经常会相互提供服务(如IT 服务、咨询服务、运输服务),还会发生各种需要进行补偿、补差等非

正常的服务,譬如A公司向B公司采购1000元的货物,当出具发票完毕后,隔月发现金额错误,需要进行补差价,又如B公司向A公司提供IT支持服务,因此A公司需要支付特定金额给B公司。

7.3 委托外加工业务

众所周知,外包是当前应用非常广泛的业务,还诞生了很多专门做代工的工业巨头,如我们熟知的富士康。本节介绍的是其中一种类型的外包业务:委托外加工(Subcontract,简称"委外加工"),即企业提供全部或者部分原材料给一家制造商,由该制造商完成产成品的生产,然后交付给企业,企业再进行后续的制造或者直接销售。

企业可能出于多种原因进行委托外加工,如更低的成本、有限的生产能力、让专业公司从事专业事情、企业自身可以更灵活的应对市场变化。还有一种情况,客户委托公司加工,这称为来料加工。

下面通过两个案例介绍标准的委托外加工流程以及特殊的委托外加工流程,在此过程就常见问题做一些简单的阐述,具体而言分为以下内容:

- □委外加工与工序委外的比较:
- □委外加工的业务操作简介;
- □委外操作常见问题及系统实现说明。

7.3.1 委外加工与工序委外的比较

项目实施中,有人常混淆"委外加工"和"工序委外"这两种业务类型,下面就此做简要的阐述并进行对比。

下面举例说明委外加工和工序委外的概念:

- □委托外加工:投入A、B物料(1个或多个物料),供应商加工完毕后,产出C物料,产品C加工完毕后送到仓库,而后可能直接销售也可能进行再次加工。加工好的产品C会形成库存。
- □工序委外:投入A,对A加工,而后物料号码不变,还是A,物料A是生产过程中的一道工序,只是这道工序变成了由供应商来承担。整个过程为连续的,当供应商完成工序加工后,随即进入下一道工序继续生产。当然可能由于每个月底财务月结的原因,也会形成在制品。

判断加工过程是委托外加工还是工序委外可通过以下方式:

- □对于投入多个原材料而后产出新的物料C,不仅仅是加工的过程,这个过程中发生了装配或者化学反应等重大改变,自然应该是采用委外加工;
- □对于钢材加工为钢板这种类似的行为,其前后数量发生变化(投入10t钢材,产出了100块钢板)显然应该采用委外加工;
- □对于电镀、油漆这种对某个物料操作后,基本不改变物料原来的性质,采用工序委外更多一点;

□在某些情况下,尤其从技术角度,采用工序委外或者委托加工都 是可行的,只是操作步骤可能会有所差异,SAP MRP中最终的账务处理 都不会有问题。

下面的表7-7、表7-8从两个方面(业务流程、SAP MRP操作)对委 外加工、工序委外进行比较。

		委外加工	工序委外	
	物料号码	需要创建新的物料	无需创建新的物料	
	BOM 层次	需要创建 BOM, BOM 层 次增多	无需建立 BOM,是对产品本身的加工	
	我方投入物料	一个或者多个	基本为一个 供应商可能会提供辅料	
	收发料动作	原材料发给供应商 供应商消耗原材料 产成品入库	不涉及物料的移动(核销),因为出去的为 A、回来的还是 A	
差异	工艺处理	由供应商处理	平行工艺,通过工序号来区分	
左升	发起部门	大多为采购部发起	大多为生产部发起	
	加工完毕目的地	大多为仓库	大多为生产车间	
	应用说明	苹果向三星采购显示屏, 向高通采购处理器然后交由 富士康加工成 iPhone。	1)某公司生产好的产品最后一道工序"油漆"由第三方负责,第三方有时会在本公司进行现场作业 2)处理生产突发情况,如:公司某台设备突然损坏导致某工序无法完成,此时使用工序委外处理流程简便	
	管理的对象	通过采购订单管理整个 流程	通过生产订单管理整个流程,同时结合采购订单 功能	

表 7-7 委外加工和工序委外的业务流程差异

表 7-8 委外加工和工序委外在 SAP MRP 中处理流程简介

	委外加工	工序委外
主数据	1) 创建物料,并设置产品的特殊获取类型 为委外(外协) 2)维护产品的 BOM 3)维护采购信息记录(采购价格) 类型为委托加工(外协加工)	1)维护采购信息记录(采购价格) 类型为正常的 2)在工艺路线中指定特定工序需外发加工,同时在 工序中指定加工的供应商和采购信息记录

		(续)
	委外加工	工序委外
流程	1) 创建委外的采购订单,项目类别为 L(外协加工/Subcontracting) 2) 参考采购订单向供应商发料 3) 供应商生产完毕后,针对采购订单收货,此时同时根据 BOM 倒扣原材料 4) 收到供应商开具的加工费发票,对采购订单发票校验	1) 创建生产订单 2) 生产订单将触发产生工序委外的采购申请 3) 采购申请转为采购订单,该采购订单挂在生产订单下(账户分配为生产订单) 4) 供应商加工完毕送至我公司,对采购订单做确认 5) 收到供应商开具的加工费发票,对采购订单发票校验
备注	N/A	1) 若工序委外的过程可能会有多道的工序委外,涉及多家供应商,则建立多个外加工工序则可 2) 若需要管理产品发送、运输给供应商的过程,常 需要一定的开发

7.3.2 委外加工的业务操作简介

下面从三个方面对委外加工业务进行简要描述:

- □业务背景:
- □业务需求分析:
- □业务流程操作描述。

1.业务背景

某公司2010年10月计划生产化妆品Z10,但是生产能力有限。

当月的生产计划总产量10000盒,自行生产5000盒,委托供应商甲生产5000盒。

生产1盒化妆品需要1个外包装ZW,一个内包装ZN,以及80g半成品ZB。(BOM结构),其中对于由供应商甲生产的5000盒产品,其外包装由供应商甲自行采购,内包装由本公司负责采购,由供应商乙提供,由于供应商乙的距离供应商甲很近,因此供应商乙将按照本公司指令直接送货到供应商甲仓库中。

因此供应商乙按照指令送5000个内包装直接到供应商甲处,另外的

5000个送到本公司仓库中。半成品均由本公司生产,然后按照需要发送给供应商甲,本月需要数量为5000×80g=400kg半成品ZB。每盒化妆品的加工费支付0.2元,但同时由于外包装实际上由外包供应商甲自行采购,该外包装价值0.3元,因此每盒化妆品合计的支付给供应商甲的费用为0.5元。

2.业务需求分析

本案例中涉及以下知识点:

- □外包商供料部分(其自购外包装)处理。外包过程中,供应商常常会自行提供一部分辅料、材料,这些辅料的处理方式有多种,可以忽略不计,直接当成加工费的一部分,对于不可忽略的物料也可以在BOM中体现,详细见下文的测试1。
- □内包装处理:直接送货到外包供应商处。交由供应商生产的产品中通常包括我方提供的物料,但有时也包括由另外一个供应商提供的原材料,如何实现该原材料,由另外一个供应商直接送货到外包供应商处,详细见下文的测试2。
- □BOM选择问题。物料A需要两个BOM,一个用于自制的生产订单,一个用于委托外加工的采购订单,两个BOM可能有所差异,另一方面我们还需要确定成本估算时,按照自制BOM还是委托外加工BOM处理,详细介绍见下文的测试3。

- □我方供料部分处理。从我公司仓库运输到外包供应商甲处,如何 实现创建发货单以及后续的运单、运费结算,详细的见下文的测试4。
- □生产计划维护。如果既有自制,又有委外,并且有非常多的物料经常性的有这样的情况,那么可以启用MRP区域功能,详细见4.1 节"MRP区域(MRP Area)"。

3.业务流程操作步骤简述

本案例中,委外加工的操作步骤简述如下,部分操作请参见4.1 节"MRP区域(MRP Area)"。

(1) 事务代码MD61维护独立需求

在两个不同的MRP区域下(本公司工厂、外包供应商甲),各自维护产品Z10的计划独立需求5000盒。

(2) 事务代码MD02运行MRP

假设运行MRP前,所有原材料和半成品的库存均为零,因此运行 MRP的结果如下所示。

- 1)在MRP区域(外包供应商)下相关物料的MRP情况如下。
- □在该MRP区域下将生成产成品Z10的委外采购申请;

□在该MRP区域下将会产生原材料ZN的采购申请5000盒,收货方 为供应商甲,这是因为原材料ZN(内包装)由供应商乙直接送到供应 商甲处。 □在该MRP区域下将不会产生原材料ZW的采购申请,这是因为原 材料ZW由供应商甲直接提供。 □在该MRP区域下将会产生半成品的库存转储的预留,数量为 400kg,该预留从工厂MRP区域转移到外包供应商处。 2) 在工厂下相关物料的MRP情况如下。 □工厂的MRP区域下将会产生产成品Z10的计划订单5000盒: □工厂的MRP区域下将会产生原材料ZN(内包装)的采购申请, 收货方为我公司仓库: □工厂的MRP区域下将会产生半成品ZB(半成品)的计划订单 800kg; □工厂的MRP区域下将会产生半成品的库存转储的预留,数量为 400kg,该预留从工厂MRP区域转移到外包供应商处。 (3) 事务代码ME57将采购申请转为采购订单

将内包装ZN的两个采购申请转为采购订单,其中一行的送货地址

为供应商甲,另外一行的送货地址为我公司仓库,数量各为5000个,该 张采购订单发给供应商乙;将产成品Z10的采购申请转为委外的采购订 单,数量为5000盒。

(4) 事务代码CO41 (MD04) 将计划订单转为生产订单

将产成品Z10的计划的订单转为生产订单,数量为5000盒;将半成品ZB的计划订单转为生产订单,数量为800kg。

(5) 事务代码MIGO对原材料进行收货

供应商乙反馈已经送货到我公司以及送货到供应商甲处,则对原材料ZN的采购订单进行收货;车间反馈半成品已经生产完毕,则对半成品ZB的生产订单进行收货。

(6) 事务代码MB2O、VT01N将我方供料发送给外包供应商甲

按计划将半成品ZB 400kg发货给供应商甲,在系统中创建发货单 (事务代码ME2O);仓库发货,在系统对发货单发货过账;(事务代码VL02N);物流公司运输,在系统中创建运输单据(事务代码VT01N),以及后续的运费结算。

(7) 收到供应商甲加工完毕的产品

供应商甲生产完毕5000盒,并送至我公司,事务代码MIGO对采购

订单进行收货,并倒扣物料。

7.3.3 委外操作常见问题

本节对委外操作的常见问题做简要的描述,限于篇幅,仅截取部分 图片,共分为以下四个部分的测试:

- □外包商自购外包装的处理:
- □原材料从一家供应商直接送到外包供应商:
- □BOM选择-采购信息记录与委外订单、与生产版本(测试3);
- □从我公司仓库运输到外包供应商甲(测试4)。

注意:下面演示的案例所使用到的物料编码与上一节案例中的物料编码不相同。

1.外包商自购外包装的处理(测试1)

产成品PFERT8的BOM,包括三个组件,其中组件PROH82为供应商提供,系统实现如图7-12所示,事务代码CS01维护产成品的BOM时,设置产成品PFERT8的BOM中的组件PROH82的"物料供应标识(Material.Provision)"为供应商提供,同时设置成本估算为空白。通过这两个设置主要达到以下两个目的。



图 7-12 委外加工的BOM——供应商供料的设置 (CS01)

- □供应商提供的部件,无需产生该物料的相关需求,因为该物料并不需要我们提供;
- □成本估算时,不应该包括此物料,该物料的成本体现在加工费中。

注意: 当将物料供应标示修改为L(供应商提供)时,并不会自动

设置该组件与成本估算无关,因此在修改物料供应标示符的同时,还应该手工将该组件设置为与成本估算无关。

2.原材料从一家供应商直接送到外包供应商(测试2)

向供应商乙采购的物料直接送到另外一个外包供应商甲(编码 1111)处,其系统操作如图7-13所示,创建对供应商乙的采购订单时,手工在收货地址(delivery Address)输入另外一个供应商甲的代码 1111,并勾选上"SC Vendor"选项。

当事务代码MIGO对采购订单收货时,货物的接受供应商 (Receiving Vendor)变成了供应商1111。采购订单收货后,通过事务 代码MMBE和MBLB查看库存情况,库存直接入到供应商1111处,形成外包库存。

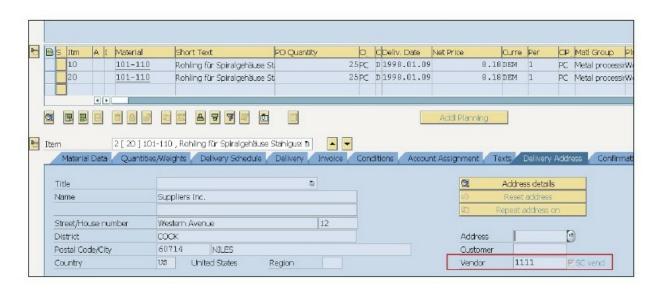


图 7-13 委外加工的组件的设置 (ME23N)

3.BOM选择, 采购信息记录与委外订单、与生产版本(测试3)

公司有一成品既可以厂内生产,也可以委外生产,两种方式的BOM不一样,在ME21N时如何为采购订单选择合适的BOM。此时维护多个BOM,并在物料主数据的MRP4里维护版本号,并激活这些版本,然后在外加工的信息记录里输入版本号。

具体的步骤如下:

- 1) 首先通过事务代码CS01为成品物料70032创建两个BOM, 一个BOM用于自制生产,另外一个BOM用于委外加工;
- 2)如图7-14所示,为物料70032创建两个生产版本,其中一个用于自制生产,另外一个用于委托外加工,并激活,两个生产版本分别对应两个BOM:

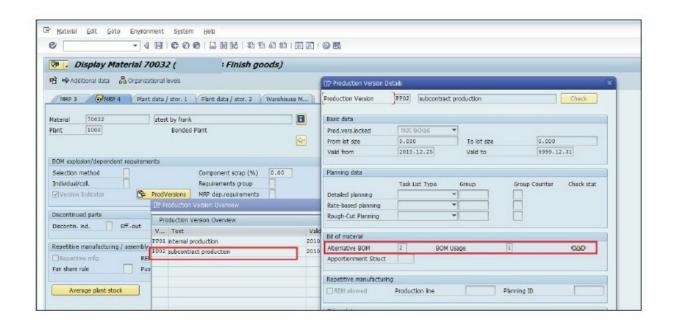


图 7-14 物料的生产版本——MRP4视图 (MM03)

3)如图7-15所示,在采购信息记录中,指定用于委托外加工的生产版本;

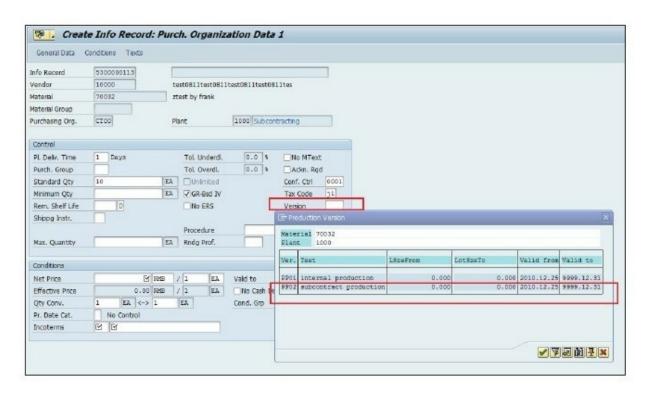


图 7-15 创建委外的采购信息记录,并指定版本 (ME11)

4)创建委外的采购订单,采购订单中组件以及组件的数量将依赖于委外加工的生产版本中的BOM的情况。

4.从我公司仓库运输到外包供应商甲(测试4)

企业希望管理外发原材料、半成品给外包供应商的发货和运输过程,则可以在系统中创建发货单、创建运单。

如图7-16所示,执行事务代码ME2O后,在此界面可以看到委托外加工的组件的预留数量,代表需要发送给外包供应商的物料和数量,单击创建发货单"Create Delivery",则可以生成发货单,在此界面,可以对发货单进行实际过账(Post Goods Issue),后续还可根据该单据创建运单,并进行运费结算。详细请参见第15章"运输管理"。

提示: 更多关于事务代码ME2O的解释,请查看SAP Note 458938 FAQ: Subcontracting stock monitoring list,transaction ME20。

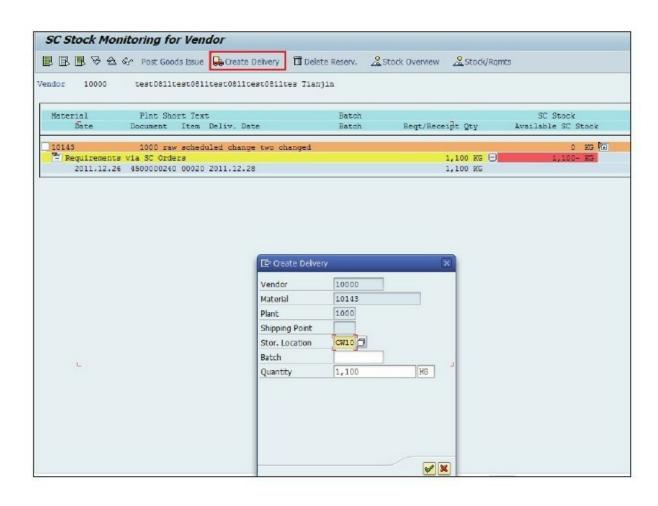


图 7-16 对外包供应商的库存监控 (ME2O)

7.3.4 委外系统实现说明

上面介绍的委外操作,绝大部分都不需要进行任何后台配置,只需要维护必要的主数据,主要的配置都是由于需要创建发货单,而创建发货单必要的因素如下:

- □发货单类型,发货单类型通过后台配置;
- □销售区域(销售组织、分销渠道、产品组),通过工厂的装运数据配置:
 - □客户,通过在供应商中进行确定;
 - □相应主数据,前台将客户、物料在相应销售区域下维护。

1.系统实现前提——后台配置部分

系统实现包括系统预定义的配置和额外需要进行的配置。

- 1)预定义配置。系统预定义了发货单类型LB、行项目类别LBN、 计划行类别LB以及对应的移动类型541,该配置由于系统已经预先配 置,不再阐述。
 - 2) 额外设置的后台配置。如图7-17所示,事务代码OMGM根据工

厂确定委外加工的发货单类型,本例中为工厂1000分配发货单类型 LB。

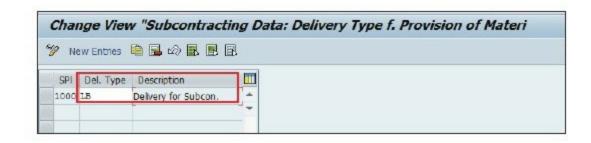


图 7-17 分配发货单类型 (OMGM)

为工厂定义发运数据,定义创建发货单所需要的销售组织、分销渠道、产品组信息。配置路径: 物料管理>采购>采购订单>设置库存调拨单>为工厂维护装运数据,具体配置参见表7-4、图7-4。

2.系统实现——前台主数据部分

在供应商主数据中指定供应商对应的客户编码,如图7-18所示,代表当向委外供应商(10000)发货时,创建的发货单中的送达方客户代码为106。



图 7-18 供应商与客户关联 (XK02)

客户106和物料10143在相应的销售区域下维护,具体操作略。

7.4 跨公司采购

由于各种原因,采购订单中经常会发生采购组织和收货工厂属于不同公司的情况,如销售订单中销售组织和发货工厂属于不同的公司。这种情况发生在销售模块称为跨公司销售,发生在采购模块可称为跨公司采购(也称为集中采购),对于集团型的公司,这样的情况经常会发生。

1.业务场景简述

由于多种业务的原因可能会出现跨公司采购的情况,以下为两个典型的场景:

- □由于某些特殊的原因,对供应商的收货是收到某个公司(如生产性质的公司B),而对供应商的付款是由另外一家公司(如贸易性质的公司A)采购,如在国内,不少公司在香港特别行政区会成立这类贸易性质的公司,当需要向国外进口一些原材料,则通过HK公司,实际供应商送货直接送至国内的工厂。
- □某集团下,有多家公司(如公司A、公司B、公司C等)都需要使用同一个原材料,采用集中采购的模式,由其中一家公司A与供应商签订协议,相关付款业务全部由A公司操作,但送货根据每家公司(公司

A、B、C等)的需要送至各自公司的工厂中。如A公司可能是财务共享 性质的公司或者为母公司,统一负责对外部供应商的付款。

2.方案分析

对上述两个业务场景有以下两种方案。

方案1:认为是二次采购行为,相应的创建两张采购订单。

首先是在系统中创建对外部供应商的采购订单,采购组织、收货工厂均为A公司,并创建针对A公司的公司间的采购订单,采购组织、收货工厂为B公司。收到供应商的实物后,首先在A公司进行收货,然后再从A公司针对公司间采购订单创建发货单,发给B公司,B公司再做收货。

方案2: 创建一张采购订单。

同一张采购订单,收货的公司与发票校验的公司可以是不相同的,创建采购订单,采购订单中的采购组织属于A公司,采购订单中的行项目的工厂属于B公司(或C公司等),这样当采购订单收货时,库存收到B公司,发票校验时,直接在A公司进行发票校验。发票校验时,除了产生对外部供应商的应付账款的会计凭证,还会在A、B两家公司之间产生公司间往来的会计凭证。

方案简单比较

方案2优点在于简洁,整个后勤模块的操作步骤少,并且与业务完全匹配,但是其缺点在于缺少必要的会计凭证,公司A下缺少收入、成本科目,同时公司间往来凭证的科目中不包括税金科目,这些凭证需要手工进行制作,如果A公司需要出具增值税发票给B公司,那么采用该方案对金税接口也会有影响。

方案1优点在于不需要财务做手工凭证,缺点已经在方案2中描述, 与业务不符。

系统实现说明

方案1的系统实现在上文公司间采购中已经描述。

方案2的系统实现需要通过事务代码OBYA定义公司间清账科目 (Clearing between company codes),这样在进行跨公司代码的发票校验时,系统可以在产生对供应商的应付的同时产生公司间往来的会计凭证。

7.5 计划协议

计划协议主要应用在供求双方关系非常紧密的情况下,供求双方大多有"亲戚"关系或者"依赖"关系。如在汽车行业有着极为广泛的应用。在汽车行业,汽车整车厂与重要的汽车零部件之间签订的一般是计划协议(Schedule Agreement),汽车零部件产生的某些产品专供特定的汽车整车厂,而汽车整车商就特定的零部件也只向特定的汽车零部件厂商购买,两家公司之间共享生产计划、供货计划等信息,生产计划与交货计划在系统中以计划协议的计划行的形式体现,两家公司一方面是供应链的上下游关系,另一方面互相之间经常又是100%的依赖关系。

具体而言,以汽车行业为例,其操作步骤简要如下:

- □汽车整车厂商下达季度、月度的零部件需求计划给汽车零部件厂 商;
- □汽车零部件厂商收到该生产计划后安排自身的生产计划、采购计划;
 - □汽车整车厂商下达每周、每日的交货计划给汽车零部件厂商;
 - □汽车零部件厂商收到该交货计划后安排出货给汽车整车厂商。

整个过程的信息交流非常频繁,如果采用传统的采购订单模式,一方面效率比较低,操作烦琐,另外一方面,无法同时体现两个计划(生产计划、交货计划),采购订单中一般体现的仅仅是交货计划,代表供应商应该向客户何时交付特定数量的产品,而非生产计划,生产计划是需要指导供应商进行生产的。

计划协议比其他采购模式涉及的内容更多,限于篇幅,不再详细阐述。

在9.3节"计划协议定价"通过介绍定价功能,简要介绍了计划协议的功能。

在上文7.2.4节"公司间采购计划协议(7.2.4)"中也简要介绍了公司间计划协议的流程。

7.6 寄售业务处理

供应商寄售(Vendor Consignment)是企业与供应商签订协议,要求供应商将货物送达企业仓库,由企业进行保管,并自由分配使用,此时不发生物权转移,企业实际消耗或者转为自有库存时,再进行结算,结算数量为企业消耗或转为自有库存的数量,结算价格为消耗或者转为自有库存时点的价格,一般固定期间结算(如每月结算一次)。

7.6.1 系统操作简述

供应商寄售的操作流程具体如下。

1.主数据设置

事务代码MM01在物料的MRP2视图中维护特殊获取类型寄售(10-Consignment),这样运行MRP产生的采购申请就是寄售的采购申请(项目类别为K)。事务代码ME11维护采购信息记录时,信息记录的类别为寄售(Consignment)。

2. 采购订单创建

根据采购申请或者直接创建项目类别为K的采购订单。

3. 采购订单收货

收货后,直接进入供应商寄售库存,此时不会产生会计凭证,不会增加库存金额,只会增加供应商寄售库存数量,收货后可以通过事务代码MMBE或者MB54查看到每个供应商的寄售库存。

4.寄售库存消耗

寄售库存消耗的模式与相关说明如下。

(1) 寄售库存消耗的模式

寄售库存消耗有以下两种方式。

- □通过事务代码MB1B,移动类型411(K),将库存从寄售库存移转到自有库存,再从自有库存进行消耗,从寄售库存转移到自有库存的过程,将会生成会计凭证。
 - □直接从寄售库存进行消耗

(2) 寄售库存消耗说明

如果寄售库存使用批次管理,在生产发料(如MIGO)时,可以使用库存确定和批次确定功能来确定寄售批次。如果同一个物料既有寄售库存,又有自有库存,可以通过物料库存确定功能(Stock

Determination), 实现先使用自有库存, 再使用寄售库存。关于库存确

定请参见10.5节"库存确定"。

5.寄售结算

通过事务代码MRKO对寄售物料进行结算,结算的数量即为转为自有库存或是寄售消耗的数量,结算的价格为物料凭证的日期所对应的寄售的采购信息记录的价格。

注意:事务代码MRKO不可以人工干预,系统完全根据物料凭证的数量和采购信息记录的价格进行结算,这就要求采购信息记录维护的及时与准确性,与供应商对账保持清晰。

6. 寄售业务补充说明

- 1)当寄售发票需要冲销时,首先冲销相应的物料凭证,然后通过MRKO再次结算,参见SAP Note 356130-MRKO: Reversing the documents。
- 2)寄售相关科目需要设置允许带税码进行过账。详细参见SAP Note 103639-MRKO: Message M8050。
- 3)寄售业务与交货成本(运费)。寄售业务下,不支持交货成本,请参见SAP Note 208555 MB11 Delivery costs for pipeline and consignment。

- 4)寄售与QM(质量管理)。寄售入库后,同样可以产生检验批, 此时如果某个检验特征为破坏性检验(Destructive Inspection),则因为 检验消耗的物料视为已被使用,这些物料将列入待结算清单中。
- 5)寄售与公司间采购。限于篇幅,请参见本人博客介绍"公司间采购——寄售业务"。

7.6.2 供应商寄售与VOI、VMI

供应商寄售,也可称为VOI(Vendor Owned Inventory/供应商拥有库存),它的主要的目的是降低企业自身的库存。

而VMI(Vendor Managed Inventory/供应商管理库存),是通过企业与供应商之间共享库存、需求等数据,提高采购效率、采购数量的合理性,从而来优化整体(供应商和企业)的库存水平。

1.VMI和VOI的比较

VMI和VOI二者之间存在的一些区别如下:

□VMI是对供应链上的补货模式的改进与变革,打破了传统的各自 为政的库存管理模式,通过上下游企业之间数据共享、协作,可实现供 应商自动补货; 而VOI着重在财务结算上的变化,着重在使用时物权转 移并进行结算,这样一是财务账上没有库存体现,二是大大延迟了结算 时点;

□VMI物权一般为企业所有;当然合约规定也可以为供应商拥有; VOI物料所有权为供应商,使用时才转移到企业;

可以看出VMI是一个系统的工程,并非简单的供应商寄售,通过加

强供应商与企业之间的相互协作能力,使得供应商、企业的角色相当于一个集团下的两个部门,实现信息良好的沟通。

2.VMI的应用情况

贸易领域:供应商(如宝洁)与零售企业(如家乐福)之间。

制造领域:汽车、电子等行业,如零部件生产商(如博世集团)与成品制造商(如上海通用)之间。

不同的领域关注的VMI重点有所差异,以贸易领域为例,零售企业将库存数据、销售信息以EDI形式(或其他形式)发送给供应商,供应商收到后,根据收到的该零售企业的当前库存,以及目标库存,生成预计的需求量,并根据自身的库存情况计算可行的订货量(建议订单),将建议订单以EDI(或其他形式)的形式发送给零售企业,零售企业收到后,做适当修改,提交确认的订单给供应商,供应商按照此信息进行补货。

7.7 带账户分配的采购订单

账户分配(Account Assignment)说明了采购的原因,因何而采购,采购成本归集在何对象上,账户分配的同义词为科目分配。账户分配的由来请参见7.1.2节。下面介绍账户分配的定义,并举例说明如何理解账户分配的采购订单。

7.7.1 账户分配的定义与类别

本小节首先介绍常见的账户分配类别,然后以账户分配类别E举例说明账面分配的应用。

1.系统预定义的账户分配类别

系统预定义了数十种账户分配,不同的账户分配代表不同的业务类型,表7-9所示为最常见的账户分配类型及其主要参数。

表 7-9 账户分配类别

账户分配	描述以及应用的	业务类型	参见章节	消耗记账	账户修改	特殊库存
空白		按库存采购	N/A	空白	空白	空白
A	Asset	资产采购	N/A	A	空白	N/A
Е	Customer indiv. reqt	单独采购业务	11.7 节 2.3.3 节	Е	VBA	Е
F	Order	工序委外	N/A	V	VBR	空白
K	Cost center	费用采购	N/A	V	VBR	空白
M	Ind. cust. w/o KD-CO	按销售订单采购	2.3.3 节	空白	VKA	Е
U	Unknown	运输服务采购	15.3.5 节	U	空白	空白
X	Third-party	第三方业务	11.7 节	V	VAX	空白

2.账户分配类别示例

事务代码OME9定义账户分配,以账户分配类别E为例,相关定义以及示例如图7-19,相关定义说明如下。

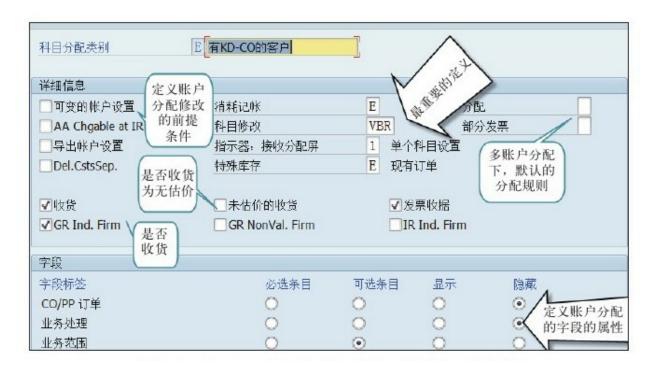


图 7-19 账户分配类别(E类型)的定义(OME9)

(1) 字段"导出账户设置"(Derive account assignment)

该字段是指根据G/L科目确定(派生)CO对象,参见SAP Note 551863-ME21N Accnt assignment not derived for required entry field。

有账户分配的采购订单中需要输入G/L科目(总账科目),该科目可以手工输入,也可以根据物料组确定,当G/L科目确定后,系统可根据G/L科目派生成本中心、利润中心等信息。

具体的派生规则通过事务代码OKB9定义,在派生规则中可以定义 费用科目默认的成本中心、内部订单,这样在采购订单中输入某费用科 目后,系统就可派生出相应的成本中心、内部订单。

(2) 字段"可变的账户设置"

该字段是指采购订单已经收货或发票校验后,是否还可以修改账户分配中的内容,参见: SAP Note 210019-ME22 account assignment is no longer changeable。

(3) 其他定义

定义账户分配中字段的属性,如是否必须输入、是否隐藏。定义是 否需要进行收货,收货是否估价。

以账户分配E为例,销售订单为必须输入、而业务范围为可选择输

7.7.2 账户分配与科目确定

创建带账户分配的采购订单时,需要输入G/L Account (总账科目),该总账科目可以由系统自动确定,下文中,以账户分配(E)为例,介绍图7-20中采购订单中的总账科目的确定。

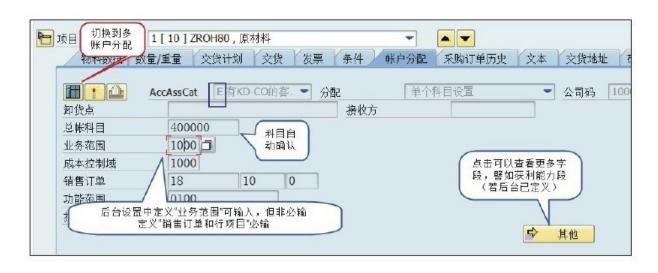


图 7-20 账户分配类别(E类型)在采购订单中的影响(ME23N)

图7-20中总账科目"400000"的确定过程(事务代码OBYC)描述如下。

1.如图7-21所示,会计科目可由以下五个信息进行确定

账目表(Chart of Accounts):

业务(Transaction);

估价修改(Valuation Modification);

一般修改(General Modification);

评估级别(Valuation Class)。

2.账目表的确定

账目表(Chart of Accounts)是指公司所采用的会计科目表类型,同义词为科目表,本例中采购订单中的公司代码为1000,事务代码OBY6定义公司代码对应的科目表,具体而言公司代码1000对应的科目表为INT。

3.业务的确定

业务代表当前操作的业务类型,对于采购订单入库来说,业务类型主要分为两个:

- □业务GBB(Offsetting entry for inventory posting),对应的业务是 采购入库时不形成库存,而是直接消耗。
- □业务BSX(Inventory posting),对应的业务是采购入库时将会形成库存,大部分情况下的采购订单入库都是使用业务BSX。

本例中,账户分配类别E中(见图7-19)定义消耗记账 (Consumption posting)为E,代表采购订单入库后,直接进入消耗科

目,因此业务为GBB。

4.估价修改的确定

估价修改(Valuation Modification)代表企业的估价的方式,同义词为评估分组代码(Valuation Grouping Code),事务代码OMWD定义评估分组代码。

企业估价的方式指的是企业记账的规则,如果同一集团下的几个公司代码的记账规则一致,那可以为它们定义一个评估分组代码;如果不一致,那么就分别为每个公司代码定义不同的评估分组代码,一般来说同一集团下的记账规则相同,如相同类的原材料入库、出库进相同的会计科目,只是对于跨国企业来说,在不同国家可能会有所差异。具体而言,在事务代码OMWD可以看到,评估分组代码是由三个要素确定的,评估范围(Valuation Area)、公司代码(Company Code)、会计科目(Chart Of Account)。

评估范围可以设置为基于工厂或者基于公司代码,实际项目应用中使用的都是基于工厂来进行评估物料,即同一物料在不同的工厂下分别维护成本价格,分别进行后续的评估,具体而言通过事务代码OX14定义评估范围。

在本例中,通过收货工厂1000、公司代码1000、科目表INT来确定 出估价修改0001。

5.一般修改的确定

- 一般修改(General modification)是对业务类型的进一步细分,其同义词为科目修改(Acct modification),一般修改由两种途径确定:
- 口对于先入库形成库存,再通过移动类型出库的业务(如生产发料、销售出库),一般修改由移动类型确定,对应的事务代码为OMWN,譬如移动类型601为销售出库,取决于销售订单是否有科目分配,其对应的科目修改为VAX或者VAY,销售发货单发货过账时的会计科目,则由该科目修改确定。
- □对于入库就直接消耗的业务类型,一般修改由科目分配类别确定,本例中如图7-19所示,科目分配类别"E",入库直接修改,对应的科目修改为VBR。

6.评估级别的确定

评估级别(Valuation Class)是指从财务角度对物料进行评估的方式,同义词为评估类,譬如某企业从财务的角度将物料分为原材料、半成品、产成品,在物料移动时不同的评估类的物料可以设置不同的过账科目,因此就会定义三个评估类,然后维护不同类型的物料时分配不同类型的评估类。评估级别由三种途径确定。

□业务操作中存在物料编码的,则等于维护物料主数据时输入的评

估类(会计视图1)。

- □业务操作中无物料的情况。如果采购订单中没有输入物料编码,则等于采购订单中物料组的评估类别(事务代码OMQW定义物料组的评估类别),如果未确定出任何评估级别,则评估级别为空白。
- □特殊的无物料的情况。对于特殊的无物料的情况,例如服务,也会有相应的评估类用来确定过账的会计科目,服务的默认的评估类为3200。

本例中物料ZROH80在工厂1000下的评估类(评估级别)为3000。

7.会计科目400000的确定

根据上述五个字段,如图7-21所示,系统根据账目表INT、业务 GBB、估价修改0001、一般修改VBR、评估级别3000,确定出会计科目 400000 (生产成本——原材料消耗),因此当账户分配为E的采购订单 入库时,一般来说,对应的会计科目如下:

K目表		INT 示例	科目表	
络		GBB 库存	记帐的冲销输力	(
科目设置				
科目设置 估价修改	一般修改	评估级别	借	贷方
	一般修改 VBR	评估级别	借 400000	贷方 400000

图 7-21 科目确定 (OBYC)

借: 400000 (生产成本——原材料消耗)

贷: GR/IR(应付暂估)

7.7.3 多账户分配的采购订单

同一张采购订单同一行常常需要设置多账户分配(Multiple Account Assignment),下文中简要描述多账户分配的业务场景、系统操作及实现说明。

1.业务场景

某公司在某报纸中进行一项广告宣传,为期两个月,每天在报纸上进行宣传,合同总金额为1万元,涉及两个品牌,对应SAP MRP中两个成本中心(1220、2300),经商定,成本中心1200承担60%的费用,成本中心2300承担40%的费用。

2.系统操作说明

下面演示维护多账户分配的采购订单,然后对该采购订单进行部分 收货。

(1) 采购订单维护

合同签订后,事务代码ME21N创建采购订单4500017541(见图7-22),供应商为某报纸,设置科目类别为K(成本中心),数量为两个月,单价为5000元,合计金额10000元,由于涉及两个品牌,需要在两

个品牌进行分摊,因此设置多账户分配,输入两个成本中心。



图 7-22 采购订单与多账户分配 (ME23N)

(2) 费用确认(采购服务确认/采购订单收货)

按照会计准则中的权责发生制原则,凡是当期已经发生或应当负担的费用,不论款项是否收付,都应作为当期的费用,凡是不属于当期发生的费用,即使款项已在当期支付,也不应当作为当期的费用。

在本例中,确认费用的原则应当是报纸是否进行了如期的宣传,在第一个月的月底,检查该月的所有报纸确实如期按质进行了宣传,因此应当进行费用确认,在系统中通过事务代码MIGO进行采购订单4500017541收货,收货数量为1个月,产生如图7-23所示的会计凭证。可以看到,按照在采购订单中定义的分摊原则,成本中心1220承担3000

元广告费、成本中心2300承担另外的2000元广告费。

-			-					
Co	项	PK	5	科目	说明	金额	采购凭证	成本中心
1000	1	81		400000	广告费用	3,000.00	4500017541	1220
	2	96		191101	GR/IR (应付暂估)	3,000.00-	4500017541	
	3	81		400000	广告费用	2,000.00	4500017541	2300
	4	96		191101	GR/IR (应付暂估)	2,000.00-	4500017541	

图 7-23 采购订单收货的会计凭证 (MIGO)

多账户分配时需要确定在采购服务确认和发票校验时,如果部分确认,应该如何将费用分摊到何成本中心,如图7-22所示,系统分别通过两个控制字段"分配原则"(Distribution)以及"部分发运发票(partial invoice)"下来进行分别控制,分配原则有两个:

- □累积的填补数量(Distribution on quantity base/On a progressive quantity fill-up basis);
- □百分比(Distribution By percentage/Proportional to the planned quantity distribution)。

具体而言,以本场景的例子为例,可以有以下两种分配原则:

- □两个成本中心同等义务承担费用,同时承担相应百分比的费用;
- □一个成本中心先承担,该成本中心的承担完毕后,再由另外一个 成本中心承担。

(3) 发票校验

收到供应商发票,通过事务代码MIRO进行发票校验,发票校验时,如果仅校验部分数量的发票(Partial Invoice),此时将按照采购订单中确定的部分发票标识(Partial Invoice Indicator)进行分摊,具体的分摊规则也是两个,与采购订单收货时的分配规则原理完全相同。

3.系统实现说明

多账户分配下,如果未激活业务功能LOG_MM_MAA_1,则系统自动默认为采购订单收货是无估价的,也就是采购收货时不会产生相应的会计科目。

如果希望像本例一样,采购订单收货时,产生会计凭证,则激活业务功能LOG_MM_MAA_1(需ECC6.0 EHP4及以上版本),激活后如果在采购收货报错,错误提示号码为M7 581,则查询SAP Note 1300901-System incorrectly issues error message M7 581。

第8章 制造商物料管理

企业在处理与供应商的关系时面临一个天然的矛盾,一方面企业希 望减少供应商数量,从而减少供应链的复杂度,通过加大在单一供应商 处的采购量,与供应商建立紧密的联系,并借机提高在供应商处的话语 权,乔布斯重掌苹果帅印时,就曾经与COO库克一起大刀阔斧地在减少 供应商数量的同时,提高供应商的质量、反应速度,极大地改善供应 链、提高库存周转速度。时至今天,不少企业仍以苹果的供应商为傲。 另外一方面单一供应商又会让企业觉得可能会失去控制,担心供应商 的"要挟",不少企业还会认为多个供应商之间互相竞争,原材料的价格 可以有保证,并且单一供应商还可能造成一旦供应商"出事"则可能导致 企业自身产能受到影响、甚至停产。2011年3月发生的日本大地震引起 日本以及全球电子、汽车等产业的供应链紧张,因为日本企业为这些行 业提供很多精密的机械、电子零部件,有些日本企业甚至是全球唯一的 供应商。2011年下半年泰国的洪灾又造成硬盘、部分汽车零配件的供应 紧张。

因此出于降低、分散供应风险的原因,对于部分零部件,不少企业会努力向多家供应商采购或者向一家供应商分布于全球(全国各地)的多家工厂采购。同时出于降低成本的原因,同一个零部件既有国产的,价格可能便宜一点,又有进口的,使用寿命长一点。

1.典型的业务应用场景

由于存在同一部件由不同供应商(制造商)提供的业务,因此要求系统能够支持如下典型的业务场景:

- □客户指定供应商:客户指定某件产品中包含由某供应商提供的部件,如生产空调时,指定使用宝钢的钢板、三洋的压缩机;
- □生产过程中的互换:生产某种空调时,正常情况使用国产件,但 当生产发料时,发现国产件不够时,可以使用进口件;
- □采购过程中的替换: 向某供应商(贸易商)采购某压缩机时,指定制造商为A,但当供应商反馈该制造商的压缩机无库存时,则采购另外一家制造商B的压缩机。

2.制造商物料功能总览与分类

SAP中,制造商物料(Manufacturer Part Number,MPN)的功能满足了上述列举的需求,除此之外,MPN功能还可以满足更多的功能需要。

制造商物料功能,简单说就是建立了一个新的物料号码,该物料号码中指定了制造商,具体而言,该功能分为两种类型:非库存管理的MPN功能和库存管理的MPN功能,二者之间的差异如表8-1所示。

表 8-1 制造商物料功能一览

主要区别	非库存管理的 MPN 功能	库存管理的 MPN 功能
适用版本	ERP 的基本功能 (R34.0 开始)	需激活针对离散行业的 DIMP 功能增强包
物料差别	制造商物料仅有基本视图和采购视图,该物料 是不做库存管理的	制造商物料就是一个正常的物料号码,做库 存管理
业务差别	制造商物料号仅用于采购模块(如采购订单、 采购信息记录、货源清单)中	和正常物料一样,应用于库存管理、采购管理、生产管理、销售管理等

提示: 1.激活DIMP的方法,请参见1.3.2节"SAPERP产品概览"。

2.ECC6.0的两个的功能增强包EHP3、EHP4中又进一步增强了库存管理的MPN功能。

8.1 非库存管理的MPN功能

正如前面所说,同一种物料存在多个供应商,并且供应商背后可能还存在多个制造商。

制造商是指真正制造产品的公司。供应商与我们发生实际业务,可能是制造商,也可能只是贸易商,其从多个制造商处进行采购,然后再与我们发生往来关系。

当一种物料出现多个制造商时,由于以下典型的业务,我们应使用非库存管理的MPN功能:

1)向同一供应商采购同一种物料,但是存在多家制造商,不同制造商的价格可能差异。

- 2)向同一供应商采购同一种物料,但是存在三家或多家制造商,不同制造商的质量可能差异,我们只允许向其中的两家进行采购,并且不仅如此,我们还希望生产订单发料时,这两家制造商提供的同一种物料不能在同一张生产订单中进行混用。
- 3)向同一供应商采购同一种物料,但是存在两家制造商,不同制造商的质量、价格可能有差异,也可能无差异,我们按照配额进行采购,向两家制造商各采购1/2的量。

非库存管理的MPN功能并不复杂,下面将通过一个简单的示例来描述该功能。

8.1.1 操作步骤

假设某原材料向一个供应商采购,但是制造商有两个,不同的制造 商价格不同,并针对制造商设置相应的配额,同时在原材料的批次中记 录制造商信息以便于跟踪,因此采用非库存管理的MPN功能,具体可分 为以下几个步骤。

- □维护物料,设置自有物料(Own-Material)10021进行MPN管理,该物料是正常的物料,进行库存管理的物料,并设置批次管理;
 - □维护物料,新建两个制造商物料号(M001-10021、M002-

10021),并建立与自有物料的对应关系;

- □针对制造商物料维护采购信息记录,设置不同的制造商物料有不同的价格;
 - □针对制造商物料维护配额;
- □针对制造商物料M001-10021创建采购订单,系统根据制造商物料确定采购价格,并带出自有物料10021。

详细操作步骤如下。

1.维护物料

(1) 设置我方物料进行MPN管理

如图8-1所示,事务代码MM01在本公司的物料主数据的采购视图中指定该物料做MPN管理,本例中为物料分配制造商参数文件(MPN) 2000,制造商参数文件的配置在后面介绍。

注意:尽管我们需要记录制造商信息,但如果物料只有唯一的制造商,那么我们也可以在物料主数据中直接输入该制造商信息,如果存在多个制造商,我们则需要维护制造商参数文件,如本例的2000。

Other data / manufacturer d	ata		
GR Processing Time	days	☐ Critical Part	
Quota arr, usage	☐ Source list	JIT Sched, Indicator	
		Mfr Part Profile	2000
Mfr Part Number		Manufact.	

图 8-1 物料主数据中指定制造商参数文件 (MM01)

(2) 维护二个制造商物料

如图8-2所示,事务代码MM01维护制造商物料M001-10021和M002-10021,物料类型选择: HERS, 该物料类型为系统预定义的物料类型, 该物料类型的物料只需要维护采购相关的信息, 在本例中, 维护两个制造商物料M001-10021和M002-10021, 均对应本公司物料10021, 两种制造商物料对应两个制造商。

这里的制造商,如果与供应商是一体的,则在图8-2中直接输入供应商代码,如果制造商并不是供应商,则可以创建专门的制造商主数据(事务代码XK01),选择账户组(MNFR/Manufacturer),本例中输入制造商代码30000。



图 8-2 制造商物料维护 (MM01)

2.针对制造商物料维护采购信息记录

如图8-3所示,事务代码ME11分别针对制造商物料M001-10021和M002-10021维护采购单价,单价分别为100元、105元,可以看到使用"制造商物料功能"可以实现同一物料同一供应商不同的制造商不同的价格。

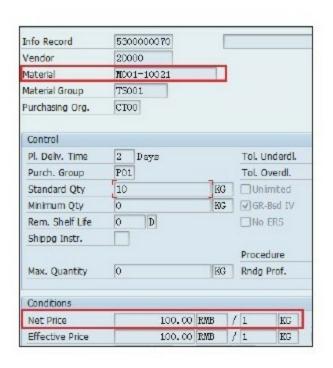


图 8-3 针对制造商物料维护采购信息记录 (ME13)

3.维护配额

如图8-4所示,事务代码MEQ1针对物料10021维护配额,对不同的供应商(20000和20001)维护采购配额,我们还可以根据制造商物料号进一步细分配额。如图8-4所示,我们对物料10021的供应商20000下按照制造商物料进一步进行配额分配。

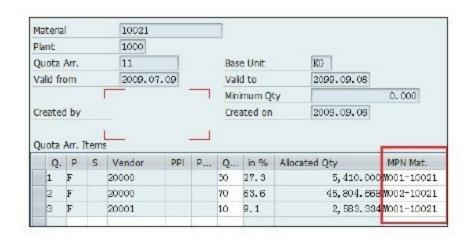


图 8-4 针对制造商物料进行配额维护 (MEQ1)

4.创建采购订单

如图8-5所示,事务代码ME21N针对供应商20000维护采购订单,在 采购订单中输入供应商物料M001-10021,自动带出本公司进行库存管 理的物料10021,同时根据维护的制造商物料的价格确定采购订单的价 格,并带出制造商信息(30000)。

S Itm A I	Material	IM Material	Short Text	PO Quantity
10	M001-10021	10021	M001-10021	1,000 K
1 1		1		1
		47740		Addi Planning
tem 1	10] 10021 , MOO	01-10021	¥ A ¥	
Material Data	Quantities/Weig		edule Delivery Inv	voice Conditions
Material Data	Quantities/Weig	hts Delivery Sch		voice Conditions
4	Accession to the second	hts Delivery Sch	edule Delvery Inv	voice Conditions
Material Data	Quantities/Weig	hts Delivery Sch		voice Conditions
Material Data Material group	Quantities/Weig	hts Delivery Sch	Revision Level	voice Conditions
Material Data Material group Vendor mat. no.	Quantities/Weig	hts Delivery Sch	Revision Level	voice Conditions
Material Data Material group Vendor mat. no. Vendor sub-range	Quantities/Weig	hts Delivery Sch	Revision Level EAN/UPC Vendor Batch	voice Conditions

图 8-5 带有制造商信息的采购订单 (ME23N)

5. 采购订单收货

制造商物料仅用于采购中,当采购订单收货时,仍然针对自有物料 (Own-Material) 10021,物料10021做批次管理,事务代码MIGO对新 维护的采购订单收货后,产生批次9000158,如图8-6所示,制造商信息 记录(30000)将记录在物料10021的批次主数据中。

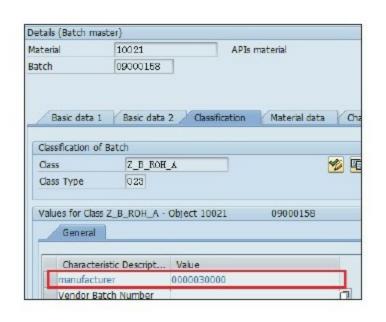


图 8-6 带有制造商信息的批次主数据 (MSC3N)

通过在批次中记录制造商信息,可以在后续生产过程中实现更好的 质量追溯,关于批次管理,可参照16章"分类、批次管理与序列号管 理"中相关内容。

提示: 在批次中记录制造商信息, 需要通过批次的增强实现, 可参

照本人博客文章"批次主数据和批次中的特征的自动确定"。

8.1.2 系统实现说明

实现非库存管理的MPN功能,只需要配置MPN参数文件,下面以示例中使用到的MPN参数文件2000为例,介绍相关定义,具体如下。

1.定义制造商商参数文件(MPN Profile)

如图8-7所示,事务代码OMPN定义制造商参数文件2000。

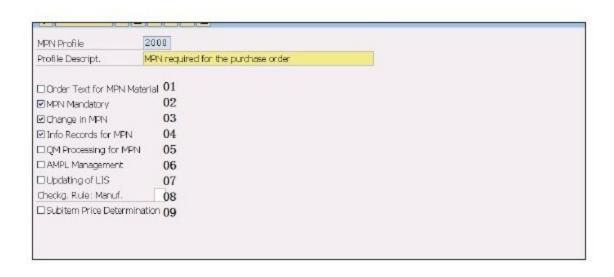


图 8-7 定义制造商参数文件 (OMPN)

2.制造商参数文件的相关参数说明

下面对图8-7中的制造商参数文件的八个相关字段做简要介绍。

(1) 字段01: Order text for MPN Material

在物料主数据中可以维护采购订单文本(Purchase Order Text), 当创建该物料的采购订单时,物料中维护的采购订单文本信息将会被复 制到采购订单中,而当使用MPN物料创建采购订单时,采购订单中将有 两个物料:MPN物料和自有物料。

勾选上该字段,如图8-8所示,代表采购订单中的采购文本
(Material PO text)取自制造商物料(MPN)中的文本,不勾选上代表
从自有物料(Own-Material)取数。



图 8-8 采购订单中的文本 (ME23N)

(2) 字段02: MPN is mandatory

启用MPN功能后,创建采购订单时可以用自有物料,也可以使用制造商物料,当此处勾选上,代表创建采购订单时,禁止使用自有料号直接建立采购单,而只能输入MPN料带出自有料。

(3) 字段03: Change in MPN

该字段用来控制MPN物料的修改,当参照采购申请创建采购订单 时,是否可以修改采购申请中的MPN物料号码,同时还控制在采购订单 中是否可以将现有的MPN物料修改为其他MPN物料。

(4) 字段04: Info Record For MPNS

采购信息记录针对自有物料也可以针对MPN物料,如果勾选上,代表采购信息记录是针对MPN物料,也就不同的MPN物料可以有不同的价格。

(5) 字段05: QM Processing For MPNS

当在物料主记录的质量管理视图中激活质量信息记录功能后,创建报价、采购订单、收货时,系统将检查物料和供应商组合是否有相应的质量信息记录,如果没有,则代表从质量角度不允许向该供应商采购该物料,维护质量信息记录的事务代码为QI01。

启用MPN功能后,质量信息记录可以针对MPN物料也可以针对自有物料,如果勾选上,代表质量信息记录是针对MPN物料,也就是质量部门不仅对供应商实行准入,还对制造商实行准入制度。

(6) 字段06: AMPL Management (Approved Manufacturer Parts List Management)

与字段5一起从质量角度管控制造商,标记上,则所有制造商都需要被批准,采购部门才能够向制造商下达采购订单,如果未批准,创建采购订单时,则会提示该制造商物料未被批准,即

如图8-9所示,通过事务代码MP01维护批准的制造商物料清单,图示中代表物料10021可以向制造商30000和30001采购。

如图8-9所示,系统支持在工厂级别对制造商进行批准,还可针对物料的版本(Revision)对制造商进行批准,对于原来批准,但后续不再允许的制造商可以设置冻结,冻结原因通过事务代码OAMP设置。

关于物料版本,请参见17.2节"工程变更管理(ECM)"。

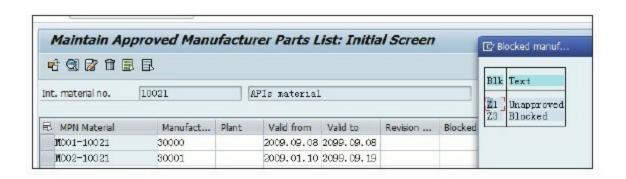


图 8-9 维护批准的制造商料号清单 (MP01)

(7) 字段07: Updating of LIS

采购订单、收货等信息可以更新到后勤采购信息系统报表,本字段 设置以MPN物料还是自己公司物料更新到相应表中,因此如果勾选上, 代表当查看采购信息系统报表时,将查询到MPN物料的采购情况。

查看采购信息系统报表的事务代码有很多,譬如查看采购金额的事

务代码MC\$G。

(8) 字段08: Checkg.Rule: Manuf

检查采购订单中的制造商,是否在采购订单同时以合作伙伴功能 HS存在,譬如本例中采购订单的供应商为20000,物料的制造商为 30000,勾选上系统将检查制造商30000是否维护在采购订单的合作伙伴 功能中。一般来说,会在供应商主数据的合作伙伴功能中维护该制造 商,然后创建该供应商的采购订单时,复制到采购订单中。

8.1.3 整体说明

非库存管理的制造商料号(MPN Material)可以应用于采购的各个环节(采购申请、采购合同、采购询价单、采购报价单、采购订单、采购合同、供应商确认等业务),但仅限于采购业务,库存管理等操作仍然是针对自有物料(Own Material)。

通过该功能,结合配额管理功能,实现对制造商进行配额管理。

通过该功能,结合批次管理功能,实现各种针对制造商的需求,如 控制一张生产订单中的一个组件只允许由一个制造商提供、实现满足特 定客户指定制造商零部件的需求。相关功能,请参见16章节"分类、批 次管理与序列号管理"。

注意: 寄售业务下,必须针对自有物料而不能根据制造商物料创建 寄售信息记录,原因是寄售消耗的是自有物料,无法分清楚消耗的是何 制造商物料。

8.2 库存管理的MPN功能

库存管理的MPN物料是进行正常库存管理的物料,有着完整的物料 主数据信息,相比正常的物料,多了制造商信息,系统通过这些制造商 特有的信息(制造商编号、外部制造商代码)来进一步识别物料。

不同制造商物料,如果有着相同的属性(外观相同、装配无差异,性能相同),则可以在采购过程、库存管理、MRP和可用性检查中进行替换、替代使用。

具体而言有以下两种类型的互换情况。

1.完全可互换性

完全可互换的物料通过一个共同类组合在一起,代表互相之间可以完全互换。这个类称为"外观、装配和性能类"(FFF/Form-fit-function),代表着无论从外观(Form)、性能(Function)还是和其他部件的搭配上(Fit),这些物料都视为等同的,它们之间可以进行互换。这些物料在采购申请、采购订单、物料管理等环节都可以进行替换。

说明:完全可互换还可以在MRP中得到执行,实现自动替代,我们可以将一组可互换的部件组合成为同一个MPN-MRP集合,在这个组合

中定义优先物料(Leading Part),这样MRP运行时,该集合下所有物料的需求和供给都会进行汇总,最后产生对优先物料的需求。

2.受限制互换或者单向的替代的功能

在部分情况下,同一个零配件,高等级的零配件可以替代低等级零部件,但反过来可能并不可行,或是在满足特定条件下,零配件可以发生替换,这就是单向替代和受限制替代。

我们通过可交换代码来组合这些零配件,在销售订单的产品选择、可用性检查、采购订单收货、库存总揽、库存调拨单、采购订单中使用该功能实现替代,但在MRP不可以使用。

8.2.1 完全可互换性的应用场景

例如一家企业在国内建有多家工厂,并且同一原材料存在多个供应 商(制造商),下面介绍不同制造商之间的物料在各种业务场景下如何 互相替换。

1.业务场景描述

某公司存在四家生产工厂,分布在上海、北京、广州、成都,每家工厂在SAP中对应的工厂代码和生产的主要产品,具体如表8-2所示。

某重要零部件共有五家供应商(对应七个制造商),如表8-3所示,分布在七个城市(上海、苏州、北京、广州、深圳、天津、成都),对应有七个制造商物料,这七个物料符合FFF Class的定义,也就是说它们在外观、装配、性能上相同,可以发生互相替换。

生产工厂 上海 北京 广州 成都 工厂代码 H001 H002 HY02 HY01 ZFERT1 ZFERT1 ZFERT1 ZFERT1 生产产品 ZFERT2 ZFERT2 ZFERT2 ZFERT2

表 8-2 工厂分布情况

表 8-3 供应商分布情况

供应商地点	上海	苏州	广州	深圳	成都	天津	北京
制造商料号	ZROH1	ZROH2	ZROH3	ZROH4	ZROH5	ZROH6	ZROH7
供应商编码	112643	112643	略	略	略	略	略
制造商代码 (内部)	180001	180002	略	略	略	略	略
制造商代码 (外部)	Z181	Z182	Z3	Z4	Z5	Z6	Z7

不同工厂的业务情况如下:

- □上海、苏州两家供应商供应上海工厂,根据不同产品确定优先使 用的供应商;
- □广州、深圳两家供应商供应广州工厂,优先是广州的供应商,也就是MRP运行时优先考虑广州供应商,上海、苏州的两家供应商在部分情况下也会供应给广州工厂;
- □成都、苏州两家供应商供应成都工厂,优先是成都的供应商,但 上海、苏州的供应商部分情况下也会供应成都工厂;

□北京、天津两家供应商供应北京工厂,两个供应商按照50%的比例分享采购配额。

2.系统方案分析说明

根据上文示例中的业务背景,在四个工厂下采用的方案总体说明如下:

- 1)上海工厂采用库存管理的制造商物料(MPN),在产品的BOM中指定制造商料号,在采购、生产过程中根据需要进行替代,在MRP运行时不进行自动替代,不启用MPN-MRP SET功能;
- 2)广州工厂启用库存管理的制造商物料(MPN),且启用MPN-MRP SET集合,在广州工厂下设置物料号ZROH3为优先物料(主导物料Leading Material);
- 3)成都工厂启用库存管理的制造商物料(MPN),且启用MPN-MRP SET集合,在成都工厂下设置物料号ZROH5为优先物料(主导物料Leading Material);
- 4)北京工厂采用非库存管理的制造商物料就可以满足需要,在本章的上节已经描述,本节不做说明。

这些工厂之间可能还会发生库存的调拨,在此过程也需要进行替代。

8.2.2 操作步骤简述

本场景按照顺序包括了三个业务场景,操作步骤总揽见表8-4。

表 8-4 操作步骤总揽

事务代码	事务代码描述	操作描述		
XK01	维护供应商	创建供应商并维护制造商信息,以及指定替换物料采购单价规则		
MM01	创建物料	维护五个制造商物料 ZROH1 ~ ZROH5,维护一个 FFF Cla ZROH		
PIC01	维护组件的互换性	将五个供应商物料分配给同一个 FFF Class ZROH		
ME11	维护采购单价	针对供应商和制造商物料号维护采购单价 (详细步骤略)		
ME01	维护货源	若未启用货源管理, 无需维护货源(详细步骤略)		
CS01	维护产成品的 BOM	BOM 中的组件为供应商物料号,在几个工厂维护的内容类似(详细步骤略) 上海工厂下: □ ZFERT1 包含组件 ZROH2 的数量为 5 个 □ ZFERT2 包含组件 ZROH1 的数量为 5 个 广州工厂下: □ ZFERT1 包含组件 ZROH2 的数量为 5 个 □ ZFERT1 包含组件 ZROH2 的数量为 5 个		
CA01	维护产成品的工艺路线	略 (可不维护)		
ME21N ME22N	创建采购订单 /修改采购订单	上海工厂: □ 输入物料 ZROH1, 单击物料替代 □ 最终采购数量为 ZROH1 100 个, ZROH2 100 个 □ 新产生的 ZROH2 价格自动复制 ZROH1, (替代物料的价格确定规则)		
MIGO	IIGO			
上海工厂:		输入物料 ZROH1,可以查看到 (ZROH1 ~ ZROH5) 这五个制造		
CO01	创建生产订单	上海工厂: 手工创建生产订单 ZFERT1 数量 40 个,每个产成品需要 5 个 ZROH2,合计对组件 ZROH2 的需求为 200 个,可在组件界面单点击物料替代,可用性检查后,组件修改为 ZORH1、100 个, ZORH2、100 个		
MB1A/ MIGO	生产订单发料	上海工厂:输入物料 ZROH1,单击物料替代,使用物料 ZROH1、ZORH2		

事务代码	事务代码描述	操作描述
PIC01	维护 MPN-MRP Set	广州工厂下,维护 MPN-MRP 集合 SET Z001,集合下包含四个物料 ZROH1~ ZROh4,同时指定 ZROH3 为主导物料(优先物料)
MD61	维护独立需求	在广州工厂下维护两个产成品 ZFERT1 和 ZFERT2 的独立需求各 100 个 (详细步骤略)
MD04	查看 MRP 运行结果	在广州工厂下,查看库存/需求都体现在 ZROH3 上
ME21N	创建库存转储单	广州工厂向上海工厂请求转储 ZROH1,数量 100 个,此时 ZROH1 库存不足,执行替代,使用 ZROH2 进行替代
VL10B	创建库存转储单的发货 单	发货单创建时,也可以进行替代,但本案例中已经在库存调拨单中替换,因此不作演示(详细步骤略)
VA01	创建销售订单	客户需要零配件 ZROH2, 库存不足, 进行替代(详细步骤略)

- □场景1: 以上海工厂为例,演示采购订单、生产订单发料时的手工替代;
 - □场景2: 以广州工厂为例,演示MRP运行时的自动替代;
- □场景3:以广州工厂和上海工厂之间的库存调拨为例,演示库存调拨时基于可用性检查的自动替代。

8.2.3 场景1的操作步骤

下面将演示业务场景1中上海工厂下采购订单、生产订单发料等业务下的手工替代功能,首先维护多个制造商料号,然后通过FFF Class维护多个制造商物料之间的关系实现替代,主要步骤如下。

1.维护供应商(制造商)

如图8-10所示,事务代码XK01维护多个制造商(180001,180002等),账户组选择制造商(MNFR),在供应商(制造商)主数据的控制视图中输入制造商的外部号码,本例中制造商180001对应的外部账号为Z181。



图 8-10 维护制造商信息 (XK03)

提示:字段"External manuf/外部制造商"可能默认设置为隐藏,可

通过事务代码OMSG修改本例中使用到的账户组MNFR的字段选择,将该字段设置为可修改,具体后台配置路径:后勤-常规>业务合作伙伴>供应商>控制>定义科目组和字段选择(供应商)。

2.分配制造商给供应商

事务代码XK02分配制造商给供应商,合作伙伴功能MN,如图8-11 所示,代表向该供应商112643可采购多个制造商(180001、180002)的产品。

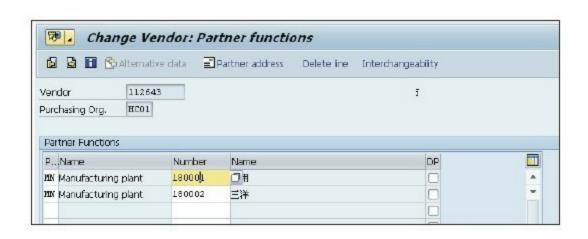


图 8-11 将制造商分配给供应商 (XK02)

提示1:通过单击图8-11的按钮"Interchangeability",设置向供应商 采购时,如果有替换物料发生,替换物料的价格确定方法,是与被替换 物料相同,还是单独的价格。

提示2:如果供应商本身就是制造商,就可以在供应商主数据的控制(Control)视图中输入该供应商本身的制造商号码,字段为External

manuf External manuf. ,无需再专门创建制造商主数据。

3.维护物料

使用事务代码MM01维护制造商物料,并维护特殊的物料(FFF Class)。

(1) 创建制造商物料号

如图8-12所示,使用系统预定义的物料类型(HERB)维护制造商物料,输入对应的外部制造商Z181和制造商自己的零件号Z111(制造商自己系统对该零部件的编码),同时输入制造商参数文件Z001,制造商物料ZROH1~ZROH5与正常物料相同,做库存管理、贯穿在采购、生产、销售过程中。

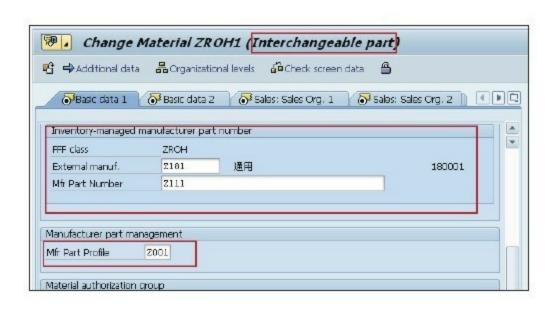


图 8-12 创建库存管理的制造商物料号码 (MM01)

注意:通过事务代码OMS2定义物料类型时,确保物料类型HERB 在相应工厂设置了数量管理、金额管理。

(2) 创建FFF Class类物料ZROH

如图8-13所示,事务代码MM01创建FFF Class物料ZROH,对应的物料类型FFFC。(Form-fit-function Class),该物料起着桥梁的作用,将一组具有相似属性、可以互换的物料进行关联,这就是所谓的"'物'以'类'聚",注意与制造商物料使用同一个制造商参数文件Z001,该物料仅有基本视图。

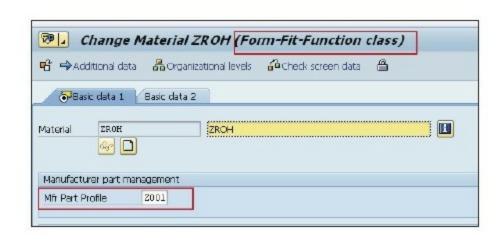


图 8-13 创建FFF class物料 (MM01)

4.维护零部件互换

事务代码PIC01将一组物料分配给FFF Class,如图8-14、图8-15所示,在FFF CLASS处输入ZROH,然后单击图标"完全可替换(Full Interchangeability)"按钮,输入五个制造商物料ZROH1~ZORH5(见图

8-15),这代表这五个制造商物料可以进行互换。

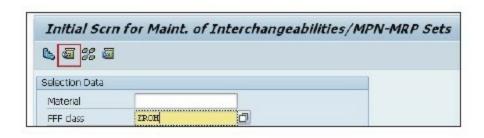


图 8-14 维护零部件互换 (PIC01)

Mainten	ance of	Full Int	erchangeabilities
760	18 星 星	8 🖅	
Material			
FFF dass	ZROH		
Material		Name	
ZROH1		z11 z11 z11	
ZROH2			
ZROH3			
ZROH4		z11	
ZROH5		211	

图 8-15 分配物料给FFF Class (PIC01)

该事务代码同时可维护MPN-MRP Sets,维护了MPN-MRP Sets的物料在MRP运行时就可以自动替换。

5.维护采购订单

如图8-16所示,事务代码ME21N/ME22N手工维护采购订单,输入 供应商、制造商物料(ZROH1)等信息,也可以将采购申请转为采购 订单,本例中初始需求物料为ZROH1,当创建采购订单时,采购员确 定应采购另外一家制造商的零部件,或者采购订单发送给供应商时,采购物料为ZROH1,供应商回复该物料不可用,确认另一可替换的物料为可用状态,此时选择行项目10,单击替换图标 ... 。

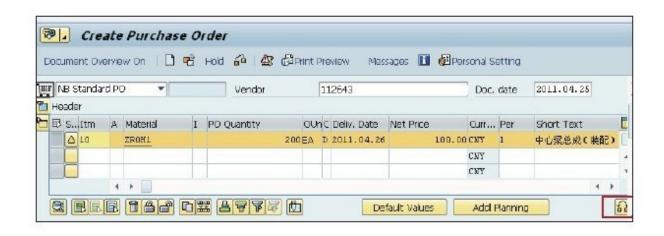


图 8-16 采购订单中的物料替代 (ME21N)

在采购订单的行项目中,多出一个标签页(物料替代/Material Replacement),此时可以输入多个替代物料,本例中我们输入ZROH1和ZROH2各100个,系统将根据输入的结果自动产生新的行项目,保存生成采购订单4500005425。

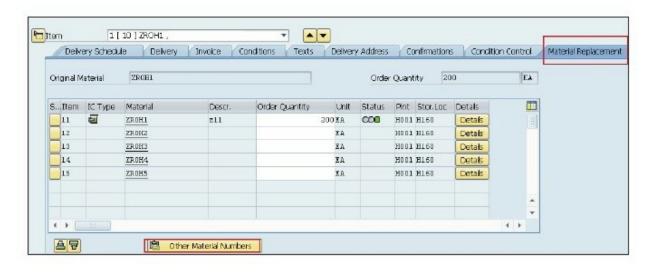


图 8-17 采购订单中的物料替代 (ME21N)

替代物料的价格说明:

新产生的ZROH2价格自动复制ZROH1的价格(100元),替代物料的价格确定规则在供应商主数据中定义(事务代码XK02),参见图8-11下的备注,我们可以定义替代物料ZROH2采用被替代料ZROH1的价格,还是自身(ZROH2)的价格。

6. 采购订单收货

如图8-18所示,事务代码MIGO针对制造商物料对采购订单 4500005425收货,此时可能会发生供应商送货时,送的是替代产品,如 果有替换业务发生,则单击替换图标



图 8-18 采购订单收货的替代 (MIGO)

注意:在上文介绍非库存管理的MPN功能时,采购订单收货是针对自有物料,而非MPN物料。

7. 查看库存

事务代码MMBE查看库存时,可以查看单个物料的库存,也可以查 看所有可互相替代物料的合计库存,如图8-19所示,单击按钮

FFF Class 既可以看到单个物料ZROH1的库存,又可以看到整体的库存 200个,物料ZROH1、ZROH2的库存各100个。

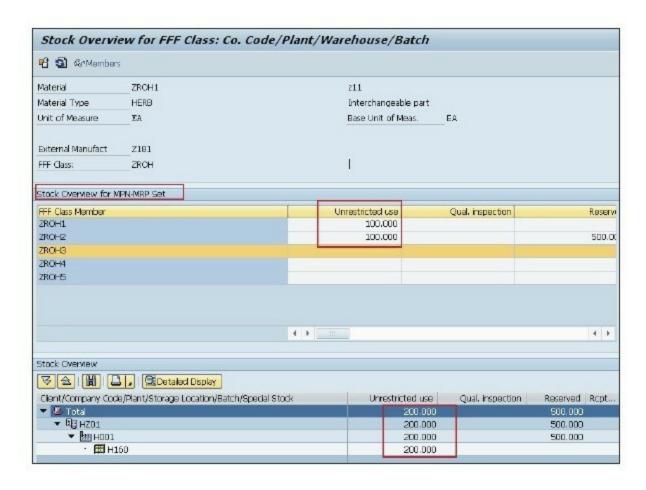


图 8-19 库存概览 (MMBE)

8.创建物料ZFET1的生产订单

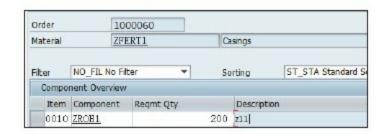


图 8-20 创建包含替代料的生产订单 (CO01)

9.对生产订单发料(事务代码: MB1A/MIGO)

如图8-21所示,事务代码MB1A对生产订单(1000060)进行发料,输入移动类型261、生产订单编号1000060,如图8-20所示,生产订单中的组件ZROH1的需求数量为200个,组件ZROH1库存不足,此时确定需要使用替代物料,则如图8-21所示,单击按钮"MPN Selection"。

提示: 在ECC6 EHP3及以上版本,事务代码MIGO支持生产订单发料的替换功能。



图 8-21 生产订单发料时的替代 (MB1A)

如图8-22所示,在新窗口中,系统将列出可以替代当前物料的替代物料,此时可输入替代物料的数量,本例中ZROH1和ZROH2各输入发料数量100个,单击"Copy"(复制)按钮,保存生成物料凭证,完成对生产订单发料。

图8-22中的库存数量是指当前的库存数量,此数量非可用库存数量。

Copy ASort A	scending 😾 So	rt Descending	Reapportion	1		
Original material						
Original Material	ZROH2					
Plant	H001				GI	Quantity
Storage location	H160				Мо	vement Typ
Batch					FFF	class
					MP	N-MRP set
Date	2011.04.25				Lea	ding part
Date Interchangeable MPN		1			Lea	ding part
Material no.	StLocQty	BUr	Stock	BUn	Status	MRP set
ZROH1	H160	100 EA	100	A	000	
ZROH2	H160	ROOEA	100	FA	000	

图 8-22 生产订单发料替代 (MB1A)

8.2.4 场景2的操作步骤

下面将以广州工厂为例,演示场景——MRP运行时的自动替代,通过为可替代物料、替代物料建立MPN-MRP Set(MRP集合),系统运行MRP时,自动将被替代物料的需求全部体现在替代物料上,下面将分别描述MPN-MRP Set的创建步骤以及对MRP的影响。

1.维护MPN-MRP Sets

根据业务场景,广州工厂和成都工厂需要在MRP运行时自动替代, 因此分别为广州工厂和成都工厂维护MPN-MRP集合,限于篇幅,仅演 示广州工厂。

如图8-23所示,事务代码PIC01在FFF Class处输入"ZROH",单击 接钮,为广州工厂维护MPN-MRP集合Z001,包含四个制造商物料 ZROH1~ZROH4,并设置ZROH3为主导物料(优先物料)(Leading Part)。为成都工厂维护集合Z002,包含三个制造商物料ZROH1、ZROH2、ZROH4,并设置ZROH4为主导物料。

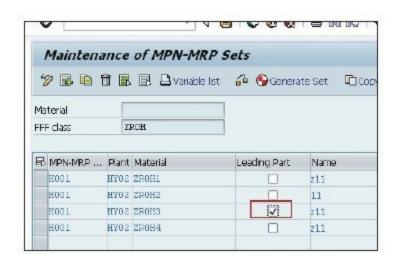


图 8-23 维护MPN-MRP集合 (PIC01)

本例中,在广州工厂创建MPN-MRP集合Z001后,系统将汇总该集合下的四个物料的需求和供应情况,然后仅产生对主导物料的需求建议。

MRP仅针对主导物料,在运行MRP的过程中,对于非主导物料,一方面系统会将非主导物料的需求(如相关需求、预留等)、供给(如库存、采购订单等)汇总到主导物料中,另一方面,系统将会自动删除非主导物料的未固定的收货(如采购申请),我们无法对非主导物料直接运行MRP。

非主导物料就像一些小国家一样,外交与军事政策从此依附在大国 身上(主导物料上)。

(1) FFF Class与MPN MRP Set的说明

FFF Class代表这些物料从制造的角度来看有着共同的技术和功能属性,因此在各种业务中可以发生互换,MPN-MRP SET代表从公司业务的角度来看,我们希望某个物料默认是优先采购/生产的,譬如可能该物料的成本最低或者供货周期最短或者质量最佳,该物料就是主导物料。

(2) 维护MPN-MRP集合的注意点

同一个集合(如这里的Z001)必须指定唯一的主导物料;

在工厂下,一个FFF类(ZORH)可以创建一个MPN-MRP集合,也可以创建多个MPN-MRP集合,如在广州工厂下,FFF类ZORH中包含五个制造商物料,其中的两个ZROH1、ZROH2制造商物料可对应MRP集合Z001,另外的三个物料ZROH3~ZROH5可对应MRP集合Z002,在各自MRP集合下指定主导物料。

如果不启用MRP区域,同一个工厂下,类中的一个物料只能属于一个集合,譬如在广州工厂下,假设建立两个MRP集合Z001、Z002,物料ZROH1不可以同时属于这两个类。

如果有多个MRP区域,那么同一个MRP区域下,类中的一个物料只能属于一个MPN-MRP集合。

原因显然易见, 业务逻辑就像当年的冷战期间, 整个世界被分为华

约、北约,一个小国家不可能属于华约的同时,又属于北约,华约、北 约中也不可能同时有二个老大,技术上来说,如果物料同时属于二个 MRP集合,那么运行MRP,该物料的需求无法确定应该在哪个主导物 料上。

2.其他数据维护以及相关说明

运行MRP时还需要维护其他必要的信息,具体如下。

- 1)维护产成品的BOM。事务代码CS01在广州工厂HY02下维护产成品ZFERT1、ZFERT2的BOM,各自需要五个原材料ZROH1、ZROH2。
- 2)维护产成品的计划独立需求。事务代码MD61在广州工厂HY02维护产成品ZFERT1、ZFERT2的需求各40个。
- 3)对产成品ZFERT1、ZFERT2运行MRP。事务代码MD02对产成品ZFERT1、ZFERT2运行MRP,MRP运行后,产生对产成品ZFERT1、ZFERT2的计划订单,数量各40个,并产生对原材料ZROH1、ZROH2的需求数量各200个。
- 4)广州工厂下原材料的供给、需求情况如下。广州工厂原材料 ZROH1、ZROH2各有库存50个,物料ZROH1还存在未清采购订单50个;运行MRP,系统将汇总MRP集合Z001下所有物料的需求和供给。

本例中,集合Z001下的所有物料的需求为物料ZROH1~ZROH4的需求,等于40×5+40×5=400,集合Z001下的所有物料的供应等于物料ZROH1~ZROH4的库存数量及供给数量等于50+50+50=150。

MRP运行完毕后,产生对主导物料(ZROH3)的获取建议,等于 400-150=250,原材料ZROH3为采购件,因此将生成采购建议,数量为 250个。

3.查看MRP运行结果

如图8-24所示,事务代码MD04输入物料ZROH3,工厂HY02(广州),在MD04中可以看到:

-	Show Overview T	ree 2	2 3 7 7			
2	Material	ZR0H3	z11			
	Plant	НУОZ	MRP type PD	Material Type HIE	Ex. manu	f, 2181
E	A., Date	MRP	MRP element data	Rec./read.aty	Available qty	Sto., Material
ď	2011.04.25	Stock			100	
19	2011.04.26	POItem	4500005426/00010	50	150	HYZO ZROH1
	2011.05.01	PurRqs	1000433951/00010	250	400	HY20 ZROH3
	2011.05.01	DepReq	ZFERT2	200-	200	HY20 ZROH2

图 8-24 显示带有替代物料信息的汇总的供给和需求清单 (MD04)

1) 库存合计数量为100个: 等于集合Z001下所有物料的合计库存100个;

- 2)相关需求合计数量为400个:为产成品ZFET1、ZFERT2产生的对零配件ZORH1,ZROH2的相对需求:
 - 3) 未清采购申请数量50个: 物料ZROH1的未清采购订单;
 - 4) 最终产生物料ZROH3的采购建议250个。

在事务代码MD04中,输入四个物料ZROH1~ZROH4,显示的结果将相同,都显示MPN-MRP集合Z001的信息,而原材料ZROH5和ZROH3属于一个FFF Class但不属于同一个MPN-MRP集合,因此在本例中如果输入ZROH5,则不会显示相应的信息。

如图8-25所示,单击 接钮,可以从MPN-MRP集合Z001,切换到当前物料ZROH3的需求和供应清单中,仅查看单个物料(ZROH3)的供给和需求情况。

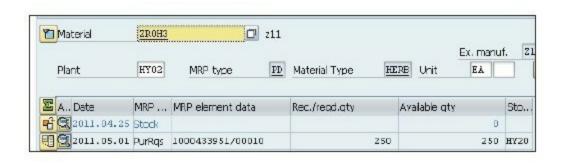


图 8-25 显示单个物料的供给需求清单 (MD04)

提示:事务代码MD05(MRP清单)中只可以查看到主导物料的MRP清单,非主导物料无法查询到。

8.2.5 场景3的操作步骤

一家企业往往有多个工厂,同一个物料在多个工厂下均需要使用到,这样在不同工厂之间经常需要发生库存调拨(转储Stock Transfer),库存调拨过程中,某个工厂向另外一个工厂请求调拨A物料,但是另外一个工厂A物料库存不足,B物料库存充足,A、B两种物料可以互相替换,系统支持在库存调拨单(STO/Stock transfer Order)和相应的发货单中进行替代,并可设置根据发货工厂的库存情况基于可用性检查(ATP)规则进行自动替代。

下面以广州工厂向上海工厂请购物料ZROH2为例,介绍库存调拨单(STO)中基于ATP规则实现自动替代。

1.业务背景以及操作

广州工厂需要某部件ZROH2,但库存不足,上海工厂存在一定的可用库存,因此广州工厂向上海工厂下达调拨单采购ZROH2,上海工厂下四个可替换物料(ZROH1、ZROH2、ZROH3、ZROH4)的库存数量和可用数量如表8-5所示,表8-5中的可用数量是指基于ATP规则的可用数量,在6.5节"生产订单中的组件的可用性检查"中介绍了ATP规则。

表 8-5 各个工厂库存、可用库存分布情况

上海工厂	物料	库存数量	可用数量
H001	ZROH1	1000	500
H001	ZROH3	1000	1000
H001	ZROH2	0	0
H001	ZROH4	0	0

在库存调拨单中可以手工进行替换,也可以系统自动进行替换,下 面我们介绍自动替换,系统自动替换的规则如下:

系统将根据库存调拨的需求数量以及需求物料、替代物料的可用库存情况,确定ATP以及替换的结果,具体如下:

- 1)首先检查需求物料的可用库存是否充分,如果充足,则不发生任何替换;
- 2)如果需求物料本身的数量不足以满足需求,则继续查看替换物料的可用量,查找是否单个替换物料的可用量就可以满足所需调拨的数量;
- 3)如果查找结果是有且仅有一个替换物料的可用量单独就可以满足调拨需求数,则用该替换物料替换调拨物料;如果有多个物料均可以单独满足调拨需求数量,则按照物料号码大小;
- 4)如果一个替换物料单独无法满足,则多个替换物料一起满足调 拨数量,如果仍然无法满足,则按照原始物料调拨,如果该逻辑不符合

需要,则可以使用BADI修改顺序。

在表8-5的背景下,广州工厂向上海工厂的不同的调拨数量下,系 统不同的替代结果,具体如表8-6所示。

注意:由于该功能在不断增强,因此取决于不同的SAP产品版本以及SAP产品中的设置,逻辑可能有所差异。

采购(调 拨)物料	调拨需	基于 ATP (可) 的替代结		说明		
1女) 1勿个1	求数量	物料	数量			
ZROH2	499	ZROH1	499	有两种物料 ZROH1 和 ZROH3 的可用量各自都可单独满足调拨需求量,则取物料号码小的		
ZROH2	800	ZORH3	800	只有一个物料 ZROH3 的可用量可以满足调拨需求量		
ZROH2	1500	ZROH1	500	工技术对价工用具人法人经进口调炼具		
		ZROH3	1000	两种物料的可用量合计才能满足调拨量		
ZROH2	2000	ZROH1	500			
		ZROH3	1000	两种物料的可用量都无法满足		
		ZROH2	500			

表 8-6 不同调拨需求数量下,不同的替代结果

2.操作说明

如图8-26所示,事务代码ME21N创建广州工厂向上海工厂的库存调 拨单,需求物料ZORH2,需求数量为2000个,执行可用性检查后,系 统自动替代后的结果。

Α	I	Material	Higher-Level I	Subite	PO Quantity
		ZROH2			2,000
		ZROH3	10	8	1,000
		ZROH1	10	8	500
		ZROH2	10	8	500

8.2.6 系统实现说明

上文介绍了三个业务场景。

场景1"采购订单等业务下手工替代"和场景2"MRP的自动替代"无特别的后台配置,只参考系统标准的MPN参数文件新建一个参数文件。

场景3"库存转储的采购订单(STO)中基于可用性检查逻辑的自动替换功能"需要配置,具体如下。

1.设置库存调拨单中的可用性检查的规则

设置转储单的可用性检查规则,本例中的采购订单类型为NB,发货工厂为H001,因此如图8-27所示,设置该组合的可用性检查规则不能为空白,譬如可设置为图8-27中所示的C(Delivery Proposal)代表在创建库存调拨单时,当需求的物料可用数量小于需求数量时,系统将根据ATP的规则给出交货建议。

后台配置路径: SPRO>Materials Management>Purchasing>
Purchase Order>Set Up Stock Transefer Order>Assign Delivery Type And Checking Rule。

Ty.	DT Dscr. SPI	DITY.	Description C	RI Description o	of5 R DeliDT Ay.Ch.Rule Req
MB	Standard PCH001	NLCC	Replen, Crass-CoiB	SD delivery	□ □ NL MR C
ΝВ	Standard PCH002			Rule for Ado	ption of ATP Results in Purchasing (1) 7 Entries found
NB	Standard PCH003				
ΝВ	Standard PCH004		1		Short Descript.
NB	Standard PCH005			Aydır. Crieck	One-Time Delivery (Rescheduling: Delivery Proposal)
ΜВ	Standard PCH006			A	One-Time Delivery
MB	Standard PCH007			В	Complete Delivery
ΝВ	Standard PCH008	NLCC	Replen, Crass-Colt	E	Delivery Proposal

图 8-27 库存调拨单的 (STO) 的可用性检查规则

提示:激活调拨单的可用性检查功能(ATP),请参见6.5节"生产订单中的组件的可用性检查"。

2.修改可用性检查不足后的消息提示

当可用性检查发现需求的物料可用数量小于需求数量时,根据设置系统将给出提示,在本例中,根据需要设置为E(错误),也可以按照系统默认设置W(警告)(见图8-28),后台路径: SPRO→Materials Management→Purchasing→Environment Data→Define Attributes of System Messages→System Messages。

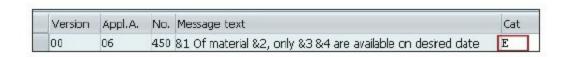


图 8-28 可用性检查的提示信息的修改

3.通过设置处理代码(STOME)激活库存调拨单的自动替代功能

系统通过处理代码(Process Code)来区分不同的业务场景,其中

处理代码STOME代表的库存调拨单中的替代,如图8-29所示,设置该业务场景下,自动生成子项目并进行替代。

配置路径: SPRO>Logistics General>Interchangeability of Parts> Define Settings for Subitem Creation and Restricted Interchangeability。

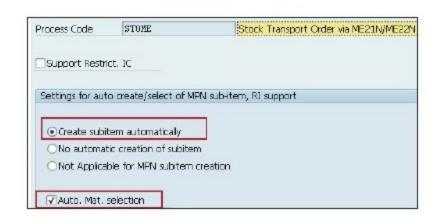


图 8-29 激活可用性检查下的自动替代

4.库存调拨的补货发货单的自动替代功能

使用事务代码VL10B针对库存调拨单创建发货单后,系统将产生日志信息(LOG),在日志中将记录成功创建发货单的记录,也将会记录失败信息。

当激活发货单中的自动替代功能后,在生成日志时,如图8-30所示,多出一个物料替代的日志图标,单击图标 (如),可查到自动替代的执行情况。

Deli	very C	rea	tion Lo	g									
H 4	→ H	9	AT	7	2 2	S Cho	ose 💆	ģ Sav	e H	Not	es Doi	cuments (2 4
													L
Group	Created	by	Coested	on N	o. Err.	ShPt	Gross	wa	Volume	wn	MaxTin	Tine	

图 8-30 查看补货发货单的自动替代记录

本操作也需要激活创建发货单时的自动替代功能(处理代码 VL10STO),路径如图8-29所示。

同时注意发货单行项目的可用性检查功能处于激活状态,根据需要可以设置行项目数量不能为零,对应的后台配置路径: SPRO>Logistics Execution>Shipping>Deliveries>Define Item Categories for Deliveries。

上面介绍的为完全可替换物料,SAP MPN还提供了单向和受限制替换物料,限于篇幅,这里就不再介绍了。

8.2.7 库存管理的MPN功能总结

- □通过库存管理的MPN功能可以实现上面演示的手工替代、ATP自动替代、MRP自动替代,不仅支持在采购、销售、生产业务中的替代,在ECC6.0的最新版本(EHP4及以上)中,也支持对PM维护订单、PS网络订单中的组件的替代。
- □按单生产模式,通过此功能,可以很简单的实现客户指定零部件的制造商的需求,只需要在维护销售订单BOM时,输入该制造商物料,参见2.3节"按订单生产(MTO)"。
- □按库存生产模式,客户一般不会要求指定零部件的制造商,但如果客户有要求,通过维护相应的BOM,也可以实现。
- □MPN功能不仅仅可应用于区分由于不同制造商而导致的替代,也可以用来解决其他类型导致的替代,譬如当处理保税业务时,如果相应的方案中确定使用两种物料来区分保税物料和非保税物料,那么可以考虑借助此功能来实现替换,提高效率。

第9章 采购定价

SAP产品中的采购定价非常灵活,本章将从以下几个方面介绍采购定价。

- □采购信息记录、条件类型与采购单据定价之间的相互作用、采购的定价过程,以及SAP产品对采购环节中含税价与不含税价的处理。
 - □如何处理采购过程中的运费, 举例说明常见的处理流程。
 - □计划协议定价。
 - □采购定价中的常见问题。

提示:关于销售定价请参照第13章。

SAP中销售定价与采购定价比较接近,从技术层面上看,90%以上都是相同的,都是利用条件技术来实现的,对定价的增强也采用相同的逻辑。

然而,采购定价与销售定价相比,其来源比较多(广度),但深度 有限,这是因为企业采购的物品类别很多,采购方只关心某原材料的最 终采购单价是多少,而对于销售方来说,同一产品针对不同客户制定不 同价格策略,考虑折扣、成本等多种因素,再得出对特定客户的最终售 价, 因此销售定价的技术比采购定价复杂。

采购订单中的计算方案(Calculation Schema)等同于销售定价中的定价过程(Price Procedure)。采购定价中常常通过"采购信息记录"带出条件类型,而销售定价中直接使用条件类型。

9.1 采购信息记录、条件类型与采购单据定价

最常见的采购定价形式是通过在采购信息记录(Purchase Info Record)中维护特定原材料对供应商的不含税采购单价,创建采购订单时,读取采购信息记录中的价格,得到采购订单中的不含税价格。采购信息记录包含了采购单价和其他的采购参数(如提前期、最小提前期),下面主要介绍与采购定价相关的参数。

创建采购信息记录时,系统会带出默认的条件类型,一般均为条件 类型PB00,我们还可以根据需要输入其他补充条件类型,而后创建采 购订单时,将采购信息记录中的条件类型PB00的值将带到采购订单 中,若有补充条件类型,则一并带到采购订单中。一般来说,我们通过 维护采购信息记录来维护采购单价,但也可以通过直接维护条件类型的 方法来维护采购单价或采购折扣,在后续的采购订单中使用该条件记 录。

在项目实施过程中,按照SAP默认及推荐设置,维护采购信息记录

时应维护成为不含税价,维护成不含税价有几个方面的原因,如从财务 角度来看,采购成本应等于不含税的;又如在国外采购报价普遍按照不 含税的方式进行报价。但在国内项目实施过程中,经常有项目希望能够 以含税价的方式来维护采购单价,解决这一问题的途径有很多,后面我 们介绍两种方法。介绍这两种方法的目的不仅仅在于解决含税价转不含 税问题,更重要的是理解SAP采购定价的基本逻辑,同时在使用的过程 中需要注意不同方式的优缺点。

9.1.1 采购信息记录的维护

我们通过一个例子来介绍采购信息记录,一般维护采购信息记录直接针对条件类型PB00维护不含税价,本案例中,为了更好的说明采购信息记录的功能,我们在采购信息记录中维护条件类型PB00为含税价117元,维护补充的条件类型RA00为-17%,由系统在采购信息记录中计算出净价100元。

1.采购信息记录中的定价

- 一方面采购信息记录常常是采购单据(如采购订单)定价的基础,同时采购信息记录本身也存在一个定价的过程,其定价过程可以分为三个步骤。
 - (1) 定价步骤1——默认条件类型的确定与输入

事务代码ME11维护采购信息记录时,系统根据我们输入的供应商和采购组织,确定出计算方案(定价过程),再将计算方案中定价类别(Condition Class)为单价(Pricing)、存在存取顺序(Access Sequence)、非促销的条件类型作为采购信息记录中默认的条件类型。

事务代码OMFO定义计算方案的确定,事务代码M/08定义计算方案,本例中确定出的计算方案为RM0000,计算方案RM0000中符合要求的条件类型为PB00。

(2) 定价步骤2——补充条件类型的确定与输入

在维护采购信息记录时可以输入额外的条件类型,这些额外的条件 类型被称为补充的条件类型,所有条件类型一起共同决定采购信息的定价。

在步骤1中确定出默认的条件类型,在该条件类型中系统定义用于 条件补充的定价过程,从而确定补充的条件类型。

具体而言,本例中,事务代码M/06定义条件类型PB00,该条件类型用于定价补充(Condition Supplements)的定价过程为RM0002,定价过程RM0002定义了包括条件类型RA01、FRC1在内的多个条件类型。

如图9-1所示,维护采购信息记录时在条件界面输入三个条件类型:

- □默认条件类型PB00,维护成每个117元;
- □条件类型RA01,维护为-17%,该条件类型代表"税率",用于计算不含税金额;
- □条件类型FRC1,该条件类型的定价类别为交货成本(运费/Delivery Cost),等于每个1元。
 - (3) 定价步骤3——有效价格、净价的计算

系统将采购信息记录输入的条件类型,按照条件类型的条件类 (Condition Class)进行不同的计算,确定出采购信息记录的净价(Net Price)和有效价格(Effective Price)。

采购信息记录中的净价等于条件类别为单价的条件类型+条件类别为折扣类型(附加费)的条件类型之和,因此,本例中,净价等于条件类型PB00+条件类型RA01,事务代码M/06设置条件类型RA01的计算类型(Calculation type)为I百分数(旅行费用/Percentage(travel expenses)),其价格等于117×(-17%)/{1-(-17%)}=-17,因此净价等于117+(-17)=100元。

采购信息记录中的有效价格等于PB00+折扣类型(附加费)的条件 类型(RA01)+定价类别为交货成本(运费)(FRC1)-现金折扣+其 他不可抵扣税金等于117-17+1=101元。 具体如图9-1所示,针对供应商112643和物料ZROH11的采购信息记录中的净价和有效价格分别为100元和101元。

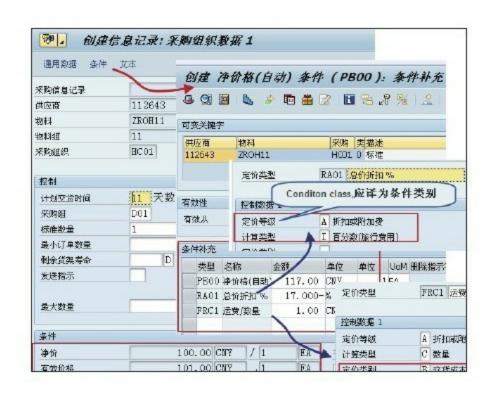


图 9-1 采购信息记录 (ME11)

要了解更多净价计算,请参见SAP Note 586856-Pricing in the info record/contract for fixed conditions。

2.采购订单与采购信息记录

创建采购订单时,系统根据采购订单中的供应商、物料、采购组织等确定相应的采购信息记录,然后将采购信息记录中的条件类型和补充条件类型复制到采购订单的定价中。

如图9-2所示,事务代码ME21N针对供应商112643和物料ZROH11 创建采购订单时,系统将采购信息记录中维护的条件类型(条件类型 PB00和RA01等)复制到采购订单中,采购订单中的净价与采购信息记录中相同,都为每个100元。



图 9-2 采购订单中的采购价格 (ME21N)

3.小结

本例中介绍以下了内容:

- □采购信息记录中的条件类型、补充条件类型以及采购信息记录中 净价、有效价格的计算方式;
- □条件补充的功能以及其作用,条件补充根据需要使用,在本例中,利用条件补充实现了含税价转换为不含税价;

□创建采购订单时,将复制采购信息记录中的条件类型、补充条件 类型。

更多内容,请参见SAP Note 392988-Consulting: Prices in info record and RM06INP0。

9.1.2 含税价转为不含税价

上节中,通过在采购信息记录中维护补充的条件类型RA01实现了 采购含税价到不含税价的转换,该方法可行,但是比较烦琐,需要针对 每个采购信息都维护条件类型RA01。

下文中,我们通过一个示例使用另外一种方法来实现采购含税价到不含税价的转化,通过定义一个新的条件类型Z010,在采购信息记录中维护含税单价和相应的税码,而后在采购订单中根据含税价以及税码转换为不含税价格。在本例中,假设向供应商900001采购某产品ZMTO,含税价为117元,税码为J1,对应的税率为17%。

具体的步骤如下:

- □后台配置新的条件表A988,条件表中包含条件字段"税码":
- □后台配置新的定价存取顺序Z001,对应条件表A988;
- □后台配置新的条件类型Z010,对应存取顺序Z001;
- □后台配置修改当前有效的定价过程RM0000,将条件类型Z010增加到该定价过程;
 - □前台维护采购信息记录,输入含税价117元,税码J1;

- □前台针对条件类型Z010维护条件记录,设置税码J1对应的百分比为-17%;
- □前台创建采购订单,系统根据含税价117元,税码J1,得到条件 类型Z010的值为-1,从而计算出不含税价100元。

详细定义如下。

1.定义条件表(Condition Table)

如图9-3所示,事务代码M/03定义新的条件表(Condition Table),如988,条件表988中包含条件字段-税码(Tax Code),保存并生成条件表,系统将会生成一个数据库透明表(transparent table)A988。



图 9-3 定义条件表 (M/03)

2.定义存取顺序(Access Sequence)

如图9-4所示,事务代码M/07定义存取顺序(Access Sequences)

Z001,存取顺序Z001中包含新定义的条件表988,并设置该条件表的存取字段取采购订单行项目中的税码(KOMP-MWSKZ)。



图 9-4 定义存取顺序 (M/07)

3.定义条件类型(Condition Type)

如图9-5所示,事务代码M/06定义条件类型Z010,该条件类型的存取顺序为新定义的存取顺序Z001,设置该条件类型的计算类型为I,始终为负数(Negative)。

新条目				
定价类型	Z010 報額	存取顺序	Z001 確	定税率
控制数据 1				存取记录
定价等级	A 折扣或附加费		正/负	X 负
计算类型	I 百分数(旅行费用)			1
定价类别				
舍入规则	商业			
结构定价				
组定价				
□組定价		组条件例程		
□ 含入差异对	用			
一百八年升八				
可进行的修改				
	没有限制			
可进行的修改	没有限制	□金额/百分比		数量关系

图 9-5 定义条件类型 (M/06)

4.将条件类型增加到标准的定价过程中

设置该条件类型的值进入小计9。

如图9-6所示,事务代码M/08修改当前有效的定价过程RM0000,将 条件类型Z010增加到定价过程中,并设置该条件类型为非统计 (statistics),设置为非统计意味着该条件类型将会影响采购净值,并

 过程
 RM0000 采购单据(大)

 控制
 参考步骤概览

 步骤 计... C... 描述
 从 到 手动 要... 统计 ; 小计 需求 i

 8 0 2010 税额
 □ □ 9

图 9-6 定义定价过程 (M/08)

5.维护采购信息记录

如图9-7所示,事务代码ME11针对供应商(90001)和物料(ZMTO)维护采购信息记录(Purchase Info Record),维护含税的采购单价为117元,并设置税码(税代码Tax Code)为J1,J1代表进项税17%。

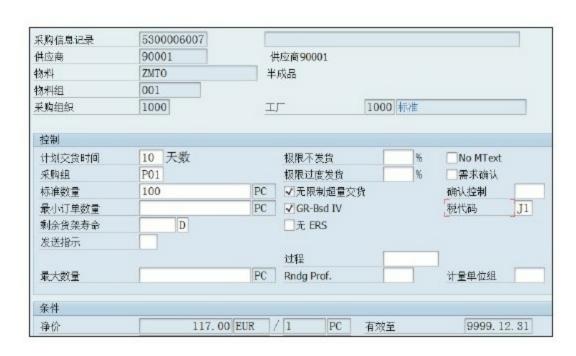


图 9-7 维护采购信息记录 (ME11)

6.维护税码对应的百分比税率

如图9-8所示,事务代码MEK1针对新定义的条件类型Z010维护税率的百分比,设置税码J1对应的百分比为-17%,税码J0对应的百分比为0%。



图 9-8 维护税码对应的百分比 (MEK3)

提示:这里维护的百分比仅仅是用于将采购订单的含税价转为不含税价的,在发票校验时,系统会根据不含税价结合税码J1中定义的税率得到税额,税码J1对应的税率17%由事务代码FTXP定义。

7.创建采购订单

如图9-9所示,事务代码ME21N针对供应商90001和物料ZMTO维护 采购订单4500017347,可以看到采购订单中的条件类型PB00为每个117 元,取自采购信息记录,采购订单中的条件类型Z010为-17%,该条件 类型是通过事务代码MEK1进行维护的。



图 9-9 采购订单的条件界面 (ME23N)

条件类型Z010的计算类型设置为I,代表该条件类型的金额等于P乘以条件基值除以(1-P),P代表维护的百分比-17%,条件类型Z010的基值为条件类型PB00的金额,具体而言该条件金额等于(-17%) × (11700)/(1-(-17%))等于-1700元。

由于条件类型Z010设置为非统计的,也就是该条件类型将会影响采购订单的净值,因此本例中采购订单的净值等于条件类型PB00的金额(含税金额)加上条件类型Z010的金额(应当扣除的税额),具体而言订单的不含税金额等于11700+(-1700)等于10000元。

8.方案实现说明

从技术上来说,如上文所示,采购信息记录中维护成含税价,通过维护条件类型Z010,可以实现含税价格转为不含税价格,但是值得注意

的是,正如上文所说,采购信息记录维护成为不含税价有方方面面的原因。

如果采购信息记录维护成为含税价格,可能会产生其他的影响,如对成本估算的影响,以本例中的物料ZMTO为例,该物料含税价格为117元,成本价应该为100元,当该物料被用于成品的BOM中时,成本也应该为100元。

对该物料进行成本估算时,可读取多个方面的价格来源,其中也可能会读取采购信息记录,此时以采购信息记录作为成本估算来源,同时如果采购信息记录中维护117元,显然将会导致成本估算不准确,具体可参见事务代码OKK4维护成本估算变式(ValuationVariants For Production Costing)。

9.事务代码MEK1、条件类型、采购信息记录三者关系说明

事务代码MEK1可以维护包括条件类型PB00在内的各种与采购定价相关的条件类型,事务代码ME11维护采购信息记录时,自动维护条件类型PB00,并自动选择相应的条件表。

9.1.3 采购订单价格来源及信息记录生成说明

企业的采购有一个特点"杂",涉及的部门多,基本上每个部门都需要花钱,花的钱主要是付给供应商。如采购部门采购生产用的原材料、维修部门需要采购备品备件、IT部门可能要采购IT的硬件、软件及服务、人事部门采购办公用品。

采购业务的"杂"带来采购定价的"杂",这就要求针对不同的采购业 务可在系统中设置不同的采购定价策略,具体而言如下。

- 1) 采购信息记录的生成:采购信息记录可以是手工通过事务代码 ME11维护,也可以是根据采购单据中的采购价自动生成。
- 2) 采购单据的价格来源:采购单据(如采购订单)中的价格来源一般是来自于上文中通过维护采购信息记录和直接维护条件类型的价格,但除此之外采购订单中的价格来源还可以来自于上一次在采购单据中手工输入的结果。

复制上一张采购订单的价格以及采购信息记录的自动生成,这两个功能均为采购定价独有,在销售定价中不具备,系统通过以下两个功能来控制采购信息记录的生成以及采购单据中的价格来源。

□信息记录更新指示符(Update Info Record Indicator);

□从上一张的采购订单复制条件(复制价格)(Copy of condition from last purchaseorder)。

具体而言,本小节将介绍以下内容:

- □报价单中的信息记录更新指示符对采购信息记录的影响;
- □采购订单中的信息记录更新指示符对采购信息记录的影响;
- □信息记录指示符的确定方式;
- □复制上一张采购订单功能。

1.信息记录更新指示符总览

根据采购单据中的信息记录更新指示符中的设置,报价单、采购订单中手工输入的单价可以以不同形式更新到采购信息记录中。下面分别以报价单和采购订单为例介绍信息记录更新指示符的影响。

2.报价单与信息记录更新指示符关系示例

在报价单中手工输入供应商报价,然后查看对采购信息记录的影响,报价单中手工维护的采购单价可以更新采购信息记录。

(1)维护询价单(RFQ)

如图9-10所示,事务代码ME41创建RFQ(询价单)、物料

ZROH11、供应商112647。



图 9-10 维护RFQ (ME41)

(2) 维护报价单

供应商112647对物料ZROH11进行报价647元,当收到供应商报价后,如图9-11所示,在系统中通过事务代码ME47维护报价,设置为信息记录更新。

信息记录更新设置为"A"代表如果没有信息记录,系统将会创建信息记录,如果有信息记录,则更新已有的采购信息记录。



图 9-11 报价单中设置信息记录更新 (ME47)

(3) 报价单对信息记录的影响

保存报价单的同时系统自动更新信息记录,通过事务代码ME13查 看新生成的采购信息记录。

如图9-12所示,报价单中手工输入的信息,将会更新在采购信息记录中,系统将会更新两部分的信息。

- □更新1:将报价单中的单价保存在采购信息记录中。
- □更新2:将报价单的单据号码保存在采购信息记录中。

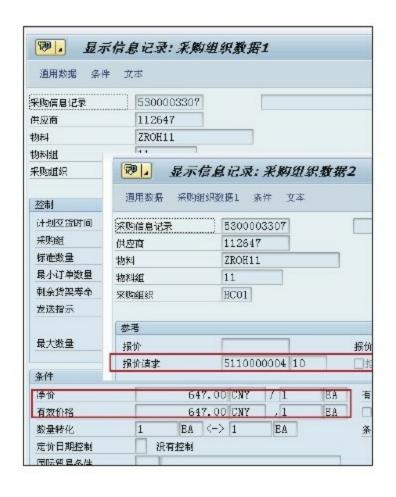


图 9-12 信息记录将会生成/更新 (ME13)

3. 采购订单与更新采购信息记录

采购订单中手工输入的单价也可以更新信息记录,但与报价单不同,系统只会将采购订单编号更新到采购信息记录中,具体操作如下。

(1) 创建采购订单,维护手工价格

如图9-13所示,事务代码ME21N维护采购订单,事先未维护采购信息记录,手工输入价格48元,手工输入的采购价格一般均以条件类型

PBXX体现,设置为"信息更新"。

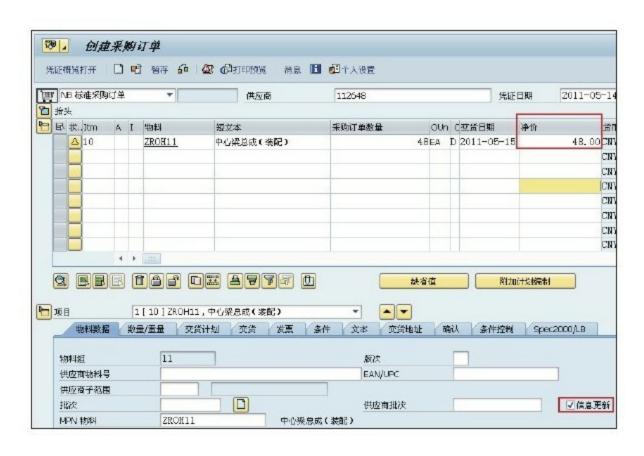


图 9-13 采购订单中手工输入单价 (ME21N)

(2) 手工输入的价格对采购信息记录的影响

保存采购订单时更新采购信息记录,与报价单不同,如图9-14所示,仅更新采购订单编号到采购信息记录中,而不会更新采购订单的单价到采购信息记录中。

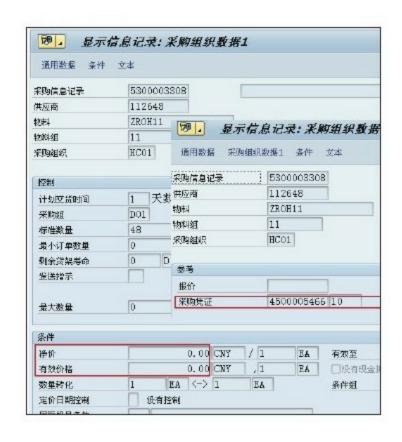


图 9-14 采购信息记录将被更新 (ME13)

4.信息记录更新指示符的确定

如图9-15所示,事务代码OMFI在采购缺省组参数01中针对采购订单、报价单分别设置信息记录更新指示符。

如图9-15所示,事务代码SU01为用户分配采购缺省组参数(Parameter ID) EVO给用户C_LIJUNY,参数值为01。

图9-14和图9-15结合在一起,代表当用户C_LIJUNY创建采购订单、报价单时,系统首先确定该用户的参数EVO的参数值01,再根据参数值01确定信息记录更新指示符,从而确定报价单、采购订单中的信息

将以何方式更新到采购信息记录中。

系统是通过用户参数ID(EVO)的方式来确定信息记录更新方式, 因此不同的用户可以有不同的信息记录更新方式。



图 9-15 采购信息记录更新指示符的确定 (OMFI&SU01)

5.复制上一张采购订单功能(Copy of condition from last purchase order)

当存在采购信息记录,但采购信息记录中不存在有效的价格时(见图9-13),系统则可以复制采购信息记录中的上一张采购订单中的采购价格到当前采购订单,系统复制时,不仅复制上一张采购订单的采购单价(一般为条件类型PB××),如果有其他条件类型(如运费),系统也会复制上一张采购订单的运费到当前采购订单。

(1) 应用场景

当启用复制上一张采购订单的功能后,在不同的场景下,影响如下。

场景1背景:不存在采购信息记录,设置信息记录更新指示符为更新。

场景1应用说明: 创建采购订单时,无采购信息记录,此时手工通过条件类型PB××输入采购价格200元,保存采购订单时,系统创建采购信息记录,并将采购订单号码记录在采购信息记录中。

再次创建相同供应商和物料的采购订单,由于存在采购信息记录,但采购信息记录中无价格,因此系统自动复制上一张采购订单的价格到当前采购订单,即价格为200元。

场景2背景:存在采购信息记录,设置信息记录更新指示符为更新。

场景2应用说明:维护采购信息记录,价格(条件类型PB00)为100元,创建采购订单,系统自动确定的价格(条件类型PB00)为100元,手工修改价格为200元(条件类型PB××),保存采购订单,系统将会将新生成的采购订单号码记录在采购信息记录中。

再次创建相同供应商和物料的采购订单,由于存在采购信息记录, 并且采购信息记录存在有效价格100元(条件类型PB00),因此系统不 会复制上一张采购订单的采购单价,而是取采购信息记录中的有效价格 为100元。

场景3背景:不存在采购信息记录,未设置信息记录更新。

场景3应用说明:无采购信息记录,创建采购订单,此时手工输入价格PB××200元,保存采购订单时,则系统不会创建采购信息记录。

创建相同供应商和物料的采购订单,由于不存在采购信息记录,因 此系统无法复制上一张采购订单,仍然需要手工输入价格。

(2) 从上一张采购订单复制的指示符的确定

如图9-16所示,设置是否复制上一张采购订单的条件也是在采购员参数中进行定义(事务代码OMFI),然后事务代码SU01将采购员参数(EVO)和参数值01分配给适当的用户。



图 9-16 定义采购缺省者 (OMFI&SU01)

6.小结

采购信息记录更新分为两种情况:

对采购订单而言,系统可以设置采购订单保存时,将采购订单保存在采购信息记录中;

对报价单而言,系统可以设置报单价保存时,可以将报价单信息保存在采购信息记录,同时还更新采购信息记录中的净价和条件类型。

当创建相同供应商和物料的采购订单时,系统可以复制上一张采购订单中手工输入的价格。

整体而言,一种可行的方案是启用"信息记录更新"功能,还是"复制上一张采购订单中的价格"功能根据需要使用,例如考虑到操作的简便性以及无需过度管控,采购非生产性物资的用户可以采用此功能,每次手工输入采购价格,下次创建相同供应商和物料的采购订单自动复制上一张采购订单中的价格。

9.1.4 采购订单的定价过程说明

本节仅简要介绍采购订单的定价过程,详细请参见13章"销售定价"。

1.采购订单的定价概览

创建采购订单时,条件类型PB00的价格可能来自于信息记录,当参考合同创建采购订单时,条件类型PB00又来自于合同中输入的价格。假设二者都存在的情况下,系统以合同中输入的金额为准,若希望手工输入价格,则可以使用条件类型PB××。

下面将以系统标准配置为例,介绍采购订单的定价功能的实现过程。

2.采购订单定价配置过程简述

采购定价采用条件技术,系统标准配置可分为以下几个步骤:

- □采购订单中的计算方案的确定:
- □计算方案的定义;
- □条件类型的定义:

- □存取顺序的定义;
- □条件表的定义。
- (1) 采购订单中计算方案(Calculation Schema)的确定

如图9-17所示,对于事务代码OMFO定义计算方案的确定,我们可以为不同的采购组织、不同的供应商分配不同的计算方案。在参与实施的不少项目中,往往仅使用了一个计算方案。当然根据需要我们可能会为集团内部供应商、集团外部供应商分配不同的计算方案。

本例中,采购订单中采购组织为1000,供应商为90001,由于未曾为采购组织1000分配计算方案组(采购组织),也没有为供应商分配特别的方案组(供应商),因此系统根据空白的"计划组购买组织"+空白"计划组销售商"确定出使用计算方案RM0000。

多 新条目 🛅 📴													
活结构		过程			RMOO	00 3	积购的	を据()	ы				
力室		控制数	招										
· 包控制数据		参考步驟複览											
		步	骤 计	СТУр	描述		从	到	手动	需	统计	打小计	需求
		1	1	PB00	净价格(自动)						x 9	
		1	2	PEXX	净价格(手工)						X 9	5
松水湖图 至朝													
	7.41 字份 立	4: N4 76	* 40	4					0	0	0	X	
ON SECTION ACTION	中定价方法	长的确	定:总员	Ť					0	0	0	X	
WAR ED BANK O			定: 战员	Ť						000		X X	
			定: 总》	Ť						0000	0000		31
		且	游走:成员 过程	描述					S	00000	00000	х	31
₩ ### •		且	过程	描述	章若(大)					00000	0	x x	31
7 x 4 1 1 5		且	过程 RMOOC	描述						000000	0	X X X	31
7 x 4 1 1 5	计划组特售	且	过程 RMOOC RM100	描述 0 采购 0 采购	第(大)		1			0000000	0	X X X	31
7 x 4 1 1 5	计划组销售	且	过程 RMOOC RM100 GTM00	描述 0 采购 0 采购 1 GTM	单据(大) 单据 (小) 采购价格	值)	1				00000	x x x x	31

图 9-17 采购计算方案的定义与确定 (OMFO&M/08)

如果希望不同的采购组织使用不同的计算方案,则通过事务代码 OMFM定义用于采购组织的计算方案组(Schema Groups for Purchasing Organizations),然后通过事务代码OMFP将方案组分配给采购组织。

如果希望不同的供应商使用不同的计算方案,则通过事务代码 OMFN定义用于供应商的计算方案组(Schema Groups for Vendors), 然后事务代码XK01/XK02维护供应商主数据时,将该方案组分配给供应商主数据(采购数据视图)。

(2) 定义采购的计算方案

如图9-17所示,事务代码M/08定义计算方案RM0000,计算方案中

定义了若干个条件类型,其中PB00存在存取顺序,用于自动确定采购价格,PB××用于手工输入采购价格。

(3) 定义条件类型

如图9-18所示,事务代码M/06定义采购的条件类型,具体而言定义 条件类型PB00的存取顺序为0002。



图 9-18 条件类型PB00的定义与存取顺序 (M/06&M/07)

(4) 定义存取顺序

如图9-18所示,事务代码M/07定义采购的存取顺序,在存取顺序 0002中定义了多达十个价格来源,本例中以价格来源采购合同和信息记 录为例,系统按顺序读取,先读取采购合同(表A016),再去读取采购信息记录(表A017、A018),当排斥勾选上,代表读取到采购合同后,则不再继续读取,如果读取不到,则继续读取采购信息记录等。

(5) 定义条件表

如图9-19所示,事务代码M/05、M/04、M/03定义采购的条件表。



图 9-19 定义条件表 (M/05)

维护采购信息记录时,可以选择是否输入工厂,如果输入工厂,采购信息记录维护后数据将保存在条件表A017,否则保存在表A018中。

采购合同中的单价信息保存在表A016。

可根据需要定义自己的条件表,在自定义的条件表中设置相应的条件字段,这样我们就可以根据不同的条件维护不同的价格。

3.采购订单的定价小结

结合上文中的图9-17至图9-19可以得到以下结论。

当针对采购组织1000、供应商90001、物料ZROH11创建采购订单时,系统首先根据采购组织、供应商确定出计算方案为RM0000。

在计算方案RM0000中,包含了条件类型PB00,条件类型PB00通过存取顺序0002,读取多个条件表中的数据,本案例中以采购合同和采购信息记录为例,系统首先读取条件表A016,也就是如果采购订单参照合同创建,将复制合同中的单价,如果未参照采购合同创建,则读取条件信息记录中维护的价格(条件表A017或A018)。

采购单价除了以采购信息记录的方式维护以外,在上文中也可以像介绍SD模块一样,直接通过事务代码MEK1维护包括PB00在内的条件类型,SAP并不推荐随意使用这种方式。参见SAP Note 456691-FAQ: Price determination in purchasing。

9.2 采购运费

采购运费(即交货成本,Delivery Cost)是采购业务中一种特殊的定价,在SAP的系统中,其同义词是交货成本(Delivery Cost),是指在货物交付过程中发生的运输成本,只要有货物交付,就会有运费,而运费或者由采购方承担,或者由销售方承担。国内贸易大多是销售方承担;国际贸易中,将根据国际贸易条款确定承担方,如,在FOB模式下,销售方承担工厂到出发港的运费,采购方承担从出发港到本公司的运费。

9.2.1 采购运费的典型特点以及SAP方案总览

- 一般来说, 采购运费有以下特点。
- 1)滞后性:下达采购订单时,一般只能预估运费,运费实际金额的确认往往比较晚,因此一般尽可能在采购订单中做预估,实际运费确认时,进行差异调整。
- 2)物料相关性:运费是由承运的货物引起的,因此运费的金额应该体现为与物料相关,在物料采用移动平均价的情况下,若存在库存,则运费应当体现在库存金额中,若库存不足或者物料采用标准价的情况下,运费也应体现在与物料相关的采购差异科目中。

- 3)运费的单据相关性:大部分情况下,运费针对整张单据的所有物料,因此一般来说输入总的运费,而后在不同的物料上进行运费的分摊。
- 4)专业公司承运;运输往往是由第三方物流公司进行承运,运输的供应商与货物的供应商往往不相同,并且可能下达采购订单时并不一定能够确认运输的供应商,因此系统应该可以在采购的不同阶段允许修改运输的供应商。
- 5)运费税率的计算;运费税率计算方式与货物增值税不太相同, 按目前税法,税率为7%,并且为价内税。

针对上述特点, SAP在方案提供上, 提供了以下功能。

SAP中可以将运费作为一种条件类型事先维护在信息记录中,并相应地为运费指定专门的供应商,也可以在采购单据的抬头或者行项目中手工输入运费,并指定专门的供应商,采购订单收货时,根据输入的运费进行预提运费,并且在收货时还可以修改运输的供应商,收到运费发票时,对运费做发票校验,差异金额可以分摊在物料上或者不做分摊。

SAP进一步将Delivery Cost(交货成本/运费),分为Planned Delivery Cost(计划的交货成本)和Unplanned Delivery Cost(计划外交货成本)两种。计划的交货成本就是事先在采购单据中维护,采购订单收货时预提运费,收到物流公司发票,进行发票校验。如果没有事先在

采购单据中维护,当收到物流公司发票时,运费就称为未计划的交货成本。实际业务中,可能会出现计划的交货成本和未计划的交货成本混在一起,SAP的系统也支持此业务。

取决于公司的业务情况, 采购运费具体可有以下几种处理方案。

- 1)运费输入在采购单据的抬头或者行项目(见下节示例)。
- 2)为运费建立一个单独的物料,作为单独的一行,输入在采购订单中,该方案应用简单,但无法将运费分摊到物料上,不多做介绍。
- 3) 启用SAP系统的运输模块,针对采购订单创建内向交货单,再 根据内向交货单创建内向运单,根据内向运单创建内向装运成本(运 费),对运费做发票校验。该功能主要用于销售货物,采购货物也可以 这样操作,但可能并不需要如此操作,具体请参见15章"运输管理"。

9.2.2 运费处理流程示例

下面就最典型的运费处理做简要的介绍,具体的操作步骤如下:

- □维护采购订单,输入预估运费;
- □运费的供应商维护;
- □运费的发票校验。

1.维护采购订单,输入预估运费

如图9-20所示,事务代码ME21N创建采购订单4500005450,在采购订单的抬头条件中,输入预估运费500元(条件类型FRB1),输入需要采购的两个物料代码、数量、金额,根据需要,也可直接在行项目中输入预估运费金额。



图 9-20 采购订单中输入运费 (ME21N)

条件类型FRB1在采购订单抬头可以输入的前提条件是事务代码 M/06定义该条件类型时设置了允许在抬头修改。

如果运费比较固定,我们也可以将运费以及运费对应的供应商直接 维护在采购信息记录中,而不是在采购订单中手工输入,相关操作参见 图9-1。

当在采购订单抬头输入预估运费时,取决于后台的条件类型的设置,可能会有不同的分摊处理方式,本例中采用按照采购订单行项目金

额进行分摊运费,第一行分摊运费400元,第二行分摊运费100元,具体 而言分摊逻辑与结果如表9-1所示,如图9-21所示。

行项目	物料	数量	单价	不含税金额	本行项目应分 摊比例	运费分摊金额 (抬头运费乘分摊比例)
10	ZROH201	200	200	40000	40000/50000	400
20	ZROH202	100	100	10000	10000/50000	100
合计		300		50000		500

表 9-1 抬头运费在行项目的分摊



图 9-21 采购运费在行项目的分摊 (ME22N)

2.运费的供应商维护

我们可以在采购信息记录、采购订单、采购订单收货时维护运费的供应商信息。

1)在图9-21的基础上,单击"显示明细"按钮查看条件类型FRB1的明细,具体如图9-22所示,根据需要我们可以在采购订单中修改运费的供应商。



图 9-22 修改采购运费的供应商 (ME22N)

2) 采购订单收货时,可根据实际运输情况,修改运输的供应商。

如图9-23所示,事务代码MIGO对采购订单4500005450的两个行项目不做任何修改直接进行收货,物料采用移动平均价,运费为400元,货物不含税金额为40000,因此物料ZROH201的库存金额将增加

40400,参照会计凭证如下。

借: 原材料库存40400

贷: 应付暂估(GR/IR) 40000

运费清算(Freight Clearing)400

如图9-23所示,此时可根据实际情况需要修改运输的供应商,在采购订单收货时,正常来说运输的供应商信息应该是可以明确了。

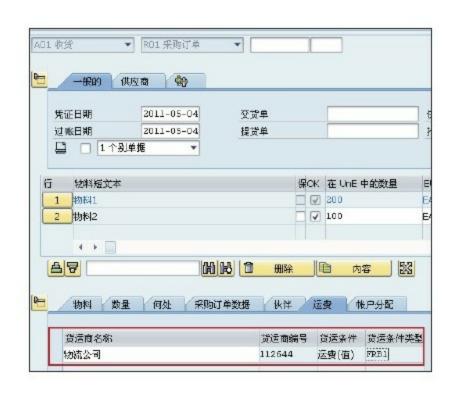


图 9-23 采购订单收货时,输入物流供应商信息 (MIGO)

3.运费的发票校验

收到物流公司出具的发票,如图9-24所示,事务代码MIRO,选择"计划交货成本"命令,输入运费发票金额,此时仍然可根据需要在图9-24中的发票方处修改供应商。



图 9-24 对运费进行发票校验 (MIRO)

在发票校验时,注意以下问题:

□差异处理;

□运费对物料成本的影响。

(1) 差异处理

当计划交货成本和实际运费之间出现差异时,如本例的计划交货成本为500元,当实际运费发生额为600元,我们可以在发票校验时,将

100元分摊到各个物料中(见图9-24)本例中两个物料各分摊50元,也可以将100元作为计划外交货成本数据直接输入在图9-24中的"未计划的交货费/Unplanned Delivery Cost"处。

在行项目进行分摊自然是更合理,差额都可以分摊到具体物料上,"未计划的交货费"则直接将差额放在一个总的差异科目上。

若无计划成本,我们的选择可以是将运费直接输入在图9-24中的"未计划的交货费"处或者"物料"处,输入在"物料"处的前提条件是后台需要通过事务代码SM30,输入TCULIV激活发票校验可直接针对物料。

关于计划交货成本和未计划的交货成本的具体分摊规则,请参见 SAP Note。

- ☐ SAP Note 129066-Invoice for planned and unplanned delivery costs;
 - ☐ SAP Note 460244-MIRO Planned delivery costs,reference;
 - □ SAP Note 491438-MIRO Distribution of unplanned;
 - □ SAP Note 863647-MIRO Distributing unplanned delivery。
 - (2) 发票校验、运费差异与物料成本评估

取决于物料的成本评估方式(移动平均价还是标准价),若采用移动平均价,发票校验时货物的差异金额和运费的差异金额都将改变物料成本,继而影响物料的库存金额,但是当剩余库存数量小于发票校验数量时,库存不足的部分金额将直接计入与物料相关的采购差异科目。若采用标准价格,当针对物料进行运费的发票校验时,则计入与物料相关的采购差异科目。

9.2.3 运费系统的实现以及汇总说明

采购运费的设置基本采用标准设置,只需要对条件类型FRB1做适当的修改,具体如下。

1.条件类型定义(事务代码M/06)

上文运费使用到的条件类型FRB1为标准的条件类型,相关配置如图9-25所示:

定矿美别 舍入规则	商业		
结构定价			
אפירסג			
组定价			
☑组定价		组条件例程	
□ 含入差异对照			
可进行的修改			
人工输入项	没有限制		
☑抬头条件		☑金额/百分比	三数量关 系
☑项目条件	☑無院	☑价值	□计算类型
主数据			
有效期自	今天的日期	定价过程	
有效期到	9999年12月31日	从数据库删除	不删除(仅设置删除标记)
等級			
等级基础	B 价值等级	等级公式	
检查值	没有	计量单位	
等级类型	定价记录中可以被推护		
控制数据 2			
□货币兑换	促销条件	排除	
☑应计项	○ 变量条件		
□	数量转拉	收货的供应商	2 输入一直可以

图 9-25 运费的条件类型的定义 (M/06)

- □运费的条件类型的定价类型(Condition.Category)为B(交货成本/Delivery Cost);
 - □设置条件类型为抬头条件和项目条件;
- □设置收货的供应商为允许输入,则在采购订单收货时可以修改供应商;
- □设置条件类型为组定价(Group Pricing),则代表该运费是针对整张单据的,因此在采购订单抬头输入的抬头条件(运费)在行项目进行分摊。

系统还预定义很多与运费相关的条件类型(FRA1、FRA2、FRB1、FRB2、FRC1、FRC2)。

2.总结

本节主要从业务层面来描述运费的处理,一般来说:

- 1) 在采购订单收货或者更早的时候,理应确定运费的供应商;
- 2)对于运费由我方支付的,下达采购订单时,对运费进行预估不应该成为很大的困难。

因此对于由我方支付,金额不可忽略的运费,应该在创建采购订单时进行预估,最迟在采购订单收货时确定物流的供应商,收到运费发票时,根据实际运费进行发票校验。

提示:运费一般应计入物料成本(物料差异),只有特殊情况下才需单独记账,关于运费的这两种账务处理,请参见本人博客。

9.3 计划协议定价

计划协议的定价与上面介绍的采购订单的定价有所差异,因此特在本章中进行说明,同时通过介绍计划协议定价,对采购定价中的功能再做一些补充说明,具体而言分别介绍以下内容:

- □定价日期的控制;
- □定价的时间相关性;
- □计划协议。

9.3.1 定价日期的控制

采购业务中,大部分情况下,供需双方是根据采购单据日期来确定 采购单价,但也有很多例外情况,例如对于贵金属产品,由于其价格变 动非常频繁,供需双方可能会约定根据收货日期来确定单价。

系统提供了根据采购订单日期、收货日期、计划交货日期等多种日期用来确定采购单价,通过在供应商主数据或者采购信息记录(见图9-14)中定义定价日期的控制。

在事务代码ME23中,选择菜单"项目/其他功能/附加数据"项可以查

看采购订单的定价日期控制,同样的方法通过事务代码ME33也可以查看计划协议的定价日期的控制。

9.3.2 定价的时间相关性与否

采购定价中有两种完全不同的定价形式。

- 1)时间相关定价(Time-dependent conditions),也称为Master Condition,采购信息记录和合同总是时间相关定价,在同一个采购信息记录、合同中,我们可以针对不同的时间段维护不同的定价。
- 2)时间不相关定价(Time-independent conditions),也称为
 Document Condition(单据相关的定价),采购订单总是单据定价,在
 一张采购订单中无法同时设置不同的时间段不同的采购定价。

报价单和计划协议系统默认为时间相关定价,但我们可以在相应的 单据类型定义中修改为单据定价,下面我们以计划协议为例介绍两种定 价形式的差别。

9.3.3 时间相关定价

计划协议由于是企业与核心供应商签订的供货协议,其有效期一般会很长,如一整年。公司需要的某个零部件都由该供应商提供,在这一年中,价格可能会发生变化,譬如上半年价格为100元,下半年价格为200元。这也是系统默认计划协议为时间相关定价的原因。

在计划协议中维护针对同一行的同一个物料,我们可以像采购信息 记录一样,维护多个价格有效期,下面将演示时间相关定价的计划协议 的维护、收货和发票校验的过程。

1.维护计划协议

如图9-26所示,事务代码ME31L维护计划协议9500000000, 在计划 协议中设置了两个价格有效期:

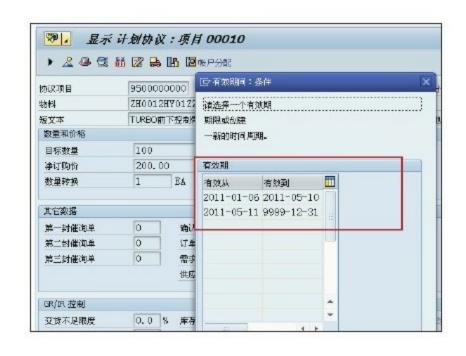


图 9-26 计划协议中的价格有效期 (ME33L)

2011-01-06到2011-05-10价格100元;

2011-05-11到9999-12-31价格200元。

系统默认计划协议的定价日期控制为"收货日期",也就是根据收货 日期确定有效的采购单价。

提示1:时间相关的定价是指针对同一对象(如本例中的计划协议)可以维护多个有效期的价格。

提示2:销售模块中也有对客户的计划协议,但是销售模块中的计划协议中只有单据相关的定价,没有时间相关的定价,也就是一张销售计划协议中的某一行只能同时存在一个价格,不能根据时间段设置,如

果需要的话只能分开二行进行设置。

2.计划协议收货

计划协议收货时,因为系统设定了根据收货日期确定定价,具体而言系统将根据收货凭证的过账日期(Posting Date)计算采购价格,如图 9-27所示,事务代码MIGO对计划协议9500000000进行收货,本例中收货两次,第一次过账日期为5月1日,过账数量100个,根据过账日期确定的单价为100元,第二次收货的过账日期5月11日,过账数量200个,根据过账日期确定的单价为200元。



图 9-27 采购订单(计划协议)收货(MIGO)

3.计划协议发票校验

如图9-28所示,事务代码MIRO对计划协议9500000000进行发票校验,根据计划协议收货的结果,分为两行,对应不同的单价,分别为



图 9-28 对计划协议进行发票校验 (MIRO)

9.3.4 单据相关定价

单据相关定价与销售模块可以有很好的接口。下面首先将定义一个 单据相关定价的公司间计划协议,然后供货公司根据计划协议的计划行 进行发货,创建发货单,并根据发货单创建对收货公司的发票;收货公 司根据计划协议中的计划行进行收货。

计划协议中的计划行可以手工输入,也可以通过运行MRP的方式自 动产生。

提示:公司间计划协议是指计划协议的供应商是同一集团下的另外一家公司。

具体操作步骤如下:

- □定义计划协议的定价类型:设置单据相关;
- □创建公司间的计划协议;
- □为计划协议维护交货计划:
- □创建发货单,并过账;
- □创建公司间发票。

1.定义计划协议类型,设置定价单据相关

如图9-29所示,定义计划协议类型ZLP,设置定价方式为单据相关 (Time-Independent Conditions时间无关条件),对应的事务代码: SM34,输入视图VV_T161_VL。



图 9-29 定义计划协议类型

2.创建公司间计划协议

如图9-30、图9-31所示,事务代码ME31L维护计划协议 9500000006,选择新维护的计划协议类型ZLP,在计划协议中输入供应 商100900,系统根据供应商自动确定出供货工厂H001,输入物料和单价每片(EA)1000元。



图 9-30 创建计划协议 (ME31L)



图 9-31 单据定价的计划协议的条件屏幕 (ME31L)

关于公司间相关的配置,请参见7.2节"公司间采购"。

设置定价为单据相关,目的在于公司间采购的计划协议的销售发票的价格可以直接取自采购计划协议的定价。

单击"条件" 描 按钮,可以看到与采购订单相同的定价屏幕(见图9-9),而与时间相关的计划协议不同(见图9-26)。

3.维护计划协议的交货计划

如图9-32所示,事务代码ME38维护计划协议9500000006的交货计划,输入交货日期和数量,具体而言本例中代表需求方希望供货方在交货日期2011-05-11的提供100个产品。

计划协议的交货行可以如本例中手工输入,也可以通过运行MRP产生。



图 9-32 维护计划协议的计划行 (ME38)

4.针对计划协议创建发货单

如图9-33所示,事务代码VL10D针对公司间的计划协议9500000006 创建发货单,需要发货的数量为100个,需要发货的日期为2011-05-11, 单击"后台"按钮,系统将以后台执行的方法创建发货单。



图 9-33 针对计划协议创建发货单(VL10D)

5.事务代码VL02N对发货单进行发货过账(截图略)

6.创建系统发票

如图9-34所示,事务代码VF01针对发货单创建公司间系统发票,可看到公司间发票的价格取自计划协议中的价格,每片1000元。

注意: 若计划协议采用时间相关定价,由于销售发票为单据定价(Document Pricing),因此无法将计划协议的价格复制到销售发票中。



图 9-34 计划协议中的发票的价格来源 (VF01)

9.3.5 定价小结

单据定价是SAP最常用的定价模式,单据定价通过定价过程可以实现各种复杂的定价。而时间相关定价则可以为同一对象(如计划协议)在不同的时间段设置不同的定价,但其无法实现比较复杂的定价功能,例如无法利用定价中的routine功能,与销售模块的接口也处理得不好。

- 二者在数据存储上也有很大的差别,以计划协议为例:
- 1) 计划协议若是时间相关定价,定价记录在表A016,通过条件记录号与表KONP相连;
- 2)计划协议若是单据相关定价,定价记录在表EKKO,通过条件记录号与表KONV相连。

提示:公司间的计划协议可以采用单据相关定价,这样与销售模块可以有很好的接口;其他类型的计划协议可以仍然采用系统标准的时间相关定价。

9.4 采购定价中的常见问题

限于篇幅,对于采购定价一些常见的问题,在此仅做简要的回答, 提供一点思路。如果想了解详细内容,请阅读关于定价的全文,再来看 本节内容,并请参阅第13章"销售定价"。

Q1: 可否根据收货日期确定采购单价?

A1: 可以在供应商主数据或者信息记录中定义采购定价日期控制等于收货日期(参见图9-14)。

Q2: 采购订单收货时,需根据收货时产品的质量等级或者检测的指标确定定价(以质定价)?

A2: 应激活物料的批次管理,将等级作为批次的一个特征值,采购订单收货时输入该特征值(质量等级),根据收货的属性确定定价,详细见16.6节"批次特有单位"。

Q3: 创建采购订单时,某个物料无法确定价格应该如何操作?

A3: 首先应根据该物料的往年历史价格或者参照其他同类品项预估一个价格,然后如图9-35所示在采购订单中标明该价格为估计的价格(Estimated Price),当勾选上估计价格后,在系统中,对此类型的采

购订单进行发票校验时,发票金额和采购订单金额之间可以设置更大的价格容差(Tolerance),定义发票校验容差的事务代码为OMR6,对于预估的价格,其容差组(Tolerance key)为PS(Price variance: estimated price)。



图 9-35 采购订单中设置价格为估价的价格

Q4: 如何实现采购等级定价?

A4: 维护条件类型或采购信息记录时可以单击按钮 ▶ 设置阶梯等级定价(Scales)。

Q5: 采购订单中价格的权限控制如何设置?

A5-1: 如果希望所有人都无法修改采购订单价格,那么在条件类型定义(事务代码M/06)中设置相应的条件类型为显示状态,不允许任何修改。

- A5-2:如果希望部分人员可以修改(显示)采购订单价格,部分人员不可以,那么可在事务代码OMET设置采购订单的功能权限(Function Authorizations: Purchase Order),定义两个功能权限,一个具有修改价格权限,另外一个没有修改权限,然后通过事务代码SU01维护用户参数,通过参数ID EFB为不同的人员分配不同的功能权限。
- A5-3:如果希望采购申请审批后不再允许修改单价,则首先通过事务代码SM30视图VV_162_B定义屏幕格式中特定的字段选择(Field Selection),然后通过事务代码OMET分配字段选择(Field Selection)。
 - Q6: 如何设置采购特定物料的价格不能在某个范围之外?
- A6-1: 可以增加一个条件类型,并增加到定价过程中,然后通过定义定价公式来实现。

参见销售定价过程RVAA01(事务代码V/08)中的条件类型 PMIN(最低价格)的设置。

A6-2: 如图9-36所示,在维护采购信息记录(事务代码ME11)或者其他条件类型(事务代码MEK1)定义时,我们可以设置条件类型的上下限。

可变关键字						
供应商 物料		采购 类描述				
112613	ZROH11	HC01 0 相	HC01 0 标准			
有效期间						
有效从		2011-05-15	有效到	9999-12-31		
全領页						
价格		100	OO CNY 单位	1 EA		
下限		90.	.00	0.5161		
上限		110.	.00			
空制		10110				
计算类型		C 数量		□删除指示符		
等級基础				□与定价相关		
等級基础		C 数量规模		口号定则相大		

图 9-36 设置采购价格的上下限

Q7: 采购价格错误冲销问题如何处理?

如果月底发现某物料的采购单价应为10元,错误维护为10000元, 并且本次入库的大部分库存已经消耗。

A7-1: 思路1,自然是冲销发料(发货),冲销采购订单收货,修 改采购单价,重新收货,重新发料,这样操作工作量非常大,并且可能 还会涉及发料的生产订单已经结算。

A7-2: 思路2,如果该物料采用标准价格,则可以新增加一行采购订单行项目,价格为正确的价格,对该采购订单收货,然后再冲销错误

的采购订单收货。

Q8: 采购价格报表如何查询?

A8: 事务代码ME1P可以查看采购订单的价格历史;

事务代码ME1M/ME1L,可以批量查询采购信息记录,通过在用户参数中设置ME_USE_GRID为X,可将采购单价(采购信息记录)以ALV形式导出或者通过单击"价格模拟"和"模拟"按钮,然后再进行导出。

Q9: 向同一个供应商采购同一个产品,由于制造商不同,如何实现不同的定价?

A9: 需要建立多个制造商物料(MPN),详细请参见第8章"制造商物料管理"。

第10章 库存管理

今日视为珍宝的库存,可能到了明天变成烫手的山芋、变成呆滞料,供不应求与供过于求有时只是一线之间,库存管理是一个非常宽泛的问题,本章仅就库存管理一些基本的、项目实施中最常见的问题做简单的说明,主要包括以下内容:

- □库存的类别;
- □库存管理的级别:
- □库存移动的类别与科目确定;
- □库存调拨的方法;
- □收发存报表;
- □库存确定:
- □安全库存。

与本章内容相关的第2章、第7章、第11章还介绍了多种特殊的业务 类型以及相应的库存类型,如销售订单库存、供应商寄售库存、客户寄 售库存,具体请参见相关章节。

10.1 库存概览

库存管理的第一步是了解SAP系统中库存类别的划分以及系统中支 持的库存管理级别。

10.1.1 库存类别

库存类别的划分,一方面是为了尽量准确体现库存的地理位置、逻辑位置、库存所有权、库存支配权,另外一方面是为了适应各种特殊业务的需求,以及库存可用性的计算,具体而言库存同时具有三个维度。

维度1:按照库存的类型(特殊库存和非特殊库存)进行划分

每家企业有各种各样的业务形态,例如一家公司有客户寄售、供应商寄售等模式,其实际的库存情况如表10-1。对于原材料(ZROH1)而言,工厂H001中,既有正常的库存,还有供应商寄售在该公司的库存;对于产成品(物料ZFERT1)而言,工厂H001中,既有正常的库存,还有寄售在客户处的库存。

表 10-1 某企业库存分布情况

物料	工厂	库存地点	特殊库存标示	特殊库存对象	数量
ZROH1	H001	H110	无	无	2000
ZROH1	H001	H110	供应商寄售	供应商 A	100
ZROH1	H001	H110	供应商寄售	供应商 B	200
ZFERT	H001	H110	无	无	1000
ZFERT	H001	无	客户寄售	客户 A	1000
ZFERT	H001	无	客户寄售	客户B	2000

SAP中将库存分为特殊库存和非特殊库存,对于企业来说,无论是正常库存、还是特殊库存(如供应商寄售、客户寄售库存),都需要监控和管理。特殊库存(Special Stock)是指与特定对象(销售订单、供应商、客户等)相关的库存,如表格10-1中的客户寄售库存是指我方以寄售的形式在客户处销售的库存,库存所有权归我方,但支配权归客户。而供应商寄售则相反,库存所有权仍归供应商,支配权归我方。非特殊库存,也称为正常库存,是相对于特殊库存而说的。

SAP中有数十种特殊库存,表10-2列举了常见的四种特殊库存,要了解特殊库存的含义,必须结合具体的业务,具体请参见相应的第2章"生产模式与计划策略"、7章"采购模式"、第11章"销售模式"。

表 10-2 常见的特殊库存类型

特殊库存类别	特殊库存标识	查看特殊库存事务代码	相应章节
供应商寄售库存	K	MB54	采购模式一寄售
客户寄售库存	W	MB58	销售模式一寄售
供应商外包库存	O	MBLB	采购模式—委托外加工
销售订单库存	Е	MBBS	生产模式一按销售订单生产

维度2: 库存位置

SAP中通过工厂、库存地点标示物料存放的位置,但工厂、库存地点的设置大多是比较宽泛的,如果希望更加具体地清楚物料存放的位置,则需要激活WM管理,参见10.1.2节。

SAP中的工厂(Plant)不是单指生产管理的组织,更是库存管理的组织单位。库存地点(Storage Location)是在工厂下的进一步细分的库存管理的单位,库存地点可以代表实际的位置,如为某个仓库、某个线边仓库分别建立一个库存地点,库存地点也可以是逻辑的,譬如一个实体仓库下建立两个库存地点,一个是保税,另外一个是非保税,实物管理并未分开。所有的库存都在特定的工厂下,但并不是所有的库存都在库存地点下,因此某个工厂的库存之和,等于该工厂下的所有库存地点的库存之和+仅在工厂级别下的库存之和。

某些类型的库存是在库存地点级别下,而有些仅在工厂级别下,表 10-3列举了四种特殊库存与库存地点的关系。

特殊库存	地 点
供应商寄售库存	库存地点级别
销售订单库存	库存地点级别
客户寄售库存	仅在工厂级别
供应商外包库存	仅在工厂级别

表 10-3 特殊库存与工厂、库存地点级别关系

供应商寄售库存、销售订单库存对应的实物在我方的仓库,因此库存需要我方进行库存管理,自然在库存地点级别,而客户寄售库存、供

应商外包库存并不在我方的仓库中,自然在工厂级别。正常库存一般都是在库存地点级别下,但是当某些特殊业务,如在某一工厂下进行库存地点之间的库存转移,当一方已经发出另外一方尚未收到时,此时库存可能仅属于工厂级别,具体请参见10.3节。

维度3: 库存状态的区分

系统中的库存根据当前库存的可用情况、实际状态,可以分为"4+1"种特殊状态:

- □非限制库存(Unrestricted Stock)是指从使用的角度来看,没有特别的限制;
- □质检库存(Quality Inspection Stock)是指当前正处于质量检验状态的库存,例如当启用QM(质量模块)中的IQC(来料检验)功能后,原材料入库后,则库存状态为质检库存,质检库存检验完毕后,如果质量合格,则变成非限制库存,如果质量不合格,可能将会被归为冻结库存或是限制库存;
- □冻结库存(Block Stock)是指由于多种原因(如质量未明)被冻结的库存;
- □退货库存(Return Stock)是指从客户处退货,尚未检验的库存,退货库存在财务上不属于我方库存,无法进行库存盘点;

□限制库存(Restricted Stock)是指启用批次管理,并激活批次状态功能后,对于有问题的批次,可设置为限制,详细请参见16.5节"批次状态"。

以上介绍的这三个维度共同描述了某个物料的库存的当前情况,不同类型、状态的库存在可用性上是有所区分的,下面进一步说明。

(1) 三个库存类型维度的组合

上文介绍到,库存可从三个维度分类,因此要完整的描述库存情况 需要同时从三个维度来进行描述,可以使用下面的语言来描述:

某工厂下的某库存地点非限制使用库存:如物料A在工厂1000库存地点0001下非限制库存800个;

某工厂下的某库存地点下质检库存:如物料A在工厂1000库存地点 0001下质检库存800个;

某工厂下的某库存地点下的某供应商寄售非限制使用库存:如物料A在工厂1000库存地点0001下供应商A寄售的非限制库存为800个。

(2) 特殊类型的库存与可用性

系统中有着多种特殊类型的库存,这些特殊库存与普通库存之间互相独立的,也可能视为一体,具体如下:

- □某些类型的特殊库存与正常库存基本上是互相独立的: 在 MTO (按订单生产)模式下,销售订单的可用库存只包括对应的销售 订单的库存,普通的非限制库存并不是该销售订单的可用库存。
- □某些类型的特殊库存与正常库存基本上可视为一体:很多情况下,如对生产订单中的组件执行可用性功能,此时供应商寄售库存与正常库存是同等对待的,都认为是可用库存。更多内容,如特殊类型的库存、特殊状态的库存与MRP的关系,请参见3.2.4节。

(3) 特殊状态的库存与可用库存

不同状态的库存从使用的角度来看,是有所差异的,因此我们要考虑不同状态的库存在不同的业务应用下,该特殊状态的库存是否为可用状态。事务代码OVZ9定义可用性检查规则(Control Availability Check),可定义特定业务下(如生产发料)计算可用库存时是否包括质检库存、冻结库存、限制使用库存。定义正常的生产订单中,在生产订单释放、计算可用库存时,不考虑质检库存,但对于返工的生产订单,在生产订单释放,计算可用库存时,考虑质检库存。

具体请参见6.5节"生产订单中的组件的可用性检查"。

(4) 库存类型与实物管理

实物管理与系统设置或者保持一致,或者实物管理比系统更为细

致,如果实物管理更加粗放,仅仅系统中按订单生产,但是实物的仓库管理并未按照销售订单对库存进行管理,一方面可能导致业务操作混乱,如库存10个,其中五个是系统中属于销售订单A、五个属于销售订单B,现在对销售订单A进行发货,如果实物不标明销售订单信息,则无法了解应该发实物中的哪五个;另外一方面,也无法进行库存盘点。

(5) 库存信息的保存

系统将会按照三个维度(库存类型、库存位置、库存状态)记录当前库存数量,同时还会将每个月结余的库存数量记录在表中。库存金额并不按照这三个维度进行记录,例如并不会记录某个库存地点下的库存金额,一般情况下,如果库存基于物料+工厂进行评估,则库存金额记录在表MBEW中,对于特殊类型的库存的金额,可能会单独进行评估,譬如销售订单库存记录在表EBEW中,历史记录分别记录在表MBEWH、EBEWH中。

系统将不同类型的库存记录在不同的表中,表10-4列举了不同类型的库存所对应的表,在这些表中记录该类型的各个状态的库存的数量,譬如表MARD中记录物料在工厂的库存地点下的非限制库存、冻结库存、质检库存、在途库存等数量。

库存类型	当前库存	历史库存	库存金额	历史库存金额
工厂级别库存	MARC MBEW	MARCH	MBEW	MBEWH

表 10-4 库存记录的表

库存类型	当前库存	历史库存	库存金额	历史库存金额
库存地点库存	MARD	MARDH	MBEW	MBEWH
供应商寄售库存	MKOL	MKOLH	MBEW	MBEWH
客户寄售库存	MSKU	MSKUH	MBEW	MBEWH
供应商外包库存	MSLB	MSLBH	MBEW	MBEWH
销售订单库存	MSKA	MSKAH	EBEW	EBEWH
批次库存	MCHB	МСНВ	MBEW	MBEWH

(6) 库存信息表的说明

若委外加工采用的是组件收费的委外加工(Subcontracting with Chargeable Components),国内部分公司将该模式称之为双经销模式,则库存金额更新在表OBEW和OBEWH中。

销售订单库存评估的方式为M(按销售订单评估)时,库存金额将会记录在表EBEW,但若销售订单库存采用的评估方式(Valuation)为A,而非M时,库存金额则更新在表MBEW中,详细参见2.3节"按订单生产MTO"。

历史库存记录的表的储存有值得注意的地方,只有当月发生记录,系统才将上个月底的库存记录在历史库存记录表中,详细参见本人博客"库存、历史库存说明"。

10.1.2 库存管理级别

SAP中可以有多种方式来管理实物库存存放的位置,这几个层次也代表着管理的细度不断增强:

- □IM(Inventory Management/库存管理):采用库存地点来标明实物存放的位置;
- □IM+静态Bin管理:采用库存地点以及静态Bin(仓位)来标明实物存放的位置:
- □IM+WM(Warehouse Management/仓库管理): 启用WM模块,使用BIN来进行库存的管理;
- □IM+EWM(Extended Warehouse Management): 启用SCM产品中的EWM,实行更加细化的管理;

1.库存管理级别的层次说明

库存管理(IM)的着眼点主要是库存,而WM的着眼点则转变为仓库。

(1) 仅通过IM层进行管理

这种模式为最为常见的模式,通过库存地点来描述实物的实际和逻辑位置,这一模式也是最基本的、不可缺少的模式。

(2) IM+静态Bin进行管理

仓库将会划分不同的区域,不同的区域下有不同的仓位(BIN)号码,静态Bin是指同一个物料一般情况下,存放的位置(仓位)是固定的、静态的,而非动态的。当物料存放的位置(仓位)是不固定的,变化非常频繁,则需要使用WM模块中的上下架策略来实现准确定位。

(3) IM+WM进行管理

如果仓库是立体仓库、实行货架管理,则可以使用WM模块来进行 仓库管理。

首先设置仓位(Bin):典型的仓位按照实际位置进行设置,譬如仓位编码为1-2-3,代表该仓位处于货架的第一排、第二层、第三列。

然后通过定义上架策略和下架策略,来实现采购收货(生产入库) 时,货物应该收在何货位,销售发货(生产领料)时,货物从何货位发出。

(4) IM+EWM进行管理

SAP近年推出EWM(扩展的仓库管理/Extended Warehouse

Manage)产品,该产品是SCM产品的一部分,与ERP系统有良好的集成,进一步加强了仓库管理的各种功能,在汽车零部件等行业的仓库管理中有所应用。

2.IM+静态Bin管理

由于WM、EWM模块不在本书的范畴,这里简要解释第二种方式: IM+静态Bin。

由于物料的存放区域是固定的,这样就可以简单的在物料中记录 Bin位,具体如图10-1所示:

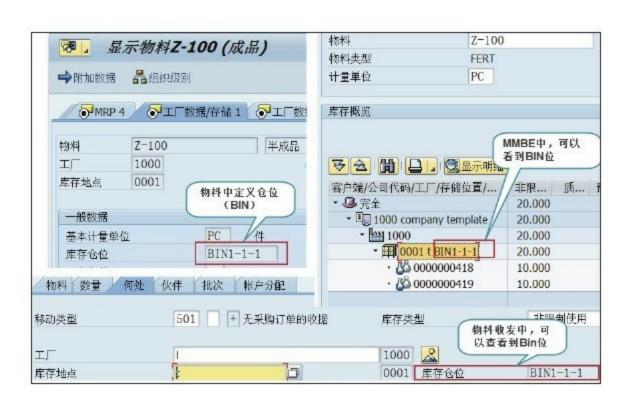


图 10-1 IM下的静态Bin管理 (MM03/MMBE/MIGO)

- □在物料主数据的工厂数据/存储1视图中,设置物料Z-100在工厂 1000库存地点0001下的库存仓位(Storage Bin)为BIN1-1-1。
- □在库存查询的事务代码MMBE中可以查看单个物料的Bin位,如果希望批量查询,则需要一些定制开发。
- □在收发料的事务代码MIGO中也可以看到该物料的所在Bin位,并可设置收发料单(Slip)的程序打印时,将Bin位信息打印出来。

10.2 库存移动

流动的产品才是有价值的,产成品从仓库流向客户才能创造收入和 资金流,库存周转速度是企业的竞争力的体现之一,具体而言货物移动 有着多种多样的业务形态。

10.2.1 移动类型和物料凭证

货物的移动简单分为三类:入库(Receipt)、出库(Issue)、库存转移(Transfer),系统通过移动类型进一步细化了各种对库存的操作,SAP中预定义了数以百计的移动类型,物料移动的结果将产生物料凭证,并且在需要的情况下,同时还将同步产生会计凭证。

在结合上文介绍库存的三个维度的基础上,对库存的各种操作产生物料凭证,一个物料凭证包含至少六个要素(5W1H):

Where: 入库到何处(工厂、库存地点),从何处出库,从何处转移到何处;

When: 在何时间点进行操作的,一般包括三个时间点: 过账 (Posting) 时间、单据(Document) 时间,操作(Creation) 时间;

Who: 由何操作者进行操作的:

What:操作的对象是何物料、何批次(序列号)、何生产订单、采购订单等;

Why: 系统通过两个因素: 移动类型和账户分配来区分货物移动的原因;

如移动类型261代表生产发料,移动类型601代表销售出库;

又如正常采购、为销售订单采购有着不同的账户分配;

How: 使用何事务代码操作的。

表10-5为最常见的移动类型的清单。

表 10-5 常见移动类型清单

库存移动大类	细分类	移动类型
	采购入库/生产入库	101/102
入库	期初库存入库	561/562
	副产品人库	531/532
	生产发料	261/262
出库	销售出库	601/602
	报废	551/552
	物料到物料	309
转移	库存地点到库存地点	301/311
	库存状态变化	343/344

10.2.2 移动类型和科目确定

物料移动后,系统产生物料凭证时,在必要的情况下,同时也是大部分情况下,将同步产生会计凭证,系统是通过定义科目确定

(Account Determination)来确定会计凭证中的科目。

譬如销售发货过账时,系统在产生物料凭证的同时,自动确定出会计凭证,一般是确定销售成本或是发出商品科目。

生产订单领料时,系统在产生物料凭证的同时,自动产生一组会计 凭证,该科目一般为生产成本科目。

关于科目确定的内容也比较多,简单说,系统是根据移动类型、物料中的评估类以及业务类型来确定会计科目,限于篇幅,不在本章详细介绍,请参见7.7.3节"账户分配与科目确定"。

更多信息可自行通过"配置自动过账ebook"or"SAP会计科目自动分配配置大全"等关键词搜索网络文章。

10.3 库存调拨、在途库存

库存调拨是库存操作中非常常见的操作,细化下来,我们可以将库 存调拨划分为表10-6所列举的三类。

库存调拨类型	业务类型描述	
工厂内调拨	从同一工厂的库存地点 A 到库存地点 B	
公司内调拨	从同一公司中的工厂甲的库存地点 A	
(Intra-Company Stock Transfer)	到工厂乙的库存地点 B	
公司间调拨 (Inter-Company)	X 公司下的工厂丙的库存地点 A 调拨到	
公司间采购	Y 公司下到工厂丁的库存地点 B	

表 10-6 库存调拨类型

10.3.1 方案简要说明

实现库存调拨,可以有以下五种处理方式。

1.直接通过移动类型一步法进行处理

事务代码MB1B,输入货物的接受工厂、接受库位和发货工厂、发 货库位,输入移动类型301或是311。

其中移动类型301,可以在工厂内不同库存地点或公司内不同工厂 或是不同公司的不同工厂之间进行调拨。

移动类型311只能针对同一工厂不同库位之间的调拨。

提示:移动类型301支持公司间调拨,一家公司库存增加的同时另外一家库存减少,但需要通过事务代码OBYA定义公司间清账科目,参见7.4节"跨公司采购(集中采购)"。

2.直接通过移动类型二步法进行处理

事务代码MB1B,输入接受工厂、库位和发货工厂、库位,输入移动类型303+305或者313+315。

同方案1,但分二次操作,发货时,使用移动类型303从发货库位转移到收货工厂的在途,移动类型305从工厂在途转到接受库位。

移动类型(313+315)只能针对同一工厂之间的调拨,313从发货库位(A)转移到收货库位(B)的在途,移动类型315从库存地点在途(B)转到库存地点的接受库位(B)。

3.通过不带发货单的库存调拨单

方案三、四、五都是以库存调拨单(Stock Transfer Order)为基础,方案三操作步骤如下:

- □事务代码ME21N,创建采购订单,类型为UB,行项目类别U,或者直接使用采购订单类型NB:
 - □事务代码MIGO, 选择针对采购订单发货, 移动类型351;

- □事务代码MIGO,对采购订单进行收货,移动类型为101。
- 4.通过带发货单的库存调拨单(一步法)
- 5.通过带发货单的库存调拨单(二步法)

方案四、五应用比较广泛,既可以针对公司间采购业务、也可针对公司内调拨,具体操作参见7.2节"公司间采购"。

10.3.2 在途库存、中转库存

在途库存、中转库存的形成可能有不同的操作原因,下面以库存转移为例,我们演示三种导致不同的在途库存(中转库存)的库存调拨之间的差异。

"在途库存"和"中转库存"的定义

Stock in Transit翻译为在途库存或途中库存,Transit一词常与运输相关,因此形成在途,而Stock In Transfer翻译为中转库存,非严格意义上,经常把二者都称之为在途,在SAP中,通过事务代码MB1B而不是STO形成的"在途"称为Stock In Transfer,通过STO形成的"在途"称为Stock in Transit。

1.业务场景说明

建立三个物料,然后分别以二步法的方式执行三种不同类型的库存 转移操作,执行完第一步发货后,查看三种方式下的差异,具体如下。

1)物料Z303305,采用移动类型303进行库存转储。物料Z303305,在工厂H001初始化库存1000个,而后使用事务代码MB1B移动类型303做库存转储到相同工厂H001数量100个,转储到工厂H002的数量200个,在工厂H001和H002暂不收货。

- 2)物料Z313315,采用移动类型313进行库存转储。物料Z313315,在工厂H001初始化库存为1000个,而后使用事务代码MB1B移动类型313移到相同工厂H001中100个,在工厂H001暂不收货。
- 3)物料ZSTO1,采用库存调拨单进行库存转储。物料ZSTO1,在 工厂H001初始化库存100个,而后事务代码ME21N创建库存转储单转储 100个到相同工厂H001中,通过事务代码VL10B创建发货单、事务代码 VL02N发货过账,但不收货。

2.三种在途库存的差异

当在系统中按照上述业务场景操作完毕后,三种操作下都执行了发 货,但是未收货,通过以下事务代码查看三种方式下的差异:

(1)事务代码MM03查看三个物料的"工厂库存"视图 如图10-2所示,查看上述三个物料在工厂H001下的库存情况:

- □物料Z303305的"中转(工厂)/In Transfer(Plant)"库存为100个;
 - □物料Z313315的"中转(工厂)/In Transfer(Plant)"库存为0个;
 - □物料ZSTO1的"在途库存/Stock in Transit"库存为100个。

从中可以得到结论,物料主数据的"工厂视图"中的"中转(工

厂)"对应的库存是通过移动类型303进行转储所形成的在途库存,无论是否在同一工厂进行转储。

物料主数据的工厂视图中的"在途库存"对应的库存是通过STO的方式在同一个工厂下进行库存调拨的情况,调拨单处于已发货但未收货的数量。

提示:使用调拨单(STO)进行工厂之间的库存转储,采用二步法时,在发货工厂进行发货过账后,发货工厂库存减少,收货工厂并不会增加库存,但是会显示在图10-2中的"在途库存"。

// ●成	本2 🍑 工厂庫	存。仓储地点库存		
拉 样	Z303305	中心架总成(*	
当前期的	江厂库存			
非限制使用的库存		900	不受限制的寄售	0
限制使用的库存		0	限制性奇售	
在质量检	河中	0	检查中的寄存	*1 70704363+
已冻结		0	冻结的寄存 ST	料ZSTO1通过 0库存转储形
退货		0	成	的在途库存
转储库存		0		
中转(工厂)		0	在途库存	100
非限制使	用的库存	700		
限制使用		0		
在质量检	测中 / 物料 Z3033	05通 0	当前期的工厂库存	
已冻结	过MB1B移型303 转储	初尖 0	非限制使用的库存	
退货	的在途库	存	限制使用的库存	物料Z313315通 过MB1B移动类
转储库存		0	在质量检测中	型313 转储形成
中转(工		100	已冻结 退货	的在途库存
前一期的	工厂库存		授 转储库存	
	用的库存	0	中转(工厂)	
限制使用	STATE OF THE STATE	0		
在质量检		0		

图 10-2 在途库存的查看 (MM03)

(2) 事务代码MMBE查看

如图10-3所示,三种库存转储的结果如下:

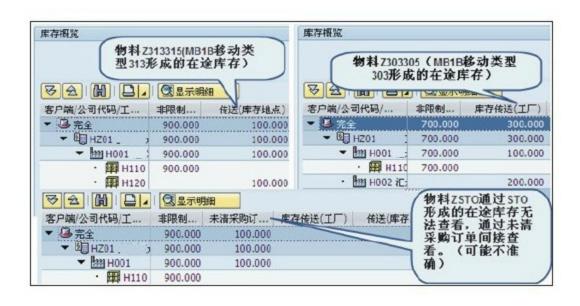


图 10-3 在途库存的查看(MMBE)

- □通过移动类型313形成的中转库存属于特定的库存地点(H120)下;
- □通过移动类型303形成的中转库存不属于特定的库存地点,而是 直接挂在工厂下:
- □物料ZSTO通过STO(Stock transfer Order/库存调拨单)形成的在 途库存无法直接查看,只能通过未清采购订单间接查看,而未清采购订 单与在途库存并不相等。

(3) 报表MB52显示仓库中库存

事务代码MB52可以单独显示中转库存和途中库存,也可以汇总显示中转库存和途中库存。

如图10-4所示,如上文提到的,中转库存[In Transfer(Plant)]指的 是通过移动类型313、303形成的,途中库存(Stock in Transit)是通过 库存调拨单的形式(Stock Transport Order)形成的。

3 4 7 7 1	星%	1000	T G			H 4 F H		
外部长物料编号	ILL	库位	SL.	非限制使用的库存	货币	值未限制	途中/中转库存	交易中/转储值
Z303305	H001			0	CNY	0.00	100	9,472.00
Z303305	H001	H110		700	CNY	66, 304, 00	0	0.00
Z303305	H002			0	CNY	0.00	200	18,944.00
Z313315	H001	H110		900	CNY	85, 248.00	0	0.00
2313315	H001	H120		0	CNY	0.00	100	9,472.00
ZSTO1	H001	100		0	CNY	0.00	100	9,472.00
ZSTO1	H001	H110		900	CNY	85, 248, 00	0	0,00
¢					CNY	235, 800, 00		47, 360, 00

图 10-4 在途库存的查看 (MB52)

(4) 事务代码MB5T查看

如图10-5所示,事务代码MB5T可查看通过库存调拨单(STO)形成的在途库存,可以查看到明细信息。



图 10-5 在途库存的查看 (MB5T)

10.3.3 小结

从系统层面来说,应该严格区分中转库存和在途库存。

- 1) In Transfer (中转库存) 是指一方已经发出,另外一方尚未收到,尚未收到的部分在系统中有所体现,是属于特定的工厂或者库存地点下的。
- 2) Stock in Transit(在途库存)是指一方已经发出,另外一方尚未收到,尚未收到的部分在库存账面(财务账)没有体现,只能通过报表的形式查看。

具体而言,关于在途库存和中转库存,注意以下问题。

- 1)不同的库存转储的方式的差异比较。移动类型313导致的中转库存是属于特定库存地点下,因此若目标库存地点明确,应使用移动类型313;移动类型303导致的中转库存是属于特定工厂,而非库存地点下的。
- 2)在途库存和中转库存信息的保存。移动类型303导致的中转库存记录在表MARC中,中转库存在工厂级别;移动类型313导致的中转库存记录在表MARD中,中转库存在库存地点级别。

通过库存调拨单(STO),导致的在途信息并未记录在库存的表中,只是在表EKET中有所记录,表EKET中记录了库存调拨单的计划数量、发货单数量、发货过账数量、收货数量。

- 3)在途库存有时容易被忽视,发出方认为我已经发出,收货方认为反正我还没有收到,因此,企业应该明确对这一部分在途库存负责的部门,另外一方面应通过运输单据的跟踪保证采购方的及时收货。
- 4)库存转储的一步法、二步法。二步法是指发货、收货分成两个步骤进行操作;一步法是指发货的同时,自动进行收货。显然一步法操作步骤简单,但具体使用要根据业务流程需要灵活采用。
 - □用两个步骤(二步法)执行库存转储的原因可能如下:

发货、收货工厂(库位)之间的距离较远,并且货物在途中耽误了 时间;

发货、收货工厂(库位)有各自负责仓库的员工,仅过帐各自工厂 (库位)的货物移动。

应该监测在途库存。

□采用一个步骤(一步法)执行库存转储的原因可能如下:

发货库位和收货库位为同一个人进行管理,并且库存的物理位置可

能也是同一个,并没有实际的搬运过程。

通过一步法,系统层面是没有在途库存的,一步法适合只是逻辑位置移动,而没有物理位置移动的库存转储。

有些公司使用一步法的同时,会设定特别的库存地点来代表在途库存。

10.4 收发存报表

库存移动的结果将会形成收发存记录,SAP标准系统中提供了多种方法查看种收发存记录。

- □事务代码MB51: 查看物料的物料凭证清单,关于该报表,请请参见本人博客"MB51使用简要说明"。
 - □标准报表MB5B: 查询物料的收发存记录。
 - □俄罗斯库存报表J3RFLVMOBVED: 查询物料的收发存记录。

下面对MB5B和J3RFLVMOBVED做简要介绍。

10.4.1 标准报表

事务代码MB5B是查询选择期间之内的收发存报表,其中,收、发 为汇总选择期间的收、发信息,存为选择期间的期初、期末库存数据。

我们也可以用该报表查询历史上某一天的库存,但注意有一些限制 条件。

1.选择屏幕的查询条件说明

如图10-6所示,下面对该报表的一些选择字段做简要解释。

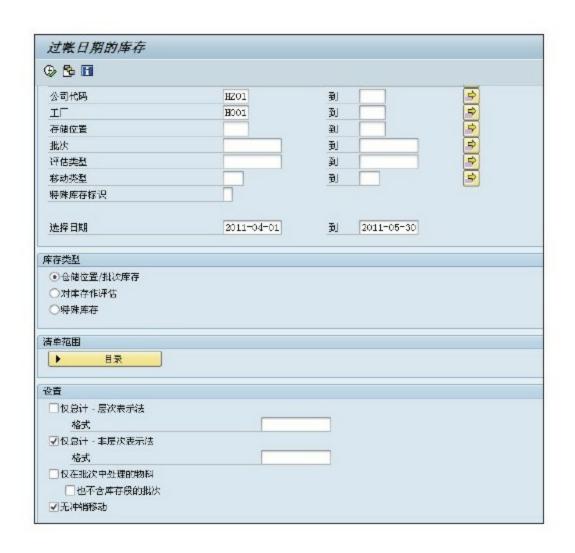


图 10-6 收发存报表 (MB5B)

(1) "库存类型"的选择

□选择"仓储位置/批次库存"(Storage loc./bat Stock),则仅显示在库存地点层次的库存,不显示工厂级别下的库存(部分特殊库存和工厂级别在途库存),只能查看收发存数量,无法查看金额。查询结果按照

物料+工厂汇总,若物料为批次管理的,则按照物料、工厂、批次进行汇总。

□选择"对库存做评估"(valuated Stock),则查询某个物料在整个工厂级别的收发存情况,可以查看到收发存数量以及金额。无论物料是否做批次管理,查询结果均按照物料、工厂进行汇总。

注意:此时不能同时输入其他查询条件(如库存地点、批次、特殊库存标示、评估类型、移动类型)。

□选择"特殊库存"(Special Stock),可查询客户寄售、供应商寄售、销售订单等特殊库存的收发存汇总情况,查询结果按照物料、工厂、特殊库存类型进行汇总。

注意:系统并不会显示特殊库存对应的具体对象,如客户代码、销售订单号码。

(2) 移动类型的限制

同时输入移动类型和期间,那么此时的期初期末数据可能是不准确,因为限制了移动类型。

(3) 冲销凭证的处理

以收货为例,系统默认对收货的冲销,将会出现在"总发出数量",

这可能不是我们期望的,我们可以考虑勾选上"无冲销移动"按钮,但注意仅在确保冲销凭证和被冲销凭证在同一个选择期间中,才能勾选上"无冲销移动"按钮,否则期初、期末库存可能不准确。

2.关于事务代码MB5B的补充说明

SAP标准系统并不建议用事务代码MB5B处理大量的数据,尽管它未限制使用该报表处理大量数据,对于用户的此类需求,SAP标准系统建议数据量大的公司,在SAP标准报表基础上进行优化,请阅读以下SAP Note:

Note 1005901 MB5B: Performance problems;

Note 773673 MB5B: Conversion for accessibility;

Note 921165 MB5B: Improving the runtime using database hints.

10.4.2 俄罗斯库存报表

俄罗斯库存报表J3RFLVMOBVED是SAP针对俄罗斯开发的一张报表,在ECC6.0及以上版本中作为SAP的标准报表交付使用。与事务代码MB5B相比较,其更加明细,如表10-7所示,对俄罗斯库存报表和系统标准报表做简单对比,俄罗斯报表包括但不限于以下功能。

业务需求	J3RFLVMOBVED	MB5B	
根据特殊库存的对象进行搜索,并按照特殊库存的对象进行汇总,譬如 MTO 模式下,按照销售订单号码显示收发存结果	支持	不支持	
可根据更多的筛选条件:如 物料类型、物料组进行搜索,并在结果中显示	支持	不支持	
查询结果中显示收发存金额	支持	仅工厂级别支持	
冲销凭证和被冲销凭证的自动抵消	支持	支持有局限性	
二步法下库存转储,当发出方已经发货,收货方尚未收到的业务处理	支持	支持有局限性	

表 10-7 俄罗斯库存报表和系统标准报表对比

1.操作说明

选择屏幕的查询条件说明,如图10-7所示,可以看到与事务代码 MB5B(见图10-6)相比较多出很多的查询条件,如物料类型、物料组、销售订单等。

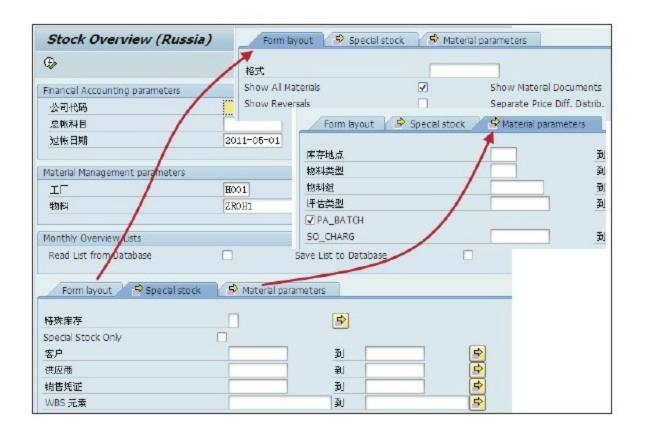


图 10-7 俄罗斯报表 (J3RFLVMOBVED)

2.查询结果说明

根据库存的实际情况,系统按照工厂、库存地点、特殊库存的对象 显示收发存记录。

其中对于工厂级别下的在途库存、特殊库存,其库存地点使用**** 代替,对于无特殊库存的对象,则显示为空。

如图10-8所示,查看物料在2011年5月份的收发存情况,可以看到:

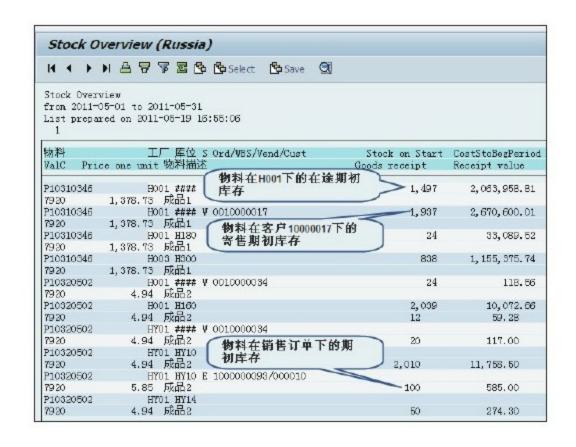


图 10-8 俄罗斯报表示例 (J3RFLVMOBVED)

- □物料在库存地点下的收发存数量和金额;
- □物料在工厂下的在途库存的收发存数量和金额:
- □物料在特殊库存类型(如销售订单库存、寄售库存)下的收发存数量和金额。

通过单击"变式"按钮 ¹⁶ ,如图10-9所示,可以将格式调整为更易阅读的格式,其查询结果中显示的字段比MB5B也多出很多,详细可通过单击"变式"按钮来查看。

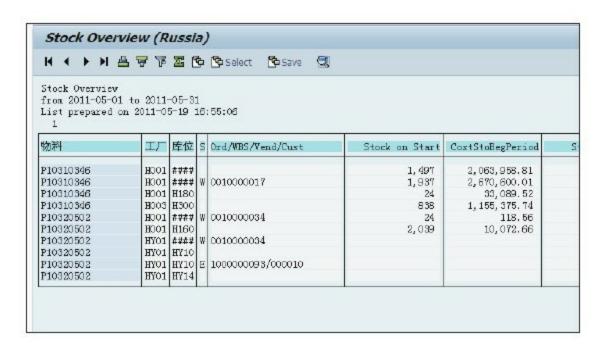


图 10-9 俄罗斯库存报表 (J3RFLVMOBVED)

3.收发存金额的说明以及价差的影响

SAP标准系统中库存评估基本是在工厂级别,即物料的成本一般都是基于工厂级别的,这也是为何报表MB5B选择库存地点级别无法显示金额的原因。

而在俄罗斯报表中,库存地点的金额是程序运行时动态计算出来的,其计算过程举例如下,物料ZROH602在某工厂H001下发生的特定的业务,具体如表10-8所示。

当前日期为2011-5-20,使用俄罗斯库存报表查询5月1日到5月4日的收发存情况,系统的处理步骤如下。

表 10-8 物料在某工厂某期间下的业务情况

日期	业务类型	库存地点	数量	单价	金额	工厂累计库 存数量	工厂累计库 存金额
5月2日	人库	H110	1	10	10	1	10
5月2日	入库	H120	2	10	20	3	30
5月5日	入库	H110	100	10	1000	103	1030
5月5日	入库	H120	200	10	2000	303	3030
5月10日	发票校验	物料采用移 1515 元;	3动平均价.发		库存金额增加	150%, 即增加	4545

(1) 取得当前日期(2011-5-20)的库存

当前工厂下物料的库存金额: 4545;

当前工厂下物料在库存地点下的库存数量: H110为101、H120为202。

(2) 统计期末到当前的物料凭证

系统汇总统计5月4日到5月20日之间的所有的物料凭证,得到期末 (5月4日)到当前日期(5月20日)之间的库存地点H110下库存变动情况等于入库-出库=100个,库存地点H120的变动数量等于入库-出库=200 个。

根据物料凭证对应的会计凭证的金额得到5月4日(期末)到当前期间的整个工厂的库存变动金额=1000+2000=3000。

(3) 倒推出期末库存数量和金额

根据当前库存和期末到当期期间的库存变动情况,倒推出期末工厂下的库存金额,具体而言,本例中期末工厂H001下库存金额为4545-3000=1545。

倒推得到工厂H001下的各个库存地点的库存数量:

库存地点H110下库存数量为1个;

库存地点H120下库存数量为2个。

计算得到期末(5月4日)库存地点下的库存金额:

H110下,库存金额为1/(1+2)×1545=515;

H120下,库存金额为2/(1+2)×1545=1030。

- (4) 同理倒退期初库存地点下的库存数量、库存金额本例中,均为0。
- (5)统计期初和期末之间的物料凭证,得到收发货库存数量和金额

本例中,库存地点H110下,收货数量为1,收货金额为20;库存地点H120下,收货数量为2,收货金额为40。

(6) 差异处理

本例中,根据上述五个步骤的计算得出。

库存地点H110下,期初库存为0,期间库存收发金额20,期末金额却为515,中间存在差异金额为495元,这是由于发票校验导致的,当然还可能由于其他原因会导致类似的差异。

在初始屏幕选择(见图10-7)中,通过单击按钮"Separate Price Difference Distribution"来确定价差的处理方式,有两种处理方式。

处理方法1:选择价差不分摊,这样如图10-10所示,差异金额单独一列出现(Additional Value),物料ZROH602在库存地点H110下,期初金额为0,入库金额为20,附加金额为495,期末金额为515。

		to 2011-05-04 2011-05-20 1	5:51:40		
物料 Price	one unit	工厂 库位物料描述	Stock on Start Additional value	Stock on End CostStoBegPs: Goods receipt Goods	
ZROHSO2		H001 H110		1	515.00
	20.00	成品2	495.00	1	20.00
ZROH602		H001 H120		2	1,030.00
	20.00	成品2	990.00	2	40.00

图 10-10 库存地点下的不进行价差分摊的金额的收发存报表 (J3RFLVMOBVED)

在选择屏幕(见图10-7)中可以单击 Show Reversals 按钮,如图10-11 所示,可以显示物料ZROH602的物料凭证号码、物料ZROH602的价差(发票校验凭证)、冲销凭证等各项明细信息。

物料 物料	评估类型 评估类型		位 批次	S Ord/WBS/Vend/Cust S Ord/WBS/Vend/Cust	物料描述 T 过帐日期	物料凭证	项目
ZR0H602		H001 H1	10		成品2		
ZROH602		H001 H1	10		U 2011 05-02	5000000218	1
ZROH602		H001 H1	10		U 2011-05-05	50000000219	1
ZROH602		H001 H1	10		S 2011-05-31		
ZR0H602		H001 H1	20		成品2		
ZROH602		H001 H1	20		0 2011-05-02	50000000218	2
ZR0H602		H001 H1	20		U 2011-05-05	50000000219	2
ZR0H602		H001 H1	20		S 2011-05-31		

图 10-11 明细信息的显示 (J3RFLVMOBVED)

处理方法2:选择将价差分摊到收发金额中。

当前日期为2011-5-20,查询5月1日到5月20日的收发金额,差异金额被分摊到收发金额中,如图10-12所示,物料ZROH602在工厂H110下的收货金额变成了1515,实际上当时物料凭证中的金额为1010元,收货金额承担了发票校验导致的505元。

物料		工厂库位	Stock on Start	Stock	on End	CostStoBegPeriod	Cost stock end
Price	one unit	物料描述		Goods	receipt	Goods issue	Receipt walue
ZROH602		H001 H110			101		1,515.00
	20.00	成品2			101		1,515.00
ZROH602		H001 H120			202		8,030,00
	20.00	成品2			202		3,030.00

图 10-12 库存地点下的进行价差分摊的金额的收发存报表 (J3RFLVMOBVED)

4.冲销凭证的说明

对单据汇总时,当出现对原凭证进行冲销一向是程序处理中比较麻烦的一件事情,下面分别以MB5B和俄罗斯报表为例,查看冲销凭证对报表的影响。

如图10-13所示,通过事务代码MB51查看到物料ZROH1在工厂 H001下发生的所有业务,其中发生两笔冲销(Reversal)。

物料凭证法	青 单							
14 4 1-11	97	1 6	9 8	№ Ⅲ №	E	% 📔 🙎	4.00	
物料	[IF	库位	[MvT]S	物科凭证	项目	过帐日期	以输入单位计的数量	EUn
ZROH1	H001	H160	562	4900000170	1	2011-05-20	1,000-	EA
ZROH1	H001	H160	101	5000000171	1	2011-04-25	100	EA
ZROH1	H001	H160	261	4900000122	1	2011-04-25	100-	EA
ZROH1	H001	H160	561	4900000123	1	2011-04-25	1,000	EA
ZROH1	H001	H160	562	4900000121	1	2011-04-25	10,000-	EA
ZROH1	H001	H160	561	4900000118	1	2011-04-24	10,000	EA

图 10-13 物料凭证清单 (MB51)

一笔是当月冲销(4月冲销4月):移动类型561(期初库存入库)数量10000个,产生物料凭证4900000118,隔天后被冲销,产生物料凭证4900000121。

另外一笔是隔月冲销(5月冲销4月): 物料凭证4900000170冲销物料凭证4900000123,数量均为1000。

排除掉冲销凭证,该物料在4月份,以采购入库的形式入库(移动类型101)100个,以生产发料的形式出库(移动类型261)100个。

执行两个收发存报表(俄罗斯报表和MB5B),查看在此业务背景下,报表的处理逻辑。

测试1: 冲销凭证和被冲销凭证处于同一个报表执行期间

执行俄罗斯库存报表,选择期间为4月初到5月末,可见图10-14,可以看到冲销凭证自动互相抵消,收货数量(receipt)100个,发货数量(Issue)100个。



图 10-14 俄罗斯报表——冲销凭证处理 (J3RFLVMOBVED)

同样的筛选条件,执行报表MB5B,如图10-15所示,系统显示收货数量为11100,发货也为11100。

物本	降库存介于	2011-04-01和2	011-05-30			
H	→ H ▼					
YalA	物料	起始日期	结束日期	未洁库存	总收货数量	总发货数量
(i)	ZROH1	2011-04-01	2011-05-30	0	11, 100	11, 100-

图 10-15 冲销凭证处理 (MB5B)

物和	料库存介于	2011-04-01和2	011-05-30			
H	◆ → 川 塚 :	11 图 〒 4 2 2				
II	物料	起始日期	结束日期	未清库存	总收货数量	总发货数量

图 10-16 冲销凭证处理 (MB5B)

测试2: 冲销凭证和被冲销凭证不在同一报表执行期间

执行俄罗斯报表,选择期间为5月份,如图10-17所示,可以看到期初库存为1000个,发货数量(Goods Issue)为1000个。



图 10-17 俄罗斯报表冲销凭证处理 (J3RFLVMOBVED)

执行MB5B,选择期间同样选择5月份,筛选条件中选择 ▼无冲销移动 按钮,如图10-18所示,则显示收发数量均为空白。

H	● 1 日 日	2 6 A 7 13 H	011-05-30			
工厂	物料	起始日期	结東日期	未清厓存	总收货数量	总发货数量

图 10-18 冲销凭证处理 (MB5B)

冲销凭证处理逻辑小结如下:

- □与事务代码MB5B相比较,俄罗斯库存报表对于冲销操做的处理 更为合理。
- □在俄罗斯报表中,如果冲销和被冲销凭证在同一个选择期间,那 么两个凭证将会自动抵消。如果不在一个期间,对收货的冲销将会出现 在发货数量中,对发货的冲销将会出现在收货数量中。
- □而事务代码MB5B则根据查询条件的不同,若选择 □元冲销移动 按钮,则无论是否冲销凭证和被冲销凭证在一个期间,都是简单的将这些记录直接排除掉。

5.注意点

俄罗斯报表使用时的两个注意点如下。

(1) 俄罗斯报表限制条件

评估方式为M(按销售订单评估成本)的销售订单库存才在俄罗斯报表中出现,评估方式为A或者空白的不会出现。关于销售订单库存的评估方式,请参见2.3节"按订单生产(MTO)"的评估方式。

(2) 报表优化

为了提高效率,可以将结果保存在数据表中,下次直接读取数据库表。保存数据时只能针对整个月份进行保存,同时选择工厂或者公司代码+会计科目进行保存,为了将数据保存在表中,需要有权限对象J3RM WRTB的所有权限。

10.4.3 收发存报表小结

俄罗斯报表比事务代码MB5B功能强大了很多,在使用该报表时,一方面我们要了解整体逻辑,另外一方面要注意特殊情况的处理,如库存地点的金额的计算逻辑、发票校验等造成的价差的分摊以及两步法库存调拨的处理。具体可参见SAP Note 947515-J_3RMOBVED behavior and limitations。

10.5 库存确定

库存确定(Stock Determination)是指同一物料可能在多个库存地 点下都有库存,可能存在多种不同类型的库存(如正常库存和寄售库 存),在启用分割评估后,还有不同评估的库存,在此背景下,在不同 的发货(Issue)环节,如何确定库存使用的逻辑,即从何库存地点发何 种类型的库存。

1.库存确定应用的业务类型

库存确定功能可应用于库存管理、发货单、生产订单、拉料单 (Pull List)、看板、WM等各项与库存相关的发货(Issue)业务操作中。

2.库存确定的业务场景说明

库存确定的应用场景很多,举例如下。

□使用库存确定功能来确定何评估类型的库存优先使用。某公司某原材料启用分割评估(Split Valuation),评估类型(Valuation type)有两个:国外采购、国内采购。该物料设置为反冲物料(Back flush),在生产订单确认时进行反冲。当物料设置分割评估后,所有的出入库环节必须输入评估类型,生产订单反冲该物料时也不例外,此时希望先反

冲评估类型为国内采购的库存, 再反冲国外采购的。

□使用库存确定功能来确定何特殊类型(正常)库存优先使用。某公司某原材料有正常自有库存,又有寄售库存,希望生产发料时,先使用自有库存,再消耗寄售库存。

3.库存确定的基本逻辑

简单说,系统是根据物料+业务类型确定库存确定的策略,具体如下:

- 1)事务代码OSPX定义库存确定组(Group),然后将库存确定组分配给物料主数据(MM02工厂/MRP2数据),这样不同的物料可以有不同的策略;
- 2)事务代码OSPX定义库存确定规则(Rule),然后将库存确定规则分配给不同应用的不同业务类型,如重复制造的参数文件、发货单的行项目类别、生产订单类型,不同的业务类型可以有不同的策略;
- 3)事务代码OSPX定义根据库存确定组、库存确定规则、工厂,这三个因素确定库存确定的逻辑,定义何种类型的物料先发料。

4.库存确定的规则定义说明

库存确定规则主要是确定库存使用优先级顺序,具体如下。

- 1)在库存确定规则中可以定义排序规则,最常用的三个排序规则 是库存类型、库位、评估类型,也就是说可以设置优先特定库存类型、 特定库存地点、特定评估类型的先使用(被确定);
- 2)后台定义示例。如图10-19所示,通过事务代码OSPX定义库存确定的逻辑,代表工厂3220下使用库存确定组0001的物料。使用库存确定规则0001的业务类型下,发料/发货时(Issue)将按照优先级别的设置依次使用下列库存:

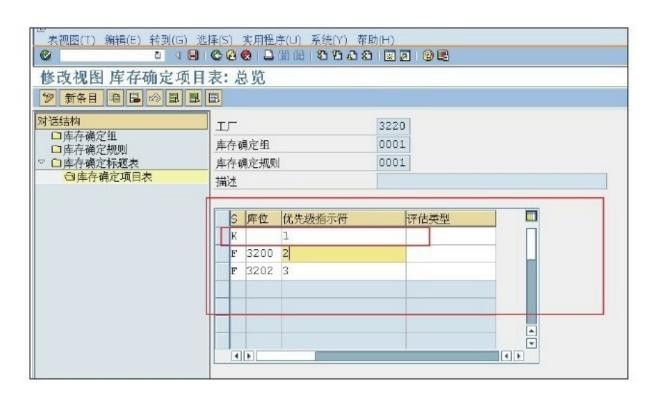


图 10-19 库存确定的优先级定义 (OSPX)

□首先使用特殊库存为K(寄售)的库存;

- □然后使用正常库存下的库存地点3200的库存;
- □最后使用库存地点3202中的库存。

5.库存确定规则的分配与执行方式

库存确定规则的分配和执行方式如下。

- 1) 库存确定规则的分配。库存确定规则分配给不同的业务单据类型,由多个事务代码进行定义,配置路径: SPRO IMG>物料管理>库存管理和实际库存>库存确定>在应用中分配库存确定规则。
- 2)库存确定功能的执行方式。取决于不同的应用,库存确定的执行有些是在后台直接执行的,有些是在前台执行的。如在外向交货单(事务代码VL02N)中,当单击"发货过账"按钮,系统则根据定义的库存确定规则来确定从何库存地点发货,整个过程是后台操作;

在生产订单的拉料单(事务代码MF65)中,可以在前台执行库存确定功能。

6.库存确定补充说明

使用库存确定功能时,注意以下问题。

1)系统与实物的一致性。系统中定义的库存确定的优先级顺序, 必须与实物发货(发料)的顺序保持一致。 2)确定发货/发料(Issue)物料位置(库存地点等)的方式。除了这里中介绍到的库存确定功能,确定发货/发料的库存地点的方式还有很多,以生产订单发料为例,可以在物料主数据或者BOM或生产版本中指定默认的发料的库存地点。当物料使用了批次管理后,可以使用批次管理的批次确定功能来确定采用何库存地点、何类型的批次。如果启用了WM(Warehouse Management)模块,还可以通过设置出库的策略来确定使用何位置的库存。

10.6 安全库存

安全库存是为了调节需求和供给的不确定(如紧急订单、插单、交货误期等),结合企业期望达到的服务水平得到的一个库存水准。

SAP中的安全库存功能比较丰富,可分为以下几个部分。

- 1)安全库存——手工输入。企业可以根据历史经验手工在物料主数据中输入安全库存,运行MRP时,目标库存水准将是手工设置的安全库存的数量。
- 2)安全库存共享(Safety Stock Partially Available)。当前库存49 个,无其他供给和需求,若安全库存设置为50个,物料为采购件,批量 类型为Lot-For-Lot,则系统触发产生数量为1的零散采购申请,如果利 用安全库存共享功能,则可以减少零散的获取建议(采购申请等)。
- 3)安全库存——系统自动计算。在基于消耗的计划中,安全库存可根据一定公式进行由系统自动进行计算。
- 4) 动态安全库存(Dynamic Safety Stock)。普通的安全库存的目标是达到特定数量的安全库存,而动态安全库存是考虑未来期间的日需求情况以及覆盖天数得到一个安全库存,其目标是达到特定天数的需求量。

- 5)安全时间(Safety Time)。为了避免缺料情况,可以通过设置安全库存的数量来多备库存,还可以要求供应商提前送货,也就是通过额外的时间来保证安全。
- 6)安全库存与可用性。系统中通过事务代码OVZ9定义可用性检查控制,设置不同业务情况下,安全库存是否可用,参见6.5节"生产订单中的组件的可用性检查"。

提示:限于篇幅,本节中仅简要介绍3)、4)部分的内容,1)、 2)、5)请参见本人博客。

10.6.1 安全库存与再订货点的计算

如上文所说,安全库存是为了调节需求和供给的不确定(如紧急订单、插单、交货误期等等),结合企业期望达到的服务水平得到的一个数字,一方面安全库存、再订货点的计算国际上有比较通行的公式,SAP标准系统自动计算安全库存、再订货点也是按照此公式,另外一方面,由于多方面原因,企业也常有自己的计算方式。

1.安全库存的计算公式

需求的不确定性、供给的不确定性和客户期望的服务水平分别用三个数字来代表:

- □需求数量的不确定性,根据历史需求(消耗)数量,通过计算需求数量的MAD(Mean Absolute Deviation/绝对偏差的平均值)得出,即需求的波动性;
- □供给的不确定,使用W因素代表供给偏差,一般是等于交货周期的平方根;
- □客户的服务水平(Service Level),客户的服务水平是指企业自身希望供给满足需求的可能性,使用安全系数(安全因子/Safety Factor)R来代表MAD绝对偏差的平均值(预测精确度)和客户服务水平的关系。

安全库存综合考虑上述三个因素,因此等于需求的绝对偏差的平均 值(MAD)乘以安全系数R乘以W因素的平方根。

具体而言,安全系数为零,代表安全库存为MAD的零倍,即不设置安全库存,此时有50%概率(服务水平),需求得到满足,即此时50%的概率是供给大于需求,反过来就是当服务水平为50%时,安全系数为零。

当服务水平为95%,代表95%的概率供应满足需求,对应的安全系数为2.06,在SAP的网站中,搜索"Safety Factor R"可以看到服务水平和安全系数R的对应关系,表10-9摘选其中的部分数据。

表 10-9 服务水平和安全系数的对应关系

Bit & J. T. (O/)	对应的	的安全因子
服务水平(%)	标准偏差 (σ)	平均绝对偏差(MAD)
50.00	0.00	0.00
80.00	0.84	1.05
85.00	1.04	1.30
90.00	1.28	1.60
95.00	1.65	2.06
99.00	2.33	2.91

提示:安全库存的理论基础是需求符合正态分布(Normal Distribution),标准正态分布是指均值为0,标准偏差为1,在Excel中,可以使用公式NORMSINV根据服务水平(概率)求出标准偏差值。

2.安全库存和再订货点的计算示例

下面通过示例说明安全库存和再订货点的计算。

(1)维护物料的MRP类型以及预测模式

在物料主数据的MRP1视图中,定义物料的MRP类型为VM(自动重订货点计划),创建预测视图(Forecast View),选择预测模式为D,期间为M(月份)

提示:这里没包括预测模式,这里主要是演示安全库存的计算逻辑。

(2) 维护物料的服务水平

在物料主数据的MRP2视图,定义物料的服务水平为95%,参照 SAP网站的对照表,因此安全系数为2.06。

(3) 维护物料的需求数量

计划期间为月,当前期间为2010年10月,过去12个月的物料消耗情况如图10-20所示,12个月的平均消耗数量等于53.333(基准值),计算得到MAD(Mean Absolute Deviation/绝对偏差的平均值)等于18.167。

物料号 工厂	ZTEST001 H008		
期间	全部消耗	更改全部消耗	
2010-09	94, 000	94, 000	
2010-08	48,000	48, 000	
2010-07	30.000	30, 000	
2010-06	60.000	60,000	
2010-05	21.000	21,000	
2010-04	33.000	33, 000	
2010-03	62,000	62, 000	
2010-02	38,000	38, 000	
2010-01	85,000	85, 000	
2009-12	61.000	61.000	
2009-11	41.000	41.000	
2009-10	67.000	67, 000	

图 10-20 物料的消耗情况 (MM02)

绝对偏差的平均值,等于每个月的绝对偏差之和除以12个月,每个月的绝对偏差等于每个月的消耗数量减去12个月平均消耗数量的绝对值,绝对偏差的平均值,可以在Excel中的公式"AVEDEV"计算得出。

提示: 物料的消耗数量正常来说是由系统汇总计算每个月的消耗数

量得出的,本例中为了测试方便,直接通过事务代码MM02修改,在物料主数据的附加数据视图/消耗数量中输入的过去12个月的每个月的消耗数量。

(4) 维护物料的计划交货周期

维护物料的计划交货周期为10天,因此W因素的平方根等于10/30(计划期间天数)的平方根,等于0.577350269。

(5) 计算安全库存

如图10-21所示,事务代码MP30执行预测后,可以看到安全库存等于MAD(18.167)×安全系数R(2.09)×W因素的平方根(0.57)=22。



图 10-21 安全库存和再订货点 (MP30)

(6) 计算再订货点

如图10-22所示,执行预测后,可以看到再订货点等于安全库存+日 消耗量×交货周期=22+53.33/30×10=39。

关于再订货点,请参见7.1.1节"分类1——采购业务处理流程"。

10.6.2 动态安全库存

在供给和需求不确定的情况下,为了保证不缺料,需要有安全的方式来保证,这两种方式就是Q模型和P模型。

Q数量模型是保持库存数量在一个特定的数量水准上

(Quantity),Q模型中的数量可以手工输入,也可以如上文所示,通过公式由系统自动计算得出;P期间模型是保持库存数量满足未来固定期间的需求(Period),P模型中也称为动态安全库存,这里的动态是指期间固定,但数量是动态的。

1.动态安全库存在企业中的应用

应用A: 某企业在实施SAP ERP之前,每年两次计算安全库存数量,安全库存数量等于日用量×(采购周期+安全天数+检验周期),每年1月份更新当年度2-7月份淡季安全数量,每年7月份更新8月份至次年2月份旺季安全库存。

应用B:某行业中的下游强势客户向上游的供应商提出要求,必须保证未来三天需求的库存量,这样上游供应商实施ERP时,也可以设置动态安全库存,使得库存水平满足未来三天的需求数量。

2.动态安全库存在系统中的实现说明

动态安全库存是通过定义供货天数参数文件(Range of Coverage Profile)实现的,后台定义的路径: IMG>Production>Material Requirements Planning>Planning>MRP Calculation>Define Range of Coverage Profile(Dynamic Safety Stock),定义完毕后,将供货天数参数文件分配给物料(MRP2视图)。

如图10-22中所示,定义动态参数文件ZZ4,系统计算过程如下。

(1) 首先确定日平均需求

假设今天的日期为2010.10.14,统计2周(2010.10.11——2010.10.25)的合计需求量,然后除以2周的天数12天,这两个字段分别由图10-22中"确定平均需求"中的"期间数"和"每个期间天数的编号"确定。

对话结构	エ厂	H008			
▽ □ 供益天數參數文件 □ 参数文件中期间有不同涵盖	供给天数参数文件	ZZ4	4天×2周日平均		
	确定覆盖范围				
	期间标识	V A	ij		
	確定平均需求				
	期间数	2			
	期间长度类型	3		每个期间天数的網号	6
	在第一期间中的覆盖箱 最小 0 Igt		麦大 〇	期间網号	1
	在第二期间中的覆盖指	a /			
	最小 0 755	3	最大 0	期间编号	1
	在剩余范围中的覆盖范	1	co- Recent		
	最小 O Igt	0	最大 0		

图 10-22 动态安全库存的供货天数参数文件的定义

(2) 其次计算需要覆盖的需求天数的数量

假设今天的日期为2010.10.14,如图10-22所示,计算需要覆盖的数量如下:

第一周(周一2010.10.11到周日)的目标安全库存为4天的消耗量;

第二周(从周一2010.10.18到周日)的目标安全库存为3天的消耗;

第三周(从周一2010.10.26到周日)的目标安全库存为0天的消耗。

3.动态安全库存在系统中的示例说明

为物料分配图10-22中定义的供货天数参数文件ZZ4,41周为当前日期(2010/10/14)所在的周数,运行MRP后,通过事务代码MD04查看该物料的供需情况,分别选择按照"星期"和"天"进行需求合计显示。

如图10-23所示,按照周数进行合计,42周的目标安全库存覆盖天数为3天,42周的总需求为154,除以天数(六天),每日需求为26,需要因此目标安全库存数量为78,而43周的目标安全库存覆盖天数为0天,因此目标安全库存数量为0。

提示:正常来说,41周的目标安全库存覆盖天数应为4天,而此处41周的目标安全库存的覆盖天数和目标库存均为0的原因是由于当前日

期为41周的周中,按周汇总时,系统显示的为本周一的目标安全库存,而该日期已经是过去的日期,详细信息参见图10-24。

附 期间/段	计划独立需求	需求	接收	可用数量	ATP数量	实际覆点	统	目 毎日需求	最:	最日	标	小
Stock				0	0	3. 0-	The second	00	0	0	0	0
Q ¥ 41/2010	389-	. 0	570	181	570	8.3	4.0	0 45. 250	0	0	0	0
▼ 42/2010	154-	- 0	51	78	51	3. 5	3.0	326	0	3	78	78
Q v 43/2010	158-	- 0	80	0	80	0.0	0.0	0 26. 667	0	0	0	0
₹¥ 44/2010	162-	- 0	162	0	162	0.0	0.0	0 [13, 500]	0	0	0	0

图 10-23 动态安全库存示例(按周汇总) (MD04)

如图10-24所示,按照天数进行合计,41周为当前日期 (2010/10/14)所在的周数,本周的安全库存覆盖天数为4天,安全库存 覆盖数量为181等于45.25×4。

	0 7 2 7													
物料	P398264571	4	压力垫圈	_	图1									
I		17 类型	PD 物料类	코	ROH 单位	В	6		2					
									2	1	3	- 1	4	٦
天数星	期月份							7	_	17		-		-
								7/		1				
附 期间/殷	计划独立需求	需求	接收	可用数量	ATP数量	实际覆。	统计	日白	1日需求	最	最	目标	最小	最
Stock				0	0	3. 0-	0.0	0.0		0	0	0	0	
2 10. 10. 11	128-	0	0	128-	0	5. 0-	0.0	04	5. 250	0	0	0	0	
10, 10, 12	13-	0	0	141-	0	4. 0-	0.0	04	5. 250	0	0	0	0	
10.10.13	14-	0	0	155-	0	3.0-	0.0	04	5. 250	0	0	0	0	
2 10, 10, 14	15-	0	0	170-	0	2. 0-	0.0	44	5. 250	0	4	181	181	
10. 10. 15	16-	0	367	181	367	1.9	4.0	44	5. 250	0	4	181	181	
2 10, 10, 16	17-	0	17	181	17	1.0	4.0	44	5. 250	0	4	181	181	
10.10.17	186-	0	186	181	186	8.3	4.0	44	5. 250	0	4	181	181	
2 10, 10, 18	19-	0	0	162	0	7. 3	6.2	32	6	0	3	78	78	
2 10, 10, 19	20-	0	0	142	0	6.3	5. 5	32	6	0	3	78	78	
20.10.20	21-	0	0	121	0	5. 3	4.7	32	6	0	3	78	78	
2 10, 10, 21	22-	0	0	99	0	4.3	3.8	32	6	0	3	78	78	
10.10.22	23-	0	2	78	2	3.4	3.0	32	6	0	3	78	78	
2 10, 10, 23	24-	0	24	78	24	3. 4	3.0	32	6	0	3	78	78	
10, 10, 24	25-	0	25	78	25	3.5	3.0	32	6	0	3	78	78	

10.6.3 动态安全库存小结

理解动态安全库存, 必须从两个方面来看。

静态的看,设置动态安全库存,目标库存等于未来期间日需求的数量乘以覆盖天数,相比较不设置动态安全库存,将会导致额外采购、生产。

动态的看,设置动态安全库存后,目标库存随着未来期间的日需求 发生变化,当生产旺季到来,日需求增加时,当前期间将额外多采购、 生产,当淡季到来,日需求减少时,当前期间将会少采购、生产。

第三篇 销售与分销管理

第11章 销售模式

销售模式有很多种分类方式,譬如按产品销售的渠道(直销、经销、B2C),SAP系统通过分销渠道(Distribution Channel)来区分产品销售的渠道。

本章介绍的销售模式主要从产品发货的方式(物流)、开票的方式等业务流程角度来划分,不同的销售模式在生产方式、采购方式、开票方式、物流模式上有所差异,我们将在下面介绍以下几种销售模式。

□按库存销售;□按销售订单生产;□跨公司销售;□成套销售;□高售销售;□项目销售;

□第三方销售和单独采购。

11.1 按库存销售

按库存销售(MTS)是常见的销售模式,基本的操作如下:

- 1)事务代码VA01创建销售订单;
- 2) 事务代码VL01N创建发货单,并发货过账;
- 3) 事务代码VF01创建发票。

具体参见2.2节"按库存生产(MTS)"。

11.2 按销售订单生产

按销售订单生产(Make-To-Order,MTO)也是常见的销售模式,基本的操作如下:

- 1) 事务代码VA01创建销售订单;
- 2) 根据销售订单生成生产订单;
- 3) 生产订单收货,入库后形成销售订单库存;
- 4) 事务代码VL01N创建发货单,从销售订单库存进行出货;
- 5) 事务代码VF01创建发票。

参见2.3节"按订单生产(MTO)"。

11.3 跨公司销售

跨公司销售(Cross Company Sales)是指销售单据中的发货工厂(Delivery Plant)对应的公司和销售组织(Sale Organization)对应的公司为不同的公司。

跨公司销售在集团性质的公司应用得非常普遍。

公司A为生产性质的公司,负责生产各类产品,公司B为销售性质的公司,一般不持有库存,公司B接到客户的订单后,直接从A公司进行发货给客户。

如果不通过跨公司销售,则需要B公司先向A公司下虚拟的采购订单,然后A公司做虚拟的发货给B公司,B公司再做虚拟的收货,最后B公司再发货给客户。

11.3.1 系统操作步骤简述

SAP支持一张销售单据进行跨公司操作,也就是订单中销售公司和 订单中的发货公司可以是同一集团下的不同公司,这样大大简化了业务 操作。下面介绍一个示例。

1.业务操作背景

外部客户代码: T-L63D08; 销售组织2200, 属于公司代码2200, 对应的客户编码也为2200; 交货工厂1000, 属于公司代码1000。

销售组织2200向客户T-L63D08销售产品,单价为11.00元,对应的价格条件类型为PR00,销售的产品从另外一家公司的工厂1000直接交货给客户。

该产品的公司间价格(交货工厂1000对销售组织2200)为8元,对 应的价格条件类型为PI01,该物料在工厂1000下的成本价为7元。

2.销售订单维护

销售组织2200接到客户T-L63D08的采购订单后,则在销售组织2200下创建销售订单,销售订单类型选择系统标准的销售订单类型OR,在销售订单的行项目中,输入发货工厂1000。

该销售订单中有两个价格:

- □价格1为对外的价格,即销售组织2200对客户T-L63D08的单价11元(条件类型PR00);
- □价格2为公司间价格(发货工厂1000对销售组织2200的销售价格),公司间标准的价格条件类型为PI01和PI02,其中条件类型PI02代表公司间价格为对客户的价格的固定百分比,条件类型PI01代表公司间价格等于固定价格,本例中为固定价格PI01,价格为8元。

3.发货单维护

根据销售订单在发货工厂1000创建对客户T-L63D08的发货单80015887,并进行发货过账。

如图11-1所示,该发货单后续将创建两张系统发票,在发货单中有两个开票状态:



图 11-1 公司间的发货单 (VL03N)

- □字段"开票凭证"代表对外部客户的开票状态,状态A代表未开, 状态C为己开状态。
- □字段"IntcoBill"代表公司间开票(Intercompany Billing)的状态, 状态空白代表该张发货单与公司间开票无关,只有该发货单为公司间的

发货单、状态为A或者C。

注意:图11-1中示例发货单80015887的"发票状态"和"IntcoBill"的状态均为C,是因为截图是在两张发票创建完毕后,即针对该张发货单已经出具销售组织2200对最终客户T-L63D08的发票和发货工厂1000出具给销售组织2000的公司间发后截图的。

4.维护对外部客户的系统发票

根据发货单80015887, 创建销售组织2200对最终客户T-L63D08的发票, 系统默认的发票类型为F2, 销售价格为销售订单中维护的对客户的价格,即11元,销售成本为公司间价格(发货工厂1000对销售组织2200的价格),即8元。

5.维护公司间的发票(Intercompany Billing)

根据相同的发货单80015887,创建发货公司1000对销售组织 2200 (对应的内部客户2200)的发票,该发票为公司间的发票,默认的发票类型为IV,发票中的价格为销售订单中的公司间价格,即8元,成本为发货过账的金额,即7元。

当上述四个操作完毕后,单击发货单的凭证流(Document Flow),如图11-2所示,可以看到一张订单(0000012936)、一张发货单(0080015887),对应两张发票(0090036881和0090036882)。

☑ 计状态总览 ❤️显示单据 服务师	ii 🖪 🥸 Ni hitiri	ŧ
8197 8197 /	X 1 2 9	K T C 7 2
业务伙伴 T-L63D08 最终客户		
· (소) [1] [2].		
凭证	日期	状态
- 🗎 标准订单 0000012936	2011.08.09	正在处理
- ■ →外向交货 0080015887	2011.08.09	已完成
・ 📄 拣配 20110809	2011.08.09	已完成
・ 📄 GD发货: 交货 4900040089	2011.08.09	完成
▼ 📄 发票 0090036881	2011.08.09	FI 凭证生成
 会计凭证 1400000001 	2011.08.09	未清帐
▼ □ 公司间出具发票 0090036882	2011.08.09	FI 凭证生成
· 🖹 会计凭证 1400000014	2011.08.09	未清帐

图 11-2 销售单据的凭证流 (VL03N)

6.销售性质公司成本确认

销售性质的公司2200,根据公司间发票(0090036882)进行成本确认,发货公司1000的收入即为销售组织2200的成本,该操作大多为根据步骤4、5的结果手工操作,在确有必要的情况下,可以采用IDOC自动处理,详细参见第18章"IDOC和EDI应用"。

11.3.2 系统实现

跨公司销售比正常操作多出一步"根据发货单创建公司间的发票", 因此系统实现都围绕着公司间发票中的相应数据来确定。

以本例中的业务场景为例,相关配置和说明如下。

1.系统实现的配置简要说明

根据销售订单中的发货工厂、销售组织、订单类型来确定公司间发 票的相关参数,具体如下。

- 1)确定公司间发票中的发票类型。事务代码VOV8,为订单类型OR定义公司间发票类型IV。
- 2)确定公司间发票中的客户。事务代码OVVA,为销售组织2200 分配对应的客户2200。
- 3)确定公司间发票中的销售区域数据(销售组织、分销渠道、产品组)。事务代码OVV9,为发货工厂1000分配对应的销售区域数据。
- 4)确定公司间发票中的价格。一般来说,销售订单和该订单对应的对客户的发票会采用一个定价过程,该定价过程包含条件类型PI01和PI02,但在订单中这两个条件类型仅起统计作用,公司间发票将会分配

另外一个定价过程,该定价过程中也包括条件类型PI01和PI02,并且起实质性作用(非统计作用)。

销售订单中的定价过程请参照系统标准的定价过程RVAA01。

公司间发票中的定价过程请参照系统标准的定价过程ICAA01。

2.系统实现的补充说明

跨公司销售业务中,要注意以下问题。

(1) 主数据的完整维护

在跨公司销售中,请确保公司间的客户和相应的物料在对应的销售区域下维护,当所有的数据正确维护后,创建公司间的发货单保存后,公司间开票所需要使用到的五个重要信息(销售组织、分销渠道、产品组、公司间发票类型、公司间内部客户)将会保存在发货单的抬头表LIKP的五个字段VKOIV、VTWIV、SPAIV、FKAIV、KUNIV中。如果公司间的发货单中这五个字段的值为空白,大部分情况下,可能是内部客户的客户主数据和销售的物料在相应的销售区域下没有维护,当然配置也可能会导致该问题。

(2) 跨公司销售和发票分拆

当事务代码VOV7设置销售订单行项目类别的开票相关为

K(Delivery-related invoices for partial quantity),则对客户的开票可以部分开票,但需要注意的是公司间开票的凭证,不支持对行项目进行分拆开票,如对客户A销售产品X,发货单某行项目的发货数量为10个,生成对客户的系统发票时,系统允许部分开票,仅出具5个,但是生成公司间发票时,系统不允许部分开票。

(3) 跨公司销售中的开票顺序

跨公司销售业务中的两张发票的开票顺序的逻辑如下。

通过事务代码VF04, 批量出具发票时,系统默认先出具对外部客户的发票,对外部客户的系统发票开具完毕后,再生成对公司间的发票。

通过事务代码VF01,单个出具发票时,通过选择发票类型(如 IV)可以先出具公司间系统发票。

(4) 跨公司销售与财务

当采用跨公司销售业务时,理论上,对外部客户的系统发票和对内部客户的公司间系统发票(上面11.3.1节的操作步骤4、5、6)应当在同月,这样符合成本和收入匹配原则。

11.4 成套销售

成套销售(KIT)指产品是成套进行销售的,销售的是相对固定的组合产品,组合中的产品常有简单的组装操作,这些组装操作往往是在仓库而非车间完成。成套销售将会在系统中搭建销售BOM(Bill of Material,物料清单),销售BOM由成套产品(母件)和成套产品中包括的组件组成(子件)。

实物管理的对象可能是针对母件或直接针对子件,当库存管理的对象为母件时,则子件为虚拟的,当库存管理的对象为子件时,则母件为虚拟的。销售定价时,可能针对成套产品,也可能针对各自子件。

1.成套销售的业务场景

下面为两个常见的场景。

场景1:某公司销售成套产品(如某电脑),成套产品中包括一个主机和一个显示器,销售定价按照母件,也就是整台电脑定价,销售发货按照电脑中包含的组件,接到客户订单后,在仓库而非在车间进行组装发货。

场景2:某公司销售成套产品(如某电脑),成套产品中包括一个 主机和一个显示器,销售定价、销售发货均针对组件。

2.SAP系统中的BOM的简要说明

SAP系统中支持多种类型的与物料相关的BOM。

- □普通的物料BOM(Material BOM)。该BOM是指最普通的BOM,用于指导生产,创建该BOM的事务代码为CS01,BOM用途(BOM Usage)一般选择1(生产)。
- □销售BOM(Sales BOM)。该BOM与生产无关,仅与销售模块相关,也是本文中要介绍的内容,创建该BOM的事务代码为CS01,BOM用途一般选择5(销售和分销),该BOM与销售订单不绑定,销售BOM一般不涉及生产。
- □销售订单BOM(Order BOM)。销售订单BOM与普通BOM类似,也是用来指导生产的,但销售订单BOM与销售订单绑定的,可以通过销售订单BOM体现客户对产成品有不同的原材料要求,通过事务代码CS61创建销售订单BOM。
- □带VC(可配置Variant Configuration)的BOM。可配置BOM中所包含的组件是不固定的,根据客户的要求确定采用何组件,如客户选择采用20寸的显示屏还是30寸的显示屏。

VC BOM在正常的物料BOM、销售订单BOM基础上,增加相关性等内容,来实现根据特征值确定BOM中所使用的组件。

11.4.1 系统操作步骤简述

以场景1为例,下面介绍系统主要的操作步骤。

1.主数据维护

维护本案例所需的物料主数据、BOM和价格主数据如下。

- 1)事务代码MM01维护物料R-1001,代表整台电脑,在该物料主数据销售视图2中,设置物料的项目类别为ERLA;
- 2) 事务代码MM01维护物料R-1111、R-1120、R-1130代表电脑(R-1001) 中所包含的三个组件: 主机、鼠标、键盘, 这三个物料的项目类别设置为NORM;
- 3)事务代码CS01,创建物料R-1001的BOM,BOM用途选择5,设置一台电脑(R-1101)物料包含一个主机、一个鼠标和一个键盘;
- 4)事务代码VK11维护物料R-1001(整台电脑)的销售价格为每台1017.2元。

2.维护销售订单

如图11-3所示,事务代码VA01维护销售订单,输入成套物料电脑 (R-1001),系统将确定出项目类别为TAQ,项目类别TAQ的特点是与

定价相关,与开票相关。

te	q. deliv.o	late	D 1999. 03.	01	Deliver.Plant			
1	All items							
	Item	Material	Order Quantity	Un	Description	ItCa	HL Itm	Amount
	10	0R-1001		2PC	计算机	TAQ	0	2, 034. 40
	20	0R-1111		2PC	主机、显示器一体机	TAE	10	0.00
	30	0R-1120		2PC	鼠标	TAE	10	þ. oc
	40	0R-1130		2PC	键盘	TAE	10	0.00

图 11-3 销售订单中的销售BOM (VA01)

系统将物料R-1001的BOM展开,带出电脑中的三个组件R-1111、R-1120、R-1130,这三个组件的项目类别为TAE,类别TAE的特点是与发货相关,代表库存管理的单位。

可以看到对销售订单中物料R-1111(主机)而言,其自身项目编号为20,项目类别为TAE,其上阶项目(High Level)的项目编号为10,项目类别为TAQ。

3.创建发货单

事务代码VL01N维护发货单,发货单中包含四个物料,但物料R-1111、R-1120、R-1130做库存管理,发货过账扣减这三个物料的库存,在发货单中R-1001仅起着信息的作用。

4.创建发票

事务代码VF01维护发票,发票中包含物料R-1001,根据需要R-1111、R-1120、R-1130也可以显示在发票中,但仅物料R-1001存在价格,组件R-1111、R-1120、R-1130的成本可以累积到物料R-1001中,即最终的销售收入、销售成本同时体现在物料R-1001上。

11.4.2 系统实现简述

以本例中的业务场景为例,销售订单的相关配置和说明如下。

1.销售订单中项目类别的定义与确定

本例中,母件、子件项目有着不同的项目类别,其中母件项目类别 TAQ与定价、开票相关,子件TAE无需开票,但与发货相关。

(1) 项目类别定义

事务代码VOV7中,定义项目类别TAQ与出具发票、定价相关,定义确定BOM的参数,即BOM应用为SD01,系统根据BOM应用SD01从而确定BOM用途为5的销售BOM,同时定义行项目类别TAE与出具发票、定价都无关。

(2) 项目类别确定

如图11-4所示,事务代码VOV4,定义当物料主数据的项目类别组为ERLA、使用标准的销售订单类型OR创建销售订单,输入该成套物料(R-1001)时,销售订单的行项目类别将为TAQ,成套物料的BOM展开,将得到组件,由于组件的项目类别为NORM,组件物料的高阶物料的项目类别(HlevITca)为TAQ,因此销售订单中的组件的行项目类别

为TAE。

如图11-4中,如果成套物料(母件)的物料主数据中定义项目类别组为LUMF,则创建的销售订单中,母件的项目类别为TAP,子件的项目类别为TAN,这两个项目类别对应上面中销售BOM的场景2。

νισμια	y viei	W 220	em Cate	guly A	issigili	ileile	. Ove	VIC
	BE							
SaTy	ItCGr	Usg.	HLevItCa	DfItC	MItCa	MItCa	MItCa	
OR	LUMF			TAP	TAQ			-
OR	ERLA			TAQ				-
OR	NORM		TAP	TAN				
OR	NORM		TAQ	TAE				

图 11-4 销售订单中的行项目类别的确定 (VOV4)

2.计划行的定义与确定

计划行中的定义是控制发货相关配置,本例中母件对应的计划行无 需发货,子件对应的计划行需要发货。

(1) 事务代码VOV5根据销售订单中的行项目类别确定计划行类别

本例中,不同的销售订单的行项目类别有着不同的计划行类别,具体而言,行项目类别TAQ确定计划行CT,行项目类别TAE确定计划行CP。

(2) 事务代码VOV6定义计划行类别的发货相关性

如图11-5所示,计划行类别中定义是否需求传递,是否需要销售发货,存在移动类型(Movement Type,如601)的计划行代表进行实物管理,需要发货过账。

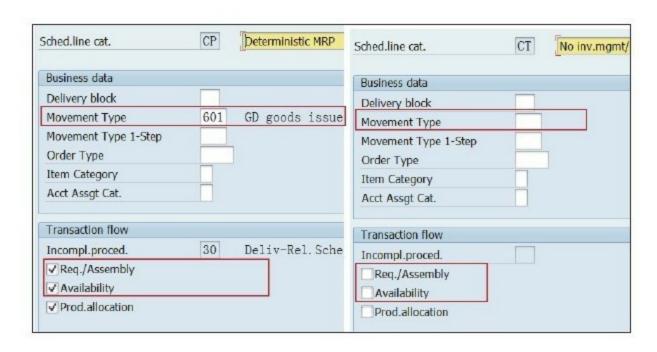


图 11-5 计划行的定义 (VOV6)

在本例中,整台电脑没有对应的实物,不需要发货过账,而电脑中 所包含的三个组件需要发货过账,相应的计划行CP对应移动类型601, 需要发货,计划行CT未对应移动该类型,代表发货过账后不会扣减库 存。

3.BOM、交货组(Delivery Group)、成本累加

组件与子件是一个整体,因此交货是一个整体,即组件中的各个子件将形成交货组,同时子件的成本常需要累加到组件中,具体说明如下。

1)交货组是指一组物料在交货时,应该组合发货,对于销售BOM的各个子件应同时发货,譬如同一台电脑中所包含的各个组件一般是一起进行配套发货的,不可能在向客户发五个主机的同时,只发三个键盘、两个鼠标。

事务代码VOV7定义销售订单中的行项目类别,本例中根据需要可定义母件的行项目类别TAQ形成交货组,具体参见SAP Note 546719-FAQ: Delivery group and BOM in the delivery。

- 2)多个BOM(Multiple BOM)。如果某个产品有多个同时存在并有效的销售BOM,那么创建销售订单时,系统将提示要求选择何BOM。
- 3)成本累加(Cumulate Cost)。当销售BOM中的组件的成本需要累积到抬头(母件)的成本中,通过事务代码VTFL定义发货单到发票的复制控制,如在本例中,发货单类型为LF,发票类型为F2,因此在发货单类型LF到发票类型F2的复制控制中,设置组件的行项目类别(TAE)的成本累积到抬头物料中。

11.5 寄售销售

寄售销售首先将产成品发送到客户处,该操作是库存转移的过程,等客户消耗掉这些产品后,才算销售过程,客户才与我方进行结算,该操作是库存转移的过程。

整个寄售销售分为两个步骤,首先是库存转移,而后是实际消耗完成结算。

一种情况是我公司寄售产成品在客户处,另外一种情况是供应商寄售原材料在我公司,分别简称客户寄售与供应商寄售。供应商寄售在7.6节"寄售业务处理"介绍。

11.5.1 业务背景

业务背景1:某公司供应日用品给某大型连锁超市,平时按照正常节奏发货给超市,但此发货并非结算依据,每月底超市根据当月流水(收银信息)中销售给消费者的数量,与该公司进行结算,剩余未销售部分仍然为该公司的库存。

业务背景2:某公司供应零配件给某大型汽车制造厂商,每天根据汽车制造商的需求安排发货,每月底根据当月汽车制造商生产线实际消

耗量,与该公司进行结算,剩余未销售部分仍然为该公司的库存,保留在客户仓库、车间中。

11.5.2 业务流程

1. 寄售操作概览

寄售操作由四个子流程构成,下面为一个典型的销售寄售过程简 述。

(1) 寄售补货

收到给客户的补货需求50箱,则创建寄售补货的销售订单(订单类型KB Fill-Up)。

仓库发货给客户50箱,则针对寄售补货订单创建发货单并发货过 账,此时客户寄售库存为50箱。

(2) 寄售消耗

当月月底客户确认使用30箱,则创建寄售消耗的销售订单(销售订单类型KE Issue),创建发货单并发货过账,而后创建系统发票,开具30箱数量的发票给客户,此时客户寄售库存变为20箱。

(3) 寄售退货

隔月客户说开票错误,应该开票29箱,因此创建寄售退货的销售订

单(订单类型KR Return),然后创建退货的发货单,并创建退货的系统发票1箱,此时客户寄售库存变为21箱。

(4) 寄售退回

原材料上涨,我公司不得不涨价,而客户(超市)不允许涨价,我公司综合考虑后决定撤离该超市,所有未销售的21箱需要退回,则创建寄售退回的销售订单(订单类型KA Pick-up),数量21箱,针对该订单创建退回的发货单,仓库收到实物后,收货过账。

2.主要操作步骤摘要

本小节对上一小节中的主要步骤寄售补货做更进一步的阐述。

(1) 寄售补货——寄售补货订单

事务代码VA01,创建寄售补货的订单,销售订单类型为KB。

订单中的售达方编号为T-C005A21,送达方为另外一个客户: T-C0005A19,如图11-6所示,可以看到订单的净价值为零,寄售补货只是一个库存调拨的动作。

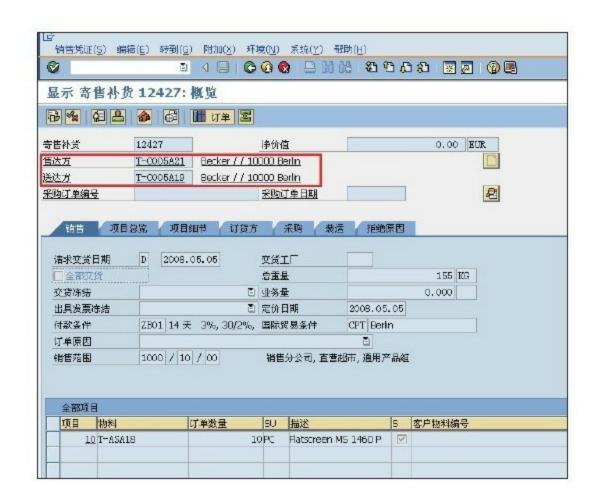


图 11-6 寄售补货的订单 (VA01)

提示: 寄售补货是一个库存转移的过账,只是从公司自有仓库转移到客户处,商品的所有权始终是属于我方的,没有涉及产权的转移。

寄售补货是无法进行信用检查的,原因是寄售补货仅仅是库存转移的动作,从我方库存移到客户处,如果需要控制寄售补货,那么应该站在库存控制的角度来管理,就是在客户处应该寄存多少库存,有一个总量控制的概念。这种控制与控制分公司、控制异地仓库的库存是一个类似的概念。技术上而言,我们是可以通过一定的增强来实现此功能,当

然往往业务上也无此必要。

出于需要物流公司赔偿或者其他原因,寄售补货的单据打印可以通 过打印程序显示金额。

(2) 寄售补货过账

事务代码VL01N针对新维护的销售订单12427创建发货单。

事务代码VL02N或VL06G等对发货单发货过账。

图11-7为通过事务代码MB03查看发货过账所产生的物料凭证,可以看到发货过账凭证中同时记录了售达方、送达方的信息。



图 11-7 寄售补货的物料凭证 (MB03)

如图11-8所示,事务代码MB58查看客户寄售的库存,寄售补货 后,库存仍然属于我方,但是此时寄售库存归属在客户下,归该客户自 由使用,注意库存是在售达方的编号下,而非送达方下。

显示客户	中处的寄售和可退货包装厂	幸存		
	MQVIAF			
客户	名称 1	物科	批次	非限制使用的库存
1001	Lampen-Markt GmbH	L-40F	13401	110
1300	Christal Clear	L-40F		100
T-CO05A19	Becker	T-ASA03		4
T-CO05A21	Becker	T-ASA18		10

图 11-8 客户寄售库存查询 (MB58)

注意: 寄售库存归属在特定客户下的售达方下的影响如下。

如果某公司A有大量客户属于寄售形式,其中有一个客户B为大型 连锁超市,该客户B在全国有三个分部(财务中心/开票中心),每个分 部有10家门店,该公司A直接送货至每个门店,此时在系统中建立客户 主数据时有三种选项:

选项1:建立一个售达方,30个送达方;

选项2:建立三个售达方,30个送达方;

选项3:建立30个售达方,这30个售达方同时也是送达方,这30个客户对应三个开票方:

如果期望更方便地查看到这30个门店的各自寄售数量,选项3应该 是更为妥当。

(3) 寄售补货消耗

当客户确认消耗数量时,在系统中进行寄售补货消耗,其操作与正常的销售流程类似:

- □创建订单类型为KE的寄售拣配(Pick-Up);
- □针对销售订单创建发货单;
- □针对发货单系统发票。

与正常操作相比较,寄售补货消耗有两个特点。

特点A: 发货过账消耗的库存从客户寄售库存中进行消耗;

特点B: 需要创建发货单以及发货过账, 但是并没有真正的物流发货过程。

11.5.3 系统实现说明

标准系统中配置了四种与寄售业务相关的订单类型,不做改动可完成基本的案例测试,项目中可根据公司的个性化需求做适当的修改。

如表11-1所示,通过选择不同的订单类型,系统确定出不同销售订单的行项目类别,不同的行项目类别的定义不相同,有些需要开票,有些与开票无关,有些从正常库存发货,有些从寄售库存发货。

表 11-1 寄售模式的四种订单类型的对比

四种类型	对比	寄售补货 (Fill-Up)	寄售消耗 (Issue)	寄售退货 (Return)	寄售退回 (Pick-Up)
销售订单类型 (事务代码 V		КВ	KE	KR	KA
销售订单类 行项目类别(VOV4)		KBN	KEN	KRN	KAN
	开票相关	无关	相关	相关	无关
销售订单行	定价相关	无关	相关	相关	无关
项目类别的定	特别库存	正常库存	W(客户寄售库存)	W(客户寄售库存)	正常库存
义(VOV7)	信用控制 相关	无关	有关	无关	无关
计划行 (VO	V5)	E1	C1	D0	F1
计划行确定的 移动类型(V		631	633	634	632
发货单类型		LF	LF	LR	LR
发货过账影响		从正常库存转 移到客户寄售库存 (W) 正常库存减少 寄售库存增加 发货单为发货 依据	从客户寄售库存 消耗 寄售库存减少 发货单为开票依 据	退回到客户寄售 库存 寄售库存增加 发货单为开票依 据	从客户寄售库存(W)转移到正常库存 正常库存增加 寄售库存减少 发货单为收货
发票类型		与开票无关	F2	RE	与开票无关

11.5.4 拓展性问题

下面介绍寄售业务中的常见问题。

1. 寄售模式与其他业务模式的结合

- 1) 寄售模式支持跨公司销售交易业务;
- 2) 寄售模式支持计划协议业务;
- 3) 寄售模式支持跨公司计划协议业务;
- 4) 寄售模式与第三方订单不能同时使用,Note 751385-Third-party order processing for the consignment fill-up对此作了说明;
 - 5) 寄售模式支持按订单生产业务。

2.寄售库存盘点

针对寄售库存可以直接做盘点,至于盘点损失由谁承担,按照合同约定,谁负责管理这部分库存由谁承担。

3.寄售与信用管理

一旦采用寄售模式,本质上主动权就在客户手上,在上文中已经谈

及,寄售补货技术上是无法进行信用管理的,而等货物转移到客户处后,则库存的使用已经不再受我方控制了。

4.寄售库存转移

系统无法直接从客户A处转移到客户B处进行寄售,只能从客户A处 寄售退回到自有库存,然后再从自有库存寄售补货到客户B。

5.相关性阅读

7.6节"寄售业务处理",介绍了相应的供应商寄售流程。

10.5节"库存确定",介绍了创建发货单时,如何直接供应商寄售库存消耗。

11.6 项目销售

项目(Project)通常是指为了特定的目标,具有一定周期,受到预算、时间约束的活动。

对企业来说,项目最常见的形式有两种。

- 1) 企业内部的投资项目:如公司投资某个发电站,为此会成立项目组,设置项目范围、项目周期、项目规划;
- 2)对外部的销售项目:某客户投资某个发电站,先后需要电梯30台,整个过程采用公开的招投标,投标成功公司负责电梯的一条龙服务,从安装、测试到最终维护,涉及金额1000万元,这对电梯公司就是大型销售项目。

SAP ERP中有专门的模块(Project System,PS)来支持对项目的管理,本文中主要就对项目销售中销售模块的特点做简要的介绍。

SAP还提供Resource and Portfolio Management(SAP RPM)产品对公司所有的项目资源进行整体的组织管理。

11.6.1 业务背景以及需求分析

项目销售中,对销售模块最重要的影响是发票计划(Billing Plan),如果启用项目管理(PS)模块,则涉及将销售开票收入归集到项目中。

1.业务背景

2011年3月20日,我方收到客户的一张订单,向我方购买某台设备,不含税金额为30万欧元,税额为19%。

一天后(2011年3月21日),我方确认可操作,并与客户共同约定以下条款:

客户第一次付款日期为2011年3月22日,付款金额为10%,只有确 认收到客户的该笔预收款后,才会为其生产该台设备;

产品生产完工日期预计为2011年4月19日,因此预计客户第二次付款日期为2011年4月20日,付款金额为30%,当确认收到客户第二笔款项时,则给客户发货;

预计我方发货日期为2011年4月22日,同时给客户出具90%款项的发票,客户收到设备后,确认可运行,支付50%的款项;

剩余10%的金额以及发票,试运营六个月后,客户收到我方发票 后,预计在2011年10月22日进行支付。

2.需求分析

业务场景涉及的需求分析如下。

- 1)该公司的生产模式显然是属于按订单生产(MTO),在系统中创建销售订单后,根据销售订单生成生产订单。
- 2) 控制某台设备是否生产。控制点可以是生产订单的释放,当然 也可以选择将控制点放在创建生产订单上,本例假设控制点是在生产订 单的释放。

简要说明:首先客户的预付款需要与销售订单关联,也就是说可以 查询特定的生产订单是否已经支付了应该支付的预付款项,然后可通过 增强,在生产订单释放时,查询生产订单对应的销售订单的预付款是否 已经收足,如果未收足,则不允许生产订单释放。

3) 控制某台设备是否发货。通过查看销售订单的预收款是否收到,结合信用管理功能,来控制销售发货,关于信用控制,在12章"销售管控和信用管理"中介绍。

预付款的定义

国家法律法规明确规定:对预付款不应出具增值税发票,而是出具收据或者税务局监制的统一发票,预付款并非收入的一部分。

实务操作中,很多公司也是按照此原则进行操作,但也有公司会应 客户的强烈要求做适当的变通,后者不在这里的讨论之中,技术上实现 的方法有所差异,但基本类似。

这里的预付款实际上是预收客户款项的意思,但在实际的操作,常 称之为预付款。

分期付款的收入确认原则

以分期收款方式销售货物的,按照合同约定的收款日期确认收入的实现。

11.6.2 操作步骤简述

本业务场景的主要操作步骤简述如下。

1) 事务代码VA01创建销售订单,并指定以下发票计划:

第一次预付款(生产前预付款)10%,日期为2011.03.22;

第二次预付款(发货前预付款)30%,日期为2011.04.20;

第一次发票计划为90%, 日期为2011.04.22;

第二次发票计划为10%, 日期为2011.10.22。

- 2)针对销售订单创建生产订单。事务代码MD02运行MRP,然后 将计划订单转为生产订单或者通过事务代码CO08针对销售订单创建生 产订单。
- 3)维护预付款请求。事务代码VF01针对销售订单创建第一笔10%的预付款请求(Prepayment Request),并可选择将预付款请求打印给客户,预付款请求在系统中以发票的形式出现,对应的发票类型为FAZ,预付款请求与销售订单相关。
 - 4) 客户支付预付款。客户如约支付预付款,我方在系统中通过事

务代码F-29针对预付款请求录入客户预付款,作为客户付款的凭据。

- 5)确认收到第一笔预付款,对生产订单进行释放。生产订单的释放人员查看对应的销售订单是否已经支付第一笔的预付款请求,确认客户支付后,事务代码CO02释放生产订单。
 - 6) 我方实际生产产品,事务代码MIGO对生产订单进行完工入库。
- 7)在产品快要完工或者已经完工时,我方针对销售订单创建第二 笔的预付款请求,要求客户支付30%的款项,同样可选择将预付款请求 打印给客户,作为客户付款的凭据。
- 8) 客户支付第二笔款项,我方在系统中针对预付款请求录入该笔客户预付款。
- 9)维护对客户的发货单。我方信用控制人员查看对应的销售订单 是否已经支付第二笔的预付款请求,确认客户已支付后,通知仓库通过 事务代码VL01N维护发货单。
- 10)维护系统发票。发货后,我方应出具90%合同金额的发票,因此通过事务代码VF01出具系统发票,系统发票中将会显示发票金额为90%,其中已预付40%,本次应付款金额50%。

提示:本案例中,步骤5)、9)这两个控制点可以采用手工的方法,手工方法也并非很烦琐,当然也可以通过一定的开发,由系统进行

特定的检查。

11.6.3 主要操作步骤说明

本小节中将对涉及销售模块的内容[上文中的步骤1)、3)、9)、 10)]做进一步的说明。

1.维护销售订单

事务代码VA01创建销售订单10765,在订单的行项目中,系统自动确定项目类别为TAO,该项目类别对应的发票计划为01(里程碑计划/Milestone Billing),输入合同不含税金额30万欧元。

按照上文案例描述,发票计划应分为表11-2所示的四个里程碑。

日期	类型	比例	发票类型
2011.03.22	生产前预付款	10%	FAZ
2011.04.20	发货前预付款	30%	FAZ
2011.04.22	发货后发票	90%	
2011.10.22	尾款发票	10%	

表 11-2 发票计划

如图11-9所示,在销售订单中输入发票计划(Billing Plan)的详细情况,可以通过预定义模板的方式来减少工作量。如图11-9所示,系统默认的参考模板为参照(Reference)"0000000435",参考是模板的意思,通过后台事先定义参考模板,简化操作,具体而言包含四个阶段(里程碑),第一个阶段、第二个阶段为预付款,后面两个阶段为二次

出具发票。第一个、第二个阶段对应的发票类型为FAZ,出具发票规则 (BR/Billing Rule)为4,代表是预付款请求(Down Payment)。



图 11-9 销售订单中的发票计划 (VA01)

2.维护预付款请求

事务代码VF01针对销售订单10765创建预付款请求发票
(Prepayment Request),生成两个预付款请求90037180、90037181,第一笔用做生产保证、第二笔作为发货保证,如图11-10所示预付款请求90037180为第一笔预付款请求,金额为合同金额的10%,含税金额为35700欧元。



图 11-10 预付款请求发票 (VF03)

如图11-11所示,预付款请求也会产生会计凭证,但与正常的会计 凭证不同,该会计凭证是仅起注释作用的会计凭证,图11-11中的会计 凭证只有借方,该预付款请求与销售订单(10765)绑定,价税合计金 额为35700欧元。

通过事务代码FBL5N(客户行项目清单)选择类型为注释项目 (Noted Items),则可以批量查询特定客户的预付款请求。



图 11-11 预付款请求的会计凭证 (FB03)

3.预付款录入与发货单创建

收到客户预付款后,在系统中根据预付款请求录入预付款,操作完毕后,预付款请求的状态变为已清状态(Clear),建立发货单时,当查看到状态为已清状态时,才创建发货单。

4.维护系统发票

事务代码VF01创建系统发票,如图11-12所示,可以看到该系统发票中的发票金额为合同金额的90%,该发票中还会额外有两行,分别对应该张销售订单的预付款(10%+30%),因此剩余需要客户付款的金额为合同金额的50%。

该张发票的会计凭证除了产生正常的收入、税金、应收账款的会计科目,系统还会自动将应收账款与预收账款进行清账。



图 11-12 发票中显示预付款信息 (VF03)

11.6.4 系统实现说明

项目销售中,系统定义销售订单的行项目与发票计划相关,并定义 发票计划的属性,具体系统配置和相关说明如下。

1.后台设置业务类型与里程碑的发票计划有关

定义里程碑发票计划,并将该里程碑的发票计划分配给销售订单的类型或者行项目类别使得销售订单与发票计划相关:

- 1) 事务代码OVBO/OVBI定义里程碑发票计划类型;
- 2)事务代码OVBP/OVBK将发票计划类型分配给销售订单的类型或者行项目。

本例中,参见图11-9,系统预定义了里程碑发票计划01,分配给了 行项目类别TAO。

2.后台配置具体的里程碑,并定义参考模板

定义里程碑,以及定义里程碑的参考模板,具体而言对于本例中的 里程碑发票计划,相关定义如下。

1) 事务代码: OVBN/OVBJ, 定义多个里程碑, 本例中设置开票计

划01中具有四个里程碑,定义四个里程碑的相关属性;

2)事务代码: OVBM,定义里程碑的参考模板,如图11-9中的参 考000000435,该参考模板包括四个里程碑。

3.系统实现补充说明——预付款请求

预付款请求有不同的创建和处理方式。

(1) 预付款请求(Down Payment Request)的创建方式

预付款请求可以是在财务模块中直接通过事务代码F-37手工创建, 这也是通常的做法,在本篇中,介绍的是通过在销售订单中维护发票计划然后生成预付款请求的方式,收到预付款后,再根据预付款请求进行收款。

(2) 预付款请求的对象

预付款请求的对象可以是针对客户的预付款(Down Payment),也可以是针对该客户的特定订单(销售订单)的预收款,显然后者管理更为细化,这个方案基于后者,也只能基于后者。

对于启用PS模块(项目管理/Project System),预付款还可以针对WBS(Work Breakdown Structure)元素。

4.系统实现补充说明——发票计划(Invoice Plan)

发票计划有着不同的发票规则、类型,具体如下。

(1) 发票计划中的发票规则(Billing Rule)

发票计划中每一个里程碑可以定义不同形式的发票规则。如本例中 图11-9中所示,使用到了两种发票规则:

- □规则4代表将产生预付款请求的发票;
- □规则1代表后续将产生正常的SAP发票。
- (2) 发票计划的类型

发票计划有两种类型。

- □周期性发票计划(Period Billing Plan):如与某客户签订一个12个月的维保合同,总金额为120万,每个月出具发票给客户,然后客户隔月付款10万,则可以在销售订单中输入周期性的发票计划;
- □里程碑发票计划(Millstone Billing Plan): 里程碑发票计划是大型项目销售中比较常见的。

5.相关性阅读

在采购模块中,ECC604及以上版本中,在采购订单界面中也集成了预付款、发票计划的功能,整体的功能比较类似,并且更加灵活。

11.7 第三方销售和单独采购

第三方销售和单独采购都是指接到客户订单后,客户所需产品需要向供应商进行采购,该供应商一般是指外部的供应商,特殊情况下,才可能是集团内部的其他子公司,因为如果该子公司和我方属于同一个SAP ERP系统中,则一般来说属于本章上文提到的跨公司销售。

第三方销售和单独采购都是根据销售订单触发生成采购申请,二者之间差异如下:

- □第三方销售(Third-Party)是指某公司接到客户的销售订单后,客户所需要的产品,直接向供应商进行采购,而后直接由该供应商负责进行送货到客户处;
- □单独采购(Individual Purchase)是指某公司接到客户的销售订单后,客户所需要的产品,直接向供应商进行采购,而后直接由该供应商负责进行送货到我方仓库,最后由我方送货到客户处或者客户自行提货。

下面将分别演示第三方销售、单独采购这两种业务的操作步骤和系统实现。

11.7.1 第三方销售系统操作与实现

通过在物料主数据中设置物料的项目类别为第三方,系统创建销售 订单时,将自动产生采购申请,将采购申请转为采购订单,供应商凭借 此采购订单直接送货至客户处。具体的操作步骤如下。

1.主数据设置

对于由第三方(供应商)直接提供给客户的物料,该物料的项目类别组(Item Category)应设置为BANS(第三方项目/Third-Party Item),本例中事务代码MM01维护物料M-02,并在物料主数据的销售组织数据2中设置物料的项目类别组为BANS。

系统通过物料主数据的项目类别组确定销售订单中的项目类别。

如果一个物料有可能自行提供、也可能由供应商提供,则在物料主数据中设置最可能的方式,而后若有变动,则直接在销售订单中直接修改行项目类别。

2.销售订单维护

接到客户订单,会建立相应的销售订单(Sales Order,SO),销售订单的订单类型为正常的订单类型(OR),如图11-13所示,销售订单的行项目类别为TAS,类别TAS对应的计划行类别为CS,计划行类别

CS中定义了自动触发采购申请,因此保存销售订单后,系统自动产生 采购申请。

本例中,针对客户300711创建第三方销售订单9095,产生的采购申请为10010884。



图 11-13 销售订单的计划行中显示采购申请等信息 (VA03)

3.采购流程

事务代码ME57(ME21N)为自动产生的采购申请(Purchase Requisition,PR),分配供应商,并将采购申请转为采购订单,如图11-14所示,该采购订单具有三个特点:

- □采购订单中的项目类别为S(第三方);
- □采购订单中的账户分配为销售订单号码9095;

□采购订单中的交货地址为客户,也就是销售订单中的地址记录。

同时可以看到如图11-14所示,系统自动确定出总账科目400020, 该科目一般为消耗类科目(如销售成本科目)。

本例中的科目400020的确定过程,请参见7.7节"带账户分配的采购订单"。

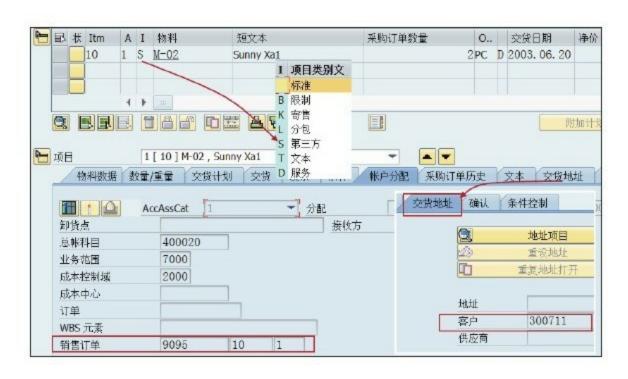


图 11-14 第三方的采购订单 (ME23N)

4.供应商送货

供应商收到采购订单后,将产品M-02直接发送给客户300711,我 方收到客户确认的收货信息,此时通过事务代码MIGO对采购订单进行 收货,一般来说,此时收货后将会确认销售成本。 采购订单收货,将不会形成库存,而是直接消耗,对应的会计凭证示例如下:

借: 物料消耗400020

贷:应付暂估GR/IR

其中科目400020即为图11-14中确定的会计科目。

5.收到供应商的发票,事务代码MIRO确认对供应商的应收账款。

6.事务代码VF01出具系统发票,并确认对客户的销售收入。

第三方销售系统实现的说明

第三方销售中,系统通过特别的销售订单的项目类别(TAS)、特别的计划行(CS)来实现相关的业务流程,具体配置如下。

1.销售订单的行项目类别确定

事务代码VOV4定义,当销售订单的类型为OR,销售订单中的物料的项目类别为BANS时,确定出行项目类别TAS(第三方项目/Third Party Item)。

2.销售订单的行项目类别定义

事务代码VOV7定义,销售订单的项目类别TAS,在项目类别TAS

中定义出具发票相关为F,如图11-15所示,F代表根据销售订单出具系统发票,而非根据发货单出具发票,并且是收到供应商发票后才会在出具发票清单(事务代码VF04)显示。

项目类别	TAS 第三	三方项目		
业务数据				
项目类型		计划行类别	CS	段
完成规则				
特别库存		业务数据		
出具发票相关	FO	交货冻结		
出具发票计划类型		移动类型		
出具发票冻结		移动类型第一步		
定价	X	订单类型	NB	采购申请
统计值		项目类别	5	第三方
收入确认		科目分配类别	1	_
定界起始日期		L		

图 11-15 项目类别定义 (VOV7) 和计划行定义 (VOV6)

3.销售订单中的计划行类别

事务代码VOV5定义根据项目类别TAS确定计划行类别CS。

4.定义计划行类别CS

如图11-15所示,事务代码VOV6定义计划行类别CS。

计划行类别中的字段"移动类型"为空白,代表销售订单不需要进行 创建发货单,该计划行中还定义了自动触发的采购申请中的三个重要属 性,即采购申请类型、采购申请中的项目类别、科目分配类别。 本例中,参见图11-15,采购申请类型为NB、项目类别为5,科目分配类别为1。

5.定义科目分配类别("1")的相关属性

计划行类别中定义了使用科目分配类别1,事务代码OME9定义科目分配类别"1"的相关属性,具体如图11-16所示:

- □设置"科目修改"为VAX;
- □设置"消耗记账"模式为V(消耗);
- □设置是否收货。



图 11-16 科目分配类别 (OME9)

6.定义采购订单收货时的会计凭证

事务代码OBYC通过业务(GBB)+VAX(科目修改)定义采购订单收货的会计科目400020,具体会计科目的确定请参见7.7.3节"账户分配与科目确定"。

7.销售开票数量定义

如图11-17所示,事务代码VTFA,在订单到发票的复制控制中,定义根据销售订单类型OR,出具发票类型F2,行项目类别为TAS时,发票中的数量以采购订单收货的数量作为基础,还是以采购订单发票校验的发票作为基础,选择E,代表以收货数量为准,选择F,代表以发票校验数量为准。

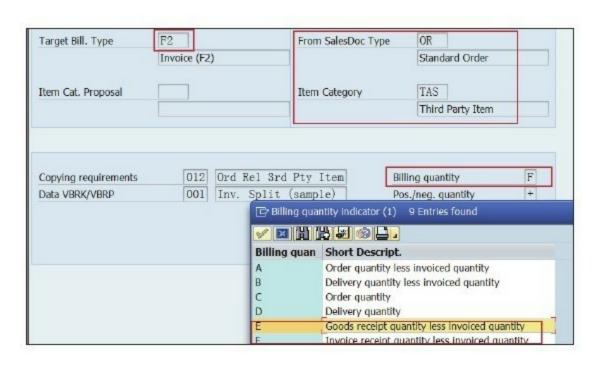


图 11-17 发货单到发票的复制控制 (VTFA)

11.7.2 单独采购系统操作与实现

下面将介绍单独采购的系统操作,通过在物料主数据中设置物料的项目类别为单独采购,系统创建销售订单时,将自动产生采购申请,将采购申请转为采购订单,供应商凭借此采购订单直接送货至我方,该货物专供该张销售订单使用,后续将该货物发送到客户处,具体的操作步骤如下。

1.主数据设置

创建物料,设置物料主数据的项目类别组为BANC(销售组织数据 2)。

2.销售订单维护

接到客户订单,建立相应的销售订单(Sales Order,SO),销售订单的订单类型为正常的订单类型,销售订单的行项目类别为TAB,类别TAB对应的计划行类别为CB,计划行类别CB中定义了自动触发采购申请,因此保存销售订单后,系统自动产生采购申请。

3. 采购订单维护

将自动产生采购申请(Purchase Requisition, PR),分配供应商,并

将采购申请转为采购订单,采购订单中的账户分配为销售订单编号,采购订单中的交货地址为我方仓库。

4.供应商送货到我方

事务代码MIGO进行采购入库,采购入库后,将会形成E库存(销售订单库存)。

单独采购系统实现的说明

单独采购与第三方销售类似,如图11-18所示,主要差异点如下。



图 11-18 项目类别、计划行、账户分配的定义 (VOV7/VOV6/OME9)

-111'	□项目类别TAB的"出具发票相关"设置为A,代表根据销售订单开
票;	
单库	□项目类别TAB的"特殊库存"标记设置为E,代表从E库存(销售订存)进行销售发货;
并进	□计划行类别CB的"移动类型"设置为601,代表需要创建发货单, 行发货过账;
	□计划行类别CB的"科目分配类别"设置为F;
单库	□科目分配类别F中定义采购收货后,库存将入库到E库存(销售订存)。

11.7.3 第三方销售和单独采购应用小结

采用第三方销售业务,销售订单和采购申请(订单)的联动性非常好。

由于采购订单是按照销售订单进行采购,并且采购订单中的地址直接就是客户的地址,符合实际业务的情况,避免送货错误,同时销售订单中的数量和交货日期将直接传递到采购申请,并且只要采购申请未转为采购订单,销售订单中的变更将会同步修改采购申请。

同时当采购申请转为采购订单时,采购订单中的数量和日期又将同步修改销售订单的计划行的确认日期和数量。

单独采购与按销售订单生产(MTO)相似,可以称之为按销售订单采购(Purchase ToOrder,PTO),采购的物料只能给该销售订单使用,发货给该销售订单中的客户。

第12章 销售管控与信用管控

销售业务模式多样、灵活多变,需要不断地激发销售人员和客户的积极性,因此极具进攻性。在此基础上如何保证进攻的方式、方向始终的正确性,是销售管控的技巧与必要性的体现,适当的管控的目的在于确保销售安全、高速行驶。

大部分企业在销售过程中,不得不面对产品赊销的两难选择。不赊销,难以赢得合同;产品赊销,则应收账款很容易出现管理不好的情况,此时就会像滚雪球一样,越滚越大,资金流越发紧张。而现金流永远是非常重要的,尤其是在银根紧缩的情况下。在此背景下,触发对信用管控的要求。

销售订单中最重要的三个因素是物料、价格、数量,这三个因素引发三个方面的常见销售控制形式。

- □物料: 引发对可销售物料的控制;
- □销售价格:对单价的控制;
- □销售数量:引发对可销售数量的控制。

在本章中我们将介绍以下内容。

- □产品物料销售控制。使不同的产品有不同的目标群体(客户), 向特定的客户销售特定的产品。
- □销售单据中的单价控制。为产品确定指导销售价格(目录价/List Price),如果与客户签订的订单中某销售价格与指导销售价格有差异,那么需要进行管控。
- □销售数量控制。为每个区域分配一定数量的产品,使该地区的订购数量不能够超过分配的数量。
- □信用控制。对销售订单、销售发货进行风险控制,信誉良好的客户给予良好的信用政策,信誉不好的客户给予严格的风险控制,并及时发现信誉变差的客户。

12.1 产品物料销售控制

在企业销售业务的过程中,由于企业主动或者法规等方面的限制,导致只能向特定客户(客户群体)销售特定产品(产品系列),下面列举两种最常见的实现方法:

- □通过列表和排斥功能(Material Listing/Exclusion)实现;
- □通过产品属性功能(Product Attribution)实现。

12.1.1 列表和排斥功能

某公司销售200种产品,有2000个客户,为了保证客户的利益,使客户的市场有所分割,限定了不同客户可销售的产品(产品系列),该公司200种产品对应10个产品系列,2000个客户对应20个客户分类。

取决于产品、客户的具体情况有如下不同的控制方式:

- □对于部分客户(客户组),允许销售特定的产品(系列),除此 之外均不可销售,这称为列表功能。
- □对于特别客户(客户组),不允许销售特定的产品(系列),除 此之外均可销售,这称为排斥功能。

列表和排斥功能结合在一起来控制是否可向客户销售某产品,具体 如下。

- □如果仅针对某客户或者该客户所属的分类设置排斥清单,那么不 在排斥清单的物料都可以向该客户销售:
- □如果仅针对某客户或者该客户所属的分类设置列表清单,那么仅 在列表清单中的物料可以向该客户销售,不在该清单的都不能够销售;
- □如果针对某客户或者该客户所属的分类同时设置排斥清单和列表 清单,那么不在排斥清单同时在列表清单的物料可以向该客户销售。

1.系统实现说明

列表与排斥功能的系统实现是利用SAP ERP的条件技术,具体实现过程如下:

- 1)产品的系列对应SAP ERP的物料组(Material Group),10个系列对应系统中的10个物料组;
- 2)客户分类对应SAP ERP的客户组(Customer Group),20个客户分类对应系统中20个客户组;
- 3)后台设置条件表:系统标准功能中,已经有条件表"客户+物料",再增加三个用于列表和排斥的条件表,这三个表的关键字分别为"客户组+物料组"、"客户组+物料"、"客户+物料组",具体在图12-1中1处配置;

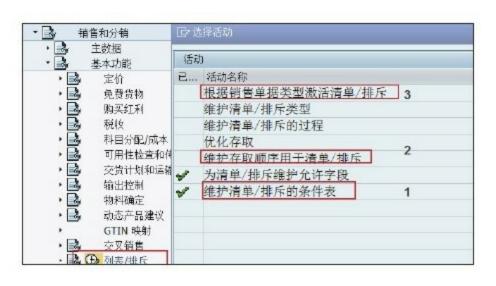


图 12-1 SPRO配置列表与排斥功能

- 4)后台设置存取顺序:将新加的三个条件表增加到标准的存取顺序A001、A002中,具体在图12-1中2处配置:
- 5)后台分配过程:分配列表过程和排斥过程给相应的销售订单类型,本例中使用到的订单类型为OR,具体在图12-1中3处配置;
- 6)前台:事务代码VB01针对不同的组合(条件表)创建列表和排斥主数据。

2.示例

示例场景说明:仅允许向客户1172销售两个产品P-104、P-102,其他产品(如P-103)均不允许向客户销售。

(1) 维护列表与排斥主数据

如图12-2所示,事务代码VB01,选择类型为"列表"(List)的条件类型A001,选择关键字组合"客户/物料",针对客户1172,维护可销售产品P-104、P-102。

显示列表(AC	701):快速輸入	
客户	1172	CBD Computer Based Design
生效从	2011. 12. 17	
客户/物料		
物料	描述	
P-102		
P-104	Pump PRECISIO	N 104 修改2

图 12-2 列表和排斥主数据维护 (VB01)

本例中针对"客户+物料"进行维护,如果针对客户1172仅允许销售特定产品系列(物料组),则选择关键字组合"客户/物料组"进行维护。

(2) 列表和排斥功能在销售订单中的示例

如图12-3所示,事务代码VA01使用销售订单类型OR创建针对客户1172的销售订单,当销售的品项P-103不属于该客户可以销售的产品时,则系统将会出现提示:"物料P-103没有被列出(Listed)因此不允许"销售。

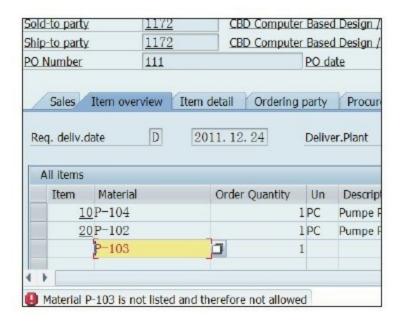


图 12-3 物料列表和排斥功能(VA01)

(3) 列表和排斥功能系统逻辑分析

条件技术在SAP的SD模块有广泛的应用,如定价、会计科目确定、 物料确定,以及本例中的列表和排斥功能,系统对这些功能均提供了分 析工具。

如图12-4所示,在销售订单的界面中,选择菜单中"环境"→"分析/列表排斥"命令可以进行具体的分析,通过分析功能可以查看到为何物料可以被销售或者不可以被销售。

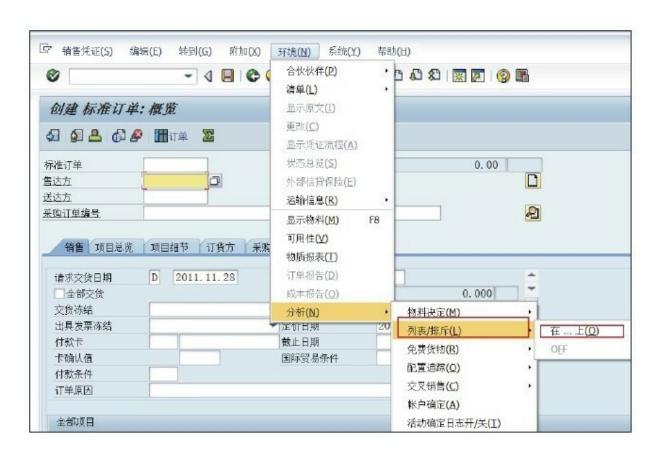


图 12-4 销售订单中的分析功能 (VA01)

本文中示例是分析"物料列表和排斥功能",如图12-4所示,该分析功能还可应用于其他方面:如免费货物、账户确定(会计科目)等功能。

12.1.2 产品属性功能

某公司销售的产品有三类: 化学品、正常产品、易爆易燃产品,对于某些客户,由于缺乏销售化学品的资质,因此不可以向其销售化学品。

实现该功能可以通过上节介绍到的列表和排斥功能,在本小节中介绍另外一种方法,通过产品属性(Product Attribution)功能实现。

1.系统实现说明

如图12-5所示,事务代码MM01维护物料主数据时,定义产品是否有特定的属性,共可定义十个属性,勾选上代表具有某种属性。事务代码XD01维护客户主数据时,定义是否可向客户销售特定属性的产品,勾选上代表不可销售该属性的产品给该客户。

事务代码VOV8定义销售订单类型,字段"产品属性消息"ProdAttr.messages中设置使用该订单类型时,向客户销售不应该销售的产品属性的产品时,系统如何反应,可设置为错误、警告或者无消息,具体截图略。

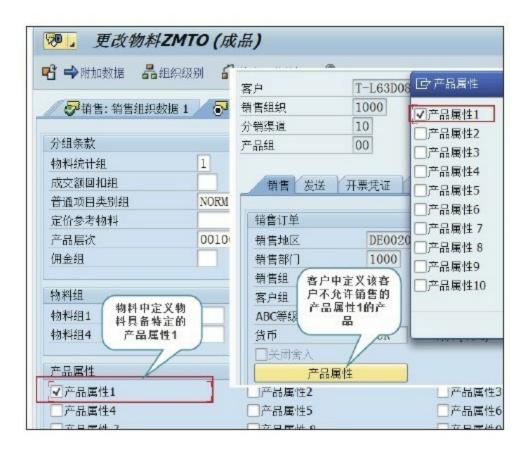


图 12-5 维护物料的产品属性 (MM01)、客户不接受的产品属性 (XD01)

2.系统逻辑示例

如图12-5所示,当对物料ZMTO维护了产品属性1,代表该物料具有特殊的产品属性,对客户T-L63D08维护了产品属性1,代表不允许向该客户销售这种特殊的产品属性的产品,因此在图12-6中,使用销售订单类型OR,针对客户T-L63D08,销售特殊属性的产品ZMTO时,由于在订单类型OR中设置为错误提示,因此将会出现不允许销售的提示。

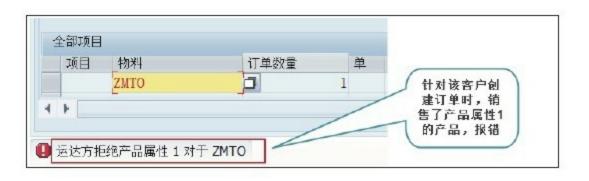


图 12-6 销售订单中错误提示 (VA01)

12.2 销售单据中的单价控制

当销售订单中实际价格与公司规定的价格政策不一致时,需要对销售订单进行审批,价格政策不一致的可能有很多情况,最典型的情况有两种:

- □销售价低于最低限价,则需要批准;
- □客户期望价格与我方价格政策不一致,则需要批准。

这两种情况类似,下面以系统标准设置"客户的期望价格与我们期望的价格不一致"这一场景为例,介绍相应操作与系统实现。

1.系统操作流程概览

某产品销售给特定客户的价格默认为10元,当客户期望价格不同于默认价格,譬如9元,此时需要公司经理进行审批。标准售价使用条件类型PR00,客户期望价格使用条件类型EDI1。

- 1)销售价格维护。事务代码VK11,针对条件类型PR00维护物料的标准售价10元。
- 2)销售订单维护。如图12-7所示,事务代码VA01创建销售订单 54,系统默认的价格为10元,该价格通过条件类型PR00自动带出,手

工输入条件类型EDI1,代表客户期望价格9元。当二者价格不一致时,该张销售订单被自动设置为不完整,无法进行发货,需要解冻后才能创建发货单。



图 12-7 销售订单中输入客户期望价格 (VA01)

3)销售订单价格解冻。如图12-8所示,执行事务代码V.25系统将列出销售单据的单价和客户期望的价格,可以在此界面中对销售订单进行价格批准,当价格批准后,销售订单的状态将会设置为完整,则可以参照销售订单创建发货单。

批	t准	1										
9.	dile	_										
_	11 1											
有	消售	纲	织									
-	-		织项目	物料	客户价	货币	每	UoM	净价	货币	单位	单位
	-		项目	物料 P-102	客户价 11.00	货币 EUR			净价 10.00	货币 EUR	单位	单位 PC

图 12-8 销售订单中批准客户期望价格 (V.25)

2.系统实现说明

下面演示了系统标准功能,在销售订单中比较客户期望价格和销售订单中的净价,如果有不一致,则需要进行审批,注意,标准配置中,最终的价格仍然是销售订单中的净价,而非客户期望价格。价格审批的实现可参照系统标准的定价过程RVAA01和条件类型EDI1的定义,根据需要可自行定义新的例程及条件类型,设置自定义的检查规则,来实现不同的业务场景。

如图12-9所示,事务代码V/08定义定价过程,定价过程RVAA01中包含了条件类型EDI1,并设置条件类型EDI的计算类型(Calculation Type)的例程(Routine)为8。系统预配置两个用于本业务的例程(例程8和例程9):



图 12-9 定价过程的设置 (V/08)

- □例程8: 设置如果金额差异超过1元,则冻结销售订单;
- □例程9:设置如果单价差异超过0.05元,则冻结销售订单。

事务代码V/06定义了条件类型EDI1的定价类别为J: Customer expected price/customer value。

更多内容,请参照第13章"销售定价"。

12.3 销售数量控制

销售数量的控制对应SAP中的产品分配(Product Allocation)功能,触发的原因均为对产品的需求量大于可分配量,具体而言有两种典型的情况:

- □公司的整体产能不足,如某个月的整体产能为100万箱,销售预测为150万箱,此时需要进行分配特定区域(客户)可销售的量;
- □特定产品"供应不足",如公司的特定热销产品或者促销产品共1万盒,分配给全国20个区域,每个区域500盒,先下订单的客户先得到,但不能超过该区域内的分配数量,这种控制的方式被某些人称为饥饿式营销。

系统实现说明:一方面该系统实现涉及配置比较多,另外一方面从 过往项目实施中,系统标准功能与企业的需求还是存在一定差异的,因 此本文仅简要介绍系统标准的产品分配功能,主要的操作步骤如下:

- 1)在物料主数据中,指定该物料需要进行产品分配(Product Allocation)。
- 2)在后台进行必要的配置,往往还需要辅助一定的开发,设置在何层面进行产品控制,主要是两个方面需要配置:

针对单个客户,还是针对某个销售区域进行产品分配;

针对单个产品,还是针对特定产品组合进行产品分配。

- 3)在前台维护,产品或产品组可分配给特定客户或者特定地区的量。
 - 4) 创建销售订单时,系统将检查订单数量是否超过了分配量。

12.4 信用控制

对于企业来说,如何在实现销售、扩大规模的基础下,控制应收账 款的风险是一个非常重要的问题,SAP系统是通过信用控制来实现这一 点的。

从信用控制的过程来说,首先需要从战略层面来制定执行公司的信用控制策略。控制策略包括但不限于以下三个部分。

- □事前控制策略。在交易发生前,建立完善的信用策略、评估客户的方法。对于新客户、成熟客户都有相应的信用评估方式,并建立周期性的评估策略,SAP ERP则创建信用主数据、定义信用控制策略、定义风险类别、定义下一次评估日期。
- □事中控制策略。对交易过程进行同步监控,对应SAP ERP中,则是对订单、发货单自动执行信用检查,对这些销售单据从多个方面进行信用检查,如是否已经收到款项或者有相应的信用额度,如果不符合条件,则冻结单据,由信用代表对冻结的单据进行信用审核。
- □事后控制策略。交易过程发生后,对应收账款跟踪管理,对应 SAP ERP中,则是对各个与信用相关的指标进行分析评估以及设置相应 的催款程序,系统提供了一系列的标准报表和相应的功能。

重要指标1: DSO

DSO (Days Sales Outstanding)翻译为应收账款变现天数或应收账款的销售回款周期天数,DSO代表着实现销售(形成应收账款)后需要多长时间收到客户款项,DSO天数低代表着企业可以很快收回货款,不同的行业DSO的天数不相同,在制造行业,大多数企业的DSO天数在40~50之间,在服务行业,DSO天数常比制造业要更长一些。

对于企业,横向来说,应该和行业内标杆企业比较;纵向来说, DSO天数如果逐步升高,显然不是一件好事情。切割开来,企业可按照 客户类型、客户区域、行业类型进行DSO分析。

重要指标2: 逾期(OverDue)分析

查看应收账款中逾期金额及逾期金额占应收账款的比例,国内本土 企业较多使用该指标。该指标进一步细分为三个维度。

维度1(绝对指标)。将应收账款分为五个类别:未逾期、逾期三个月以内、逾期六个月以内、逾期一年以内、逾期一年以上。

维度2(相对比例)。五个类别各自占应收账款的比例。

维度3(逾期原因分析)。对逾期的应收账款逐项进行原因分析。

企业在做坏账准备时,也应基于对应收收款的逾期分析。

应收账款逾期怎么办,得催款,相应的SAP ERP中可以定义催款程序(Dunning Procedure),定义客户如果逾期付款,则应如何进行催款,并可设置相应的利息计算,此功能在国内项目中应用不多。

12.4.1 信用管理与风险管理

一定程度上说,信用管理就是对风险的管理,企业在经营期间,评估客户本身的财务状况、评估与客户之间的交易的财务风险,评估自身的风险承受能力,在此基础上确定信用管理的策略。

从客户的支付方式来看,不同的支付方式有着不同的风险,具体而 言分为以下两大类付款方式。

1.客户提供第三方的付款保证(Payment guarantee)

企业商业往来中,对于销售方而言总是希望采购方提供无风险或者 风险较小的付款方式,但对于采购方而言,也会担心一旦付款后销售方 是否能够按时、按量、按质交付产品。

考虑到这些背景,"第三者"银行就出现了,银行作为中间人,为交易双方提供桥梁,最常见的模式称为单证付款,整个交易、付款过程以实际的单证作为基础。

单证付款(Documentary Payments)是企业贸易,尤其是国际贸易

中最常见的方式,最常见的两种单证为信用证、银行保函等,下面介绍信用证模式。

2.客户不提供第三方的付款保证

客户如果不提供第三方的付款保证,通常有三种形式的付款方式。

(1) 提供账期给客户

向优质客户主动提供账期,也就是客户可以在发货后一段时间再付款,另外一种可能是被迫给强势客户提供账期,如大型超市一般来说是比较强势的,企业通过超市销售商品,账期基本都在1个月以上。

账期常会与信用额度结合在一起,如一方面给客户账期3个月,另一方面欠款+未清发货等未清项最多只能有100万。

(2) 要求客户预付特定比例的款

对于普通客户,在发货前,企业一般会要求支付一定比例的预付款,具体预付款的比例取决于不同行业,比例不尽相同。

(3) 要求客户预付全款

对于新客户,在发货前,可能会要求客户全款支付货物的款项。

在实际业务中,有时采用混合的付款方式,如某一笔订单,金额

100万, 其中5%为客户预付款, 剩余95%客户提供信用证; 或5%预付, 剩余95%发货后再付款。

12.4.2 信用证流程

信用证广泛应用于出口贸易中,近几年,在国内贸易中,信用证的使用范围呈现出扩大的趋势。信用证(L/C,Letter of Credit),在国际贸易活动,买卖双方距离很远,可能互不信任,买方担心预付款后,卖方不按合同要求发货,而卖方也担心在发货或提交货运单据后买方不付款。因此需要银行作为买卖双方的保证人,代为收款交单,以银行信用代替商业信用,银行在这一活动中所使用的核心金融工具就是信用证。

1.信用证操作流程

下面以信用证操作流程为例,简要描述信用证在国际贸易中的角色。

- 1) 贸易双方签订合同,合同中约定采用信用证模式付款,并约定信用证付款的金额。
- 2)开证申请人(如进口商)根据合同填写开证申请书并交纳押金 或提供其他保证,请进口国的开证行(Opening/Issuing bank)开具信用 证。
- 3)开证行根据申请书内容,向受益人(如出口商)开出信用证并 寄交出口人所在地通知行(Advising/Notifying Bank)。

- 4) 通知行核对印鉴无误后,将信用证交受益人(如出口商)。
- 5) 受益人(如出口商)审核信用证内容与合同规定相符后,按信用证规定装运货物、备妥单据,在信用证有效期内,送议付行议付。
- 6)议付行(Negotiating bank)按信用证条款审核单据无误后,把 货款垫付给受益人(出口商)。
 - 7) 议付行将汇票和货运单据寄开证行或其特定的付款行索偿。
 - 8) 开证行核对单据无误后,付款给议付行。
- 9) 开证行通知开证人付款赎单,开证人付款后,开证行将包括提单(Bill of Landing)在内的各种货物单据给开证人。
- 10) 开证人(如进口商)收到单证后,将单证(提单等)给船公司,将货物领走。

2.SAP中的信用证的操作流程

信用证的主要操作步骤为系统中维护信用证,然后在销售订单中输入信用证。

1)信用证维护。如图12-10所示,收到客户的信用证后,在系统中创建信用证信息(事务代码VX11N),生成编号为1的信用证,在信用证中注明各项信息,包括但不限于以下信息:

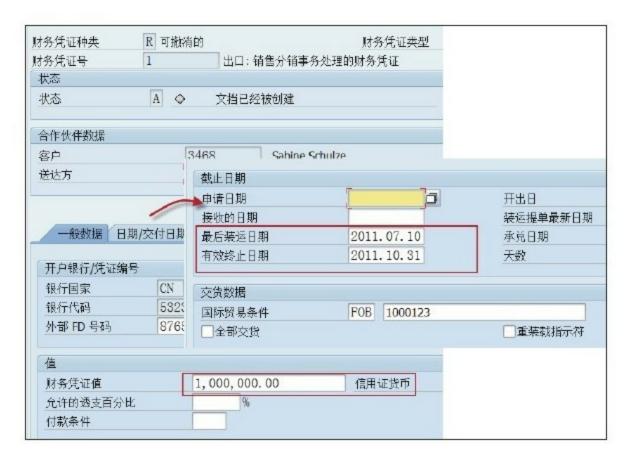


图 12-10 信用证维护操作(VX11N)

- □信用证金额、最迟装船日期、有效期、贸易条款;
- □信用证所需要的单证(提单、原产地证明等):
- □银行信息: 录入开证行、议付行、通知行等信息;
- □信用证状态信息: 通知信用证已经发出、信用证已经可用等状态。
 - 2)输入信用证信息到销售订单中。事务代码VA01创建销售订单

130000002,金额为50万欧元,在销售订单的抬头或者行项目中输入新维护的编号为1的信用证。

一般来说,信用证会覆盖整张订单的金额,但如果双方约定订单的特定比例的金额通过信用证来覆盖(Cover),那么在图12-11中字段"折价"(Depreciation)处输入由信用证覆盖的比例,不输入数据则代表100%覆盖。

} % <u></u>			
出具发票			
出具发票冻结		-	后续发票处理
开票日期		-	
出具发票日期	19. 10. 2011	出票至公司代码	1050
提供服务日期		可选税类型	
征税国家		税负目的国家	
风险管理			
付款担保过程	000001 信	用证	
财务凭证号	1	折价%	

图 12-11 信用证维护在销售订单中(VA01)

信用证输入后,系统将比较销售订单中的各项信息与信用证中是否一致,如果不一致,将会冻结信用证,有权限的人通过事务代码VXA3进行审批,如果一致,系统将销售订单的金额更新到信用证中。

3) 创建发货单,系统继续检查发货单中的信息与信用证是否一

致,如发货日期晚于信用证的有效期,系统将会冻结发货单,需要有权限的人进行信用审批。

4)信用证使用情况监控,通过报表VXA1/VXA2可以查看信用证的剩余有效金额。

3.系统实现说明

使用信用证时, 主要有如下几个配置。

(1) 付款担保过程的定义与确定

系统标准功能中已预配置付款担保过程(Payment Guarantee Procedure)000001,客户的付款担保过程0001和单据的付款担保过程01 确定该付款担保过程,当在某客户中输入0001,在销售订单类型OR中分配01,则创建该客户的订单类型为OR的销售订单时,系统确定出付款担保过程0001。

相关配置路径: SPRO>销售和分销>基本功能>信贷管理/风险管理>应收款的风险管理。

(2) 信用证与信用额度关系说明

有付款保证(信用证等)的销售订单,不会占用信用额度,举例如下:某客户信用额度为100万,创建销售订单,金额为50万,销售订单

占用信用额度,因此剩余的信用额度为50万。若创建销售订单时,输入 该销售订单100%由信用证担保,则信用额度仍然为100万。

(3) 占用信用证金额的说明

在销售订单中输入信用证后,可以有两种设置:销售订单金额占用信用证金额,或销售订单不占用,但发货单占用信用证金额,这取决于图12-13信用控制范围中的更新规则的定义。

(4) 系统配置说明

如图12-12所示,事务代码VX52定义包括信用证在内的财务凭证的 控制点,主要有两个控制点:

- □通过配置设置当事务代码VX11N维护信用证时,系统将检查那些信息属于必输信息:
- □通过配置设置当创建销售单据时,系统将会检查销售订单中的哪些条款与信用证中是否一致,如是否检查销售订单中的国际贸易条款(FOB/CIF)和信用证中维护的是否一致。

如图12-12所示,左边的方框代表创建信用证时,必须输入信用证 的有效终止日期和信用证上的最后装运日期,右边的方框代表系统将对 销售订单中输入的交货期和信用证中的交货期进行比较,如何订单中的 交货期晚于信用证中的交货期,属于信用证的不符合点,正常情况下, 不应该发生不符合点,如果有此情况,则销售订单将会被冻结,需要由信用代表进行审核。



图 12-12 信用证检查点 (VX52)

12.4.3 付款卡

付款卡在国内项目中应用极少,简要介绍其内容如下:

- 1) Payment Card(付款卡)是指借记卡(Debit Card)、信用卡 (Credit Card)等各种持卡人可用于付款的卡;
- 2)与信用证相同,付款卡也是一种第三方提供保证的付款,SAP系统中支持付款卡在SD、FI、Retail、电子商务中的应用;
- 3)在SAP系统中,创建销售订单时,可输入付款卡卡号,通过与清算银行交换信息,获得授权信息,从而实现对销售订单的付款保证。

12.4.4 信用控制与风险评级机构

对于有信用的客户将会被授予信用额度(Credit Limit)、账期,此时应参考企业的财务状态,这些信息的获取可借助第三方风险评级机构,这些第三方机构反馈客户的财务状态等信息,并可给出推荐的信用额度,这些风险评级机构有很多,如美国邓白氏和国内的中信保。

美国邓白氏公司(Dun&Bradstreet,D&B)是全球最大的风险评估公司之一,该公司通过各种渠道收集各种商业信息,这些信息以每天100万次的频率更新到该公司的数据库。

该公司还提供了获得SAP认证的D&B for SAP软件,用于与SAP产品的集成,通过RFC函数的方式将对客户的信用评级数据传输到SAP产品中的客户信用主数据,即表KNKK/KNKA。

中国出口信用保险公司(简称"中国信保"/"中信保")是国内出口贸易中的风险评级结构,出口企业将客户财务状态、合同等信息提交给中信保,中信保可以根据其掌握的各种信息给出推荐的额度,并对交易进行保险。

在国内内销的商业往来之中,由于缺乏真实可靠的信用信息,企业本身也尚未形成这种与专业机构合作的习惯,在缺少评级机构评估的背

景下,企业往往根据客户的担保(如客户提交房产证)、销售额情况等 给予客户一定的信用额度。

12.4.5 信用控制的组织级别

一方面,实施SAP ERP的公司大多为集团型的公司,组织架构上一个集团下会存在多个公司,另外一方面,其不少客户又属于集团型,因此下文分别从我方和客户方两个角度来说明信用控制的组织级别。

1.我方角度——信用控制范围的定义

信用控制范围是信用管控的组织单元,可以根据需要定义信用控制范围。

(1) 信用控制范围(Credit Control Area)的管控方式

信用控制范围是信用管控的组织单元,取决于公司的信用管控级别,可设置以下三种管控方式:

- □集中式的管控:一家集团下的公司,正在实施SAP ERP,其有十家集团下属公司,若执行集中式的信用管理,则创建一个信用控制范围,下面有多个公司代码。
- □分散式的管控1: 一家集团下的公司,正在实施SAP ERP,其有十家集团下属公司,若执行分散式的信用管理,则可能创建十个信用控制范围,分属十个公司代码,若一个客户同时是多个公司的客户,每家

公司单独对该客户进行信用控制,分别给予信用额度,分别控制销售信用发货。

□分散式的管控2: 一家集团下的某公司,正在实施SAP ERP,其下有成品销售和零部件销售业务或是具有两个品牌的产品,在系统中通过产品组进行区分,这两种业务希望单独进行信用管控,此时,则在该公司下,创建两个信用控制范围,为相同的客户在不同的销售区域下分配不同的信用控制范围,这样不同业务的销售订单、发货单中有着不同的信用控制范围,同时,收到预付款、正常款项时,也输入相应的信用控制范围。

(2) 系统实现说明1——信用控制范围的定义

如图12-13所示,事务代码OB45定义信用控制范围1000。

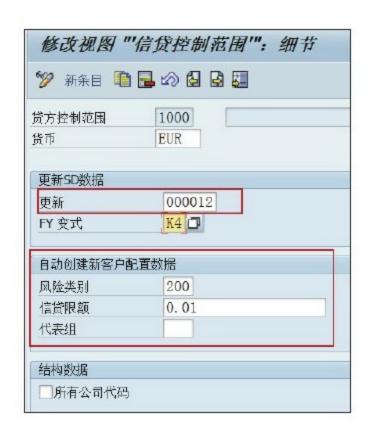


图 12-13 定义信用控制范围 (OB45)

定义信用控制范围时,重要的字段解释如下。

1)字段"更新"的定义说明。在执行信用检查时,系统将会比较分配给客户的额度和客户已经占用的额度,得到该客户可用的信用额度,如果可用额度不足,则销售单据将会被信用冻结。客户已经占用的额度是由未清的销售单据的金额和未清的财务账款(应收账款、预收款等)组成。

未清的销售单据有三种类型:销售订单、发货单、发票。未清的销售订单是指销售订单已创建,但尚未创建发货单的部分:未清的发货单

是指发货单已创建,但尚未创建发票的部分;未清的发票是指发票已经创建,但是未过账到财务凭证。

当启用信用管理功能后,销售单据保存后,未清的销售单据的信用 金额,系统将保存在两个信用表中S066和S067中。其中未清的销售订单 的信贷金额将保存在表S066中,未清的发货单、发票的金额将保存在表 S067中。通过字段"更新"系统确定是否需要更新,系统提供了三种更新 方式,项目中常用的有两个更新000012和更新000015。

选择更新000012: 系统将未清的销售订单、发货单、发票的金额更新到表S066和S067信用表中,注意信用金额的更新与信用检查是独立而又有联系的,当信贷金额的更新设置为000012时,后续信用检查中的静态信用检查和动态信用检查时(参见图12-20)可设置以下三个选项:

- □可用额度等于客户额度-未清订单-未清发货-未清发票-应付账款 余额+预收款;
- □可用额度等于客户额度-未清发货-未清发票-应付账款余额+预收款:
 - □可用额度等于客户额度-未清发票-应付账款余额+预收款。

选择更新000015: 系统仅将未清的发货单、发票更新到表S067信用 表中,不再更新未清的销售订单到表S066中,信贷金额更新方式选择为 000015,显然后续信用检查中的静态信用检查和动态信用检查时,仅可设置以下两个选项:

- □可用额度等于客户额度-未清发货-未清发票-应付账款余额+预收款;
 - □可用额度等于客户额度-未清发票-应付账款余额+预收款。
 - □更新规则的定义还会影响信用证的更新。
- 2)字段"自动创建新客户配置影响"的定义说明。维护客户主数据和维护客户信用主数据是使用不同的事务代码分开维护,维护客户主数据一般使用事务代码XD01,维护客户信用主数据使用事务代码FD32。当使用事务代码XD01新建一个客户时,如果不做特别设置,系统不会同时创建客户信用主数据,而如果未维护客户信用主数据,则系统不会对该客户进行信用检查,这意味着新建的客户处于信用失控状态,其对应的销售订单、发货单都不会进行信用检查。因此必须在此进行设置,事务代码XD01创建客户主数据时,系统自动创建客户信用主数据,并且此处应设置为额度很小、风险类别最高。

如本例中,按照图12-13设置后,当使用事务代码XD01创建一个新客户时,系统自动创建该客户的信用主数据,并设置风险级别为200,信用额度为0.01。

3) 系统实现说明2——信用控制范围的分配

在创建销售订单时,系统将自动确定出信用控制范围,信用控制范围的确定有如下四种方式:

方式1: 事务代码OB38按照公司代码分配信用控制范围;

方式2: 事务代码OVFL按照销售区域分配信用控制范围;

方式3:事务代码XD02在客户主数据的销售区域数据的开票凭证视图中,定义该客户对应的信用控制范围,注意是销售订单中的付款方(Payer)所对应的客户主数据;

方式4: 通过在用户出口(EXIT_SAPFV45K_001)写自定义程序。

创建销售订单时,根据方式4、3、2、1的优先顺序确定信用控制范围,如果用户出口未定义,但在客户中定义,则以客户中为准,如果四种方式均无法确定出信用控制范围,则销售订单中的信用控制范围为空白,无法执行信用检查。

在不同的信用管理模式,信用控制范围的设置有所差异:

- □如果使用集中式的信用管理模式,多个公司代码共享一个信用控制范围,则在方式1中将多个公司代码分配给同一个信用控制范围;
 - □如果使用分散式的信用控制模式,一个公司对应一个信用控制范

围,则在方式1中为不同的公司代码分配不同的信用控制范围;

□如果使用分散式的信用控制范围,一个公司根据产品组类型有不同的信用控制范围,则在方式2中为不同的销售区域分配不同的信用控制范围。

2.客户方角度——信用账户与客户代码

信用账号(Credit Account)是对客户信用管理的业务对象,一般来说,一个客户代码对应一个信用账号,系统默认的也是一个客户代码对应一个信用账号,但企业的有些客户属于集团型的客户,在集团下有多个分、子公司,如家乐福集团为某公司的客户,而家乐福在国内有多个独立法人,如家乐福上海、家乐福北京,对于同一集团下的多个客户(家乐福上海、家乐福北京),可能会采取将该集团下的不同分子公司合并共享信用额度,这样就会出现多个客户代码对应一个信用账号。

如图12-14所示,事务代码FD32维护客户信用额度时,可以将多个客户代码对应一个信用账户,如客户3511、客户3512为一个集团下的上海公司、北京公司,两个客户采用相同的信用控制策略、共享信用额度,则在图12-14中,将两个客户指向同一个客户的信用账号即可。



图 12-14 多个客户对应一个信用账户 (FD32)

12.4.6 确定信用控制的策略

信用控制策略由三个关键字段确定(信用控制范围+客户信用主数 据中的风险类别+单据类型的信贷信用组),也就是不同的销售组织 (公司)、不同的客户类型、不同的业务类型可以有不同的信用控制策 略。本小节将逐一介绍后两个字段确定的方式及注意点。

1.风险类别的确定

不同的客户有着不同的风险类别(Risk category),自然应该有不同的信用控制策略,首先在后台定义风险类别,然后将其分配给客户信用主数据。

如图12-15所示,事务代码OB01按照信用控制范围定义风险类别 (Risk Categories),一般来说,至少为一个信用控制范围定义两个风 险类别,一个是高风险客户,一个是低风险客户。

更改视图 "信	言货管理	风险种类":选择集概览	
新条目 🛅			
风险类别	范围	名称	<u> </u>
风险类别 001		名称 低风险客户(内部客户)	

图 12-15 信用风险类别的定义 (OB01)

高风险客户和低风险客户有着不同的信用控制策略,如低风险客户由于是集团内部客户,因此销售发货时,不需要检查货款是否已经到账。

当后台定义完毕风险类别后,事务代码FD32维护客户信用主数据时,同时分配风险类别。在图12-13中设置所有新客户创建时,默认风险类别全部为高风险的,而后根据情况再进行调整。

2.单据类型的信贷信用组

不同的单据类别(业务类别)也可能导致不同的信用控制策略。如 正常的销售订单需要做信用控制,但退货的订单、借贷项凭证的销售订 单不做信用控制。

如图12-16所示,事务代码OVA6定义单据的信贷组;如图12-17所示,事务代码OVAK将单据的信贷组分配给销售订单类型,并设置信用控制的策略为D,代表采用自动的信用控制策略;如图12-18所示,事务代码OVAD将单据的信贷组分配给发货单类型;如图12-19所示,事务代码OVA7定义特定的销售订单的行项目类别是否信用控制。

-	视图 信贷组事务类型: 总览	
新		
CC	凭证信贷组	1 111
CO		
	销售订单信贷组	-
b1		-

图 12-16 定义信贷凭证组 (OVA6)

修改视图 销售单据类型:		8刑 - 信贷/❤️■					
學以化	四 明日午加入	检查信用	限 短文本				
% ₩ E		C D	运行简单信用 信用管理: 自				
SaTy	描述	信贷核查力	信贷组				
OR	标准订单	D	01	-			

图 12-17 分配信贷凭证组给销售单据类型 (OVAK)



图 12-18 分配信贷凭证组给发货单类型 (OVAD)

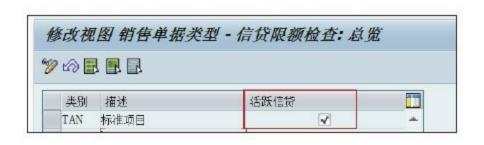


图 12-19 激活项目类别的信用检查 (OVA7)

本例中销售订单的类型为OR、对应的行项目类别TAN,对应发货单的类型LF,因此在本例中做如下设置。将系统默认设置的三个事务类型(信贷凭证组)01、02、03分配给相应的单据类型,其中01分配给销售订单OR、02分配给发货单类型LF、03分配给发货单LF的发货过账业务。也就是说,使用销售订单类型OR创建销售订单时以及后续对销售订单的发货(发货单类型LF)以及最后的发货过账(发货单类型LF)可以有不同的信用控制策略,如:销售订单中信用检查不通过仅提示,发货单中信用检查不通过则冻结单据。

12.4.7 信用控制的策略的定义

事务代码OVA8定义信用控制策略(Automatic Credit Control),这是信用控制设置中的重头戏。

如图12-20所示,可根据不同的信用控制范围(字段CCA/Credit Control Area)、风险类别(字段RkC/Risk Category)、事务类型的信贷组(CG/Credit Group)定义不同的信用控制策略的参数,代表为当创建信用控制范围属于0001,客户所对应的信用风险等级为001的发货单,系统执行信用检查时的各项参数。

图12-20中,勾选上了静态信用检查、下一校验日期的检查、最早的未清项目,代表系统将会对发货单执行这三种信用检查点。



图 12-20 信用控制策略的定义 (OVA8)

图12-20配置可分为三个部分。

1.单据控制

- 1)字段: "无信用检查"中可选择相应的Routine(例程),该Routine是在事务代码VOFM通过自定义程序定义何种情况下不进行信用检查,关于Routine参见13.3.5节"步骤5定价过程的定价计算"。
- 2)字段:"项目检查"勾选上,则创建订单时,在每个行项目输入相关信息后,就进行信用检查,如果超过即跳出提示"信用超过",如果

不勾选,则在销售订单保存时才进行提示。

2.下达的单据仍未被处理

下达的单据仍未被处理(Released documents are still unchecked)是 指当销售订单、发货单已经信用释放掉后,后续如果对该单据做一定的 修改,系统是否重新进行检查。系统通过两个字段"天数"和"偏差 在%"来控制是否重新做信用检查。

当某张单据同时满足这两个字段(天数偏差和金额偏差)的要求, 则系统不会对该张单据重新做信用检查,具体两个字段的解释如下。

(1) 字段"天数" (Number of days without check)

"天数"字段可解释为允许的信贷延迟天数。

某公司在订单环节和发货单环节均设置信用检查,信贷延迟天数设置七天,则有两个影响;

□影响1: 当参照订单创建发货单时,系统将会查看"发货单创建时的实际的信贷延迟天数"(发货单创建日期-订单的信贷释放日期)是否超过允许的信贷的延迟天数,如果超过,那么就重新检查该客户的信贷检查。如一张信用冻结的销售订单在2013-3-22被信用代表审批通过,允许天数为七天,也就是说在2013-3-22到2013-3-29这一段期间,创建发货单系统不会再次执行信用检查,在本例中,该张发货单无需再次被信

用代表审批,超过这里定义的允许的七天延迟,即2013-3-29后创建发货单,则发货单被再次执行信用检查,在本例中,该张发货单将会被再次冻结。

□影响2: 当修改发货单时,系统将会将会查看"发货单过账/修改时的实际信贷延迟天数"(发货单的修改日期-发货单的信贷释放日期) 是否超过允许的信贷的延迟天数,如果超过,那么就重新检查该客户的信贷检查。

举例说明:同上这里的"允许的信贷延迟天数"仍然为七天。

上文的发货单在2013-3-30创建,未通过信贷审核,而后当日财务部门释放,加上允许的七天延迟,那么到2013-4-6在此期间做任何不涉及金额的修改,都不会影响信用状态。

但是如果在2013-4-10,物流部门才根据指令安排发货,在发货单中增加批次信息或者增加序列号信息,那么就会一经修改,发货单就会被再次执行信用检查,在本例中发货单就会被再次信用冻结。

如果在2013-4-10对发货单直接过账,不做任何修改,系统将会比较后台设置中,针对发货过账环节的信用控制策略中定义的允许延迟天数;

如果字段"天数"设置为空白的影响,相当于当天信用批准的订单的

时效性只有一天,也就是必须当天发货,否则将可能会被再次冻结。

从这个字段的含义引申开来,反映的是审批是有时效性的。就像政府批了一块土地给企业,不代表企业就可以搁置这块土地十年八年,企业应该在规定时间内建设。这主要是因为随着时间的变化,可能商品本身的价值需要重估,外部的环境也发生了很大的变化。如:土地价值发生了很大的升值,或者说公司现有的资金流情况向不好的趋势发展,此时都有很大的必要进行重新评估。

(2) 字段"偏差在%" (Deviation of document value)

字段"偏差在%"是指单据的金额超过审批的金额多少百分比,不会 重新触发信用检查。

应用举例:订单金额为10000.05元,数量为100个,信用冻结,由信用代表进行审批,则审批的信用金额为10000.05,在七天之内分两批发货:

- □第一次发货数量为50个,系统计算出发货金额为5000.03,不会触发新的信用检查;
- □第二次发货数量为50个,系统计算出金额同样为5000.03,若不设置百分比,则信用不通过,因为累计金额10000.06超过了信用释放的金额10000.05。

建议若存在分批发货,可设置1%的百分比,注意应设置在发货单的信用检查环节,而非设置在销售订单的信用检查环节。

3.信用检查的类型

如图12-20所示,系统在对销售订单和发货单进行信用检查时,标准系统中可以对单据做八个方面的信用检查,除此之外我们还可以通过用户出口(User-Exit)自定义三种信用检查。在项目中最常使用到的检查如下。

(1) 信用检查点"静态信贷检查"(Static check)

如果勾选上"未清订单"和"未清交货",则静态信用检查将分配给客户的信贷额度与如下各项之和进行比较: 所有未清(Open)销售订单的总价值+所有未清且没有开票的交货单的总价值+所有未清且没有传递到会计财务凭证处的出具发票单据的总价值+所有已经传递到会计处但客户还没有付款的应收账款-客户预付款。其中未清订单是指已经创建销售订单,但是尚未创建发货单的金额。

如果已经使用的额度大于客户的信用额度,则单据将会被信用冻结。譬如客户额度100万,未清订单为30万,未清发货为10万,未清应收账款10万,设置静态检查考虑未清订单和未清发货,因此可用额度为100万-30-10-10万=50万,此时若接到客户订单,金额为60万,则系统将会冻结该张订单,若此时接到客户订单,金额为30万,则系统不会冻结

该张销售订单。

如果不勾选上"未清订单",勾选上"未清交货",则代表未清订单不占用信用额度,但未清发货单将占用额度。

(2) 动态信用检查

动态信用检查与静态信用检查类似,相比较而言,动态信用检查将时间因素考虑在内,对于那些交货日期距离当前日期尚有较长时间的销售订单,将不予考虑。通过设置附加的时间周期(即展望期/Horizon)来实现信用检查,示例如下:

- □客户执行动态信用检查,当前日期为2011/4/15,考虑公司产品的 生产提前期等多方面的因素,设置展望期(Horizon)为一个月。
- □设置动态信用检查考虑未清订单、未清发货单,当前客户的信用额度为100万,未清项合计为50万,因此可用额度为50万。
- □2011/4/15收到客户订单A,金额为60万,交货日期(物料可用日期)为2011/6/25,该订单在展望期之外,因此该订单不会占用信用额度,此时该订单不会冻结。
- □2011/5/1运行报表RVKRED08,系统检查系统中的所有未清订单 是否已经在期限内(Credit Horizon),由于此时订单A离2011/6/25仍超 过1个月,订单A仍然不会被冻结,订单金额不会占用信用额度;

- □2011/5/5收到客户订单B,金额为30万,交货日期(物料可用日期)为2011/5/25,由于订单A此时仍然在Credit Horizon外,检查可用额度时,订单A的金额不会被考虑进去,因此订单B不会被冻结。若是采用静态信用检查,同等情况下,订单B将会被冻结。
- □2011/6/1,运行报表RVKRED08,系统再次检查系统中的所有未清订单是否已经在期限内,由于订单A离2011/6/25不足一个月,订单A的金额将占用信用额度,此时订单A将会被冻结。

提示:如果启用动态信用检查,应该周期性的执行报表 RVKRED08,用来检查未清订单是否应该在期限内。

(3) 信用检查点"最早的未清项目"

勾选上代表系统将检查客户是否有逾期的应收账款存在。创建对客户的销售发票时,发票日期为2011/4/31,设置付款的基准日期 (Baseline Date)等于发票日期,账期为30天,则该笔应收账款的到期日为2011/5/31,如果在2011/5/31,该笔发票尚未付款,则后续创建的发货单将会被信用冻结。

(4) 用户1、2、3 (User1、User2、User3)

SAP预留了三个用户出口用于企业定义自己的信用检查规则,预留的用户出口对应的三个程序分别为LVKMPFZ1、LVKMPFZ2、

LVKMPFZ3,勾选上,然后在这三个相应的程序中写自定义的信用检查,如创建发货单时,检查客户的预付款是否收到。

12.4.8 信用控制操作流程示例

以某公司在销售订单环节进行信用控制为例,信用控制操作流程如下。

- 1)客户主数据维护。事务代码XD01创建客户主数据,此时根据事务代码OB45(见图12-13)中的设置,自动创建客户信用主数据,设置为高风险级别客户,信用额度为0.01。
- 2)维护客户信用主数据。借助第三方评级机构,对客户进行信用评级,通过事务代码FD32为客户分配信用额度100万和风险类别。
- 3)该客户的第一张销售订单维护。事务代码VA01创建该客户的订单,号码为1,订单金额为50万,系统将根据相关配置确定该订单需要进行信用检查,信用检查结果是该销售订单不会被信用冻结,具体过程如下:
- □销售订单的行项目类别中定义了是否激活自动信用检查(事务代码OVA7):
- □根据销售订单的类型、客户以及组织数据(公司代码等)确定信用控制策略,系统将计算可用的信用额度等于信用额度-未清订单金额-未清发货金额-未清发票金额-未清账款金额=100万,因此订单不会被冻

结;

- □未清销售订单1的金额将被更新到表S066,更新的金额等于订单的确认数量乘以信贷单价;
- □信贷单价的确定如图12-21所示,事务代码V/08定义销售订单中所使用到的定价过程时,将含税单价赋值给信贷价格(小计A),该信贷单价将会记录在销售订单的行项目的表VBAP中的字段 CMPRE(Credit price/信贷价格)。



图 12-21 销售定价中的信贷值 (V/08)

更多说明请参照13章"销售定价"。

4)再次维护销售订单。事务代码VA01创建销售订单2,订单金额为60万,当前可用额度为50万,订单金额超过了可用额度,因此该销售

订单会被信用冻结。

5)信用释放。信用代表通过事务代码VKM1对冻结的销售单据 (销售订单、发货单)进行信用审批,可以选择各项操作(如批准、不 批准),具体见下文。

12.4.9 信用释放操作流程示例

若销售单据被信用冻结,可通过表12-1中的五个事务代码进行信用 释放。

事务代码	程序名	功 能	
VKM1	RVKRED02	查询信用冻结的销售订单,并执行相应信用操作	
VKM2	RVKRED03	查询已经批准的销售订单,并执行相应信用操作	
VKM3	RVKRED04	对指定的销售订单进行信用操作	
VKM4	RVKRED01	查询信用冻结或批准的销售订单、发货单,并执行相应信用操作	
VKM5	RVKRED05	对指定的发货单进行信用操作	

表 12-1 信用释放的事务代码

五个事务代码功能基本相同,事务代码VKM1、VKM2、VKM3、VKM5,均调用事务代码VKM4的程序RVKRED01,只是有着不同的筛选条件(选择参数)。

1.案例说明

某客户的信用额度为1000元,执行考虑未清订单在内的静态信用检查,对同一客户先后创建四张订单。四张销售订单维护完毕后,如图12-22所示通过事务代码VKM4查看结果如下:

60 PD P	7分酉	P. 拒绝 👺	向前授权 🖴 🗑 🗟 🖥	▶ 2 3 选择	3	保存	F	□ 計选择	
P. St.	拒	销售凭证	信贷值	信贷帐户号	贷记	静态	总览	信用代表	下一个日期
	8	6	952. 00	Z001		A	A		2011. 12. 1
				7001		Δ	A		2011. 09. 0
		7	23.80	Z001		n.	1.7		
		7	23. 80 119. 00	Z001 Z001		В	В		2011. 09. 0

图 12-22 销售订单信用释放 (VKM4)

- □销售订单6交货期2011/12/19(图12-22中的下一个日期),金额952元,由于此时可用额度为1000元,因此订单6被自动释放,静态信用状态为A(信用释放),总揽状态为A(信用释放);
- □销售订单7交货期2011/9/8,金额为23.8,由于此时可用额度为1000元减去订单6的金额,等于48元,因此订单7被自动释放,静态信用状态为A(信用释放),总揽状态为A(信用释放);
- □销售订单8交货期2011/9/8,金额为119,由于此时可用额度1000元减去订单6和7的金额等于24.2元,因此该张订单被系统信用冻结,静态信用状态为B(信用冻结),总揽状态为B:
- □销售订单9交货期2011/9/8,金额为119,由于此时可用额度仍然为24.2元,因此该张订单被系统信用冻结,静态信用状态为B,总揽状态为B。

2.销售订单信用处理

信用审核代表在信用检查报表中,如图12-22所示,可以对销售单据进行六种选择:检查、释放、再分配、拒绝、向前、向前授权。

(1) 检查(Check)

选择相应单据,单击"检查(Check)"按钮 问 ,则系统对该订单 重新执行信用检查如选择订单8,若此时新收到客户款项100元,则此时 的可用额度为124.2元,大于订单金额119元,因此系统将自动释放订单 8。

(2)释放(Release)

选择相应单据,单击"释放(Release)"按钮 ,则系统对该订单进行信用释放,订单的信用总揽状态变为D,可以进行后续交货,创建发货单,注意该张订单的静态信用状态仍然为B(冻结)。

(3) 再分配 (Reassign)

再分配顾名思义是指原来已经分配的失效了,要进行重新分配。当选择多张销售单据后,单击"再分配"(Reassign)按钮,则系统对所有选中的销售订单的信用状态设置为初始状态,即不再占用任何信用额度,然后按照在清单中先后的顺序,依次执行信用检查,重新分配信用额度。

最常用的两个排序字段为信贷值(订单金额)和下一个日期(Next Date)。

在本例中,若按照信贷值(订单金额)升序排列,意味着订单金额小的先占用信用额度,也就是订单7、8、9都将会被自动解冻。下一个日期对销售订单来说,是指销售订单中的计划交货日期;下一个日期对发货单来说,是指发货单中的拣配日期/发货日期;因此,若按照下一个日期排序,则计划先发货的订单,先占用信用额度。

(4) 拒绝

如图12-23所示,选择相应单据,单击"拒绝"按钮,则系统将按照输入的订单拒绝原因,关闭销售订单,代表该销售订单不再履行。



图 12-23 销售订单信用审核拒绝(VKM4)

(5) 向前 (Forward)

向前的应用有两种情况:其一是在一个组织中,可能有多个信用审核人员,不同信用审核人员审核不同客户,每个信用审核人员在系统中有对应的信用审核组,在客户信用主数据中可定义默认的信用代表组,

其二是当单据金额过高,则可能需要由更高级别的人进行审批。

当信用审核人员审核单据时,可根据信用代表组作为筛选条件进行查询应该由自己审批的订单、发货单。当由于审批权限或者其他原因,某张订单的信用审核组需要给更高级别的人进行审批时,则如图12-24 所示,选择相应单据,单击"向前"(Forward)按钮 , 然后输入其他的信用代表组。



图 12-24 销售订单信用多层审批 (VKM4)

(6) 向前授权(Forward To Authorization)

上节的"向前"代表公司内向更高级别的审批人员获得授权,本节的"向前授权"代表向银行获得授权,用于付款卡流程中。单击"向前授权"按钮,则向付款卡清算银行获得授权。

备注说明:关于信用释放的详细说明,请参见SAP Note 751042-Usage of transactions VKM1、VKM2、VKM3。

3.信用释放后台报表说明

在信用管理中,根据公司的情况,可能需要将多个报表设置为后台任务定期执行。

1)报表RVKRED06 New Credit Check for Blocked SD Documents(对冻结凭证执行新的信用检查)。使用报表RVKRED06,可以检查所有信用冻结的订单。该报表应该设置为后台任务,在收款程序之后运行。

该报表中最重要的一个字段为下一装运日期(Next Shipping Date),该日期是指销售订单中的计划交货日期或者发货单的拣配日期/发货日期;

业务场景: 当前与某客户之间存在以下业务往来,有如下订单和发货单被信用冻结:

- □订单A: 金额200元交货日期为2010年8月20日;
- □订单B: 金额300元交货日期为2010年8月21日;
- □订单C: 金额400元交货日期为2010年8月19日;
- □发货单D: 金额500元交货日期为2010年8月20日;
- □发货单E: 金额600元交货日期为2010年8月21日。

当前收到客户款项为1500元,执行该报表后,系统进行新的信用检

杳。

系统将按照单据类型和下一装运日期进行排序(发货单在前、订单 在后,不同发货单、订单再按照下一装运日期进行排序)。

最终排序结果如下:

- □发货单D: 500元交货日期为2010年8月20日;
- □发货单E: 600元交货日期为2010年8月21日;
- □订单C: 400元交货日期为2010年8月19日;
- □订单A: 200元交货日期为2010年8月20日:
- □订单B: 300元交货日期为2010年8月21日。

由于收到的客户款项为1500元,因此发货单D、E,订单C,将会被信用释放,其他订单A、B仍然为冻结状态。

- 2)报表RVKRED08 Credit check on sales orders that reach the credit horizon(检查达到信用展望期的销售凭证)。如果公司使用动态信用检查,那么应该设置周期性运行该报表,确保远期的订单,到了展望期内被考虑到。
 - 3) 报表RVKRED09 checks all the documents in the credit view(后台

对销售凭证进行信用检查)。与报表RVKRED06、RVKRED08相比较,RVKRED09有更多的选项,不仅仅可以检查冻结的订单,还可以包括系统信用检查OK的订单、信用代表已经审批但是已经超过信用释放的有效天数的订单,但原理相同,系统将按照排序顺序进行信用检查。

4)报表RVKRED77 Reorganization of Credit Values after Update Errors(更新错误后的信贷数据重组)。客户信用主数据中记录该客户的信贷值、销售额,在信用检查时,用来判断客户的可用额度,但这两个金额有更新错误的情况,如果公司出现较多此类更新错误,应将此程序作为后台任务周期性运行。

12.4.10 信用控制常见问题

下面介绍前面未讲到的信用控制的四个常见问题。

Q1: 信用检查不生效,应该信用冻结的销售订单但是未冻结。

A1: 分别检查信用金额的更新的设置和信用检查的设置。

信用金额的更新是由图12-13和图12-21中定义的,判断信用金额是 否已经在销售订单更新,查看销售订单中的字段信贷单价(表字段 VBAP-CMPRE)是否为销售订单的含税单价。

信用检查需要分别检查图12-16到图12-20中的配置,如可能是特定订单类型未设置信用检查,或者特定销售订单行项目类别未设置信用检查。 查。

- Q2: 如何实现单据信用冻结后,自动发送邮件给信用管控人员。
- A2: 操作步骤简述如下:
- 1) 在客户信用主数据中,定义信用代表组(事务代码FD32);
- 2)在后台定义信用代表中(Credit Representative),定义信用代表组对应的人员ID:

- 3)在人员定义中,定义该人员ID,对应的通信方式(事务代码 VPE1/VPE2):
- 4)维护信用冻结的输出类型(KPML),并维护相应的输出主数据:
- 5) 定义订单类型对应的合作伙伴"信用代表"(KB),并设置其来源为A。

综合起来,创建销售订单时,系统根据客户主数据确定信用主数据,根据信用主数据确定信用代表,根据信用代表确定审批人员ID,并确定出对应的邮件地址,当单据冻结后,系统通过输出KPML来发送邮件到审批人员的邮件地址中。

- Q3: 销售寄售业务是否可以进行信用检查。
- A3: 由于寄售发货中,订单金额为零,因此无法进行信用检查,如果需要对寄售业务进行控制,应该控制寄售库存量。
- Q4: 在第三方销售订单业务中,信用释放销售订单,并未产生采购申请的可能原因。
- A4: 该物料的评估价格可能不存在,创建采购价格时,该字段为 必输字段。

第13章 销售定价功能

粗看定价功能,会觉得销售定价复杂,当深入了解后,就会发现销售定价功能全面、精妙而又严谨,它具有以下四个典型特点。

- □灵活的价格主数据。系统通过条件技术来实现价格主数据的灵活性,可以根据不同的业务信息(条件字段)确定不同的定价,维护相应的价格主数据。
- □灵活的定价计算方式。系统通过定价类型中的几十个参数、定价 过程中的诸多计算方式,以及对每个条件类型设置例程小程序

(Routine) 来实现定价计算方式的灵活性。

- □丰富的预配置。要配置定价来满足企业的需求,就要充分地参考系统标准配置,系统配置了数百个定价表、上百个条件类型、数十个定价过程,预配置了上百个定价公式(Routine),定价前了解这些标准的配置,然后加以引用。
- □详细的定价分析功能。要解决定价问题时,在查看后台配置的基础上,需要结合定价分析功能,系统提供了详细的定价分析过程,要充分利用定价分析中的信息来解决问题。

在本书中,本章的内容技术性最强,但为了能够充分了解定价功

能,必须掌握本章内容。本章将介绍SAP中的条件技术,定价过程简要说明,定价过程详细说明,常见定价功能应用。

提示:销售模块的定价与采购模块的定价90%的逻辑都是相同的, 甚至很多事务代码都是相似的,如定义销售定价的条件类型的事务代码 为V/06,定义采购模块的定价的条件类型的事务代码为M/06,因此阅读 销售定价,可同时参照9章"采购定价"。

13.1 SAP中的条件技术

条件技术(Condition Technique)是SAP中一项非常好用的功能。 条件技术应用非常普遍,特别是在SD、MM模块,譬如在SD模块,除 了定价功能,在批次搜索策略、输出(打印)确定、科目确定、文本确 定等功能中,条件技术都有广泛的应用。

条件技术是非常灵活的,在一首关于SAP的打油诗中,提到"SD是灵巧的",这话是有道理的,具体而言SD模块相比其他模块主要灵活在两个方面:一方面是系统提供了非常多的现成的用户出口,通过写自定义代码的方式满足客户的个性化需求;另外一方面,条件技术在SD模块有着全面广泛的应用。

条件技术的实现也是非常简单的,在不同的功能应用中,条件技术的90%以上的逻辑都是相同的。

13.1.1 条件技术概览

条件技术由七个要素组成,当然并不是所有的要素都需要配置,为了特定的应用,可能只需要定义一个新的条件类型,而无需修改另外六个要素。

- 1)条件字段(Condition Field):条件字段是用于用于条件表的字段,典型的条件字段如客户、物料、销售组织、产品组;
- 2)条件字段目录(Field Catalog):条件字段目录包含可用来确定业务规则的条件字段的集合;
- 3)条件表(Condition Table):条件表对应一个具体的数据库,包含一个或者多个条件字段,定义条件表中的条件字段时,经常从条件字段目录中选择:
- 4) 存取顺序(Access Sequence):存取顺序中包含一个或者多个条件表,当存在多个条件表时,还将指定读取这几个条件表的顺序;
- 5)条件类型(Condition Type): 在条件类型中定义相应的存取顺序;
 - 6) 过程(Procedure): 过程中可包含一个或者多个条件类型;
 - 7) 过程确定(Procedure Determination);一般来说是根据单据类

型,并结合其他因素(如客户、工厂)确定过程。

13.1.2 定价中的条件技术

以销售定价为例,通过条件技术可以根据任意维护的字段进行定价。当创建一张销售订单时,销售价格和销售折扣等各种价格类型可以根据客户的任意信息、产品的任意信息以及它们之间的组合进行定价,并且可以定义不同组合之间的优先顺序。

例如:定义销售折扣可以根据客户确定,也可以根据物料确定,还可以根据客户+物料的组合确定,同时可以定义三者都维护的话,客户+物料的组合优先读取到。客户、物料、客户+物料,这种用来确定定价的组合元素,形成定价条件表。定价条件表中包含的字段(这里的客户、物料)为定价字段。销售折扣、销售价格等各种定价分类为定价类型。销售折扣的确定有如上三种组合,需要定义哪个组合优先,这个过程为存取顺序。

在前台通过事务代码VK11针对条件类型(如销售折扣)维护价格(如折扣率)后,数据存放在条件表中。

当创建销售订单时,系统首先确定出来定价过程,再根据定价过程确定需要的条件类型,然后订单中条件类型(如销售折扣)就根据存取顺序在条件表中读取,即读取相应的价格主数据。

利用定价过程(Price Procedure)将各种定价类型(单价、折扣、运费等)组合在一起,实现定价类型与定价类型相互之间的计算关系,如设置折扣金额、税额、公司间价格的计算公式如下:

- □折扣金额: 折扣金额以销售单价金额为基础乘以维护的折扣率;
- □税额:税额等于不含税金额×0.17或者等于含税金额除以1.17再乘以0.17;
- □公司间价格:跨公司销售时,总公司保留固定5%的利润,因此公司间价格就可以维护一个95%的比例,然后在定价过程中设置公司间价格(总公司对分公司的价格)等于客户售价乘以95%。

13.2 定价过程简要说明

本节将通过一个简单但有普遍性的业务场景简要介绍SAP系统中定价的过程。

13.2.1 业务需求

向某客户(售达方T-L63D08)进行销售产品(物料ZCOAL-01), 送达方为Z9999,数量为两个,销售原价为含税800、针对送达方和物料 组维护折扣10%,产品ZCOAL-01的成本为500,客户为国内客户,因此 有17%的增值税。

13.2.2 业务需求分析

SAP系统中以条件类型、定价过程来串联整个定价,在本业务中,按照如下方式确定销售订单中的定价,表13-1的这一定价结构在SAP系统中被称为定价过程。

表 13-1 定价过程包含的条件类型

条件类型 代码和名称	条件类型来源以及计算 方式	条件表组合(存取 顺序和定价表)	条件类型价 格(单价/ 百分比)	条件类型基 础(数量/ 金额)	条件类型金额
PR00 含 税 销售单价	单价读取主数据,再 乘以数量	售达方 T-L63D08+ 物料 ZCOAL-01	800 元 / 个	2 个	1600
读取主数据,折扣额 等于 PR00 的金额乘以 K007 中维护的折扣率		送达方 Z9999+ 物料组 01	-10%	1600	-160
NTPW (含税 金额)	总价减去折扣	N/A	720 元 / 个	2个	1440
读取主数据 税额等于(含税价- 折扣)/(1+税率)× 税率		国家 CN+ 客户税 分类 1+ 物料税分 类 1	17%	1440	1440/ (1+17%) ×17%=209.23
NTPS (不含 税净价)	计算得到:根据折扣 后含税价减去税额	N/A	615.39 元 / 个	2	1440- 209.23=1230.77
VPRS 成本	系统自动取自物料主 数据中相应工厂的评估 价(标准成本/移动平 均价)	物料 ZCOAL-01	500 元 / 个	2 个	1000

13.2.3 业务需求实现概览

要实现上述定价的需求,可以在系统标准的定价过程的基础上直接 修改,也可以新建一个定价过程,本案例中,配置一个新的定价过程 ZVAACN,其他定价因素(条件类型、条件表等)基本采用系统默认设 置。

1.价格主数据维护

本例中,如图13-1所示,事务代码VK11通过条件类型PR00,针对客户T-L63D08和物料ZCOAL-01维护单价800元/个,维护完毕后,数据将保存在表A305中,这条价格记录称为条件记录(Condition Record)。

注意:本业务场景中,通过事务代码VK11还需针对条件类型K007维护10%的折扣率、针对条件类型MWSI进行维护17%的税率,具体截图略。



图 13-1 条件类型维护 (VK11)

2.定价在销售订单中的应用

如图13-2所示,创建销售订单,输入销售订单类型ZOR1、销售组织1000、渠道10、产品组00,客户T-L63D08,物料ZCOAL-01,数量两个。

系统首先根据销售组织等相应参数确定出该张订单应使用刚刚定义的定价过程ZVAACN,然后系统根据上文中维护的价格记录,确定出销售订单中的单价为800元,折扣为10%,税额为17%,最终的销售含税金额为1440,不含税金额为1230.77,税额为209.23。

备注:图中13-2中的条件类型NTPW、NTPS描述错误,应分别为含税金额和不含税金额。



图 13-2 销售订单中的定价 (VA01)

13.3 定价过程详细说明

上节中简要介绍了定价过程的实现,本节进一步从技术层面来阐述 销售订单中的定价过程如何实现,创建销售订单时,销售订单中定价过 程的实现可分为以下几个步骤:

- 1) 读取后台定价相应配置,包括定价过程、条件类型等配置;
- 2) 为定价相关的两个基础表KOMK和KOMP赋值:
- 3)根据表KOMK和KOMP读取价格主数据;
- 4) 销售单据的定价过程的初步形成;
- 5) 定价过程的定价计算。

13.3.1 步骤1——读取后台定价配置

系统首先确定销售订单中应使用什么定价过程,再依次读取定价过程的配置、条件类型的配置。

1.确定定价过程

当创建销售单据(如销售订单)时,系统根据销售订单中输入的五

个参数(销售组织、分销渠道、产品组、客户、订单类型)确定定价过程(Pricing Procedure),本例中使用定价过程ZVAACN。

事务代码OVKK定义定价过程确定,定价过程由五个因素确定(销售组织、销售组织、分销渠道、产品组、客户的定价过程、单据的定价过程),其中客户的定价过程在客户主数据中定义,单据的定价过程通过事务代码OVKJ、OVTP分配给销售订单和发票类型。

定价过程确定的配置比较简单,不再进行截图,从定价过程确定的 配置可以看到一张销售订单只能由一个定价过程。很显然可以根据客 户、销售单据类型、销售区域设置不同的定价过程,但一般来说,项目 中只会设置有限的几个定价过程。

尽管销售订单和该销售订单对应的发票可以有不同的定价过程,如 果没有特殊情况,一般采用相同的定价过程,但对于跨公司销售业务, 由于需要出具两张系统发票,因此一般来说,销售订单中的定价过程和 销售组织对外部客户的发票采用相同的定价过程,而发货工厂对销售组 织(内部发票)的公司间发票往往使用不同的定价过程。

2.读取定价过程的配置

当销售订单中的定价过程确定之后,则读取定价过程中的相应配置,如图13-3所示,事务代码V/08定义新的定价过程ZVAACN,该定价过程中包括单价的条件类型PR00、折扣的条件类型K007、税额的条件

类型MWSI等条件类型。

通过定价过程定义与确定,本例中创建销售订单时,系统将使用到该定价过程ZVAACN。

备注:系统标准中预定义了很多定价过程,在项目应用中,应充分参考这些标准的定价过程(如定价过程RVAA01)。

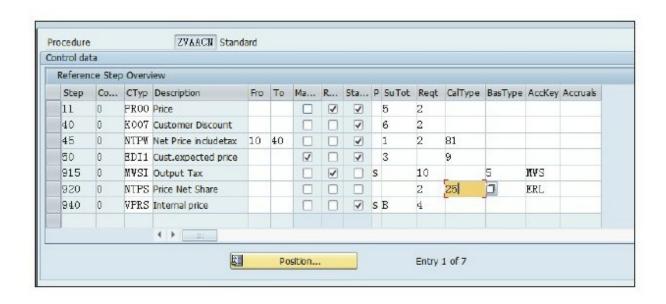


图 13-3 定义定价过程(Pricing Procedure)ZVAACN(V/08)

3.读取条件类型的配置

根据读取到的定价过程,系统进一步确定定价过程中所使用到的条件类型的定义,事务代码V/06定义条件类型,本例中使用到多个条件类型。

在条件类型中可以定义条件类型的相关属性,其中最重要的几个属

性如下。

定价等级(Condition Class): 定义条件类型属于折扣、单价、还是税类型;

计算类型(Calculation Type): 定义折扣、单价等是如何计算的, 譬如销售金额是基于销售数量进行计算的;

定价类型(Condition Category):对于特殊类型的条件类型,系统预定义了条件类别,例如对于条件类型VPRS,其条件类型为G,因此系统自动根据物料主数据中维护的标准价格(移动平均价)确定该条件类型的金额。

当然除此之外,定价类型还有很多参数可以进行设置,但限于篇幅,不做更多介绍。

表13-2中列举了本案例中所使用到的几个条件类型以及这些条件类型最主要的几个属性值,其中条件类型PR00的定价类型设置为B(单价)、计算类型设置为C(数量),代表销售金额等于单价。

条件类型	Cond. Class 定价等级(类型)	Calculat.type 计算类型	Cond.category 定价类别	是否可修改	
PR00 (销售单价)	B (単价)	C (数量)	N/A	不可修改	
K007 (折扣)	A (折扣或附加费)	A (百分比)	N/A	可修改	
MWSI (税)	D (税)	H (包含百分比)	D (税)	不可修改	
VPRS (成本)	B(单价)	C(数量)	G (内部定价)	不可修改	

表 13-2 条件类型的定义

13.3.2 步骤2——为定价相关的两个基础表赋值

系统通过两个表KOMK、KOMP为销售单据与前台价格主数据、后台定价配置之间建立桥梁,这两个表的表名分别为Communication
Header for Pricing(KOMK)和Pricing Communication Item(KOMP)。

系统首先根据销售订单中的信息为这两个表进行赋值,然后根据这两个表中的值确定销售单据中的定价,即这两个表起到通信 (Communication)作用,具体而言,这两个表的作用如下。

1.技术逻辑说明

当创建销售订单时,输入必要信息(客户、物料等)后,系统将销售订单中的相关字段的值赋值给KOMK、KOMP这两个表中,这两个表是定价的基础。

KOMK为定价抬头表,表中包含定价相关的字段,这些字段是针对整张单据的字段,如客户(供应商)、客户组、销售组织(采购组织)、客户税分类,这些字段大多是来自于销售订单(采购订单)的抬头。

KOMP为定价行项目表,表中的字段是针对行项目的字段,如物料、物料组、物料类型、工厂、物料税分类。

提示:这两个通信表可以通过事务代码SE11查看其包含的字段, KOMK预定义了336个字段,KOMP预定义了458个字段,取决于不同的 SAP系统版本,表中的字段数可能不同,这两个条件表可以根据需要增加字段。

这两个通信表也仅仅起着通信的作用,是销售订单维护时的产生的两个内表,当销售订单保存后,表中的信息也会消失。

2.应用说明

本例中,当输入客户(售达方)T-L63D08、物料ZCOAL-01、数量两个后,一般来说,系统首先确定销售订单抬头、行项目中的各个字段(表VBAK、VBAP等),然后再将这些字段赋值到定价相关的两个结构中。例如:

- □销售订单中的售达方(字段VBAK-KUNNR)赋值到定价表 KOMK中的字段售达方中(字段KOMK-KUNNR),字段值为T-L63D08;
- □销售订单中行项目的送达方(字段VBAP-KUNWE)赋值到定价表KOMK中的字段送达方(字段KOMK-KUNWE),字段值为Z9999;
- □销售订单中物料的税分类赋值到定价表中的字段税分类KOMP-TAXM1,字段值为1;

- □销售订单中客户的国家赋值到定价表中的字段KOMK-ALAND,字段值为CN(从送达方到销售订单再到定价表);
- □销售订单中的客户的税分类赋值到定价表中的字段KOMK-TAXK1,字段值为0(从送达方到销售订单再到定价表);
- □销售订单中物料的物料组赋值到定价表中的字段KOMP-MATKL,字段值为01;
- □销售订单中物料号码赋值给定价表中的字段KOMP-PMATN,字 段值为ZCOAL-01。

3.赋值原则

对于这两个表,系统有默认的赋值原则,也可根据需要自定义赋值原则。

(1) 系统默认赋值

定价表(KOMK、KOMP)的赋值是定价的基础,系统有其默认的规则,如上文提到的将销售订单中的售达方自动复制到KOMK-KUNNR中。

注意:定价表(KOMK、KOMP)的字段与销售单据(如销售订单,表VBAK、VBAP)中的字段,大多相同,如售达方在销售订单抬

头表中为VBAK-KUNNR,在定价表也为KOMK-KUNNR,但并不是所有字段的命名完全相同,系统也并非根据字段名进行赋值。

(2) 自定义赋值及增强示例

对定价表(KOMK、KOMP)赋值是定价的基础,但有时会发现系统未能对这两个表中的字段进行赋值,如:物料主数据中销售视图下的字段"物料组1/MVKE-MVGR1",现某个折扣需要根据物料组1确定,标准功能无法实现,原因是该字段的值系统没有将其复制到定价表中(KOMK、KOMP)。

此时首先检查该字段是否在表KOMK/KOMP中存在,事务代码SE11,输入表KOMP,发现该表中已有字段物料组1(MVGR1),此时只需要利用SAP系统预留的用户出口程序MV45AFZZ,在两个对应的FORM: (USEREXIT_PRICING_PREPARE_TKOMP)和(USEREXIT_PRICING_PREPARE_TKOMP)写入相应代码。

从FORM的命名,可看出该FORM的作用,为定价(Pricing)的表(TKOMP/TOMK)做准备(Prepare),只需要在此写简单的代码。

TKOMP-MVGR1=VBAP-MVGR1(销售订单中物料组1复制到定价表的字段物料组1)

完整的数据处理过程是, 创建销售订单时, 系统读取输入的物料对

应的物料组1,将其赋值到销售订单的行项目表字段VBAP-MVGR1,在这里的用户出口中,再赋值到表TKOMP-MVGR1,系统自动又将TKOMP-MVGR1原封不动的复制到表KOMP-MVGR1。

提示1:假设SE11中检查没有发现物料组1这一字段,很简单,事务 代码SE11将该字段加入到表KOMP中即可。

提示2: 销售订单中的字段取值说明。

由于客户有四种合作伙伴类型(售达方、送达方、开票方、付款方),而且还可以自定更多功能类型(如最终客户、上层客户),销售订单中不同的字段可能取自不同的功能的客户。简单来说,大部分字段取自售达方中维护的信息,但部分字段取自其他功能类型的客户,如这里的客户的税分类,就取自送达方中维护的信息。

对此,一方面系统有其默认的逻辑,这些默认的逻辑是在程序中写死,另外一方面部分字段,我们可以通过配置改变默认逻辑,如通过"合作伙伴确定"中配置销售订单的销售员取自售达方还是送达方,对于不可配置的字段则可以通过增强改变系统逻辑,但修改时要谨慎。

13.3.3 步骤3——根据表KOMK和KOMP读取价格主数据

SAP系统中可以非常灵活地定义价格主数据的取数逻辑,如销售单价可根据客户+物料确定,也可根据客户组+物料,具体而言系统是根据定价的两个通信表(KOMK和KOMP)中的值,依照条件类型、存取顺序、条件表的配置的取数逻辑,到价格主数据中搜索定价记录,从而确定销售订单中相应的价格。

本小节首先介绍条件类型、存取顺序、条件表的配置及基本逻辑, 然后再以本案例中的实例来说明销售订单中的价格确定的逻辑。

1.条件表、存取顺序、条件类型的技术逻辑说明

本文中以条件类型PR00为例,介绍价格主数据的三个组成(条件类型、存取顺序、条件表)以及三者之间的关系,条件类型PR00为系统标准的销售单价的条件类型。

(1) 条件表(Condition Table)定义

如图13-4图标3所示,事务代码(V/03 V/04 V/05)定义条件表,本例中条件类型PR00使用到三个条件表,分别为条件表305/306/304。在图13-1中,事务代码VK11维护条件类型PR00时,系统可以选择三个定价的关键字组合,这三个关键字组合与这三个定价表一一对应。

- □条件表304包含三个条件字段(销售组织、分销渠道、物料), 代表销售单价可根据销售组织、分销渠道、物料确定。
- □条件表306包含五个条件字段(销售组织、分销渠道、客户的定价组、单据交易货币、物料),代表销售单价可根据这五个字段确定。
- □条件表305为本案例中使用到的条件表,图13-4图标3为条件表305的截图,包含四个条件字段,代表销售单价(PR00)可根据四个因素确定(销售组织、分销渠道、客户、物料),根据这里的定义,当事务代码VK11针对该组合维护一条定价记录时,系统将自动在表A305中生成相应的记录。

可以根据需要自定义条件表,在自定义条件表中根据业务需要分配相应的条件字段,SAP系统为自定义条件表预留了编号从600到999。

提示:

- 1)定价的条件表中所允许的条件字段都来自于定价表KOMK和KOMP。
- 2)条件表有着广泛的应用,因此条件表的命名为"应用类型"+编号,如本例中的A305、A304为定价用的条件表,KOTH001为批次搜索策略用的条件表。

定价用的条件表的第一位固定为A,A是代表条件表的应用类型为"定

价应用",可通过事务代码SE11/SE16N查看这些表的表结构和表内容, 批次搜索策略用的条件表的前四位为KOTH,KOTH是代表条件表的应用 类型为"批次搜索"。

(2) 存取顺序(Access Sequence)定义

事务代码V/07定义存取顺序(Access Sequence)。以本例中的条件 类型PR00为例,该条件类型可根据三个定价的关键字组合(条件表) 进行维护,系统则通过存取顺序确定三个条件表的优先级顺序,该优先 级顺序即称之为存取顺序(Access Sequence)。

本例中,条件类型PR00使用到的存取顺序为PR02,如图13-4图标2-1所示,在存取顺序PR02的定义中,系统按存取编号10、20、30、40从小到大依次读取条件表305、306、304,代表系统优先读取条件表305的值,也就是优先根据销售组织+分销渠道+客户+物料确定销售单价,字段"排斥的"勾选上代表如果系统读取到条件表305有数据(即销售组织+分销渠道+客户+物料的组合维护了销售单价),则不再继续读取条件表306,如果该组合未维护相应的单价,则系统根据组合306确定销售单价。

如图13-4图标2-2所示,对条件表305进一步展开,可以看到系统是根据KOMK中的三个字段(VKORG销售组织、VTWEG分销渠道、KUNNR售达方)和KOMP中的字段PMATN定价参考物料读取条件表

关于定价参考物料

正常来说定价参考物料等于销售订单中输入的物料(如物料A),但是如果在A的物料主数据的销售视图维护定价物料为B,则销售订单中输入物料A,系统确定定价物料为B,即根据物料B进行定价,定价物料的目的在于减少价格维护的工作量。

(3) 条件类型(定价类型)的定义

如图13-4图标1所示,事务代码V/06,定义定价类型PR00(销售单价)中的存取顺序为PR02。

(4)条件类型、存取顺序、定价表的相关关系

条件类型、存取顺序、定价表的配置是一个整体,这个整体(见图 13-4)所起的作用主要是两个方面,这两方面作用是相辅相成的。



图 13-4 条件类型、存取顺序、条件表的定义(V/03&V/06&V/07)

作用1: 确定前台维护价格主数据时,数据如何存储到数据库表中。

具体而言,如图13-1所示,当使用事务代码VK11维护销售单价 (条件类型PR00)时,系统根据图13-4中的配置(条件类型PR001定义的存取顺序,以及存取顺序PR02中定义的条件表),系统将会跳出三个关键字组合(三个关键字组合分别对应三个条件表),关键字组合的先后顺序,即代表存取顺序,排在最前面的一个组合(销售组织+分销渠道+客户+物料的组合),即对应条件表305。

因此本例中,针对条件类型PR00维护销售单价时,当选择第一个组合后,代表将针对客户、销售组织、分销渠道、物料维护销售单价,该组合的单价将保存在表A305中。

作用2: 定义创建销售订单时,特定条件类型到"何条件表"根据"何 关键字"寻找"条件记录",这就是本小节接下来介绍的内容。

2.销售单据中的条件类型的单价的确定

在图13-1处,通过事务代码Vk11维护了各种条件类型,如销售单价(PR00)、折扣率(K007)、税率(MWSI),销售单价为800元,折扣率为10%,税额为17%,当在前台维护这些数据后,系统自动将数据保存在相应的条件表,形成相应的条件记录。

另外,此时系统的两个定价基础表(KOMK、KOMP)中的相关字段已经被赋值。

因此此时系统根据KOMK、KOMP中的值读取事先维护的价格主数据(条件记录),以条件类型PR00(销售单价)为例,其过程概括如下。

(1) 确定存取字段(Access Sequence Field)

如图13-4所示,条件类型PR00的存取顺序PR02中定义的顺序 10(条件表305)中定义四个存取字段,分别为KOMK-VKORG(销售组织)、KOMK-VTWEG(分销渠道)、KOMK-KUNNR(客户)、KOMP-PMATN(定价参考物料),本例中这四个字段的值分别为 1000、10、T-63D08和ZCOAL-01。

(2) 根据存取字段读取条件记录

系统根据这四个存取字段的值到相应的条件表中搜索相应的条件记录,本例中,根据这四个字段在条件表A305找到相应的条件记录,确 定出该物料销售给该客户的单价为800元。

(3) 循环读取

如果未能根据存取顺序10(条件表305)中的存取字段读取到条件记录,系统将继续根据存取顺序中定义的其他存取字段到其他条件表查找其他组合的条件记录。

13.3.4 步骤4——销售单据的定价过程的初步形成

系统将根据定价过程、定价类型以及上文中读取到的价格主数据按照定价所需的表格式进行转换,此时系统将形成定价所需的表形式(内表XKOMV),其包含的字段摘选如表13-3所示,此时定价的过程只是到步骤"读取价格主数据以及后台配置",尚未进行条件类型的金额的计算。

如表13-3所示,系统读取到条件类型PR00的单价为800元,读取到 折扣类型K007的折扣为10%,读取到税率(MWSI)为17%,读取到成 本(VPRS)为500,但尚未计算这些条件类型的金额。

描述	行项目号	条件类型	条件类型单价	条件类型基础	条件类型金额	计算类型
字段名	KPOSN	KSCHL	KBETR	KAWRT	KWERT	KRECH
字段值	10	PR00	800	尚未赋值	尚未赋值	C
	10	K007	-10.00%			A
	10	NTPW				С
	10	MWSI	17%			Н
	10	NTPS	0.00			С
	10	VPRS	500			С

表 13-3 读取价格主数据后的定价过程

提示1:该定价表XKOMV的最终内容将保存在数据库表KONV中,通过条件号与销售订单关联(VBAK-KNUMV)。表13-3中,行项目号是销售订单中的行项目号,条件类型就是定价过程中分配的条件类型,条件类型单价取自价格主数据。

提示2:为了阅读方便,本表做了适当的加工,如对于百分比的条件类型MWSI,SAP系统中实际储存为170,而非17%。

13.3.5 步骤5——定价过程的定价计算

在步骤4中,已经初步形成了定价过程,确定了条件类型的价格 [Rate(condition amount or percentage)],在本步骤中,系统将计算定价 过程中的每个条件类型的基础值以及定价值(Condition Value)。

1.技术逻辑说明

此时系统主要根据三方面的因素来进行定价的计算:

- □后台定义的条件类型中的属性:
- □定价过程中的定义;
- □定价过程中"需求、条件基础、条件值"的Routine中定义的计算公式。

2.条件类型的计算公式说明

条件类型金额的计算逻辑如下。

(1) 条件类型金额的计算公式的三要素

无论是现实生活中,还是SAP系统中,金额的计算公式中,都有三个要素,以本案例中的单价和折扣为例。

- □单价(800元/个)、折扣率(10%)称之为条件类型价格
 [Rate(condition amount orpercentage)],条件类型价格一般来自于前台
 维护的价格主数据。
- □数量(2个)、折扣前金额(1600元)称为条件类型基础 (Condition Base Value)。
- □最后计算出来的含税金额(1600元)、折扣额160元称为条件类型金额(ConditionValue)。

(2) 计算公式逻辑说明

取决于条件类型中不同的计算类型,系统对条件类型金额有不同的计算方式,最常用的三种计算方式如下。

- □当条件类型中的计算类型为C(数量),则系统默认按照单价 (条件类型价格)乘以数量(条件类型基础)计算出条件类型的金额,如本例中单价的条件类型PR00的金额等于单价800元/个乘以数量2个=金额1600元。
- □当条件类型中的计算类型为A(百分数),则系统默认按照百分数(条件类型价格)乘以金额(条件类型基础)计算出条件类型的金额,如本例中折扣的条件类型K007的金额等于10%*1600元=160元。
 - □当条件类型中的计算类型为H(包括在内的百分比),则条件类

型的金额等于条件类型基础除以(1+百分数)乘以百分数,如本例中税的条件类型MWSI的金额等于1440/(1+17%)×17%等于209.23。

3.定价过程后台配置说明

图13-5的定价过程的定义是定价中最为关键的一步,最主要的定义都是围绕于确定条件类型基础、条件类型金额的值展开的。

Procedur	e		ZVAACN Standard		_ 33										
Control di	ata			1		2	3	4	1	5	6	7	8		
Refere	nce Step	Overv	1eW				1	1		1	1	1			
Step	Co	СТур	Description	Fro	To	Ma	R	5ta	P	SuTot	Regt	CalType	BasType	AccKey	Accruals
11	0	PROD	O te				V	V	Г	5	2				
40	0	K007	Customer Discount					4		6	2				
45	0	NTPW	Net Price includetax	10	40			~		1	2	81			
50	0	EDI1	Cust.expected price			V		4		3		9			
915	0	MVSI	Output Tax				~		s		10		5	MWS	
920	0	NTPS	Price Net Share								2	25	V.	ERL	
940	0	VPRS	Internal price					4	5	В	4				
					CH	stiction									

图 13-5 定价过程的定义 (V/08)

定价过程中的各个字段的解释如下。

- (1) 图13-5图标1字段: 步骤(Step)范围(From~To)
- □作用:确定条件类型的基础(Condition Base Value);
- □适用情况: 仅针对以百分数维护的条件类型;
- □逻辑说明:系统中提供三种以百分比维护的计算类型,分别为A(Percentage)、H(Percentage included)、I(Percentage/travel

expenses),以计算类型A(百分比)为例,其条件类型的金额等于条件类型的基础乘以百分数,而条件类型的基础默认等于该条件类型的步骤范围内的条件类型的值的合计,当不输入步骤范围时,则条件类型的基础等于该条件类型前所有步骤的条件类型的金额之和。

本例中,折扣的条件类型K007的计算类型设置为百分比,按照图 13-5配置,条件类型K007的基础(Condition Base Value)等于条件类型 K007前的所有条件类型的金额之和,也就是条件类型PR00的值,具体 而言为1600元,因此条件类型K007的金额等于条件类型基础(1600)× 前台维护的折扣率(10%)等于160元。

在本例中,若设置条件类型K007的步骤范围为"从11到11"与不输入步骤功能相同。

关于步骤(Step)的解释:每个条件类型都有对应的步骤,通过步骤为条件类型进行编号,如图13-5定价过程所示,条件类型PR00对应的步骤为11,条件类型K007对应步骤为40。

- (2) 图13-5图标2字段: 手工的(Manual)
- □作用:确定条件类型是否在销售订单定价界面自动出现;
- □适用情况:无存取顺序的条件类型;
- □逻辑说明:如图13-5中一共有七个条件类型,条件类型EDI1代表

客户期望的价格,被标记为"手工"同时事务代码V/06也没有为该条件类型定义存取顺序,即条件类型不读取主数据,而是手工在销售订单中输入,因此当创建订单时,在销售订单的定价屏幕默认最多出现六个条件类型,条件类型EDI1不会自动出现,如果需要使用,则需要在销售订单的定价界面中手工进行选择,以便输入。

因此,可将不常用的手工输入的条件类型设置为手工的,对于常用的需手工输入的条件类型则不应设置为手工的。

(3) 图13-5图标3字段: 必须的(Required)

- □作用:如果单据中条件类型没有值,则如图13-6所示,系统出现 提示,凭证将被设置为不完整。
 - □适用情况:需求满足的条件类型。
 - □逻辑说明。

需求满足的概念如下。

需求满足是指条件类型的前提条件满足,若单价的定价类型PR00设置为必需的,同时条件类型PR00未维护,创建正常订单时,系统则会出现提示,在创建免费的订单中,系统不会出现提示。

这是由于条件类型PR00(销售单价)的前提条件为正常订单,而

非免费订单。

对于不同定价类别的条件类型来说,没有值的概念是不一样,例如:

- □对于定价类别(Condition Class)为B(Price/单价)或者 A(Discount OrSurcharge/折扣或者附加费)的条件类型,意味着必须维护相应的价格主数据,且维护的值不能等于零;
- □对于定价类别为D(Taxes/税收)的定价类型,只要维护相应的 主数据即可。

如图13-5所示,条件类型PR00、MWSI均设置为必需的,当通过事务代码VK11针对这两个条件类型分别维护单价(税率)为零的价格主数据,结果如图13-6所示,条件类型PR00报错,系统认为不完整,条件类型MWSI没有任何提示。条件类型MWSI没有任何提示的原因是免税(税率为零)从业务上来说是正常的。

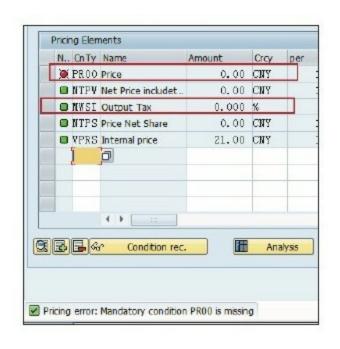


图 13-6 销售订单中定价必需的条件类型 (VA01)

(4) 图13-5图标4字段: 统计的(Statistics)

统计(Statistics)给人的印象往往是不干活的,对于一家企业来说,最重要的是赢得收入,赢得现金,对于一张销售订单来说,金额信息中最主要的是计算订单的不含税金额(Net Value)和税额(Tax Value),后续开票时,订单不含税金额将过账到财务收入科目,税额将过账到税金科目,二者合计代表着现金(应收账款)。

系统将定价过程中的各个步骤中满足下面三个条件的值纳入到订单的净价值(Net Value)计算。

□条件1: 该步骤未勾选上统计,如勾选统计,则代表该金额不纳 入净价值。 □条件2: 该步骤存在条件类型。

如图13-7中定价过程中最后一个步骤"test only"不存在条件类型,因此在定价过程中尽管未勾选上统计,但系统不将该步骤的值纳入净值计算,对于这些不存在条件类型的步骤,系统一律认为是统计性的。

□条件3: 该步骤的条件类型的定价类别(Condition Class)为不是"税类型D"(Taxes: 税收)

如图13-7中的条件类型MWSI,虽然未勾选上统计,但系统不纳入净价值统计。

在销售订单的界面中,如图13-7所示,非统计性的金额使用蓝色字体,在字段"Stat"中为未勾选状态,具体而言,在图13-7示例中,销售订单的净值(Net Value)等于条件类型NTPS的金额。

Qty			1 EA Net		.74 CN	Y
	ng Elen	nents 销售 Name	订单的净价值(不含税 Amount	(金额)	Stat	Crey
	PROO	The state of the s	50,00	50, 00	10000	CNY
	NTPV	Net Price includetax	50.00	50.00	V	CNY
	MWSI	Output Tax	17.000	7.26		%
0	NTPS	Price Net Share	42.74	42, 74		CNY
	VPRS	Internal price	21.00	21.00		CNY
		test only	21.00	21.00		CNY

图 13-7 条件类型净值的计算 (VA03)

(5) 图13-5图标5字段: 小计(subtotal)

小计的概念是将步骤(条件类型)的值或者价格赋值到小计中,不同的小计有不同的用途,有些小计可以用来做后续的计算,有些小计的值将会保存到数据库表中。

图13-5中,条件类型PR00的小计被设置为小计5,小计5对应的字段为KOMP-KIWIZ5,则创建销售订单时,字段KOMP-KIWIZ5的金额等于条件类型PR00的金额,当销售订单保存后,销售订单行项目表的字段VBAP-KIWIZ5的值等于KOMP-KIWIZ5,即等于条件类型PR00的金额。

表13-4列举定价过程中预配置的22个小计,并对这些小计做了简单的分类,可以划分为以下四种类型。

□第一类: 不可以随意使用,系统已经赋予其特定的含义。

该类型的小计必须结合业务来进行理解,如果对业务不熟悉,则无 法理解透彻,并且可能导致不当的业务结果,该类型的小计的值最终都 会保存在表VBAP中相同名称的字段里。

例如小计A代表信贷价格(Credit Price),该价格无特殊情况下应该等于订单中的含税价格,也就是最终产生应收账款的价格。

注意: 这里系统用信贷价格,而非信贷额,销售订单的信贷额等于

信贷价格乘以订单的确认数量,该字段的值最终会保存在销售订单行项目对应的表VBAP-CMPRE中,系统保存信贷价格而非信贷额的原因很多,如一张销售订单会分拆为多张发货单,可以结合12章"销售管控和信用管控"来考虑。

例如小计7代表返利(Rebate)基础,当启用返利功能时,该字段 作为返利基础。

例如小计B代表成本,其值将更新到销售订单行项目对应的表字段 VBAP-WAVWR,一般其金额应该等于条件类型VPRS的值,但对于按 订单生产的业务,销售订单可能既有物料评估价格(如条件类型 VPRS),又有按订单生产的订单计划成本或者实际成本(如条件类型 EK01、EK02、EK03),那么其值的计算逻辑比较复杂。

□第二类:系统预留的,可根据公司需要赋予特定的含义。

该类型的小计有六个,从小计1到小计6,这六个小计如果需要使用,必须提前规划好,每个小计有何作用,切勿大材小用,这六个小计的值最终都会保存在销售订单行项目对应的表字段。VBAP-KIZW1~KIZW6中。

如可设置小计1用来记录非常重要的折扣,如领导审批的折扣金额;小计2用来记录客户期望价格。使用小计1到小计6,必须考虑到公司出具关于定价的分析报表的需要。

小计1~小计6不仅保存在销售订单、发票的行项目表中,还保存在销售信息系统报表所使用到的表,系统预定义的这些销售信息报表中都可以直接展现这六个小计的值,对应的典型的事务代码为MCTA、表为S001。

□第三类、第四类:系统未赋予特定含义。

这两类的小计,字段值不会保存到数据表中,仅作为中间变量使用,是为了定价过程中进一步计算使用,具体应用在图13-5中的6、7、8处,也就是步骤(条件类型)的需求公式、条件金额公式、条件基础值公式中使用,在下面的例子中将具体展现其用法。

其中第三类小计是将步骤的条件类型的金额赋值到小计中,第四类 是将条件类型的价格赋值到小计中。

定价过程中的小计见表13-4。

表 13-4 定价过程中的小计

分 类	小计类型	小计英文描述						
	7	Carry over value to KOMP_BONBA (rebate basis 1) 返利 / 回扣基础						
	8	Copy values according to KOMP-PREVA (preference value)						
第一类: 系统赋予特定的含	9	Copy values to KOMP-BRTWR (gross value)						
又, 不仅保存到表中, 还作为 后续返利、信贷管理等的基础	A	Carry over price to KOMP-CMPRE (credit price) 信贷价格						
,不仅保存到表中,还作为 续返利、信贷管理等的基础 第二类:系统未赋予特定的 义,字段值保存到数赋予 中,可根据公司需要赋予其 义	В	Carry over value to KOMP-WAVWR (cost) 成本						
	C	Carry over value to KOMP-GKWRT (statistical value)						
	8 Copy values a 9 Copy values to A Carry over pri B Carry over val C Carry over val 1 Carry over val 2 Carry over val 2 Carry over val 5 Carry over val 6 Carry over val 6 Carry over val 6 Carry over val 7 Copy value to 8 Copy value to 9 Copy value to 1 Copy value to 2 Copy value to 3 Copy value to 4 Copy value to 5 Copy value to 6 Copy value to 7 Copy value to 8 Copy value to 9 Copy value to 1 Copy value to	Carry over value to KOMP-KZWI1						
第二米 互结土财圣林党的	2	Carry over value to KOMP-KZWI2						
含义,字段值保存到数据库的	3	Carry over value to KOMP-KZWI3						
表中,可根据公司需要赋予其	4	Carry over value to KOMP-KZWI4						
含义	5	Carry over value to KOMP-KZWI5						
	6	Carry over value to KOMP-KZWI6						
	D	Copy value to XWORKD						
	Е	Copy value to XWORKE						
	F	Copy value to XWORKF						
	G	Copy value to XWORKG						
会保存到数据表中	Н	Copy value to XWORKH						
	I	Copy value to XWORKI						
	J	Copy value to XWORKJ						
第四类:与第三类类似,第三	K	Copy price to XWORKK						
类记录的是价值, 第四类记录	L	Copy price to XWORKL						
的是价格	М	Copy price to XWORKM						

(6) 图13-5图标6字段: 前提条件(需求/Requirement)

这里的需求是指条件类型生效的前提条件,这里可以写自定义的程序来定义条件类型生效的前台条件,系统也定义了相当多的程序供选择使用。

提示:这里的一小段代码用SAP的术语称为Routine(例程),例程 在销售模块应用非常广泛,在其他模块也有应用,在定价中,前提条件 及下文中介绍到的条件类型基值、条件类型值都通过Routine来实现各种 功能。

典型的两个前提条件的例程以及相关解释如下。

□例程示例1(前提条件A):

同一个物料,大多是出售给客户,对应的销售订单行项目类别为 TAN,但有时由于赔偿或是样品等原因,需要免费给客户,对应的订单 行项目类别KLN。

在后台行项目定义(事务代码VOV7)中,行项目TAN(正常销售)设置为与定价相关,行项目KLN(免费销售的行项目)设置为与定价无关。

本案例中,条件类型PR00代表对客户的售价,显然该条件类型生效的前提应该是正常销售,在免费销售的业务中,该条件类型则无需生效。

因此在条件类型PR00的需求中写入前提条件是该行项目与定价相关,系统已经预配置例程2,如图13-8所示,在定价过程中设置条件类型PR00的需求例程为2。

□例程示例2(前提条件B):

当跨公司销售时,在销售订单中,需要销售组织对客户的售价外,

还需要发货工厂对销售组织的售价,标准的公司间的条件类型是PI01/PI02,条件类型PI01/PI02生效的前提条件应该是跨公司销售业务,即在正常的销售订单中,条件类型PI01/PI02无需生效,在跨公司的销售订单中,条件类型PI01/PI02需要生效,也就是需要设置条件类型PI01/PI02的前提条件,即判断销售订单中的销售组织和发货工厂是否属于同一个公司代码,如果属于一个公司代码,则销售订单为正常订单,如果属于两个公司代码,则销售订单属于跨公司销售。

因此在条件类型PI01/PI02的需求中写入该条件类型生效的前提条件是发货工厂的公司代码不等于销售组织的公司代码(Check t001-bukrs ne t001k-bukrs),具体代码请见需求22。

□查看例程的方法:

如图13-8所示,选择例程号,单击"源代码(Source Text)"按钮。

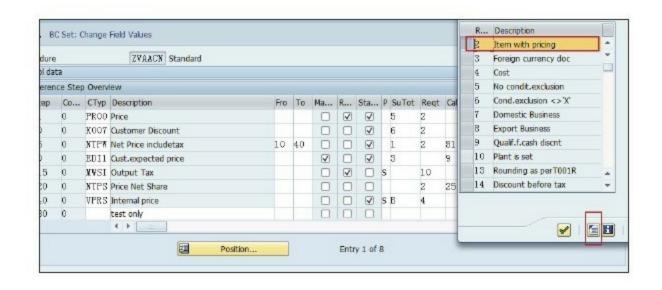


图 13-8 查看定价过程中的例程 (V/08)

□例程002 (LV61A002) 代码说明:

如图13-9所示,查看例程002的代码,在例程002中最重要的一句代码是"check: komp-prsfd ca 'BX'",这代表着若komp-prsfd的值不等于BX中的一个,则与定价无关,komp-prsfd的值来源于事务代码VOV7中对销售订单行项目的定义,其中行项目tan中prsfd(定价相关性)为X,KLN中prsfd为空白。

在上文中讲到定价过程中第二个步骤就是对表komp中的各个字段进行赋值,当创建行项目为KLN的免费订单时,komp-prsfd等于空白,此时由于条件类型PR00的前提条件(Requirement)不满足,因此PR00不会生效,而行项目类别为tan(正常销售)时,komp-prsfd=X,因此该条件类型会生效,会出现在销售订单的定价屏幕中。

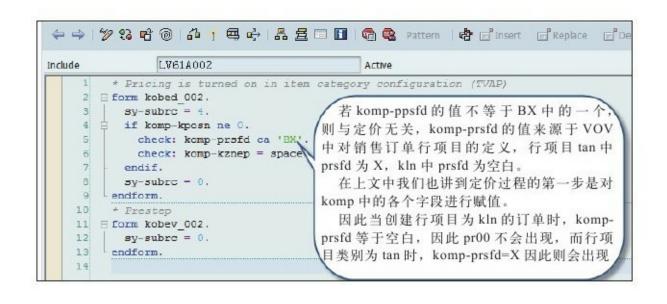


图 13-9 条件类型的需求的例程示例 (SE38)

(7) 图13-5图标7字段:条件金额公式(Condition Value Formula)

通过该字段主要用来改变当前条件金额的值(字段xkwert),也可以同时改变当前条件类型的其他字段的值,如条件类型价格。

条件类型NTPW(含税净金额)等于折扣前含税金额减去折扣金额,因此如图13-5所示,系统将条件类型(PR00)含税总价的金额复制到小计字段5(KOMP-KIZWI5),将条件类型(K007)折扣的金额复制到小计字段6(KOMP-KIZW6)中,同时该条件类型NTPW的条件金额公式的例程为81。

如图13-10所示,在例程81中定义条件类型NTPW的金额 (XKWERT)等于小计5(KOMP-KIWI5)+小计6(KOMP-KZWI6),同时在该例程中,还定义了根据条件类型NTPW的金额得到该条件类型的价格(XKOMV-KWERT)。

图 13-10 条件类型的条件金额的例程

(8) 图13-5图标8字段:条件基础公式(Condition Base formula)

与字段条件金额公式类似,主要是通过例程(一小段自定义程序) 来改变条件类型基础的值。

(9) 图13-5图标9字段: 账户码和应计项(Acckey和Accruals)

通过定价过程中的账户码(Account Key)和应计码(Accrual Key)实现与销售开票时的会计科目的确定无缝集成,实现收入、折扣、成本、税额以及各种预提进入各自的会计科目。

提示1: 关于销售开票科目确定

销售开票时的会计科目确定也使用条件基础,一般来说由六个条件字段确定,销售组织、分销渠道、产品组、客户的科目分配组、物料的科目分配组、账户码(应计项),其中客户科目分配组由客户确定、物料的科目分配组由物料确定,而账户码(应计项)则由定价过程中的定价类型确定。

提示2: 凡是纳入销售订单净值计算的条件类型都必须有对应的账户码。

13.3.6 定价过程的计算结果

经过上文的五个主要步骤,销售订单中的定价计算结果如下。

1.确定出销售订单中的条件屏幕的各个条件类型的单价、基础、金额

销售订单中的每个条件类型都按照上文中的五个定价步骤进行计算,最终如表13-5所示,参见图13-2。

描述	行项 目号	条件类型	条件类型 的价格	条件类型基础 Condition base value	条件类型 金额	计算类型	定价类别	统计 与否
字段名	KPOSN	KSCHL	KBETR	KAWRT	KWERT	KRECH	KNTYP	KSTAT
	10	PR00	800	2	1600	C (数量)		统计
	10	K007	-10%	1600	160	A (百分比)		统计
空 印 店	10	NTPW	720	2	1440	C (数量)		统计
字段值	10	MWSI	17%	1440	209.23	H (包括的百分比)	c	非统计
	10	NTPS	615.39	2	1230.77	C (数量)	D税	非统计
	10	VPRS	500	2	1000	C (数量)	G成本	统计

表 13-5 销售订单中的条件屏幕

2.确定销售订单的净值(Net Value)和税额

具体而言,如图13-2所示,本例中销售订单的净值等于非统计的金额等于1230.77,税额等于209.23。

提示:

- 1)创建销售订单时,条件屏幕的字段在内表XKOMV中,最终内容将保存在数据库表KONV中,通过条件号与销售订单关联(VBAK-KNUMV);
- 2)销售订单的净值和税额将保存在销售订单行项目表VBAP-NETWR和MWSBP。

13.4 常见定价功能应用

本节中对销售定价的一些常见问题做简单的描述。

13.4.1 销售定价屏幕展现

在销售订单的行项目界面,标准配置中可以显示净价值、净价、常用条件类型,从ECC EHP604开始,激活业务功能增强 LOG_SD_SIMP_02后,则还可以额外显示六个自定义的定价相关字段。

在上文案例的基础上(图13-2),如图13-11所示,可以将案例中所使用到的各个价格,如目录单价(800元)、折扣率(-10%)、客户期望单价、含税单价(720元)、净价(515.39元)、目录总价值(1600元)、含税金额(1440元)、净价值(1230.77元)都显示在销售订单的行项目中,并且可直接在本屏幕中进行修改和维护。

标准订单	322			净价值			1,230.77 CNY		
基达 方	B88	测法	用客户//						
<u> </u>	B88	测试	用客户//						
砌订单编号	11			采购订单日期				원	
销售 项目总览	项目组	1节 订劳	方架则	装运	拒绝原因				
销售凭证英型	订单			标准订单					
请求交货日期	-	011.04.07	1	交货工厂	Г				
全部交货			1	总重量			2 TO		
交货冻结			-	业务量			2.500 M3		
出具貨票冻结			-	定价日期	2	011.04.0	7 22:41		
付款条款	0001 3	立即付款无扣	Sift	国际贸易条件	0	IF sh			
订单原因						•			
销售范围	SHO2 /	01 / 01	销售公司	開售组织。分銷	渠道 01, /	一品组 01			
	-7		50						
全部项目									
项目 物料	订单数量	目录单价	折扣率	客户期望单价	含税单价	净价	目录总价值	含稅金額	净价值
10 ZCOA	2	800, 00	10.000	740.00	720.00	\$15.39	1, 600. 00	1,440.00	1,230.77

图 13-11 销售订单行项目中的条件显示 (VA03)

13.4.2 等级定价

企业出于促进销售等多方面的原因,经常会设置各种各样的等级定价,譬如客户订购数量越多,单价越便宜,具体而言有以下几种常见的等级定价。

- □阶梯等级定价;
- □间隔等级定价;
- □累计等级定价。

提示:系统可以支持根据销售订单中数量、金额、重量、体积等确定等级,本例中演示的是根据数量确定等级。

1.等级定价1——阶梯等级/Scale

某公司销售某产品给客户,数量0~200个,单价为每个10元,数量201~300时,销售单价为9元每个,购买250个,总金额为9×250=2250。

此需求为系统默认设置,事务代码VK11维护价格时,维护等级定价即可。

如果条件类型不允许等级定价,则通过事务代码V/06检查后台条件

类型的定义。

2.等级定价2——间隔等级定价/Graduated-to Interval Scale

某公司销售某产品给客户,数量0~200个,单价为每个10元,数量201~300时,超过部分销售单价为9元每个,购买250个时,总金额为200×10+50×9等于2450。

提示: 间隔等级定价在日常生活中,也比较常见。

上海市区出租车:起步费为12元/3km,超过3km后,超过部分每km价格2.4元,超过10km,超过部分每km价格3.6元。

个人所得税计算也是采用间隔等级定价,更标准的说法叫超额累计,超过特定金额,就超过部分征收特定比例的个税。

以出租车定价为例,利用等级定价功能,设置两个条件类型。

条件类型1:设置为固定金额,维护12元。

条件类型2: 事务代码V/06定义该条件类型时,等级类型Scale Type 选择D: Graduated-to interval scale。

事务代码VK11维护条件类型2时,设置等级定价,0~3kg,单价为零,3km~10km,2.4元/km,10~1000km,3.6元/km。

3.等价定价3——累计等级定价

在等级的基础上,多了时间的概念,譬如一个月内,累计销售数量为0~1000个,则单价10元,累计销售数量1000以上,单价9.5元。

两种实现方法,各有利弊,满足不同需要。

方法1: 利用条件更新功能(Condition Update)。

设置两个条件类型,条件类型1,维护单价每个9.5元。事务代码 V/06定义条件类型2,设置条件更新。事务代码VK11维护条件类型2 时,单价为每个0.5元,在附加数据中,设置累计的数量为1000个,该 条件类型的有效期均为整月,根据需要可以一次性维护多个月份。

方法2:整个月份利用一张单据(如计划协议、销售合同、销售订单),不断更新数量,使用一个条件类型,条件类型设置等级定价。

详细说明,请参见本人博客"定价——累计等级定价"。

注意:请将累计等级定价的需求与返利业务区分开,返利是事后的行为,不会立刻在销售订单中体现折扣、价格变化。

13.4.3 层次定价

在实际业务往来中,企业销售的产品是有层次的,企业的客户也经常是有层次的,具体而言,这两种层次对应SAP系统中的两种层次,相应的有两种层次定价。

1.产品层次在定价中的应用

对物料可以有很多个分类,但大部分分类是平行的,SAP公司还提供了产品层次(Product Hierarchy)来满足对物料进行层次分类,图13-12为某国内知名厂商对其电脑产品ThinkPad进行层次分类,共分为五层。

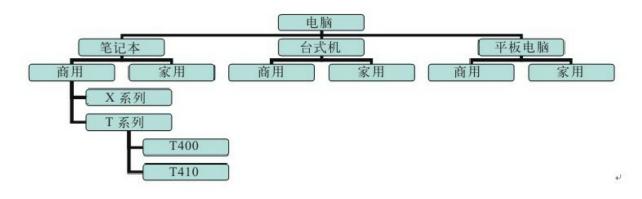


图 13-12 产品层次

在定价中,可能需要对不同的层次进行定价,可能针对第一层,即针对所有的笔记本打折10%,也可能对所有的商用电脑(包括笔记本、台式机、平板电脑)打折5%,也可能对所有笔记本(商用、家用)统

一打折5%,也可能对只对其中的T系列进行折扣,也可能只对单一型号 T400打折,定价方式非常多而灵活。

此时可以使用产品层次功能,后台定义产品层次,然后物料主数据中维护产品对应的产品层次,而后利用标准的条件类型K148满足上述定价需要,除此之外产品层次还广泛应用于报表统计中。

参见本人博客"产品层次应用"。

2.客户层次在定价中的应用;

与产品层次类似,客户也有层次概念。如某超市家乐玛是我们的客户,其层次为:最高层次为家乐玛中国,下一层次为家乐玛华东,第三层次为家乐玛上海,最后为家乐玛古北店,在定价和报表统计上同样有与物料层次类似的需要。实现方式也比较相似,先为不同层次的客户维护客户主数据,并进行层次分配,而后使用标准的条件类型HI01、HI02满足定价需要。

13.4.4 价格审批

销售业务中最敏感也是最重要的信息是价格信息,因此对价格的审批有时是必不可少的。价格审批有两种形式:销售订单中的价格审批和价格主数据的审批。

1.销售订单中的价格审批

当销售订单中实际的价格与公司规定的价格政策不一致时,需要进行审批,价格政策不一致的可能有很多情况,如销售价低于最低限价,但归纳起来可以理解为客户的期望价格与我们期望的价格不一致。例如: 创建销售订单的默认价格为100元,客户期望价格为95元,此时理当有某个人员进行审批。实现方式为: 创建销售订单,默认价格100元,手工输入客户期望价格95元(条件类型EDI1),系统自动冻结,而后通过事务代码V.25由具有审批权限的人进行审批解冻。

相关实现请参见12.2节"销售单据中的单价控制"。

2.价格主数据的审批

如果用户A维护了价格主数据,不希望立刻生效,希望由另外一个 人审批后再生效。则当事务代码VK11维护价格时,可以设置价格的状态为不生效状态,同时我们可以利用屏幕变式功能来实现维护人员无法 修改该状态。

提示:通过事务代码SHD0维护屏幕变式是非常有效的功能,除了 这里的价格审批,还可以实现其他一些主数据、价格的审批,不能说它 一定能够实现你所希望的效果,但思路值得尝试。

13.4.5 价格隐藏

对于有些公司来说,销售价格、成本、折扣等信息是非常敏感的信息,一方面要保证系统中的价格是准确的,得到控制的;另外一方面也要控制可以查看价格的人员。以下为两个典型的需求:

1.销售订单中的整个条件屏幕隐藏

如果希望允许生产部的人查看销售订单,但不允许查看销售订单中的任何价格(单价、折扣、成本等信息),那么可以利用屏幕变式功能,将整个定价的屏幕全部设置为隐藏。

2.特定条件类型隐藏

销售订单界面中可以看到销售成本以及销售毛利,如果老板要求销售订单维护人员不允许看到这两个信息,则可以通过权限控制+增强实现,具体请查看SAP Note 105621-Authorization check for the condition screen。

13.4.6 查看价格

当价格主数据有很多时,需要能够有效地查询各种价格。以下为两个常见的需求。

1.价格查看-查看特定条件类型的价格主数据

如果希望以报表的形式查看条件类型(如条件类型PR00)维护的价格,则可以通过后台的事务代码V/LA进行配置定价报表,系统自动产生查看该条件类型的程序,然后通过前台的事务代码V/LD查看定价报表。

提示:配置产生的报表可能没有做完善的权限检查,如果需要做权限检查,则可以在系统生成的程序的基础上做适当的调整,增加权限检查。

2.价格查看-查看特定对象的价格主数据

如果希望查看包含某个物料的所有条件类型(销售单价、折扣、内部交易价等),则可以在后台启用条件类型(K007)的条件索引,并激活索引,事务代码VK13查看条件类型。请参见本人博客中"定价-条件索引(Condition Index)"文章。

13.4.7 定价分析

当创建一张单据(如销售订单)时,经常会发现条件类型的价格、金额不是期望的值,此时如图13-13所示,在单据中单击定价"分析"功能来进行定价分析。



图 13-13 销售订单中的定价分析(VA01)

1.定价中常见的问题

图13-14为最典型的价格错误的几种可能性。

1)价格主数据没有维护或者没有正确维护(见图13-14图标4)。

如: 单据的定价日期不在价格主数据有效期间;

修正方法举例:修改价格主数据。

2) 定价的两个基础表(KOMK和KOMP)的字段没有填充(见图 13-14图标2)。

如:物料主数据中的物料组没有填写,而定价是按照物料组进行定价的,自然无法取到价格。

修正方法举例:修改销售订单的物料组或者修改物料主数据的物料组,重新创建订单。

3) 单据在价格主数据之前创建(见图13-14图标3)。

修正方法举例: 在销售订单中, 执行定价更新功能;

4) 配置问题:如选择错误的字段(见图13-14图标1,图标5)。

详细原因请查看上文中定价过程的实现部分。

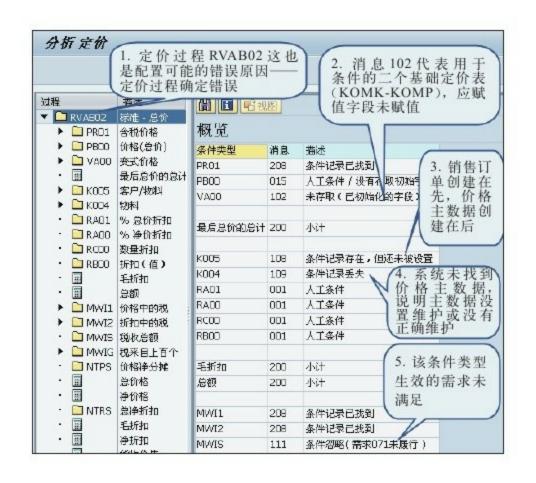


图 13-14 销售订单中的价格分析(VA01)

2.定价分析示例

以图13-14为基础,通过两个示例对定价分析功能做简单的阐述。

(1)"未存取"的原因

图13-14图标2处提示价格类型VA00未存取,其原因如下:

如图13-15所示,在图13-14中选择条件类型VA00,单击顺序10,可以看到该条件类型根据四个条件字段(销售组织、分销渠道、定价参考

物料、变式)进行定价,但在当前单据中,字段"变式"为空,即字段 KOMP-VARCOND等于空白,因此系统提示未存取。单击"视图"按钮,则可以看到这四个字段的取值分别为KOMK-VKORG(销售组织)、 KOMK-VTWEG(渠道)、KOMP-PMTAN(物料)、KOMP-VARCOND(变式),字段"变式"是应用于可配置BOM的定价中,本例 不属于可配置BOM,因此该字段为空属于正常情况。

提示:关于KOMK、KOMP如何赋值在上文定价过程实现中已介绍。



图 13-15 定价分析-赋值 (VA01)

(2) 主数据问题

图13-14定价分析图标4处,提示条件类型K004未找到条件记录,没 有在销售订单中出现。 如图13-16所示,销售订单的定价日期为2011年5月1日,而通过事务代码VK13查看到条件类型K004的价格有效期从2011年5月10号开始,因此在销售订单中条件类型K004的记录丢失。



图 13-16 定价分析 (VA01&VK13)

第四篇 常见跨模块功能

第14章 包装处理

在商品的运输、储存过程中会使用到各种各样的包装,SAP系统中用包装处理单元(Handling Unit,HU)来处理这些事情。当使用包装后,货物在运输、存储过程中,不再基于单个物料,而是基于整个包装进行计算和处理。

在不少业务中,当基于包装进行货物移动管理时,货物移动的处理 将变得更加容易,将简化仓库和装运中的操作。

本章首先简要介绍包装的概念及功能,然后通过案例来描述SAP中的包装功能及其应用。

提示:由于软件版本不同,Handing Unit翻译成处理单元、处理单位、包装单元、装运单元、装运单位等不同的词,其概念是一样的。

14.1 概览

本节就产品的包装类型、SAP系统对包装的处理做简要的介绍。

14.1.1 产品的包装类型

产品在运输过程中,根据产品特性有不同的包装形式,可分类为:无包装产品和有包装产品。

1.无包装产品

无包装产品可进一步细分为散装产品(Bulk Cargo)或者裸装货(Nuded Cargo)。

散装产品形态大多为颗粒或者液态,一般无需包装或者不容易包装,如煤炭、粮食、散装水泥等产品,煤炭运输直接装载在火车车厢中、稻谷运输也直接使用船舶。

一方面产品的包装形态可能多种多样,如水泥有散装水泥,也有包装水泥,另外一方面散装水泥(产品)有利环保、成本也更低。

散装产品,在运输过程中,无论是直接暴露在外面还是放在特定的容器中,相比包装产品,往往更容易发生损耗,在出发地点为100吨,到达目的地时,可能变成了98吨。

裸装货一方面不容易包装,另一方面指即使没有包装,产品的品质 也不容易受影响,裸装货自成件数,典型的如木材、钢材和汽车产品, 对这类商品有时会略加捆扎,如使用钢丝对钢材捆扎。 关于散装产品的运输(Bulk Transportation),SAP系统中有专门的解决方案,请参见15.4节"散装运输管理(15.4)"。

2.有包装产品

有包装产品可以分为两类:销售包装、运输包装。其中运输包装是本章中的主要内容。

(1) 可视同原材料的包装物(销售包装)

这类包装物作为产品本身不可分割的一部分存在,如:购买的化妆品瓶子、方便面袋。这类包装直接或间接接触产品,一般会随商品进入零售网点、分销渠道,和消费者或用户直接见面,因此也被称为销售包装。

这类包装物维护在BOM中,并和其他原材料类似,这些包装物也是根据产成品的需求,展开对这类包装物的相关需求,譬如100瓶化妆品,需要100个瓶子,从而进一步根据需要进行采购,当车间使用时,与产品中的其他物料一起通过移动类型261进行生产发料。

这类包装一般不可回收,但也有可回收的情况,其中饮料行业是比较典型的需要回收包装的行业,很多饮料瓶、啤酒瓶都是可回收的,在SAP系统中,有专门针对饮料行业(Beverage)中的饮料瓶的解决方案,目前该方案已进一步拓展到整个消费品行业。

(2)运输包装

运输包装又称为大包装或者外包装,其目的是便于产品的运输、储存,同时有了运输包装,也容易对产品进行计数。

运输包装可分为单件运输包装和集合运输包装:常见的单件运输包装有箱(Carton)等;集合运输包装是对单件运输包装再进行包装,常见的集合运输包装是指托盘(Pallet)、集装箱(Container)等,一个托盘上可能会装有10箱产品。

14.1.2 包装的管理

企业对包装的管理需求主要集中在两个方面。

1.运输包装作为库存操作、运输的载体

由于大部分产品在实际运输时,都是针对运输包装,而非单个产品,因此通过直接对包装进行各项出入库、库存转移、运输等操作,将极大地减少工作量,并提高整个供应链的可视度,另外一方面对于某些行业的防串货也有帮助。

如一个托盘包含50个产品,该产品采用序列号管理。在整个产业链的物流转移过程中,从集团内部的不同工厂之间的转移,从工厂运输到客户处,其操作的最小单位正常情况下都是托盘。此时若库存操作的对象是单个产品,则每次对整个托盘的操作,都需要输入50个序列号。若库存操作的对象是托盘,则在每个环节仅针对该托盘进行一次操作即可,通过托盘带出50个产品的序列号信息。

2.可回收包装的管理

可回收包装的管理包括可回收包装的发出、收回,发生损失后的赔偿。可参照网络ID号为"鸿烈"的作者写过的一篇文章"SD可回收包装业务",阐述了可回收包装在SD模块的应用,请自行在网络中搜索,关键

字为"可回收包装+SAP"。

14.1.3 SAP中包装功能概览

在SAP中通过Handing Unit(包装处理单元)跟踪整个处理单元以及处理单元中包括的物料信息,从而实现优化物流处理。

在R3 4.6C以前的版本中,Shipping Unit(装运单元)主要应用于发货单和运单(Shipment)中。从R3 4.6C起,Handing Unit取代了R34.6B及以前的版本中的Shipping Unit,整个方案的应用也从发货单、运单中拓展到整个后勤模块。

14.1.4 包装单元的定义

最常见的运输包装的物料有三种形式:箱子、托盘、集装箱,在包装处理单元中包含了包装材料和被包装的货物的信息,即货物的编码、数量、相应的批次或者(及)序列号。

譬如:某个托盘中包含5箱某个产品,对应五个批次分别为1001, 1002,1003,1004,1005,或者20个序列号。

包装处理单元可以被嵌套(Nested),一个20尺[5.9m(长) ×2.35m(宽)×2.35m(高)]的标准集装箱中可能放10个标准的托盘(1.1m×1.1m),每个托盘可能放20箱货物。

在SAP系统中,包装处理单元有着唯一的可识别号码,该号码可根据国际EAN128/SSCC等标准产生,常以条码方式打印出来贴在包装物上,因此往往包装处理单元与条码功能密不可分。

14.1.5 包装单元编码的国际标准

SSCC(Serialized Shipping Container Codes)是国际编码标准化组织(EAN/IAN/UCC/GS1)根据EAN128标准形成的对包装单元的命名规则。

SSCC共包括十八位,其命名规则如表14-1所示。

表 14-1 包装单元的命名规则

应用标识符	扩展位	厂商识别代码	参考代码 (序列号)	校验码
00	N1	N2 N3 N4 N5 N6 N7 N8	N9 N10 N11 N12 N13 N14 N15 N16 N17	N18

- □应用标识符用00代表,后面的十八位条码代表SSCC,该应用标识有时会省略。
 - □扩展位共一位,含义分别如下:
 - 0 Carton (箱子); 1 Pallet (托盘); 2 Container (集装箱)
- 3 Unknown (未知); 4 Company-intern (公司内部使用); 5~9预留。
- □厂商识别代码共七位,为厂商在国际编码标准化组织处注册的编码,如果不注册,也可以公司自行确定;

- □参考代码共九位,基于前八位(扩展位和厂商识别代码)的流水号;
 - □校验码为系统自动前面的十七位自动产生,用来校验的。

关于EAN编码

EAN编码有着广泛的应用,其中EAN128为本书中的包转单元的命名规范。

EAN13为商品条形码编码规范,应用最为广泛,在我们日常所使用到的商品上都有体现,其中图书作为特殊的商品,其编码方式(ISBN)也使用了EAN13编码规范,前三位978代表类别是图书,中文被分配使用7开头的ISBN号,因此我国出版的图书基本都为9787开头,其后的9位,分别为出版社代号(Publisher Identifier)、该出版社的书序号,最后一位为校验码。

14.1.6 SAP中的包装单元与国际标准

SAP中包装单元的命名规则可以按照其他规则,也可以按照SSCC 的规则来执行。

以命名按照SSCC为例,相关定义如图14-1所示,后台配置的对应路径: SPRO>后勤——常规>处理单位管理>外部标识。



图 14-1 处理单元的编码

处理单元的编码请参见图14-1。"定义每个包装类型的编号分配"(事务代码: VHAR)中定义HU中的第一位(扩展位)。"维护每个工厂/存储地点的SSCC生成"中定义通过工厂和库位决定编码范围(事务代码/N/ISDFPS/T313Y U),也就是定义厂商识别代码(第二到第八

位),该编码可以向GS1等国际组织申请,也可以公司自行编制。

14.2 包装处理单元的案例

本节用案例来讲解包装处理单元。

1.业务场景

A公司生产某产品,生产时每五个产品装在一个木制托盘上,每两个木制托盘放在一个集装箱中,而后该集装箱发货给某客户,该产品同时启用序列号管理和批次管理。由生产车间将五个产品装在一个托盘上送至仓库,由仓库将两个托盘拼成一个集装箱。

提示:实际业务中,一个集装箱可能有10个托盘或者更多,本例设置为两个是为了演示方便。

2.案例分析

在本业务场景中,处理单元(包装)功能分为三个部分。

(1) 包装物料的自动建议

通过维护包装建议(Packing Instruction),根据需要包装的货物的物料和数量,确定需要使用何包装及包装的数量。

(2) 包装单元对业务的支持

SAP中后勤模块的各项应用均支持包装单元功能。

- □入库环节:从采购订单入库到生产订单入库都可根据包装单元直接入库;
- □发货环节:从发货单到生产订单领料都可根据包装单元直接出库:
 - □库存管理: 从库存转储到库存盘点都可根据包装单元进行操作; 整个过程都支持针对包装单元进行质量检验。

(3)与条形码系统的接口

每一个包装单元(托盘、集装箱)具有唯一的编号,该编号以条码或者其他方式打印在包装上,SAP系统需要能够通过读取包装上的条码来识别包装,从而识别包装中所包含的货物信息。

操作步骤1——物料主数据包装信息说明

在本小节中将简要介绍包装物料的创建以及相应的系统配置,在后台中定义何种类型的物料可以被何种类型的包装物料包装,在前台指定物料的包装属性。

1.物料主数据维护

本案例中,被包装的产品水泵P-100,包装物料托盘PK-101,包装物料集装箱CONTAINER都是以物料的形式出现,只是具有不同的物料类型、包装信息。

事务代码MM01在系统中创建这三个物料,三个物料的基本信息以及包装相关信息设置如表14-2所示,图14-2中维护物料PK-101,设置包装物料托盘的包装类型为V020,物料组的包装物料为K040。

物料代码	物料性质	物料类型	包装类型	物料组的包装物料
P-110	产品水泵	FERT		M010
PK-101	木头托盘	VERP	V020	K040
CONTAINER	集装箱	VERP	V080	

表 14-2 物料、包装基本信息

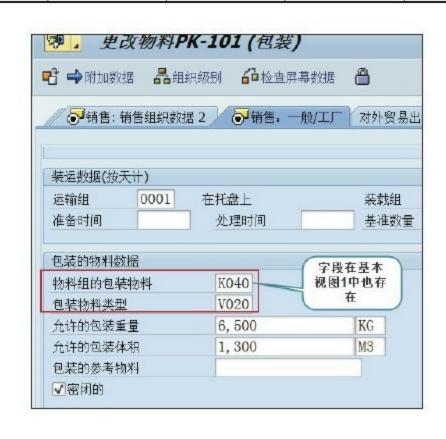


图 14-2 物料中定义包装属性 (MM01)

字段"包装物料类型"是从包装的角度出发对包装物料进行分类,如将包装物料分类成木箱、托盘、集装箱。

字段"物料组的包装物料"是从被包装的角度出发对物料进行分类,如可将公司的所有产品划分成两类:

- □类别M010为需要木头托盘包装,其中产品水泵P-110需要使用木头托盘包装。
- □类别K040为需要集装箱运输,其中包装物料托盘PK-101需要使用集装箱包装。

2.后台定义

在后台主要配置何种包装物料可以包装何产品,以及包装物料之间的互相包装关系,在本例中,设置产品P-100可以被托盘PK-101包装,设置托盘PK-101可被集装箱CONTAINER包装,具体定义如下。

- 1)事务代码VHAR定义包装类型,本例中,定义两个包装类型 V020托盘、V080集装箱;
- 2) 事务代码VEGR定义物料组的包装物料,本例中,定义两个物料组的包装物料: M010、M040:
 - 3)事务代码VHZU定义物料组允许的包装类型,在本例中,如图

14-3所示, 定义如下包装规则。

- □M010(水泵)可使用包装物料V020包装(木头托盘);
- □K040(木头托盘)可使用包装物料V080进行包装(集装箱)。

事个物料组包装	被物料允许的包装物:	料类型		
物料组PM	描述	PkgMtlType	描述	
K040		V 0 80		-
K050		V090		-
K050		V100		
M005		V000		
M005		V050		
M005		V075		
M005		V100		
MO10		V010		11
MO10		V020		

图 14-3 物料组允许的包装类型 (VHZU)

操作步骤2——设置产品的序列号管理、批次管理以及支持处理单元(HU)

为物料P-100激活序列号管理和批次管理,并在序列号参数文件中 激活处理单元。

1.主数据维护——设置物料进行序列号管理和批次管理

本例中设置物料同时进行序列号管理和批次管理。

如图14-4所示,事务代码MM01/MM02设置物料水泵P-100进行序列号管理,在销售工厂视图中,为物料分配序列号参数文件0001。

采用序列号管理的物料意味着每个产品都有对应的序列号(Serial Number),也就是生产100台水泵,就会有100个序列号,每台水泵都有唯一的序列号。



图 14-4 分配序列号参数文件给物料 (MM01)

2.后台配置——设置序列号参数文件

设置物料P-100所使用到的序列号参数文件0001中支持处理单元 (HU)。

如图14-5所示,事务代码OIS2定义序列号参数文件0001,定义参数 文件中包含过程HUSL,也就是在处理单元(Handling Unit)中可以分 配序列号。

采用序列号管理的物料,可以在此设置是否库存移动时序列号为必输。

如图14-5所示,过程HUSL的参数"系列使用"(Serial Number Usage)为02代表根据处理单元进行货物移动时,序列号为可选,即可以输入,也可以不输入序列号。



图 14-5 序列号参数文件的定义 (OIS2)

操作步骤3——维护包装主数据(包装建议和包装建议确定)

本小节介绍包装指令主数据的维护和确定。

1.维护包装指令(事务代码POP1)

企业销售的产品都有相应的包装标准,对于特定的产品,不同的客户可能会有不同的包装要求。

在包装指令(Packing Instruction)中,指定物料(产品)使用何种

包装材料,一个包装包含多少数量的物料(产品)。

如图14-6所示,包装物料为PK-101,被包装的产品为P-110,指定一个木头托盘(PK-101)上包含五个水泵产品(P-110),系统通过"项目类别"来区分包装物料、正常物料,如图14-6所示,物料PK-101项目类别为P,代表是包装物料。



图 14-6 维护包装指令 (POP1)

根据需要,可以维护嵌套包装,如图14-7所示,维护一个集装箱下包含两个托盘,设置包装物料为CONTAINER,被包装物料的项目类别为I,输入图14-6刚刚维护的包装指令238。



图 14-7 嵌套的包装指令 (POP1)

2.维护包装指令确定主数据

包装指令确定记录(Packing Instruction Determination)是指系统根据特定的特征(如物料、物料+客户等组合)确定包装指令记录。

例如可以定义两种方式确定包装指令:方法1:根据物料确定;方式2:根据客户+物料确定。

其实现过程是利用SAP的条件技术,关于条件技术,可参见第13章"销售定价"、第9章"采购定价",创建包装指令确定记录时,选择条件类型,不同的条件类型的背后是不同的条件字段的组合,如图14-8所示,本例通过事务代码POF1使用自定义条件类型ZVPP维护包装指令确定。

通过维护包装指令和包装指令确定主数据可以实现各种包装的场景。

场景1:同样的产品,根据客户的不同,有不同的包装指令

例如,某公司销售啤酒,在仓库发货时,根据不同的客户进行包装,某些类型客户,每箱包装20瓶,某些类型的客户,每箱包装10瓶。操作过程为:事务代码POP1针对同一个产品创建两个指令,指令A,代表每箱包装20瓶,指令B,代表每箱包装10瓶。事务代码POF1创建两个包装确定记录,针对某类客户,确定使用包装指令A,针对其他客户,确定使用包装指令B。

场景2: 一个物料可以设置一个默认的包装指令和多个可选的包装 指令

在本案例中,如图14-8、图14-9所示,针对物料P-100确定包装指令,默认的包装指令(235)是使用标准托盘装五个产品,可选的包装指令(237)是使用大号托盘装10个产品。



图 14-8 包装指令的确定 (POF1)

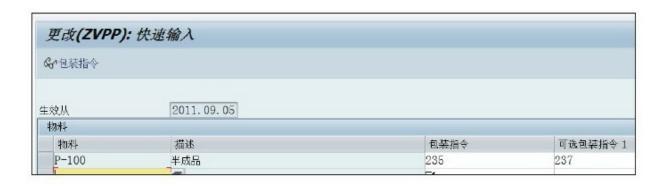


图 14-9 包装指令的确定 (POF1)

注意:由于截图操作失误,图14-9中的包装指令235实际应为图14-6中维护的包装指令238。

3.后台配置描述

利用SAP的条件技术,实现不同业务场景下使用不同的包装指令,

具体定义如下。

(1) 包装事务参数文件的定义与确定

如图14-10所示,事务代码OVHU2定义包装事务参数文件。其中包装事务参数文件0002用于发货单中;包装事务参数文件0010用于生产订单中。

🌶 🕲 新条目 咱 🗒 🖒 📳 📱	' Q	
维护包装事务参数文件的参数	aintair	n Parameters for Packing Transaction Pro
参 描述	Pr	Descript.
0000 缺省值	0000	Default
0001 向内交货	0001	Inbound Delivery
0002 向外交付	0002	Outbound Delivery
0003 退货交货	0003	Returns Delivery
0004 退货交货	0004	Return Delivery
0005 向内装运	0005	Inbound Shipment
0006 向外装运	0006	Outbound Shipment
0007 未分配包装	0007	Non-Assigned Packing
0008 用于重复制造的包装	8000	Packing in Repetitive Manufacturing
0009 预定的	0009	Reserved
0010 工作订单包装	200000000000000000000000000000000000000	Packing for Work Order
0012 销售订单 /框架协议的包装建	0012	Packing Proposal in Sales Order/OutlAgt
0013 预定的		Reserved
0014 预定的	0014	Reserved
0015 预定的	0015	Reserved
0016 TO 创建时的挤配 HU 创建	0016	Pick-HU Creation in TO Creation

图 14-10 包装事务参数文件 (OVHU2)

关于包装事务参数文件的确定

包装事务参数文件分配给具体的事务是由系统在程序中直接指定,而非后台配置的,因此一般都是修改已有的包装事务参数文件。

本例中,在生产车间将五个水泵包装成为一个整托盘,因此使用到的包装事务参数文件为0010(工作订单包装/Packing for work order)。

在包装事务参数文件中,确定包装指示的过程为000002,如图14-11所示。

见装事务参数文件	0010 工作订单包装
维护包装事务参数文件的参数	
□显示模式	
确定包装指示的过程	000002
包装指令扩展	
☑自动启动	
□包装指令选择对话框	
□有关舍入/最小数量	
✔相关的可选包装指令	
包装策略	包装全部 (先限制 HU 号)
最小包装状态	2 创建处理单位即使与包装指令有容差变式
处理单位状态	0010 已实现 (尚未在库存中)
HU 建议的最小包装状态	2 创建处理单位即使与包装指令有容差变式

图 14-11 包装事务参数文件的定义 (OVHU2)

(2) 包装的确定过程的定义

事务代码OFP4中定义过程中(000002)所包含的用于包装确定的条件类型(ZVPP),如图14-12所示。



图 14-12 包装过程的定义 (OFP4)

事务代码OFP3定义条件类型以及条件类型对应的存取顺序,事务 代码OFP2定义存取顺序以及存取顺序对应的条件表,如图14-13所示。



图 14-13 定义包装确定的条件类型、存取顺序 (OFP3&OFP2)

事务代码OFP5定义存取顺序所包含的条件表(图略)。

通过上述一系列定义,设置不同业务情况下不同的包装建议。譬

如:维护两种包装建议(建议1:一个托盘10个产品;建议2:一个托盘 五个产品),通过包装确定主数据设置不同客户采用不同的包装建议。

4.包装建议确定小结

在生产订单的包装环节时,系统首先确定包装事务参数文件为0010(程序中固定写死),在包装事务参数文件0010中,定义了包装确定过程000002,在包装确定过程中定义了条件类型ZVPP,在条件类型ZVPP的定义中,定义了存取顺序和条件表,具体而言,在本例中,通过上述一系列的定义,可以确定物料在生产车间包装时,一个托盘包含五个产品。

整个配置整合在一起,定义了生产订单的包装环节,如何包装,是由何因素(组合)确定。

本例中,结合图14-8和图14-13,可以看到定义了三种组合确定包装指令,其中组合"物料+工厂+库存地点"代表不同物料、在不同的工厂、库存地点可设置不同的包装指令(包装方式)。

根据需要,还可增加"客户组+物料"的组合,这样不同物料、不同的客户组可以有不同的包装指令(包装方式)。

操作步骤4——包装在生产、库存操作和销售发货中的应用

当维护了相应的配置和包装主数据后,系统则进入业务操作流程,

具体操作步骤如下:

- □制造车间为产品水泵维护数量为10的生产订单,生成序列号,并为10个水泵打印条码;
 - □制造车间将条码贴在这10个水泵产品上;
 - □包装车间根据包装建议得到10个水泵共需要托盘两个;
 - □包装车间将10个水泵包装到两个托盘上:
 - □仓库根据托盘进行入库;
 - □仓库将两个托盘拼装成一个集装箱:
 - □仓库将集装箱发送给客户:
 - □包装跟踪、历史记录查看。
 - 1.生产订单维护以及产品条码打印

如图14-14所示,事务代码CO01针对物料水泵P-110创建生产订单60000005,数量为10个,释放生产订单时,单击菜单"表头"→"序列号",然后单击"自动创建序列号"按钮,系统将按照流水号自动生成10个序列号(341~350)。



图 14-14 生产订单中的序列号 (CO01)

此时可以选择以条形码方式打印出来标签,打印出10个条码标签,显示物料和序列号信息。

生产订单释放时,由于物料做批次管理,系统自动生成批次000000512。

2.条码贴在产品上

当水泵制造车间将10台水泵制造组装完毕,则将打印出来的10张包含序列号信息的标签一一贴在10个产成品(水泵)上。

3.根据包装建议生成处理单元

包装车间根据生产订单中的计划产量10个,确定需要用到的托盘数量两个,系统将生成两个处理单元HU,系统将按国际标准EAN128对托盘进行编码。同样可选择将HU的编号以条码方式打印在标签上,并贴在托盘上。如图14-15所示,事务代码COWBPACK,输入生产订单编号6000005,系统根据维护的包装指令238(一托盘五个产品),系统将生成两个HU(托盘)。在当前界面单击"显示保存的HU"按钮,或者通过事务代码HUMO,查看系统生成的HU的编号。



图 14-15 针对生产订单生成包装 (托盘) (COWBPACK)

4.产品讲行包装

水泵包装车间将10台水泵包装到两个托盘上,然后扫描水泵的条码 以及托盘的条码,通过接口将水泵的序列号与HU在系统中关联,或者 直接手工操作完成关联。

这里演示手工操作,事务代码HUMO,根据生产订单、被包装物料、包装物料等字段找到相应的HU,如图14-16所示,可以看到系统生成的两个托盘的HU编码(5100056700000006075、

510005670000006082)。HU的编号的第一位"5"代表包装物类型,2~8位"1000567"代表固定编码,是根据工厂和库位确定,9~17位为流水号,最后一位为校验码,相关定义参照表14-1以及图14-1。选择相应的HU,然后单击"更改"按钮。

Ser 🕖	2 📓 🗃 外向交货拆分	14 4	► H □ E E
공	处理单位 物料 I	ID类型	对象键值 包装数量 Uo!
(E)	510005670000006013	С	0080015915
Œ	510005670000006020	С	000060000003
(1)	510005670000006044	С	0000000024
<u> </u>	510005670000006051	С	0000000024
(210005670000006067	С	0000000024
√ □	510005670000006075 P-110 1	С [000060000005 5 PC
<u> </u>	510005670000006082	С	000060000005

处理生产订单000060000005的处理单位 2 9 包装物料 包装 HU 包装建议 单个输入 全部内容 总标题数据 按层次级别概览所有 HU 层次... 行标识 物料/包装物料 包装数量 510005670000006075 PK-101 000001 P-110 [中维护系列号 处理单位 1 510005670000006075 项目 P-110 物料 0 / 5 序列号数量 设备 序列号 341 342 选择序列号按钮 343 344 345 ✔ 自动创建序列号 W/Vol C APM

图 14-16 处理单位监控 (HUMO)

图 14-17 包装单元与序列号 (HUMO)

在标签页"全部内容"中,选中行项目,然后单击"序列号"按钮,选择或者直接输入该托盘对应的五个水泵的序列号(341~345)。

5.仓库根据托盘进行生产订单入库

仓库收到包装车间的两整托盘水泵,根据生产订单做入库,可以直接输入HU编号或通过条码扫描,这样相当于整托产品同时入库。

具体如图14-18所示,事务代码COWBHUWE,输入生产订单 60000005,单击"建议HU"按钮,系统将带出该生产订单相关的HU。

make NAME of the				
建议 HU				
从订单中	选择			
订单		60000005		工厂 1000
物料 P-110		P-110	水泵	
凭证日期 201		2011. 09. 06	过帐日期	2011. 09. 06
处理单位	的选择	100-		
处理单位	Ž		0	
状态	处理单位		装运物料	描述
1	510005670	000006075	PK-101	木头托盘
4	510005670	0000006082	PK-101	木头托盘

图 14-18 根据HU处理单元入库 (COWBHUWE)

6.多个托盘包装成为集装箱

仓库收到托盘后,就提前或者在销售发货时根据客户要求将两个 (多个)托盘拼装到一个集装箱中。

提示:这里提到的集装箱可以指实体概念的集装箱,也可以指虚拟的。虚拟是指仓库在特定区域,将若干个托盘拼装在一起,总数量为一个集装箱的数量,后续再装载到真正的集装箱中。

以提前拼为例,使用事务代码HU02将多个托盘拼装成一个集装

箱,然后创建发货单时,输入集装箱的HU编号。如图14-19所示,事务代码HU02,选择标签页"包装HU";输入包装物料(container/集装箱),系统自动产生HU编号210005670000006098;输入被包装的两个托盘号(510005670000006075、510005670000006082),并作相应选择,然后单击"包装"按钮,代表该集装箱(210005670000006098)包含两个托盘(510005670000006075、510005670000006082)。



图 14-19 对处理单元 (HU) 再次进行包装 (HU02)

此操作也可通过条码扫描或者通过手持终端,然后开发接口实现。

7.销售发货,将集装箱发运给客户

创建对客户的销售订单,并创建发货单,如图14-20所示,事务代码VL01N,创建对客户的发货单,数量为10个,批次输入上面入库的批次000000512,单击"包装"按钮。提示:需要首先在发货单的行项目中输入批次,才能够点击"包装"按钮,输入包装信息。

7 4 T 6	2 4 4 b	🚰 🚃 过帐发售	ŧ	
外向交付 送达方	T-L63D08		Solar / Kirchstr. 53 /	11. 09. 06 D-55124 Mainz
项目概览 拣 规划的 GI	配 装载 传输 2011.09.		M移动数据 总重量	2,800
规目假见 孫 规划的 GI 实际发货日期				2,800
规划的 GI			.总重量	2,800
规划的 GI 实际发货日期	2011. 09.		.总重量	2,800

图 14-20 发货单中的包装单元 (HU) (VL01N)

输入需要发货的包装物料的HU编码2100056700000006098(代表特定的集装箱),该HU编号在图14-19中产生。

提示:如果在发货时,才进行将多个托盘拼装为一个集装箱,则直接在发货单的包装界面(见图14-21)完成包装操作。



图 14-21 发货单中的处理单元 (VL01N)

如图14-22所示,查看发货单中的序列号,可以看到该集装箱中所包含的10个产品的序列号(341~350)将自动带到发货单中,这里可以看出使用HU简化了物流的操作。

	交货 8001		交货	80015920
少时间是		- P	物料	P-110
外向交付	8001595	20	序列号数量	10
送达方	T-L63D	08	序列号	
项目概览	· 記 装载	传输 状态概	₿41	<u>]</u> o
			342	
规划的 GI	2011.	09. 08 00:	0 343	
实际发货日期	2011.	09. 06	344	
			345	
全部项目			346	
项目 物料	<u> </u>	交货数量	347	
10 P-1	70.	10	348	
900001 PK-	- TOTAL	2	349	
POODOTIV				

图 14-22 发货单中的序列号 (VL01N)

8.包装跟踪、历史记录查看

事务代码HU03,可以查看HU的详细信息,所有对处理单元的操作,系统都会记录在处理单元的历史记录中,以供查询追踪。如图14-23所示,在本例中,两个托盘在生产订单60000005中产生,相应的入库凭证为5000013124,然后经过再包装到集装箱中,再被分配到发货单80015920中,发货过账的凭证为4900040256。

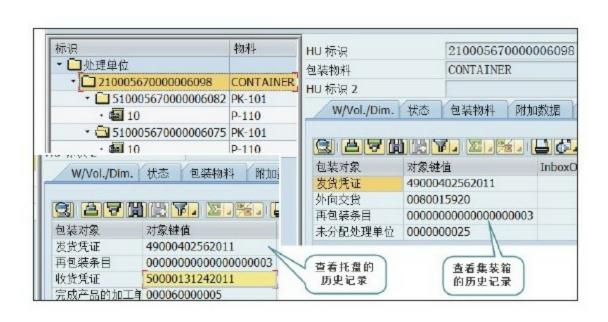


图 14-23 处理单元 (HU) 的历史操作记录 (HU03)

集装箱编号产生于仓库再包装环节,然后被分配给了发货单 80015920,然后进行了发货过账,发货凭证为4900040256。

14.3 处理单元进一步应用的简要说明

处理单元还有着广泛的应用,包括但不限于下面介绍的应用。

1.采购业务中的应用

向供应商采购,供应商通过EDI或者其他方式发送其发货信息,此时在我方系统产生内向交货单,并在内向交货单中,记录处理单元信息(包装信息)。

之后,如图14-24所示,采购订单收货时,勾选上"从装运单位",即可针对内向交货单中的处理单元进行收货。



图 14-24 处理单元与采购业务 (MIGO)

2.公司间转储(采购)

公司间采购业务中,供货方创建外向交货单时,输入包装单元信息,然后如图14-25所示,收货方针对外向交货单进行收货,此时也可勾选上"从装运单位",则对外向交货单中的处理单元进行收货。



图 14-25 处理单元与公司间转储 (MIGO)

3.其他应用

生产发料中:相应事务代码为COPAWA、HUCOWA。

库存调拨:相应事务代码为VLMOVE。

重复制造:相应事务代码为MFHU。

4.处理单元的前台操作以及后台配置的界面总揽

如图14-26所示,对处理单元的前台操作以及后台配置做一总揽。 前台对处理单元的操作的区域菜单的事务代码为HUM;后台的配置路 径为:SPRO>后勤常规>处理单位管理。

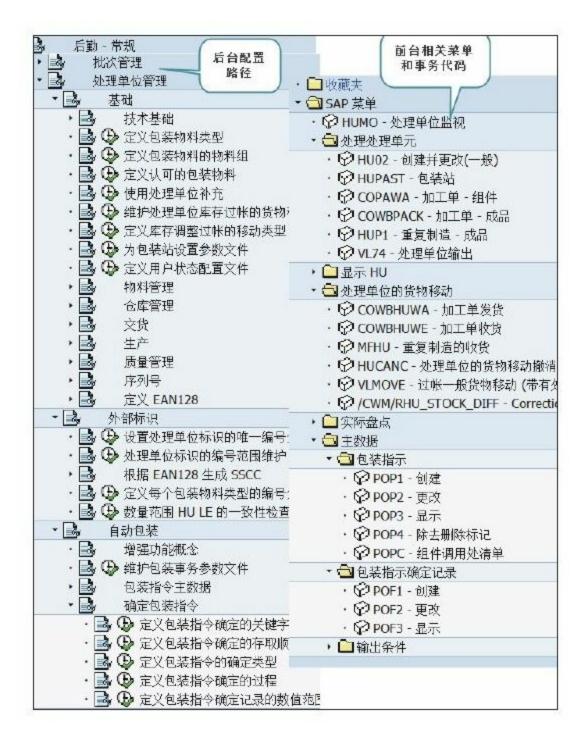


图 14-26 处理单元的后台配置与前台菜单 (HUM)

5.应用处理单元的注意点

当应用HU时,需要考虑是否在库存地点级别激活库存管理的HU需求(事务代码SM30/视图V_T001L_L)。

如果某个库存地点设置为HU需求,则针对该库存地点操作时,系统均会伴随着发货单的操作,譬如当使用事务代码MB1C、移动类型561对物料进行期初入库后,系统将会产生一张发货单,在该发货单中生成HU后,才可以进行真正的入库过账。当某库存地点设置为HU需求,则HU角度的库存与该库存地点的库存完全一致,否则,当对该库存地点进行HU操作时,系统并不会实际检查库存地点的库存情况。

第15章 运输管理

运输(物流)是企业运作中必不可少的一环,企业内部之间、企业与客户之间、企业与供应商之间都存在大量频繁的货物移动,这就要求能够对运输有效地加以监控,另一方面,近年来运输费用占GDP的比例也越来越高,运输越来越值得企业重视。

本章将介绍SAP系统中运输的概念与管理方式,并用示例讲解运输 管理的操作步骤与配置方案。

15.1 运输概览

本节对运输过程中的几个名词做简要的介绍。

15.1.1 运输方式

运输方式有海运(Marine)、空运、陆运-公路、陆运-铁路等方式。近代又逐渐推出各种联运模式,常见的联运模式有海铁联运、公铁联运、空铁联运。

以海铁联运为例,是指一批货物从起点到终点,经过海运、铁运这两种方式,并且海运与铁运之间往往还无缝集成,如一批货物从位于内

陆的工厂由铁路运到沿海海港, 再通过海运运到另外一个港口。

15.1.2 运输的货物类型

货物类型的不同对运输有着很大的影响,货物类型可以从不同的角度进行划分。

1.按照货物的密度划分

密度大的货物称为重货,重货一般以重量计算运费,大部分的货物 都属于重货;密度小的货物称为泡货(轻货),泡货记价时需要考虑体 积的影响。

提示:不同的运输方式下,重货与泡货的定义标准不一样。

一般情况下, 航空运输中, 由于飞机的空间宝贵, 因此货物密度大于166.67kg/m³, 则属于重货; 公路运输中, 货物密度大于1000kg/m³, 则属于重货。

2.按照货物的包装形态划分

- 1) 散装货物:货物在运输过程中是散装堆放的,显然散装产品运输过程更容易发生货损;
 - 2) 包装货物: 货物在运输过程中有专门的运输包装。

请参见14.1节"包装概览"。

3.按货物是否可以装满整车划分

- 1) 整车(Full Truckload): 一批货物可以装满整车;
- 2)零担(Less-Than-Truckload):一批货物不足以装满整车,零担的运输单价往往更高,计费方式也常与整车有差异。

15.1.3 第三方物流

第三方物流(Third-Party Logistics, 3PL),是相对"第一方"发货人和"第二方"收货人而言的,企业会保有一定的运输车辆来运输产品给客户,但总体而言大部分货物的运输均由第三方物流负责,近年来,第四方物流也逐渐悄然兴起。

15.2 SAP运输管理的方案概览

SAP运输的解决方案中需要满足不同企业的业务需求,对此,SAP 推出了三套方案,本章中主要介绍第一套方案,并简要介绍第二套方 案。

方案1: 针对大部分企业的运输管理功能

该功能是SAP ERP中的后勤执行(Logistical Execution)模块下的运输管理功能,简称Transportation/LE-TRA/LE-Transportation。对于大部分企业来说,使用该功能已经足够满足企业对于运输的常规要求,该方案也是应用比较多的方案。

方案2: 针对特定行业的客户的运输管理功能

如前文所述,散装货物在运输中,有着一些典型的特点,因此针对这些特定行业(石油天然气、采矿业等)的SAP ERP中,提供了散装运输(Bulk Transportation)功能,简称为TD(Transportation and Distribution)。该方案最早是针对石油天然气(Oil&Gas)行业,现已扩展到更多行业,如采矿业(Mining)。

方案3:针对专业的运输公司或者对物流有着极高要求,希望有完整运输方案的企业

SAP提供了SCM(供应链管理)产品,该产品中提供了运输管理(Transportation Management,TM),SAP于2013年推出TM 8.0版本,详细内容本节不做介绍,其包括的一些功能如下;

- □支持订舱功能(Freight Bookings),将订舱信息发送给船公司或者航空公司;
- □支持招投标功能(Freight Tendering),招投标信息可以以邮件、B2B、PI的方式进行信息的交互。

15.3 SAP运输管理的方案

运输管理主要管理企业与外部客户之间的物流,除此之外还包括企业与供应商之间的物流、企业内部不同工厂之间的运输。

1.运输管理应用的场景简述

以销售发货和采购业务为例,运输管理的场景简述如下。

(1) 销售发货(SD) 与运输管理

创建对客户的销售订单,参照销售订单创建对客户的外向交货单(Outbound Delivery),参考外向交货单创建对客户的运单

(Shipment),运单打印出来作为运输的凭据,交由第三方物流进行运输,后续针对运单创建装运成本(Shipment Cost),计算运费,而后装运成本自动产生对第三方物流的采购订单,采购订单金额等于运输成本金额,当收到第三方物流的运输发票后,根据采购订单做发票校验。

(2) 采购业务(MM) 与运输管理

操作步骤同销售发货,创建对供应商的采购订单,参照采购订单创建对供应商的内向交货单(Inbound Delivery),创建运单

(Shipment),运单打印出来作为运输的凭据,后续创建装运成本,而

后装运成本产生采购订单, 收到供应商发票, 做发票校验。

2.运输管理的操作步骤

运输管理可以分为如下五个主要的操作:

- □确定运输路径;
- □创建与维护运单(Shipment);
- □运输信息传递给第三方物流公司;
- □运输成本计算:
- □运输成本结算。

下面通过一个完整的案例对这些操作步骤逐一介绍。示例中,某公司将从位于德国柏林的仓库(装运点)向位于德国法兰克福的客户运输产品,由第三方物流DHL(敦豪)负责,货物总重量为3070kg,总里程为700km,运费合计为1204.44欧元。

15.3.1 步骤1——确定运输路径

销售发货业务中的运输路径确定的操作步骤以及系统实现如下。

1.操作步骤

创建对客户的销售订单时,系统根据装运点、客户所在区域来确定 运输路径,具体操作步骤如下。

(1) 销售订单维护, 初步确定运输路径

如图15-1所示,事务代码VA01创建销售订单12931。系统根据发货工厂1000、装运条件等信息确定出装运点(Shipping Point)1000。然后根据装运点的运输区域(柏林)和客户主数据中的运输区域(法兰克福)确定出运输路线(R00040)。



图 15-1 销售订单维护 (VA01)

(2) 发货单维护及路线确定

如图15-2所示,事务代码VL01N针对订单12931创建发货单80015920,发货单中的运输路径与订单中相同(R00040),发货单中有两行,合计重量(毛重)为3070kg。

当创建发货单时,若设置重新确定路径(事务代码OVLO),则系统根据发货单的重量,重新确定运输路线,若未设置重新确定运输路径,则直接复制订单中的运输路径,本例中,未设置重新确定路径。

提示:图15-2中的物料P-110的重量被遮挡,为2800kg。

	向交货 80							
沙哈首	D 🚾 🚗 🚭	1 2 to	过	帐友货				
外向交付 80015920		15920	凭证日期			2011. 09. 10		
送达方	T-Le	63D08	■ 最	终客户/1	Kirchstr. 5	3 / D-55124	4 Mainz	
项目概览	拣配 装载	传输	状态概览	货物移	可致措			
				货物移				
传输规划	201	11. 09. 10	00:00	货物移	路线	bl	R0004	
		11. 09. 10	00:00	货物移		刺	R0004	
传输规划	201	11. 09. 10	00:00	货物移	路线	割	R0004	
传输规划 运输计划状态 全部项目	201	11.09.10 未清的装运	00:00	货物移	路线计划	刻 容量	R0004	
传输规划 运输计划状态 全部项目 项目 4	[201 A	11.09.10 未清的装运	00:00 試计划	货物移	路线 路线计划		R0004	

图 15-2 发货单中的运输路线

2.系统实现说明

SAP系统中通过运输区域(Transportation Zone)来说明客户、装运点(仓库)所在的地点,然后根据运输区域确定运输路线,本例中货物的装运点位于柏林,客户位于法兰克福,确定出来的运输路径为从柏林到法拉克福,具体定义如下。

(1)运输区域定义和分配

事务代码OVR1定义运输区域,本例中定义两个运输区域(法兰克福、柏林),然后将运输区域分配给客户和装运点。

如图15-3所示,事务代码XD01设置客户所在的国家和运输区域,本例中客户T-L63D08所在的运输区域为D000050000(法兰克福)。



图 15-3 在客户主数据中定义客户的国家和运输区域(XD01)

如图15-4所示,事务代码OVL7设置装运点的运输区域,本例中装运点1000对应的运输区域为D000020000(柏林)。

显示视图 "分配:	启程国家/	地区到装	运地点":总览	
71				
分配: 启程国家/地区到第	長运地点			
运点 描述	国家	名称	地区	描述
1000	DE	德国	D000020000	

图 15-4 定义装运点 (Shipping Point) 的国家和运输区域 (OVL7)

(2) 定义运输路线

运输路线包括一个或多个运输阶段,大部分情况是一条运输路径对 应一个运输阶段,但是如果运输采用联运的形式,一条运输路线则相应 的有多个运输阶段。

每一个运输阶段中定义该阶段的起点和终点、承运物流公司、距离、运输方式、定价过程等信息。

- 1)定义运输连接点。事务代码0VTD定义运输连接点,本例中定义两个运输连接点(柏林、法兰克福),代表这条运输路线的起点和终点。
- 2) 定义运输路线和路线阶段。如图15-5、图15-6所示事务代码 0VTC定义运输路线R00040(柏林到法兰克福),该运输路线中包含一个路径阶段,阶段中的起始运输连接点为柏林,终点运输连接点为法兰克福。

定义该运输路线由第三方物流公司1014(DHL)负责运输,第三方物流在SAP系统中以一个供应商的形式出现,通过事务代码XK01维护。



图 15-5 运输路线的定义 (0VTC)

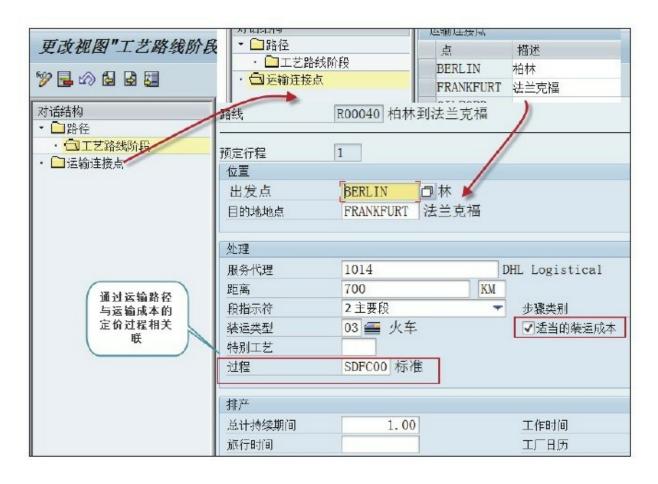


图 15-6 运输连接点的定义和阶段的分配 (OVTC)

该路线的总距离为700km,运输在途时间为1天,运输方式为3(公路运输)。

该条路线与装运成本相关,即需要支付运费,对应的结算方式(定价过程)为SDFC00,该定价过程在后续运费结算时将用到。

(3) 定义路线确定

当运输路线和运输区域维护完毕后,系统通过事务代码0VRF定义运输路线的确定,如图15-7所示。对于销售订单而言,系统根据客户的

运输区域、装运点的运输区域、客户的装运条件(Shipping Condition)、物料主数据中的运输组确定运输路线。对于发货单而言,系统根据客户的运输区域、装运点的运输区域、客户的装运条件(Shipping Condition)、物料主数据中的运输组再加上发货单的重量组确定运输路线。其中,装运条件、运输组、重量组的说明如下。



图 15-7 运输路线的确定 (0VRF)

1)装运条件(Shipping Condition)。同样从北京运输货物到上海,不同的装运条件,可能采用不同的运输路径,譬如正常运输和加急运输可能采用不同的运输路径,加急运输采用空运,正常运输采用公路运输。系统通过在客户主数据或销售订单中指定不同的装运条件来区

- 2)运输组(Transportation Group)。同样从北京运输货物到上海,不同的货物可能采用不同的运输方式。如某公司向客户销售二类产品(冷冻食品和常规产品),冷冻食品需要专门的冷冻车,因此可能采用特别的运输路线,并且尽量全程高速,尽快地送达客户。系统通过在物料主数据中指定不同的运输组(Transportation Group)来区分产品在运输上的差异。
- 3) 重量组(Weight Group)。同样从北京运输货物到上海,不同 发货单的重量不同,可能会采用不同的运输路线,譬如超过一定重量, 则采用整车运输,对应某条运输路线,低于一定重量,则采用零担运 输,对应另外一条路线,系统中通过重量组这一因素来进行区分,事务 代码OVS8定义重量组(Weight Group For Delivery)。

本例中,装运点1000的运输区域为D000020000,客户的运输区域为D000050000,销售订单的装运条件为01,物料的运输组为0001,因此确定出销售订单中的运输路线为R00040。

15.3.2 步骤2——创建与维护运单

本例中,如图15-2所示,发货单80015920被创建,运输路径R00040 也已经在发货单中确定,发货单的运输计划状态为A(未处理),代表 该发货单中的货物处于等待运输的状态。

当确定发货单需要运输后,可以手工选择发货单创建单张运单(事务代码VT01N),也可以根据预先定义的发货单的选择标准和分组条件由系统批量创建运单(事务代码VT04/VT07)。

整个运输过程分为两个阶段:运输计划和运输执行阶段,如图15-9 所示。

- □在运输计划阶段,在系统中创建运单时,确定各种计划日期,如 计划开始运输日期、货物预计运达日期、预计客户签收日期等;
- □在运输执行过程中,监控运输过程,根据实际的运输情况,录入 实际的运输日期,如何时装车、何时送达客户、何时收到客户签收的运 输单据。

1.系统操作

在本例中,如图15-8所示,通过事务代码VT01N创建运单,选择运

输计划点1000,装运类型0001,单击"交货"按钮 ^{交货},选择相应的 发货单80015920。



图 15-8 针对外向交货单创建运单 (VT01N)

如图15-9所示,单击"计划"按钮后,系统将自动确定出运输路径以及运输路径中的相关信息(运输阶段、第三方供应商、运输距离等信息),在本例中,装运单中运输路径来自于发货单,根据需要系统创建运单时可以重新确定路径。



图 15-9 运输单据的创建 (VT01N)

提示:图15-9界面中的个别字段(如司机1、2)是事务代码SFW5 激活组件EA-CP后才会显示的。

2.系统实现——设置发货单的运输相关性

系统中主要需要定义发货单与运输相关(Shipment Relevant)、定义运单的类型(Shipment Type),本小节介绍如何定义发货单与运输相关,下一小节介绍如何定义运单的类型。

发货单的运输相关性即是否需要运输由发货单的运输计划状态控制,步骤如下:

- 1)运输计划状态为A,代表需要进行运输,本例从图15-2中可以看到发货单的运输计划状态为A,即该张发货单需要运输但尚未维护运单;
 - 2)运输计划状态为空,代表不需要运输;
 - 3)运输计划状态为C,代表发货单已经被安排在运输计划。

当通过事务代码OVTR、OVTL、OVRT分别定义该发货单的发货单 类型、行项目类别、运输路线均为运输相关,则该张发货单与运输相 关,否则该发货单与运输无关。

本例中发货单80015920对应的发货单类型为LF,行项目类型为TAN、运输路线为R00040,这三者均设置了与运输相关,因此发货单80015920创建后,其运输计划状态为A,当针对发货单80015920创建运单后,发货单的运输计划状态则变为C。

3.系统实现——装运类型(Shipment Type)定义

不同的业务模式下,有着不同的运输场景,一次完整的运输可能是如下场景中的一种:

- □从工厂通过卡车将货物发送到一个客户处;
- □从工厂通过卡车将货物发送到多个客户处;
- □从供应商处通过铁路将货物运达到工厂;
- □空车从客户处返回到工厂;
- □从国内运送货物到国外仓库,采用多种运输方式(联运模式),通过公路将货物从仓库运达到出发港,通过海运运达到目的港,再通过铁运运达到国外仓库。

系统中,通过装运类型(Shipment Type)来区分这些差异,其中装运类型0001代表单一运输方式,且针对外向的发货单,装运类型0010是针对内向交货单(采购流程)。

如图15-10所示,事务代码0VTK定义装运类型,装运类型中的主要 属性如下。

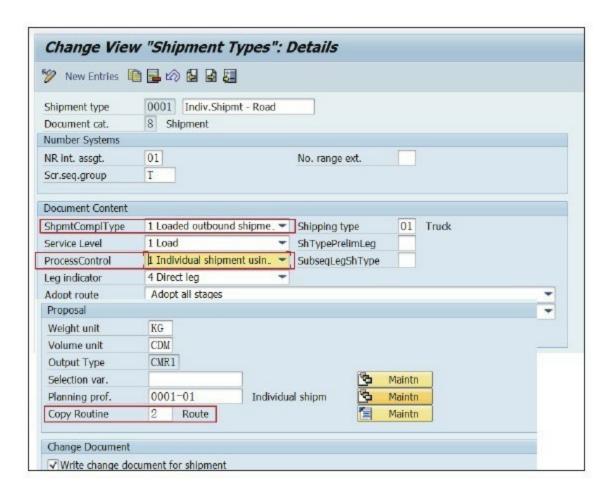


图 15-10 装运类型 (Shipment Type) 的定义 (0VTK)

- (1) 字段: ShpmtComplType装运完成类型(Shipment Completion Type)
- 1)值"1"代表将货物发送到客户处,运单中包含的是对客户的外向发货单;
- 2)值"2"代表将货物从供应商处运到工厂,运单包含的是对供应商的内向交货单;

- 3)值"3"代表从客户处空车返回,此时将无法将发货单增加到运单中;
 - 4) 值"4"代表空车从工厂到供应商处。

本例中,装运类型0001选择1,代表货物发送给客户。

- (2) 字段: Process Control描述运输场景(都可以包含多张发货单)
 - 1) 值"1"代表一个起点和终点,使用一种运输工具:
 - 2) 值"2"代表一个起点和终点,使用多种运输工具;
 - 3) 值"3"代表多个起点或终点,使用一种运输工具:
 - 4) 值"4"代表多个起点或终点,使用多种运输工具。
 - (3) 字段: Copy Routine

在发货单中,记录了运输路径(Route)、装运方式(Shipping type)等运输信息,当参照发货单创建运单时,这些信息可复制到装运单中,具体复制的方式就是在Copy Routine中定义。

Copy Routine的背后是一段预定义的程序,根据需要可自行定义,与SD定价中使用的routine相同,可通过事务代码VOFM统一定义。本例

中,选择routine"2",代表当单击运单中的"计划"按钮时,将复制发货单中的路径到运单中。

15.3.3 步骤3——运输过程中企业与物流公司的协作

大部分企业会将物流运输业务外包给多个第三方物流,那么如何将 这些信息传递给物流公司,以及物流公司如何反馈运输计划和执行信 息,有以下几种可能的方法,实际业务中,可能是多种方法结合起来。

1.企业与物流公司协作的方式说明

企业与物流公司协作有如下几种可能的操作方式。

- 1)完全由企业操作。企业在SAP系统中做好运单(Shipment),将运单打印出来给物流公司或者以其他形式将运单信息传递给物流公司,物流公司根据运单安排运输,再将运输结果(货物到达时间等)反馈给企业,企业更新运单中的执行日期。
- 2)物流公司派人驻扎在企业中,直接登录SAP系统针对发货单创建运单,做运输计划。
- 3)企业的SAP系统与物流公司的货运管理系统做接口:通过接口 在两家公司之间传递信息,接口的方式有很多,如SAP系统中需要发运 的发货单以IDOC的形式,传递到物流公司的系统中,物流公司将运输 计划回传。

在SAP ERP中创建发货单时,通过输出类型(如TSPO)触发产生IDOC文件,传递给物流公司。关于IDOC的设置,参见18章"IDOC与EDI应用"。

4)物流公司以远程的方式与公司协同安排运输计划。与2)类似, 差别在于物流公司此时远程操作,可以通过VPN的形式直接访问SAP系 统,也可以直接在Internet上操作。下面以物流公司在Internet上对发货 单进行发运安排,并确定运单中的信息为例进行介绍。

事务代码VT33用于给物流公司在Internet上执行运输计划功能,在Internet上执行事务代码需要安装ITS(Internet Transaction Server)。

在SAP ERP ECC 6.0以及更高版本中,SAP已将ITS功能集成在ERP中,无需过多配置,就可以直接在Internet上执行已启用Internet服务的事务代码,对于未启用Internet的服务(事务代码),通过事务代码SICF(SE80)激活相关Web服务。

2.操作方式示例——方式4的系统实现说明与示例

如图15-11所示,物流公司在Internet中执行事务代码VT33创建运单,该界面与事务代码VT01N类似,在此界面中可选择发货单,并将其添加到运单中,同时确定运单中的相关信息,如计划运达时间。

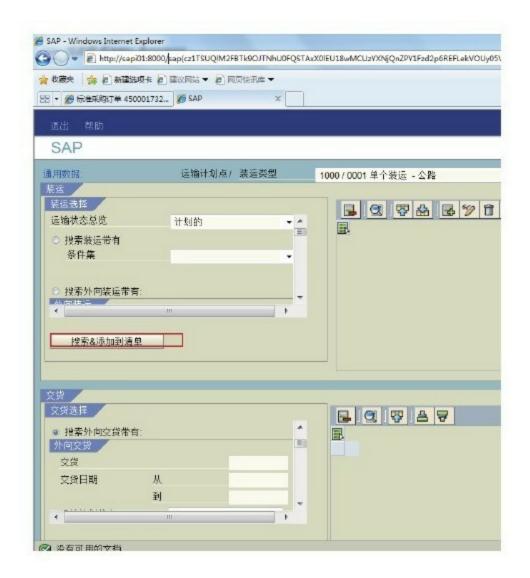


图 15-11 基于Internet创建运输单据(VT33)

使用事务代码VT33前,需要通过事务代码OVTVT_CA、VT31维护 货运代理计划的参数等配置。

15.3.4 步骤4——装运成本的计算与模拟

本小节首先简要介绍运费的计算方式,然后在系统中针对刚才维护的运单模拟运输成本,最后介绍系统的实现过程。

1.运输的计算方式

运输(运费)的计价方式与销售的定价方式类似,但也有着一些差异。

在不同的运输方式、运输类型、货物类型下,运费的计算方式不一样,同时对于企业来说,随着油价的上升、收费公路的增加,运价也在不断地攀升,具体而言,货物运输计价有以下三种较为常见的运费计算方式。

1) 计算方式1: 运费等于运输距离(千米数)×运输重量(吨数)×单价。采用公路运输的整车运输模式,常采用这种计算方式,距离越远、重量越重,运费越高,其中单价与距离相关。表15-1展示了整车运输模式下(大于等于1吨),运输单价根据运输距离实行等级定价,按照千米数,设置了三个等级的单价,千米数越高,单价越低。

表 15-1 运费里程表

运输距离	运输单价
500km 以内	0.67 元 /t•km
$501\sim1000\text{km}$	0.56 元 /t•km
1001km 以上	0.54 元 /t•km

- 2) 计算方式2: 运费等于重量×单价。公路运输的零担模式下,常 采用这种计算方式,同样单价也常与运输距离相关,实行等级定价。
- 3) 计算方式3: 按照集装箱以及航线(路线)定价。铁路、海运模式下,常采用这种模式。如海运模式下,40尺集装箱,从上海发到天津,价格为3000元;

上述三种计算方式,本质上运费都是考虑运输重量、运输距离后得出的一个结果,只是方式2、3做了精简。在上述三种计价方式的基础上,实际业务中,还参考其他因素,如:最低价、附加费设置:某批货物的总重量低于50kg,增加固定费用为100元;若货物属于泡货,则计费重量按照体积进行折算,典型泡货如海绵,一辆载重为5t的车辆,由于海绵密度小,是无法装载5t的货物的,因此按照体积来进行定价,若实际装载的货物为9m³,重量为2t,根据约定,泡货每2m³按1t计,因此计费重量为4.5t。

SAP系统中支持泡货定价,具体实现限于篇幅,不做介绍,请参见 SAP Note 781159-Information: Bulkiness general Note。

2.装运成本的模拟

本例中,采用公路运输,运费的计价方式采用计算方式1,具体如图15-12所示,事务代码VT02N修改上文维护的运单,单击"模拟"按钮,可以看到本张运单的运费。

运单的运输路径的千米数为700km,运单中所包含的发货单中的货物重量为3070kg,根据表15-1得到单价为0.56元/t·km,因此本张运单的总价等于单价(0.56元/t·km)乘以运输千米数(700km)乘以货物重量(3.070t)等于1203.44EUR。



图 15-12 运单中的运费模拟 (VT02N)

3.系统实现:装运成本(运费)的定价说明

装运成本的计算过程与销售定价过程基本相同,都是通过条件技

术,即通过定价过程、定价类型、存取顺序、条件表这几个条件要素来 实现,因此请参见第13章"销售定价"。

两者的主要差异点如下。

- □装运成本的定价过程一般都定义在运输路径中;
- □装运成本的定价类型可能需要采用多重层次(Multidimensional),即运费等于距离乘以千米数乘以单价。

本节主要介绍差异部分,其他相关内容,请参照第13章"销售定价"。

(1) 条件类型定义、定价过程定义与确定

定价过程确定,在本例中的运输路径R00040中,定义了定价过程 SDFC00(见图15-6)。

事务代码T_08定义定价过程,在定价过程SDFC00中包含条件类型FGE0,截图略。

事务代码T_06定义条件类型,如图15-13所示,定义条件类型FGE0的计算类型为T(多重层次/Multi-dimensional),并定义该多重层次基于距离和重量,计算类型为多重层次代表运费是由三个要素相乘的,如本例中运输金额等于单价乘以运输重量乘以运输距离。

(2) 销售标识(等级)的设置

如表15-1所示,运费计算中的单价是基于运输里程和重量这两个因素进行等级定价的,在图15-13中,定义运费的条件类型FGE0的计算类型为T(多重定价),并且多重定价中的单价是基于运输距离等级和重量等级进行确定的。

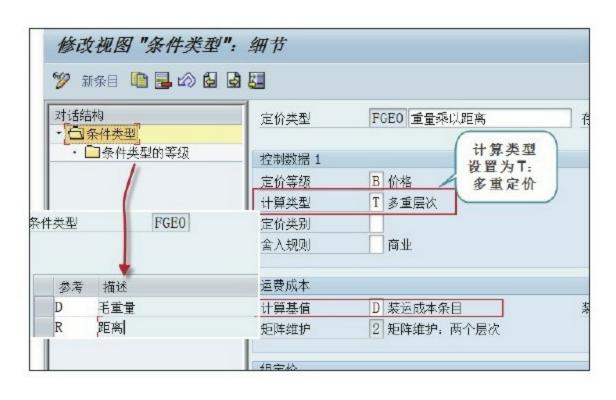


图 15-13 条件类型的定义 (T_06)

提示:销售标识对应英文Scale ID,更准确的翻译应该是等级标识。

因此相应的需要创建运输里程和重量的等级,然后根据两个等级的组合定价,具体而言,在SAP系统中是通过创建两个销售标识(Scale

ID)来实现的(事务代码VS01)。

如图15-14所示, 创建第一个标识: 重量等级标识(标识191)。

将重量设置为两个等级(0到1000kg,代表零担,1000kg到 100000kg,代表整车);计算规则中选择D(毛重量)代表该重量等级不仅用来确定单价,还用来计算总价;计算类型选择B(相对的)代表计算总价时的计算方式,也就是运输的总价是需要乘以重量的。

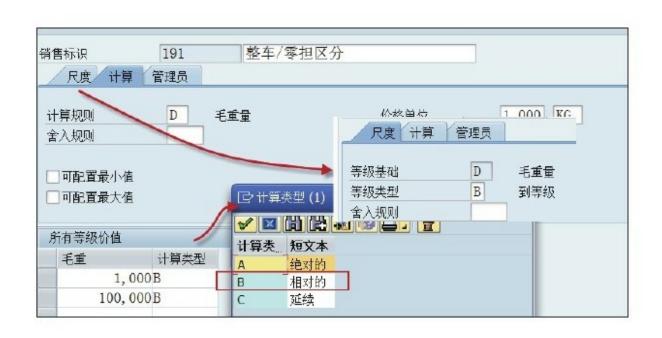


图 15-14 基于重量的等级 (VS01)

参照表15-1,如图15-15所示,创建第二个标识:距离等级标识(销售标识192)。

将距离设置为3个等级(0~500km,500~1000km,1000km以

上),后续设置不同的等级有不同的单价。



图 15-15 基于距离的等级的划分 (VS01)

(3) 创建运输用的价格主数据

如图15-16所示,事务代码TK11维护运输单价。

输入运费单价类型FGE0,针对物流公司1014(DHL)维护运输单价,单击"等级"按钮,输入重量和距离对应的销售等级标识(191、192),设置不同等级下不同的运输定价。



图 15-16 维护运输定价 (TK11)

如图15-17所示,维护表15-1所示的公路运输下整车业务的单价, 500km以内、1t以上(整车)单价为0.67元/t·km。

销售标识	等級	級描述				规则	每个	UM	RRul	等
191	整车	整车/零担区分					1,000	KG		В
192	距离	距离划分					1	KM		В
	4 1	- 10								
金額										
		毛重量(KG) 3	到 / 距离	(KM)	到			10	
		毛重量(500 B	KG) 3	到 / 距离 1,000 B	(KM)	10000	0000 B			
金额 特性 配 更改值 1,000	В		KG) 3		(KM)	10000	0000 B			

图 15-17 维护运输定价 (TK11)

15.3.5 步骤5——装运成本的创建、计算、科目分配和传送

当运输单价维护完毕,物流公司也完成了运输过程,相应的系统中 更新了运单的执行日期,就可以针对运单创建装运成本,装运成本起着 三方面的作用。

- □计算:正式计算装运成本,在运单中只能模拟;
- □分配:确定运费的分摊规则(科目分配);
- □传送:根据装运成本产生采购订单(传送到采购订单)。

这三个作用对应装运成本中的三个操作,本小节中,我们将简要介绍这三个操作的步骤以及实现的过程。

1.系统操作步骤

当第三方物流公司将货物运输完毕,并在SAP系统中的运单中输入 实际的货物开始运输时间、结束时间等日期,则可以进行装运成本的创 建。

(1) 装运成本创建并计算(Calculated)

如图15-18所示,事务代码VI01针对运单1285创建装运成本,装运

成本的两个状态"已计算"和"已分配的"均为C,代表系统自动计算装运成本,运费为1230.44欧元,并完成对运费的科目分配。



图 15-18 创建装运成本 (VI01)

(2) 装运成本中的科目分配(Account assignment)

如图15-19所示,查看装运成本的科目分配情况,可以看到装运成本的金额被分配到发货单80015920、成本中心9030中,如果一张装运成本包含多个发货单,一般来说是按照发货单重量进行分摊。

譬如装运成本120欧元,对应两张发货单A、B,发货单A的重量为100kg,发货单B的重量为50kg,按照重量分配运费,则发货单A承担80欧元的运费,发货单B承担40欧元的运费。



图 15-19 运输成本中的科目分配 (VI01)

(3) 装运成本的传输(Transfer)

运输业务由第三方物流负责,也就是企业向第三方物流采购运输服务,因此需要相应地创建对第三方物流的采购订单。在装运成本中,单击"传输"按钮,系统将搜索已经创建的符合条件(相同供应商、相同期间)的采购订单,如果无法找到,则新建采购订单,如图15-20所示,本例中产生运费的采购订单4500017321。

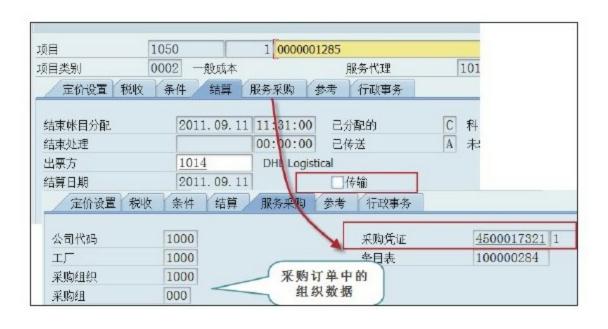


图 15-20 装运成本的传输 (Transfer) (VI01)

如图15-21所示,事务代码ME23N显示系统自动生成的对物流公司 1014 (DHL) 的采购订单4500017321,采购订单的行项目类别为D (服务),账户分配为U,系统自动进行采购订单收货,采购订单收货相当于财务上确认运输费用的操作,一般来说此时将会产生一张会计凭证,譬如在本例中,将产生如下会计凭证:

借:运输费用1203.44

贷: GR/IR (应付暂估) 1203.44

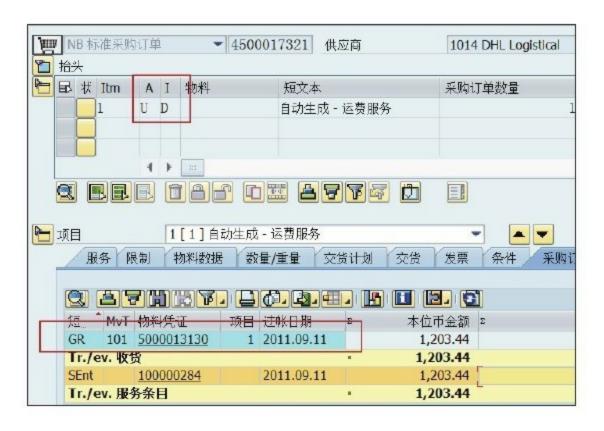


图 15-21 运费的采购订单的自动确定 (ME23N)

(4) 收到供应商(第三方物流)运输发票

当收到第三方物流的发票后,则通过事务代码MIRO针对采购订单进行发票校验,在发票校验时,一般来说运费中的税是可以抵扣的,运费的增值税发票的税率是7%,不同于货物采购,货物采购的增值税是价外税,运费的增值税是价内税。

2.装运成本的系统实现说明

系统首先确定出装运成本的类型和行项目类别,然后根据装运成本 的类型和行项目类别中的定义确定装运成本应该如何创建,以及装运成 本的运费应该如何分摊(账户分配),当在装运成本中单击"传输"按钮时,系统又根据后台配置确定采购订单应该如何创建。具体定义如下。

(1) 装运成本类型的确定和定义

装运成本类型的确定如下。事务代码T_57根据装运单类型(本例中为0001,图15-8)确定装运成本类型(本例中为0002,图15-18)。事务代码T_56装运成本行项目类别的确定:本例中确定出装运成本的行项目类别0002(参见图15-19)。事务代码T_56还配置装运成本类型和行项目的定义,如图15-22所示,主要的参数如下。



图 15-22 装运成本类型的定义(T_56)

字段1:自动处理率(Automatic Proposal)。设置该类型的装运成本创建时,系统是否自动进行装运成本的计算以及自动科目分配,本例中事务代码VI01针对运单创建装运成本时,系统自动计算装运成本以及进行科目分配。

字段2:成本分配(Cost Distribution)。确定如何进行运费分配,可以选择多种分配方式,如将运费按照发货单的行项目分配,本例中成本分配选择B(发货单/交货/Delivery),代表运费的金额将会分摊到发货单,这意味着假设一张运单(运输成本)为1000元,其包含两张发货单,将运费按照发货单中的货物重量进行分摊到每张发货单中。关于成本的分配,请参见SAP Note 700512-Information: Allocation of shipment costs to delivery items。

字段3:估价类型(Valuation Type)。服务类采购默认的评估类型为3200,该评估类型用于运费的会计科目的确定。

除了这三个主要参数外,事务代码T_56还定义创建装运成本时,装运单需要达到何状态。

(2) 科目分配的确定

系统生成采购订单的同时,自动确定出采购订单中的科目,该科目为运费科目,用于运费的确认,如图15-19所示,创建装运成本时,系统自动确定出运费科目为417000,其实现过程如下:

- □如图15-22所示,确定运费服务对应的评估类为3200,该评估类用于确定采购收货的会计科目。
- □采购订单中的科目分配类别为U,事务代码OME9定义科目分配U对应的一般修改为VBR,如图15-21所示。
- □如图15-23所示,事务代码OBYC,根据评估类别3200,一般修改 VBR确定采购运输服务时收货时的会计科目417000。关于会计科目的确定,请参见7.7.3节"科目分配与账户确定"。



图 15-23 运费的会计科目的确定 (OBYC)

(3) 成本对象(成本中心)的确定

如图15-19所示,创建装运成本时,系统自动确定出成本中心为 9030,其实现过程如下。

□设置装运成本的科目分配类别为成本中心,代表按照成本中心进行运费分配,如图15-22所示。

□事务代码OKB9根据成本要素确定成本中心,本例中根据成本要素417000确定出成本中心为9030,如图15-24所示。



图 15-24 根据成本要素确定成本中心 (OKB9)

根据图15-22至图15-24的定义,装运成本中的科目分配如图15-19所示。

针对运单1285创建的装运成本的金额将被分摊到发货单80015920中的成本中心9030中。

(4) 采购订单中组织数据的确定

装运成本传输产生采购订单(参见图15-20、图15-21)时,采购订单中的组织数据是根据运单中的运输计划点和装运成本的类型确定的。 具体定义如图15-25所示,事务代码T_53定义采购订单中的组织数据, 由运输计划点(1000)和装运成本类型0002确定采购订单中的采购组 织、采购组、收货工厂。



图 15-25 采购订单中组织数据的确定 (T 53)

(5) 采购订单中组织数据外的信息的确定

根据装运成本生成采购订单时,系统默认该采购订单的项目类别为 D(Service/服务),科目分配类别为U。

关于运输服务的采购订单中的字段的来源,请参见SAP Note 506605-Info: PO generation when transferring shipment costs。

(6) 装运成本与会计凭证

系统默认会根据运输成本金额生成采购订单的收货凭证,相当于运输费用确认。如果不希望自动收货时产生运输费用确认的会计凭证,而是在发票校验时产生,则通过事务代码OME9修改科目分配类别U的参数,设置为"未估价的收货/GR-Non-Valuated"。

(7) 公司间业务与装运成本

对于公司间业务, 如果希望实现运费由收货方承担, 那么只能使用

内向交货单,请参见SAP Note 1144542-Delivery costs in stock transport orders。

15.4 散装运输管理

在前面讲的运输基础功能上,SAP系统针对散装物料的运输特点进一步提出了解决方案,散装物料运输过程的特点如下。

- 1) 散装产品,无论是石油、水泥、粮食,还是煤炭,在装卸、运输过程中不可避免地存在各种损耗,譬如装车时煤炭重量为1000吨,运输完卸载时的重量为980吨。
- 2) 散装运输过程往往货物总量很大,在此过程中可能需要使用到 多种运输工具,譬如运输1000吨,涉及20辆火车皮,需要对这些车辆进 行管理。

限于篇幅,下面简要介绍散装运输的功能。

15.4.1 散装运输管理的方案概览

与正常的货物运输相比较,散装物料的运输过程进一步细化为如下 三个主要步骤,另外,散装物料的运费结算的过程同传统的运输基本相 同。

1)运输计划(Schedule).在运输计划阶段中,指定运输的车辆、 人员(司机)、货物(如发货单)以及运输车辆与货物之间的关系,分 配单据到车辆(车厢)上;明确本次运输的路径(Route),对应的里程、第三方物流供应商。

- 2)货物装车确认(Loading Confirmation)。装车确认代表货物运载到车辆上,此时运输的重量可通过称重系统传到SAP系统中,仍然假设装车时数量为1000吨;
- 3)发货以及发货确认(Delivery Confirmation)。发货确认代表货物到达目的地,譬如由于货物损失,此时货物到达目的地仅为980吨。

15.4.2 SAP传统的运输功能与散装运输功能对比

散装物料运输与传统的运输过程相比较,主要差异点如下。

1.运输过程中的差异数量的管理与处理

通过将运输过程细化,通过装车确认(Loading Confirmation)和发 货确认(DeliveryConfirmation)可以分别记录装车时的信息和卸车时的 信息,如分别记录货物的装车重量和卸车重量。装车重量和卸车重量的 差异可以自动过账到差异科目,同时还可以设置若超过特定差异数量的 差异则不能不过账到差异科目。

比如本例中,可以设置装车重量和卸车重量差异在五吨之内,属于正常损耗,可以自动过账到差异科目,超过五吨,则属于不正常损耗,则系统对差异不进行自动过账。部分行业对运输损耗有明确的规定,如国标GB 11085——1989中定义了石油产品在不同运输方式下的损耗率,如在铁路运输下,500km内汽油的损耗为0.16%。

2.根据贸易条款定义物权交接点

如图15-26所示,系统可根据贸易方式(Incoterms)来确定货物何时进行物权转移,企业最常用的两种贸易方式是FOB和CIF。FOB模式下可以认为是装载(Loading)时,发生物权的转移; CIF方式下在卸载

(Delivery Confirmation)时,才发生物权的转移。以海运的运输方式为例,FOB模式一般是货物从出发港装船,货物交付给买家,而CIF模式下,货物到达目的港卸载时,货物才交付给买家。

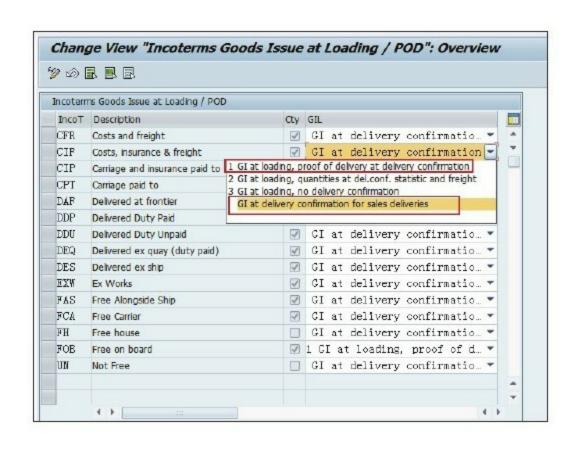


图 15-26 定义物权转移的时间点

例如,对某客户的发货单,如果与客户之间采用FOB方式,那么当装载(Loading)时,系统对发货单进行发货过账,库存减少,实现物权的转移;如果与客户之间采用CIF的贸易方式,那么装车时,对发货单进行发货过账,但此时系统只是将库存从一个库存地点转移到在途的库存地点,当卸载(交货确认,Delivery Confirmation)时,再从在途库

存地点过账, 库存减少, 此时才确认销售成本, 实现物权的转移。

注意:此功能只能应用于对客户的发货单,而不能针对公司间调拨、采购的发货单。

3.装运成本(运费)计算

装运成本(运费)计算的基础可根据发货单的装车(发货)重量或者交货确认数量或者其他手工进行确认的数量。

4.车辆管理的功能

增加了车辆主数据,在车辆主数据中可以记录车辆的详细信息,以及车辆的构成(如一辆车辆包括几个运输单元(车厢)),并可以与发货单绑定。

第16章 分类管理、序列号管理与批次管理

身份证号可标识每个人的身份。对于企业来说,每天、每个车间、每条生产线生产出大量的产品,销售给不同的客户,企业如何区分不同时期、不同车间、不同生产线生产出来的产品,如何追踪这些产品的来龙去脉?这就涉及本章将要介绍的内容:分类管理、批次管理和序列号管理。

分类管理的对象非常广泛,可以对物料、供应商、客户等进行分类。序列号管理、批次管理是对物料进行更为细化的管理,一般来说,流程行业较多使用批次管理产品、离散行业较多使用序列号管理产品,SAP中也支持一个物料同时做批次管理和序列号管理,第14章中的案例使用到的物料即是同时做批次管理和序列号管理的。

16.1 分类管理

分类管理的应用非常广泛,在SAP系统的所有模块中都有应用。

顾名思义,分类是将相似的东西进行划分,在日常生活中,我们也经常使用分类功能查找对象,如在某个网站或者卖场购买电脑,会按照几个分类来筛选:如CPU类型、显卡类型、显示器类型,经过筛选后,再从中选择心仪的笔记本。在日常生活中,我们还常常将日常开销按照

类别进行分类,查看每种类别的开销。我们也会在电脑中将不同的文件 进行分类,再放在不同的目录中。

16.1.1 分类管理概览

分类由特征(值)、分类、对象组成,分类中可以有一个或多个特征,然后将分类分配给对象,不同的对象具有不同的特征值。

特征、分类都是非常灵活的,可以根据需要灵活的增加特征、增加 分类,从而对对象进行分类。

分类的用途可分为三个方面。

- 1) 查找对象:分类与搜索帮助集成在一起,在搜索帮助中可输入特征值查找对象;
- 2)报表分析:根据分类中的特征以及特征值分析库存、销售情况;
 - 3) 采购审批、批次管理、可配置物料等功能的基础。

具体而言,在企业运营中,会将各个业务对象,如物料、客户、供应商、文档、批次、检验特性等,通过分类中的特征(Characteristics)来进行分类,系统通过分类类型(Class Type)来区分不同的应用,譬

如分类类型001为物料分类,分类类型010为供应商分类,分类类型022/023为批次分类,不同的分类类型操作方式大体相同,下面以最常见的物料分类为例介绍分类功能。

16.1.2 物料分类应用

想象一下,某家公司生产成千上万的产品,那么如何从成千上万个产品中找到希望的物料呢,通过物料分类来查找将是重要的途径之一。

提示:这里的示例为物料分类,批次、供应商等分类功能与物料分类类似。

1.物料分类场景说明

某公司销售产品给客户,可销售的产品有1000种,这些产品属于消费品,给最终消费者使用,将这些产品按照表16-1中的所列举的六个特征进行分类,然后可根据特征值查找产品以及进一步查询特定类型的产品的库存情况、销售情况。

根据分类中包含的特征,我们可以用来查找对象,如在本例中,创建销售订单、采购订单、查询产品库存时,可查找颜色为红色、适用人群为男的产品,SAP系统中物料的搜索帮助中包括物料分类(Material Class),也就是说,无论在SAP系统的何界面,只要可以输入物料的地方,就可以用表16-1中的特征以及特征值来查找物料。

表 16-1 物料分类中的特征示例

特征代 码	特征描述	特征数 据类型	特征 长度	特征值	属性	检查表	参考表字段 Reference Table
Z101	颜色	CHAR	10	Z1: 红色; Z2: 黄 色等	单选	N/A	N/A
Z102	适用人群类别	NUM	2	10~20 岁; 20~30 岁等	间隔	N/A	N/A
Z103	适用人群性别	CHAR	2	男;女	可多选	N/A	N/A
Z104	适用人群地区	CHAR	6	从销售地区中进行 选择	可多选	T171	N/A
Z105	产品网络推广供应商	CHAR	10	从供应商主数据中 进行选择	可多选	LFA1	N/A
Z106	总货架寿命	NUM	4	取自物料主数据中 的货架寿命	N/A	N/A	MARA-MHDHB

2.操作步骤简述

物料分类功能包括特征维护、分类维护,为物料维护分类及分配特征值组成,具体如下。

- 1)维护特征。使用事务代码CT05维护表16-1中六个特征,并设置相应的属性。
- 2)维护物料分类。使用事务代码CL02创建分类Z100,分类中包括这六个新维护的特征。
- 3)为物料分配分类和特征值。使用事务代码MM01或者CL20N将分类Z100分配给物料(Zbatch001、Zbatch002等),并为物料分配特征值。

如图16-1所示,设置物料ZBATCH001的分类为Z100,设置特征

值,如特征"颜色"的特征值为红色,适用人群为男性和女性。



图 16-1 物料分类示例 (CL20N)

3.系统实现说明

维护特征时需要注意以下几个问题。

- □特征值的参考表字段的设置;
- □值检查的设置。

(1) 字段: 参考表字段(Reference To Table Filed)

维护物料时,对于批次管理的物料,可以在物料主数据中维护物料的货架寿命(保质期),该信息保存在表字段MARA-MHDHB。

如图16-2所示,维护特征Z016 (物料的货架寿命)时,设置特征的表字段的参考为MARA-MHDHB,因此特征Z016的值始终等于物料中维护的货架寿命。

参考表字段所起的作用如下:

- □参考表字段的格式将作为特征的格式,本例中参考表字段 MARA-MHDHB为数值型,字段长度为4位,因此特征Z106的字段长度 也为4位;
 - □在不同的应用下,可以将参考字段的值复制到特征的值。

本例中,对于物料分类(分类001),系统可以将表MARA(物料主数据基本数据表)中的值复制到物料分类的特征值中;

对于批次管理(分类022/023),系统可以将表MCH1/MCHA(批次主数据表)的字段值复制到特征,用于批次特征值的确定:

对于采购审批(分类032),系统可以将表CEBAN/CEKKO(采购 凭证表)的字段值复制到特征中,用于采购审批;

- □参考表字段不起限制字段值(Check Table)的作用。
- (2) 字段: 值检查/允许的值(Value Check/Allowed Value)

值检查起两个方面的作用:一方面当输入特征值时,系统提供搜索帮助,这样有助于用户输入;另一方面系统将检查输入的特征值是否在允许的值中,这样减少用户输入错误的特征值。

系统支持多种方法设置值检查:

方法1:维护特征时,指定可选的特征值。如本例中,为特征Z101 设置可选的两种颜色(红色、黄色),同时系统还支持层次式的特征 值,如可设置销售地区的特征值为三层,第一层为大区,第二层为省 份,第三层为城市,这样选择起来就更加方便。

方法2:维护特征时,指定检查表(Check Table)。如图16-2所示,特征Z105(网络推广供应商)的特征值只能从系统中存在主数据的供应商中选择,因此设置检查表(Check Table)为LFA1,表LFA1记录了供应商主数据。

方法3:维护特征时,指定自定义视图、函数。在必要的情况下, 我们可以建立自定义视图、函数(Function Module)来对特征允许输入 的值进行限制,如图16-2所示。



图 16-2 特征维护 (CT04)

16.1.3 分类信息报表查询

当为上文中的对象(如物料)维护分类、特征、特征值后,则可以在一些报表中按照特征值进行分类查询使用。

1.查看对象的特征值

通过事务代码CL6BN可以查看对象(物料分类、供应商分类、客户分类等)的特征值,并可将结果导出。如图16-3所示,在本例中,我们查看刚才新建的物料分类,输入类Z100,分类种类(类种类)001,对象表MARA,执行报表后,可以看到物料ZBATCH001、ZBATCH002的分类、特征及特征值。



图 16-3 包含分类信息的对象清单 (CL6BN)

提示:查询不同的分类应用,输入不同的分类类型和对象表,例如如果要查询供应商的分类信息,则输入供应商的分类类型为010,对象表LFA1。

如果仅需显示某个特征的值,如特定的使用人群,则可以勾选"选择特性"复选项。

如果需要显示特定物料的值,则可以勾选"选择对象"项,通过在对 象输入框中单击"下一页"从而支持输入多个范围值。

2.根据特征值查找对象

我们需要根据特定特征值查询对象,例如本例中,假设某个客户需要颜色为红色的产品,此时我们需要查询到特征值为红色的产品,我们可以在物料的搜索帮助或者专门的报表(如事务代码CL30N)中根据特征值查找对象,二者的逻辑相同。

本例中演示通过事务代码CL30N根据特征值查看对象,如图16-4所示,查看颜色为红色的物料,输入分类Z100和分类类别001,输入特征值为红色,执行后可以查找到物料ZBATCH001。



图 16-4 根据特征查看物料 (CL30N)

提示:注意分类(Class)共有三个状态:审批(Released)、锁定、未完成,只有审批状态才会在本报表中出现。

3.报表查询——根据分类中的特征查询库存和对象

如图16-5所示,事务代码MMCL可以根据特征值查询库存,输入参数文件Z1,输入查询条件为"颜色为红色的",单击执行,则查看颜色为红色的物料的库存。

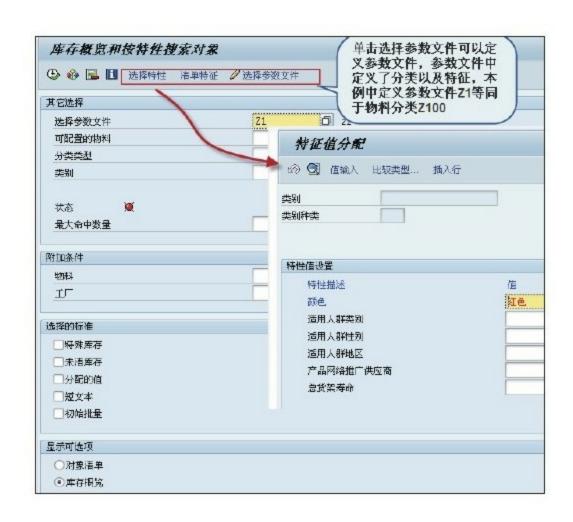


图 16-5 根据特征查询库存 (MMCL)

提示:本操作的前提是使用事务代码OMILL_MMCL定义选择参数文件Z1,将选择参数文件与分类、特征关联。

该功能需启用离散行业DIMP组件,如果未启用,在ECC6.0的最新

版本中,可以在事务代码SE93中输入事务代码MMCL来执行,执行效果有差异。

执行结果如图16-6所示,可以查看到所有颜色为红色的物料的库 存。

H + > H		昌副	13. 图画上图 15. 图 15. 图 16.	型 6 6 法择 6 保存	Cr选择特性 日新选择参数文件	7 4 1
本计量单位:	EA		可以转	到MD04界面		
物料 批次	MMBE		库位 NDO4 物料 非限制使用	传送(库存地点)	质量检验	限制使用
		100000		TV-C 47-TV-G/II/	71244	
ZBATCH001 Z001	.0	EA HOUL	H110 100	0	0	
Z002		BA	10	Ŏ	ő	
ZBATCH001		H001	H180 📊 🗔			
0000000001 0000000002	2	EA	995	0	0	
0000000002	4	EA	1,995	0	0	
0000000003	2	EA	2, 990	0	0	
* ZBATCHOOL						
		BA	6,090	0	0	

图 16-6 根据特征查询物料的库存 (MMCL)

16.2 序列号管理

序列号管理在离散行业有较多的应用,如汽车、机械设备等行业,每一个生产的产品都有唯一的编号(序列号/SN/Serial Number),又如日常生活中的电脑、空调都会被制造商赋予唯一的编号,通过该编号来进行追踪产品质量,处理后续的质量投诉,判定产品保质期等。

16.2.1 序列号概览

如图16-7所示,设置物料做序列号管理,只需要在物料主数据(销售工厂、工作计划等视图)中,维护序列号参数文件。



图 16-7 维护序列号参数文件 (MM01

产生序列号的同时,可以在系统中产生设备号码,为后续的客户服务(CS模块)奠定基础,事务代码IE03可以查看产生序列号时自动产生

的设备号码。

16.2.2 序列号系统实现

序列号的后台设置主要就是配置序列号参数文件(SN profile)。

事务代码OIS2,在序列号参数文件中,定义各个业务操作(图16-8 中的字段"过程")中是否允许输入序列号、序列号是否为必须输入,设置序列号为系统自动产生,产生序列号的时候,是否同时产生设备号。

如图16-8所示,序列号参数文件Z002包括了常见的业务过程 (Procedure Business):销售订单、生产订单、库存操作、发货单,代 表当某物料分配该序列号参数文件后,该物料的这些业务都与序列号相 关。

提示:在SAP ECC6.0 EHp4及以上版本中激活业务功能增强"LOG_MM_SERNO",则可以在采购订单输入序列号。



图 16-8 序列号参数文件 (OIS2)

16.2.3 序列号与条码设备

采用序列号管理的产品,由于其管理的细度明确到单个产品,设想一下如果公司每年生产数万个产品,则手工输入序列号工作量将非常大,因此往往在实物上会贴有条码(Barcode),然后通过扫描设备来扫描条码识别产品的序列号,这样可以减少输入工作量、提高工作效率、减少手工输入的错误。

与条码配合的会有各种类型的设备,最常见的有以下三种配套的设备。

1.条码扫描枪(Barcode Scanner)

正常来说,SAP系统中输入的信息是通过在键盘上输入相关信息,返回到SAP系统的屏幕上,若使用条码扫描枪,则过程如下:

登录SAP系统,打开需要输入信息的界面,通过条码枪扫描条形码,条码枪将条形码的内容转为字符,直接输入到SAP系统中的当前界面。

条码扫描枪的说明

条码扫描枪此时就相当于一个键盘,作为一个输入设备,其前提条

件是条码扫描枪以有线或者无线的方式连接在当前的电脑上。

条码扫描枪有着非常广泛应用,价格也并不算昂贵,在超市购物,营业员打开POS系统,然后使用扫描枪扫描商品的条码,商品的代码就会输入在POS系统中,POS系统中再根据商品代码确定相应的商品描述和价格。

2.带有扫描功能的手持无线终端(RF Mobile)

普通的条码扫描枪只是相当于一个输入设备,而手持无线终端是直接将扫描(输入)的数据传输到SAP系统中,在手持终端上可以安装各种类型的软件,实行各种功能,其价格相比条码扫描枪,也昂贵很多,其与SAP系统的常见连接方式如下。

- 1)使用SAP Console:在计算机中,一般我们使用SAP GUI登录 SAP系统,而在手持无线终端中,一方面其屏幕较小,另外一方面,很 多无线终端只支持更简化的界面(如仅支持字符型的操作界面),因此 需要通过SAP Console来登录SAP系统,SAP Console支持两种方式: Talent和ITS方式。
- □Talent方式: 是指SAP Console借助Talent协议与无线终端设备之间实现数据交换, SAP与全球主要的无线终端设备厂商(如Intermec/易腾迈)均有良好的合作:

- □ITS方式:是指在手持终端上通过浏览器借助ITS服务访问SAP应用。
- 2)使用虚拟软件:在手持无线终端中,登录虚拟软件(如Ctrix),远程访问、登录SAP,执行相关操作。
- 3)开发自定义程序,然后将数据通过接口的方式传输到SAP系统中。

3.条码打印机

打印条码可以使用普通打印机,但从提高效率、易用性的角度来考虑,大多使用专门的条码打印机,条码打印机由专业的厂家(如Zebra/ 斑马)提供,用来打印条码标签,SAP系统中可设置打印格式,然后输出到条码打印机,打印出条码标签。

16.2.4 序列号与包装

当每个产品有一个序列号,同时若干个产品上通过包装(托盘等) 装在一起,则序列号与包装就结合起来,具体参见第14章"包装处理"。

16.3 批次管理

批次管理广泛应用于流程行业,如食品、药品、化妆品、钢铁、煤 炭、石油等行业,在非流程行业,特定业务下,也有实际的应用。

批次一般是指同一生产日期、同一生产线(同一套设备)生产出的同一批产品,可以认为这批产品属于一个"母亲"同时生出来的。同一批次的产品DNA基本相同,不同的批次的产品有着不同的属性,可能生产日期不一样或者有效含量不一样或者使用的原材料的供应商不一样,批次就如一个人的身份证(户口簿),通过批次记录各种生产的属性,同时还通过批次来跟踪来龙去脉。

日常生活中,我们购买的很多产品(如饮料、牛奶)标签上都有批次号码,如20110423AA,该批次既有我们消费者可以直接观察到的信息,如前面8位代表生产日期,后面2位代表生产地或是产线,对于企业而言,批次信息包括了更多的含义。

批次管理的应用非常多,包括但不限于下面几点。

- 1)通过批次管理可以满足质量管理的需要,如常见的质量追溯, 当出现质量问题(如召回),可以根据批次进行召回;
 - 2) 通过批次管理功能,来确定批次使用的顺序,譬如实现物料的

先进先出;

- 3)通过批次管理还可以一定程度上查看"销售串货"情况,批次A的产品发给了客户甲,未发给客户乙,如果在客户乙处发现了批次A,说明"串货";
- 4)通过批次管理可以实现账龄分析,批次中记录了物料的生产日期和失效日期,这为库存账龄分析奠定了基础。

注意:尽管批次管理可以为企业提供帮助,但在SAP系统中实行批次管理的前提条件是实物管理必须按照批次来进行管理,不同批次的实物在仓库现场能够严格区分。

16.3.1 批次管理功能概览

批次管理在SAP中的应用非常广泛,贯穿在生产、采购、库存管理、销售发货、质量管理的过程中,同时与财务也有密切的关系。物料启用批次管理后,所有出入库环节(采购订单入库、生产订单发料、销售订单发货、库存盘点等)都需要输入批次号码,批次号码一般通过批次确定功能自动确定,也可以手工输入。实行批次管理的物料,每一个批次都会有批次主数据,批次主数据由批次号码和批次信息组成,如上面描述的饮料,其批次号码20110423AA,批次信息(特征)可能包括该批次的制造商、生产日期、过期日期、入库日期等。

SAP中批次管理的功能主要包括以下几部分。

1.批次主数据中各项信息的确定

- 1) 批次号码的确定;
- 2) 批次主数据中的基本信息的确定;
- 3) 批次主数据的分类信息的确定。

2.批次主数据中各项信息的查询

- 1)根据包括物料、批次分类在内的筛选条件查询批次号码;
- 2)根据包括物料、批次分类在内的筛选条件查询库存批次。

3.批次主数据的应用

- 1) 通过批次确定功能来实现发料(发货)时使用何批次;
- 2) 利用批次状态功能, 冻结特定批次:
- 3) 通过批次特有单位功能,实现双单位并行管理物料。

提示: 执行事务代码OCHA (路径: SPRO/后勤常规/批次管理)则可以查看批次管理的后台定义总览。

执行事务代码BM00(路径:后勤/核心功能Central Functions),则

可以查看批次管理的前台定义总览。

16.3.2 批次级别

在使用批次管理功能之前,首先需要设定批次级别(Batch Level)。

批次级别有三个层次,分别为集团(Client Level)层次、物料层次、物料的工厂层次,常用的是物料层次、工厂层次。集团层次与物料层次比较类似,差别在于集团层次下若物料A使用了批次号码0001,则物料B不能够使用批次号码0001,表16-2为批次的物料级别和工厂级别的对比。

差异比较	物料级别	工厂级别
业务区别 1 (物料主数据)	同一个物料在不同工厂的批次管理必须设置 相同	同一个物料可以在工厂 A 实施批次管理, 在工厂 B 不实施批次管理
业务区别2 (物料的批次 主数据)	同一个物料的同一个批次 ZZ 在不同工厂下的信息完全相同	同一个物料的同一个批次 ZZ 在不同工厂下的信息可以不相同。 物料 A 的批次 0001 在甲工厂的批次状态设置为限制,到乙工厂的批次状态可以设置为非限制
业务区别 3 (库存转储)	批次主数据不随着物料在工厂之间转储发生 变化	物料的某个批次 ZZ 从发货工厂甲库存转储到接受工厂乙时,该批次的信息不会自动带到收货工厂中
技术层面区别 及批次信息保存 的表	两个因素决定批次信息(物料+批次号码), 保存在表 MCH1	三个因素决定批次信息 (物料+工厂+批次号码),保存在表 MCHA
物料所使用的 批次分类	集团和物料级别 分类 023	工厂级别 分类 022

表 16-2 批次级别比较说明

注意: 批次级别(Batch Level)一旦定义,尽管可以转换,但并非随意转换,而且这种转换往往需要花费不少人力、时间,具体请查询

SAP Note 891902-FAQ: Batch level以及Note 41715-Resetting batch level from material to plant level。

在同一集团下的不同工厂中,有些工厂具备批次管理的条件,而有 些工厂不具备批次管理的条件时,此时可以所有工厂均实行批次管理, 在不具备条件的工厂下,设置虚拟批次,这样可以减少未来不具备条件 的工厂将来条件成熟时切换到批次管理的工作量。

16.3.3 批次主数据

批次主数据是批次管理中的主数据,在批次主数据中记录该批产品的各项信息,本小节中将介绍批次主数据的构成、批次主数据的创建、 批次主数据中的特征值的确定。

1.批次信息构成

通过事务代码MSC3N查看物料的批次主数据,可以看到批次信息由三部分组成:批次号码(0000000114)、批次主数据的基本数据、批次的分类信息,如图16-9所示。

	OH90	原材料	批量分类	
* * * * * * * * * * * * * * * * * * * *	00000114	Ides		UBATCH 3
基本数据 1 基本数	据 2 分类 物	料数据 更改	值类 MDUBATCH - 对象 2	ZROH90 0000000114
过期日期		批次状态	一般的	
生产日期	2010. 11. 2	7 批次状态	4114.14116	1 -
货架寿命到期日	2013. 11. 2	7	特性描述	值 boo w
可用的表		最后状态	组件功率档位	200 W
期间标识	D		生产中心	110
			生产日期	2010.11.27
杂项				合格
下一次检验		土土田川等	标记	
			的删除标记	
贸易数据				
供应商		原产地国		
供应商批次		货源地		
上一次收货	2011. 09. 1	8 出口/进口	128	

图 16-9 批次主数据的基本数据和分类数据 (MSC1N)

批次主数据的基本数据包括基本数据1、2,在基本数据1中记录该 批次的生产日期、货架寿命到期日、收一次收货日期,如果是从供应商 处采购进来的,还可以记录供应商代码、供应商批次等各种信息。

批次的分类信息是批次主数据的附加部分,也是最重要的部分,分类信息为后续批次的各项功能奠定基础,如图16-9所示,批次的分类为MDUBATCH,批次分类中包含四个特征,在批次主数据的分类信息记录批次000000114的质量等级、批次的生产中心、生产日期、功率,批次的分类信息可以设定与批次主数据同时产生,也可以单独进行维护。

2.批次主数据的创建(Initial Batch Creation)

批次(号码)主数据可以在多个环节产生。对于生产产生的批次,当生产订单创建或者释放可以自动生成批次主数据,具体是通过事务代码CORW来定义批次在生产环节产生的规则。对于采购产生的批次,通过事务代码SM30,输入视图V_156_CN,定义特定移动类型产生批次的规则。

3.批次号码的类型

批次号码的长度总共为十位,可以是内部给号(Internal Assignment)或者外部给号(External Assignment),外部给号时可以包

含字母。内部给号可以是纯流水号,也可以借助增强SAP LV01Z来实现有意义的内部给号,如生产订单号码+流水号、生产日期+流水号。外部给号也可以借助增强来进行校验外部给号是否符合特定的规范。

4.批次主数据中的分类信息的创建

批次主数据创建时,批次主数据中的分类不一定自动创建,需要进行相关设定才会自动创建,一般情况下应通过事务代码OMCV定义所有收货相关的移动类型都激活自动创建批次的分类信息,如采购收货(移动类型101),期初库存导入(移动类型561)、库存盘盈(移动类型712)等移动类型。

5.批次主数据中的分类的特征值的确定

批次主数据中经常使用到的分类特征有生产日期、失效日期、批次 状态、供应商、制造商、质量等级等信息。特征的特征值是批次分类中 关键的信息,SAP系统中支持但不限于以下六种方式来确定批次的特征 的特征值:

(1) 业务操作时手工输入

生产订单、采购订单等各种形式的收货时, 手工输入批次的特征 值, 譬如手工输入质量等级。

(2) 直接手工修改

事务代码MSC1N/MSC2N维护批次主数据时,可以直接修改批次分类中的特征值。

提示:关于手工修改特征值时的权限设置,请参见博客"批次管理-权限-组织范围"。

(3) 根据特征中定义的参考表和字段

系统可以将批次主数据中的基本数据信息,即表MCH1/MCHA\MARA中的字段值复制到批次分类的特征中,如批次的生产日期、供应商信息复制到批次的特征值中。以特征供应商为例,当在批次分类中增加一个特征"供应商",该特征的参考表和字段为MCH1-LIFNR/MCHA-LIFNR。当采购订单收货时,系统自动将供应商信息记录在批次主数据中的基本数据的供应商中,对应的字段为MCH1-LIFNR/MCHA-LIFNR,当特征设置参考表字段为MCH1-LIFNR/MCHA-LIFNR,则特征的值自动赋值为采购收货时的供应商。

具体参见前面16.1.2节中"参考表字段"的解释以及图16-2中的示例。

(4) 通过增强程序

通过增强程序,在采购订单、生产订单入库环节时,可将采购订单、生产订单中所包含的信息写入到批次主数据的特征值中。

例如原材料采购入库时,将原材料的制造商信息、版本信息 (Revision)写入到批次主数据的特征中,而后可根据制造商信息、版本信息查询库存情况、进行批次确定。

提示:增强示例请参见作者的博客"批次管理-分类特征值的确定"。

关于制造商的定义与功能,请参见第8章"制造商物料管理"。

关于版本的定义与功能,请参见17.2节"ECM"。

(5) 检验结果作为特征值

当批次管理的物料启用QM(质量管理)的入库检验功能(IQC/FQC)后,检验结果的值可传递到批次分类的特征中。事务代码QS21创建检验特征(Inspection characteristic)时,输入分类特征(Class Characteristic),从而将检验特征和批次的分类特征关联,当检验结果录入时,该检验特征的值自动传输到批次分类中的特征值。

(6) 利用批次继承/派生(Batch Derivation)

通过定义批次继承/派生规则,可以在生产订单收货时,将投入的原材料的批次主数据中的特征传输到产成品中。例如设置产成品的生产日期从半成品继承,等于投入的半成品的生产日期,如果有多个半成品,还可以定义规则,取生产日期中最早(或最晚)的一个日期。

(7) 利用WIP批次功能

当激活EHp4、6中的业务功能LOG_PP_WIP_BATCH和LOG_PP_WIP_BATCH_02后,SAP增强了对WIP(在制品)批次的管理,并且可以通过WIP批次实现批次的特征值的继承,例如布料制作过程,需要经过三个工序,第一道工序染色、第二道工序裁剪、最后一道工序热处理。第一道工序后,产生一个WIP批次,在该WIP批次中记录相应的颜色,该颜色信息可以进一步的传递到后续工序的WIP批次,以及最终布料的批次中。

16.4 批次确定

批次确定是批次管理中使用最为频繁的功能,当物料实行批次管理时,所有的出入库操作都需要输入批次。入库(采购入库、生产入库等)环节,将生成新的批次或者入库入到已有的批次中。出库(销售发货、生产发料等)环节,需要利用批次确定功能来确定使用何批次。

在批次确定功能中,当物料存在多个批次时,系统通过"选择标准/Selection Criteria"来确定何批次满足出库条件,通过"排序顺序/Sort Sequence"来确定满足条件的批次中何批次优先出库。

提示: 更多批次确定的案例, 请参见5.3节"批次确定与替代"。

16.4.1 案例说明、分析与系统实现

本小节中通过一个案例简要说明批次确定功能的应用。

1.案例说明

某公司生产某种易挥发产品,该产品保质期为三年,该产品通过两条生产线生产,生产线A生产的该产品,采用机器拧盖的方式,生产线B生产的该产品,手工拧盖,手工拧盖产品更容易挥发。因此综合考虑,该产品在销售发货给客户时,采用以下批次确定原则:

- 1)选择标准1:剩余保质期不足两年的批次,则不可以再发给客户;
 - 2) 排序顺序1: 先发手工拧盖的产品,再发机器拧盖的产品;
 - 3) 排序顺序2: 按照失效日期,先进先出。

2.案例分析

在批次主数据以及批次的分类中记录该批次的各项信息,然后通过 批次确定功能,确定发货的批次,具体如下:

- 1) 在批次主数据中通过批次的特征记录批次的失效日期 (Expiration Date)、拧盖方式;
- 2)维护批次搜索策略,设置查找批次的选择标准为剩余保质期大于两年;
- 3)维护批次搜索策略,设置批次的排序顺序:拧盖方式、失效期,其中拧盖方式为手工拧盖优先,先发货,失效期为先失效,先发货。

3.系统实现简要说明

维护批次用的特征、分类,并维护批次搜索策略。

- 1)事务代码CT04维护特征(Characteristics)创建特征 ZMODE(拧盖方式)。
- 2)事务代码BMSM,将系统标准的特征,从000系统复制到当前系统,在本例中,将会使用到其中的三个特征LOBM-VFDAT(批次失效日期/Expiration Date)、LOBM-LFDAT(发货日期)、LOBM RLZ(批次的剩余货架寿命/Remaining Shelf Life for Batch)。

提示: SAP系统中预定义了数十个可用于批次的标准特征,这些特征基本均以LOBM开头,在这些特征中,系统已经设置了相关计算公式,来计算这些特征的值,如定义本例中的剩余货架寿命(LOBM_RLZ)的计算逻辑,等于批次到期日(LOBM-VFDAT)减去发货日期(LOBM-LFDAT),这些预定义的特征通过事务代码BMSM从Client 000系统复制到当前系统,更多信息,可参见SAP Note 33396-Batch determ.: Selection w.remaining life LOBM_RLZ。

- 3)事务代码CL01维护批次的分类ZCLASS,该分类中,包括两个特征: 拧盖方式(ZMODE)和失效期(LOBM-VFDAT),事务代码MM01或者CL20N将分类ZCLASS分配给物料。
- 4)事务代码CL01维护批次搜索策略用的分类ZCLASS_SEARCH,该分类中包括三个特征,失效期(LOBM-VFDAT)、LOBM-LFDAT(发货日期)、LOBM RLZ(批次的剩余货架寿命)。

- 5)事务代码CU70维护批次搜索策略用的排序标准(Sort Rule) ZSORT,该排序标准中包含二个特征:拧盖方式(ZMODE)和失效期(LOBM-VFDAT)。
- 6)事务代码VCH1维护批次搜索策略。在搜索条件中输入分类 ZCLASS_SEARCH,设置选择标准为:批次的剩余货架寿命 (LOBM_RLZ) 大于两年;

输入排序顺序ZSORT,设置手工拧盖方式优先,先失效优先(先进 先出)。

- 7) 事务代码CO01维护物料的生产订单;
- 8)事务代码MIGO对生产订单进行收货。生产订单收货时,产生新的批次,输入批次对应的生产日期,系统根据生产日期和物料主数据中货架寿命(Shelf Life)确定该批次的失效日期,通过增强根据工作中心确定拧盖方式,这些信息都会记录在该批次主数据的分类中。
- 9)事务代码VA01创建销售订单、事务代码VL01N创建发货单。当创建发货单时,系统根据维护好的批次搜索策略,自动进行批次确定:系统将排除掉剩余货架寿命小于两年的批次,排除掉这些批次之后,系统按照拧盖方式为手工的,剩余货架寿命进行排序,排在前面的优先发货。如:客户需求数量100个,发货单的发货日期为2012.01.13,系统根据批次的失效日期减去发货日期得到在发货时间点,每个批次的剩余货

架寿命,具体而言,当前可用的4个批次的库存情况如下:

批次1:数量60个,剩余货架寿命为2年1个月,拧盖方式为自动;

批次2: 数量60个,剩余货架寿命为1年5个月,拧盖方式为自动;

批次3: 数量60个,剩余货架寿命为2年4个月,拧盖方式为自动;

批次4:数量60个,剩余货架寿命为2年6个月,拧盖方式为手动;

根据批次搜索策略中的选择标准和排序顺序,系统首先排除掉批次2,然后按照批次4、批次1、批次3的顺序进行排序,即最终发给客户的批次如下:

批次4数量60个; 批次1数量40个。

提示1: 详细截图, 请参见作者博客"基于货架寿命的批次确定"。

提示2:本例中,演示的是根据货架寿命进行批次确定,在不同的行业中,会根据不同的搜索条件来进行批次确定。

16.4.2 常见问题

批次确定功能利用条件技术和分类功能,而无论是条件技术还是分类功能都是非常灵活的,充分体现SAP的灵活性,并且在灵活性的同时还保持其一贯的高质量和稳定性,在使用批次确定功能时,以下几点为常见的问题。

1.批次分类与批次确定

在定义特征以及维护分类时,会定义特征是否为必输,当批次分类中的必输特征没有输入或者分类没有创建,则该批次的分类为不完整的,批次确定时,会自动将分类不完整的批次排除在外,因此需要定期检查批次分类的状态,可以通过多个事务代码查看:

- □事务代码MSC3N可以单个查询批次的分类是否完整。
- □事务代码BMCC可以对批次分类进行一致性检查,譬如查看批次 分类是否存在。
- □事务代码BMBC(批次工作台)可以批量查询批次的分类是否完整,不完整的显示感叹号。
 - 2.物料冻结、批次冻结、数量冻结与批次确定

SAP中冻结(限制)有多个方法,不同的方法对批次确定的影响如下。

- 1)物料层次冻结:通过在物料主数据中设置冻结原因,来控制对物料的操作,譬如不允许该物料货物移动,若物料无法进行货物移动,显然物料的各个批次都不能进行货物移动。
- 2) 批次层次冻结(限制):通过激活批次的状态,来控制对批次的操作,结合批次确定功能,可设置冻结批次不允许用于特定业务(如生产订单),参见下文"批次状态"。
- 3)数量冻结:通过事务代码MB1B移动类型343可将特定数量的物料或者批次从非限制状态转为冻结状态,事务代码OVZ9定义ATP规则计算可用数量时,可以将冻结的库存数量排除在外。

3.批次确定的过程

批次确定的过程可分为以下几个步骤:

- 1)根据单据中的条件(如发货单中的物料、工厂、库存地点等)选择有库存的批次;
- 2)将有库存的批次进行筛选:删除不符合批次搜索策略中的选择标准的批次;

- 3) 再次进行筛选: 删除可用数量为零的批次, 譬如某批次库存100 个, 该批次的所有数量已经被其他发货单占用, 自然可用数量为零;
 - 4) 根据增强,再次排除不符合增强中指定要求的批次;
- 5)将所有符合要求的批次,按照批次搜索策略中的排序条件进行排序。

参见署名Rachel Tang的网络文章"批次确定常见问题分析",http://scnblogs.techweb.com.cn/veeva83/archives/2.html/trackback。

16.4.3 更多案例简述

批次确定的应用场景非常多,如下面的应用。

1.生产订单发料

案例1说明:生产某个饮料使用到的某食用香精有两家供应商,一般来说,为了产品质量追溯,同一个生产订单中,只使用一家供应商的香精。

生产某个产品,使用到两种原材料A、B, 当原材料A使用到供应商 甲时,此时原材料B必须使用供应商乙的。

案例1分析:参见5.3.5节"案例3成组配套替代"。

2.销售发货

案例2说明:在超市中,我们可能会购买到超过保质期的产品,对于制造商而言,销售发货时需要控制近保质期的物料不能发给客户,如某公司生产饮料产品,在销售发货时,若发给内部客户时,饮料的剩余货架寿命(距离保质期)不低于一年,若发给一级经销商时,剩余货架寿命不低于一年半,若发给大卖场时,剩余货架寿命不低于半年。

案例2分析: 定义批次搜索策略用的条件表, 该表包含字段"客户

(组)+物料(组)"。

16.5 批次状态

同一批次的产品由于有着相同的血缘关系,当特定数量的批次(如某箱产品)检验出有质量问题,可能整个批次都有问题,因此一般来说需要将整个批次冻结,并根据情节可能还需进行批次质量追溯,查明原因。问题严重的话,需要将该批次的产品中已经售出的全部召回(Recall),对于食品、汽车、玩具等影响消费者安全的产品,在国家和企业层面都有着明确的召回制度,如2011年在美国市场汽车召回数量达千万级。

当物料启用批次管理后,可以激活批次的状态(Batch Status)来控制特定批次的使用,如图16-10所示,当激活批次状态功能后,批次的状态则分为非限制状态(Unrestricted)和限制状态(Restricted),在图16-10的例子中,批号3被设置为限制状态。

Material	ZFRANK2	I ZFRANK	
Batch	0000000003		
Plant	0001	Werk 0001	
Stor. Location	0001	Lager 0001	
Basic data 1	Basic data 2 Classific	ation Material data Chang	es
Expiration Date	Basic data 2 / Classific	Batch Status	es
			O Unrestruse
Expiration Date		Batch Status Batch Status	
Expiration Date Production Dat	e	Batch Status Batch Status	O Unrestruse

图 16-10 事务代码MSC2N查看批次的状态 (Batch Status)

1.批次状态功能的激活

事务代码OMCS激活批次状态,批次状态是可以随时激活的或者取消激活的,系统默认未激活批次的状态管理功能,当发生激活时,如果系统中已经存在物料的批次,则需要通过事务代码OMCT进行转换。

2.批次状态与批次确定

系统预定义了批次状态的特征LOBM_ZUSTD,一般来说,限制状态的批次不应该用在生产发料、销售发货中,此时只需要在批次搜索的选择条件中设置批次状态为释放的(Released),则限制状态的批次在批次确定时,不会被确定。

3.批次状态的维护

事务代码OMCT可以定义新产生的批次的默认批次状态为非限制还是限制状态,一般来说产生批次时,默认为非限制状态,当发现有问题时,可以通过事务代码MSC2N进行修改批次的状态。

在激活QM(质量管理)模块后,在各个检验环节(如入库检验、 出库检验环节),通过事务代码QA11对检验批(Inspection Lot)进行 使用决策(质量判定)时,可以修改当前正在检验的批次的状态。

4.批次状态与可用性、MRP

限制批次的状态在使用时有诸多限制,相应的SAP系统模块可以定义可用性检查和MRP时是否考虑限制状态的批次。事务代码OVZ9定义可用性检查(ATP)的检查规则时,定义限制状态的批次的库存数量否为可用数量,譬如可以定义生产订单释放时,可用库存不考虑限制批次的库存。事务代码OPPQ定义限制状态的批次的库存是否参与MRP运算。

16.6 批次特有单位

每个物料都会在其物料主数据中定义基本单位(Base Unit),如果有多个单位,还会在物料主数据中定义单位与单位之间的转换关系,如一箱产品包含24瓶,1瓶包含500克(g),不同的单位有着不同的用途,同一产品的不同单位之间的转换关系一般是固定的。

批次特有单位(Batch-Specific Material Unit of Measure)是指在批次中定义单位与单位的转换关系,这是由产品本身的属性决定的,同一产品,有多个批次,批次A的单位转换关系可能是1瓶490克,批次B的转换关系为1瓶510克,对于同一产品来说,单位之间的转换关系是不固定的,对于同一产品的同一批次,单位之间的转换关系才是固定的。

活性成分(有效成分)定义

很多化学(类化学)产品(药品、食品、煤炭等)中都有有效成分(活性成分Active Ingredient)的概念,同一产品不同的批次,其活性成分是不相同的,同样的煤炭,可能发热量是2000大卡,也可能是2500大卡。

16.6.1 批次特有单位的类型、影响

批次特有单位有两种类型,批次特有单位还影响着业务操作。

1.批次特有单位的类型

(1) 百分比 (Proportion Unit)

有效成分使用百分比来代表,如某个批次的糖浆中,包含75%的糖分,在批次中以百分比的形式记录有效成分。

一般适用于有效成分的单位与计量单位相同,例如采购一千克 (kg)果汁,称量时以重量为单位,而实际计价时按照果汁的浓度进行 计价(单位仍然为千克),二者均为重量单位。

(2) 产品单位(Product Unit)

有效成分使用绝对值来表示,如某个批次的煤炭,平均每千克发热量为5000大卡,在批次中以每千克大卡含量来记录有效成分的含量,有效成分的单位与计量单位不相同,例如采购一吨煤炭,实际计价时需考虑煤炭发热量(单位为大卡)。

两种类型下,最终有效成分的数量均等于物料按基本单位计量的数量乘以批次特有单位的数量(百分比/产品单位),如:

某批果汁的有效重量0.5kg=果汁的重量1kg×50%(果汁含量)

某批煤炭的总的发热量500000大卡=煤炭的重量100kg×500大卡/kg

某批电池的总功率1000瓦=电池的个数5个×200瓦/个。

2.批次特有单位的影响

系统根据批次特有单位功能,计算出某批次有效成分的数量,从而 影响产品销售和采购价格、影响产品采购、发料、发货的数量,即数量 和金额的影响。

(1) 数量影响

批次特有单位可能对采购数量、销售数量、生产发料数量、生产数量均有影响,以生产发料为例,批次特有单位对生产发料影响如下。

某公司生产某药物,每瓶药物需要某化学原料(有效活性成分) 12g,该化学原料向某供应商采购。

收到供应商的原料后, 共有两个批次, 对其进行质量检验。

批次1,总重量100kg,化学原料(有效活性成分)比例为75%,剩余25%为无效成分:

批次2,总重量100kg,化学原料(有效活性成分)比例为80%,剩余20%为无效成分。

实际生产时,生产1000瓶,则需要12kg该化学原料。

若使用批次1,则投料数量为16kg等于(12kg/75%);

若使用批次2,则投料数量为15kg等于(12kg/80%)。

(2) 金额影响

批次特有单位影响着销售、采购的价格,一般来说,销售金额(采购金额)等于销售(采购)数量×单价,未考虑到质量因素,但对于某些产品,不同批次的产品,在质量(实际功效)上是有所差异的,因此需要结合以质计价,根据质量检验的结果,进行定价。

- 1)糖浆销售:定价为50元/吨+糖浆比例×1元/吨,也就是75%含糖量的糖浆价格为125元/吨,80%的含糖量的糖浆价格为130元/吨,100吨75%含糖量的糖浆总价为12500元。
- 2) 煤炭采购:标准煤的定价为500元/吨,对应煤炭品质为发热量5000大卡,若实际煤炭的发热量与标准煤每相差1大卡,则价格相差0.1元/吨,因此6000大卡的煤炭的价格为500+1000×0.1=600元/吨,100吨6000大卡的煤炭的金额为60000元。

16.6.2 案例简要说明及分析

案例场景与简要分析如下。

1.业务场景概览

某公司生产某一型号的电池模组,该电池模组的每片的默认功率为20瓦,但由于原材料、工艺等原因,每片的实际产出上下浮动5瓦,实际功率按照向下舍入取整的规则转换成额定功率,譬如某片电池模组产出的实际功率为22.22瓦,则进行向下取整,额定功率归类到22瓦中,产出为23.55瓦,则向下取整为23瓦。

在生产计划、生产执行、库存管理的过程中,对电池模组的管理单位都是以片数作为单位,而销售定价、销售统计的口径按照瓦数确定。

客户向我方下达订单,要求提供1000W电池模组,每瓦100元,接 受的额度功率范围为19~22瓦。

某条生产线,假设当天生产1000片电池模组,经测试,其中500片的额定功率归类到22瓦中,500片的额定功率归类到23瓦中。

2.业务场景分析

由于同一产品每次生产的批次的功率都不尽相同,即两个单位(片

数和瓦数)之间的转换关系是不固定的,因此需要激活批次特有单位功能,在批次中记录单位片和瓦的转换关系,销售定价时按照瓦(W)进行维护,库存管理单位为PC(片),批次中记录每片额定瓦数(W/P)。

16.6.3 案例操作详细说明

本案例中,电池模组对应的物料编码为ZMT02,具体而言将涉及下列操作。

- □定义新的单位: W/P(瓦特/每片),该单位用于在批次中记录每片电池模组的额定瓦数;
 - □激活批次特有单位功能;
 - □定义批次特有单位W(瓦特);
- □定义三者的转换关系: W瓦特等于基本单位PC(片)乘以批次的特征值W/P;
- □定义新的特征,设置该特征的计量单位为W/P,该特征用于在批次中记录每片瓦数;
 - □定义新的分类,分类中包含新的特征;
 - □将新的分类分配给物料;
 - □在物料中设置批次特有单位;
 - □批次库存入库,同时在批次中记录每片瓦数;

- □针对瓦数维护销售单价;
- □创建发货单,根据输入的批次确定该批次的总瓦数、总片数:
- □创建发票,发票中根据发货的瓦数和每瓦单价确定总价。

1.定义计量单位

系统已经预定义了两个单位PC(片)和W(瓦特),如图16-11所示为事务代码CUNI新增计量单位W/P,该单位用于记录某个批次的电池模组的额定功率。



图 16-11 事务代码CUNI定义计量单位(CUNI)

2.激活批次特有单位

事务代码OMWS激活批次特有单位(Batch - specific Material Unit of Measure)。

3.定义批次特有单位的对应单位"瓦(W)"

如图16-12所示,事务代码BMA1定义批次特有单位(Batch-Specific Units of Measure)。



图 16-12 定义批次特有单位

4.定义批次单位、基本单位之间的计算关系

事务代码BMA3定义批次单位、基本单位之间的计算关系。

在本例中该产品的基本单位设置为片数(PC),产品单位(Product Unit)(批次特有单位)为瓦特(W),片数与瓦数的转换关系为每片瓦数(W/P),这种转换关系记录在批次主数据的分类的特征中。

以某此收货为例,入库一个批次,该批次的收货片数10个、总的瓦数为150瓦,该批次的每片瓦数为15瓦。

从转换关系的角度来看,可能有三种转换形式:

- 1)收货时输入总瓦数150瓦和每片瓦数15瓦,系统计算得出片数(10片);
- 2) 收货时输入片数10片和每片瓦数15瓦,系统计算得出瓦数(150瓦):
- 3)收货时输入总瓦数150瓦和总片数10片,系统得出每片瓦数(15瓦/每片)。

如图16-13、图16-14所示(这两个图一个英文,一个中文,便于读者对比相应的术语),事务代码BMA3选择"根据基本单位数量计算产品数量(批次特有单位的数量)",即转换形式2。在本例中,定义可根据基本单位PC(片数)和转换关系(W/P)计算总瓦数(W)。

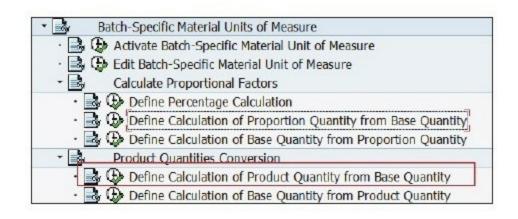


图 16-13 定义批次单位和产品单位之间的计算关系 (BMA3)

∌ 新条目 🖺 🖥 🖒	[] []		
特性的测量单位			
贸易形式		W/P	
技术形式		W/P	
度量单位文本		每片瓦数	
计算			
批次特定物料单位	W 瓦特		

图 16-14 定义基本单位转换为产品单位 (BMA3)

5.创建特征"功率"

如图16-15所示,通过事务代码CT04定义特征ZPOWER,该特征的 计量单位选择W/P,代表通过该特征记录电池模组的每片功率。



图 16-15 定义特征 (CT04)

6.定义分类和分类包含的特征

如图16-16所示,事务代码CL01定义分类ZBATCH,并分配特征 ZPOWER给分类ZBATCH。



图 16-16 定义分类 (CL01)

注意:设置分类ZBATCH和分类包含的特征ZPOWER的组织范围(Organizational Area)为S(Substance/Steel)。

批次特有单位功能最早在钢铁行业应用,如:通过特征记录每批钢材、钢板、钢坯的长度、厚度,后该功能拓展应用于所有行业中。

7.将分类ZBATCH分配给物料ZMT02

如图16-17所示,事务代码CL20N或者MM01将分类ZBATCH分配给物料ZMT02。



图 16-17 分配分类给物料 (CL20N)

8.在物料主数据中定义批次特有单位

如图16-18所示,事务代码MM02,在视图"附加数据"→"比例/产量单位"中选择"B/产品单位",单击按钮"建议特性",系统自动带出该物料对应的分类中组织范围为S的特征,本例中特征ZPOWER自动被带出,输入计划值每片20W,标记上LUM。



图 16-18 物料主数据中的双计量单位 (MM02)

提示1: 计划值的应用

计划值应用于库存、业务单据中没有批次的情况如:需要1000瓦的电池,运行MRP,如果电池为外购的,则产生采购申请,采购申请中无批次,采购申请的瓦数为1000,对应的片数等于1000瓦除以20瓦每片等于50片。再如:输入一张销售订单,输入100片,未输入批次,则系统默认此时客户需要的功率数为20瓦,总功率为2000瓦。

提示2:一个物料可以具有多个带有批次特有单位的特征,常见的如煤炭计量检验时,每个批次有每个批次对应的发热量、含硫量等参数,不同的发热量、含硫量等参数对质量、定价、用量都有所影响,因此需要为发热量、含硫量等都维护批次特有单位。

9.库存入库

由于在物料(图16-18)中,勾选了LUM,因此在入库时,可以有两种选择:

- 1)可以输入总瓦数(2200W)、总片数(100PC),系统确定每片 瓦数(22W/P);
- 2)可以输入总瓦数(2200W)、每片瓦数(22W/P),系统确定出总片数(100PC)。

如图16-19所示,事务代码MB1C,移动类型561对物料ZMTO2以期初库存的形式入库,对应的批次为608,总片数为100片(PC)、入库总瓦数2200瓦(WT),系统计算出每片瓦数为22W/P。



图 16-19 入库操作 (MB1C)

提示: 当转换关系存在取整问题时,如1000根铜丝100.1公斤,换算为一根铜丝变成0.1001,此时就会出现取整问题,具体请参考SAP Note 362932-Conversion with proportion/product units。

10.维护销售定价

如图16-20所示,事务代码VK11针对物料ZMT02维护销售单价,维护价格时可以使用批次特有单位(W)或者基本单位进行维护,本例中维护每瓦100欧元(EUR),后续销售订单、销售发票中的金额等于总瓦数×每瓦单价,而某个批次的总瓦数等于批次的总片数乘以每片功率数。



图 16-20 基于产品单位创建价格(VK11)

批次特有单位可用于销售定价中,也可以用于采购定价中。

11.创建对客户的销售订单

如图16-21所示,事务代码VA01,维护物料ZMTO2的销售订单,销售数量输入瓦数1000W,单价为每瓦100欧元,因此订单金额等于每瓦100欧元乘以1000瓦=10万欧元;



图 16-21 创建订单 (VA01)

订单数量可以根据客户要求输入片数(P),也可以输入瓦数(W)。

12.创建对客户发货单,并发货过账

如图16-22所示,事务代码VL01N针对销售订单维护发货单,发货 批次有两个,为新入库的批次:

							10.00			
拣配日期/时	[B]	2011. 11. 28	0	0:0.	ĺ	全音	游配状态			
仓库号						综合	h WM 状态			ſ
andb	ht. = 24-15									
项目 10的	批量结构									
项目 10的 项目	批量结构 物料		工厂	存位	交货数	单	批次	批	170	
				存位 1001		单 W	批次	批	151	Comple
项目	物料 ZMT02	1	1000		0		批次 0000000608		c	

图 16-22 销售出库操作 (VL01N)

批次608, 总瓦数220W, 片数10片, 每片瓦数22W;

批次609, 总瓦数190W, 片数10片, 每片瓦数19W。

13.创建对客户的发票

□如图16-23所示,事务代码VF01对新维护的发货单开票,销售开票金额等于总瓦数(批次中记录的每片瓦数×片数)乘以每瓦价格,因此对于批次608的发货对应的开票金额等于220W(22×10)×100元/W=22000元。



图 16-23 创建发票 (VF01)

14.双单位查看供需情况

由于双单位(片和瓦)是并行的,因此无论是库存操作、还是生产、采购、销售操作都需要同时以两个单位查看当前业务单据、当前库存的,具体而言注意以下问题。

(1) 通过多个事务代码同时双单位查看库存、供需信息

如图16-24所示,事务代码MD04中,单击按钮 ,则可以选择双单位同时查看,具体而言可以看到物料ZMT02中当前库存数量为180 片、3690瓦。事务代码MMBE中可以选择单位PC查看物料的总片数,也可以选择单位W查看瓦数,具体截图略。事务代码BMBC中可以批量查询多个物料的多批次的片数、瓦数、每片瓦数,在下一节对该事务代码BMBC进行解释。

	物料	ZMTO2	□ 半成品						
	MRP 运行区域	1000	Hamburg						1
	工厂	1000	MRP 类型 PD	物料类型		FERT	単位	PC W COL	7
								THE RESERVE THE PROPERTY OF THE PERSON NAMED IN THE PERSON NAMED I	
Σ	附日期	MRP	MRP元素数据	再计划日期	例	PC 收	接收/需	PC 可用数量	可用数量生产W
Z.	附 日期		MRP元素数据	再计划日期	例	PC 收	接收/需	PC 可用数量 180	可用数量生产 W 3,690.00

图 16-24 供给与需求清单 (MD04)

(2) 批次特有单位和基本计量单位的转换关系说明

以生产订单为例,若创建生产订单时,输入物料ZMTO2,输入瓦数220W,输入批次608,则系统将根据批次608中记录的转换关系(参见图16-19),即每片22瓦,确定出生产订单中的片数为20片。若创建生产订单时,输入物料ZMTO2,输入瓦数220W,不输入批次,则系统根据物料主数据中维护的转换关系,每片20瓦(参见图16-18),确定出片数为22片。

结论: 若业务单据或者库存中存在批次,则以批次中记录的转换关系为准,来进行单位的转换,否则以物料主数据中为准,来进行单位的转换。

16.6.4 批次特有单位和用量

批次特有单位对生产发料数量、销售发货数量、采购数量均会产生 影响,本例中以生产发料为例。

1.示例说明

某公司采购某钢材,有两种规格,2m(米)和4m的,两种规格的钢材均可用于某个产品上,一般来说采购2m的钢材,但当2m的钢材不够时或者4m的钢材价格明显优惠时,则采购4m的钢材,假设生产某产品每生产一件需要8m的钢材。

2.示例分析

有三种常规的方式来处理本案例中的钢材:

- □方案1: 创建两个物料号码,单位设置为个: 2m的钢材为一个物料编码A,4m为一个物料编码B,产品BOM中指定物料A,由于需要8m钢材,即4个A,当生产产品时,如果2m的库存不足,而4m规格的钢材有足够库存,则要在生产订单下达时,人为指定物料编码B,并修改数量。
 - □方案2: 创建一个物料编码,设置其基本单位为m,不再区分两

种规格,因此此时只能查询到合计库存数量有多少米,不清楚当前库存中共有多少是2m规格的,多少是4m的。

- □方案3: 使用批次特有单位功能,具体而言可以有两种设置:
- 〇基本单位设置为PC(根),由于每根长度不一致,因此使用批次特有单位,在批次中记录转换关系,定义长度m为批次特有单位,创建BOM时,输入组件单位为m。
- 〇基本单位设置为m,定义PC(根)为批次特有单位,创建BOM时,输入单位为m。

3.案例操作说明

对于本案例,取决于不同的业务需求,采用不同的方案,以方案3为例,其操作过程简要描述如下(本案例中,本小节的操作在上一节的操作的基础上进行的,使用上一节中使用到的物料ZMTO2)。

(1) BOM维护

如图16-25所示,事务代码CS01维护产成品ZMTO的BOM,该产品中使用上文中的物料ZMTO2,每个产品需要的数量为8。物料ZMTO2采用批次特有单位功能,双单位管理,基本单位为PC(片),批次特有单位为(W)瓦特,BOM中的组件数可以使用基本单位或者批次特有单位。



图 16-25 BOM中的用量可使用基本单位和批次

(2) 生产发料

以生产1个ZMTO(电池组件),需要8W半成品ZMTO2(电池片)为例,生产100个组件,则需要800W电池片。系统将根据批次中的每片功率,确定电池片的片数:若某批次的电池片的每片功率为20W,则生产发料需要40个电池片若某批次的电池片的每片功率为40W,则需要20个电池片。

16.7 批次信息主控台

用事务代码BMBC可进入批次信息主控台(Batch Information Cockpit),在其中可以根据物料信息、批次信息、库存信息(尤其是批次中的特征、特征值)来查询相关的批次、批次库存、可用库存等信息,并将这些信息体现在列表清单中,对于采用批次管理的公司来说,该事务代码是非常有用的功能。下面是几个应用场景。

应用场景1描述:某公司2011年4月生产10万箱饮料,2011年5月15日,接消费者反馈,经公司质量部门多次检验、核实发现饮料存在大面积的质量问题,已经售出产品需要召回,未售出产品需要全部冻结。通过查核留样产品等一系列质量分析,发现饮料瓶由制造商甲提供的产品均有问题。

应用场景2描述:承上文案例,物料ZMTO2(电池模组)启用批次特有单位时,希望能够批量查询到库存中的功率为22W的物料的库存数量。

应用场景3描述:某糖浆使用批次特有单位记录糖分,糖分百分比 作为批次的特征建立在系统中,希望批量查询库存中糖分为80%的糖浆 的批次。

16.7.1 示例说明

下面以场景2为例来介绍SAP系统中的批次信息主控台功能,以前一节中的物料ZMTO2为例查询库存中功率为22W的物料的批次和库存。

在阅读本小节时,请参照上节中介绍的背景。

如图17-26所示,执行事务代码BMBC,在标签页"物料"中,输入物料号码ZMTO2,在标签页"分类"中,输入物料ZMTO2的分类ZBATCH,然后单击"新建"按钮,系统将确定出分类ZBATCH所包含的所有特征,本例中仅有一个特征ZPOWR(额度功率),在该特征中输入特征值22W/P,代表仅显示额定功率为22瓦的批次。

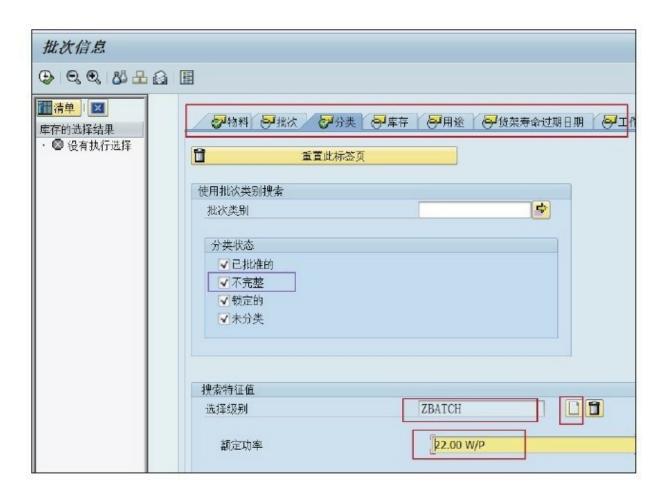


图 16-26 批次工作台 (BMBC)

执行查询结果,如图16-27所示,可以查询到功率为22W/P的批次, 具体而言本例中功率为22W/P的批次为608,还可以查询到该批次608对 应的库存数量为90片(PC)、1980瓦(W)。



图 16-27 批次信息、库存查看 (BMBC)

16.7.2 系统实现

下文中简要介绍事务代码BMBC使用的注意点以及相应的系统配置。

1.设置在事务代码BMBC中显示批次库存信息。

系统默认执行事务代码BMBC后显示批次信息,不显示批次的库存信息,需要在事务代码BMBC的界面中,如图16-28所示,单击菜单中的"用户设置"进行设置,在"库存的选择结果"中勾选上,这样就会显示批次库存信息。



图 16-28 批次工作台的用户设置 (BMBC)

2.通过事务代码BMBC查询批次分类的完整性

事务代码BMBC还可以查询批次分类中包含的特征是否完整输入,

如图16-26所示,可以查询批次分类状态为不完整的批次,如图16-27所示,物料ZMT02的批次0000000608的分类状态显示为绿灯,代表批次是完整的,批次分类中必须输入的特征都已经完整输入。

3.事务代码BMBC的选择屏幕(筛选字段)说明

如图16-26所示,批次工作台(事务代码BMBC)中具有多个可用于搜索的标签页(物料/批次/分类/库存等),在示例中是根据物料的分类以及特征查询物料的批次信息以及批次库存信息。

在其他几个标签页中,设置了常见的搜索条件,如物料、物料类型、产品组、批次、根据这些搜索条件可以查询批次信息。

这些标签页可以进行后台配置,譬如系统默认是不能根据采购组查 询的,此时只需要在后台配置,将物料的采购组增加到标签页中.

4.事务代码BMBC后台配置说明

要实现事务代码BMBC的查询功能,基本无需后台配置,但如果希望增加筛选条件到BMBC中,如物料的采购组,可通过事务代码OBIC来进行定义新的用户组,然后事务代码BMBC中选择该用户组。

如图16-29所示,增加采购组(MARC-EKGRP)到用户组 MES_PR0D1,而后在BMBC中选择用户组MES_PR0D1,则可以根据采 购组查询批次信息。



图 16-29 增加筛选条件 (OBIC)

提示:如图16-29所示,可以增加到BMBC用作筛选条件的字段可分为三类。

- 1)物料主数据的表,如物料基本视图表MARA、工厂视图表MARC、库存地点视图表MARD;
 - 2) 批次主数据的表,如MCHA、MCHB;
 - 3) 库存相关表,如寄售库存表MSLB。

因此,我们可以增加物料组(MARA-MATKL)等多个字段用于搜索条件。

第17章 变更管理

企业的内部环境发生变化之后,企业的外部坏境也会发生变化。作为企业要适应这种变化,并做出及时、准确的反应,这样就会造成SAP 系统中的主数据、业务数据不断发生变化。

本章将介绍SAP系统中的变更管理,包括如下内容:

- □修改记录: 当用户修改特定数据后,SAP系统将记录修改历史;
- □工程变更(ECM):修改记录仅仅记录变更前、变更后的结果, 而ECM则管理变更的过程,如用来控制变更;
- □订单变更(OCM): ECM主要用来管理主数据的变更,而OCM则可以进一步管理订单变更,如因主数据变更引起的订单变更。

17.1 修改记录

在我们常用的软件,如新版Word 2007中,我们可以撤销过去的 1000步操作,可以回到过去,当然随着我们关闭当前的Word,则只能 看到当前的记录。

在SAP系统中将会记录用户对主数据、业务数据的修改记录,本节

将通过示例来介绍如何查看SAP系统的修改记录,并简要介绍SAP系统的修改原理。

提示:修改记录(Change Record)、修改文档(Change Document)在SAP系统中文版中的不同操作界面中有不同的翻译,如修改凭证、修改文档、更改文档,(在本章中),这几个词均指Change Document。

17.1.1 修改记录概览

当用户对某个主数据或业务数据进行修改后,SAP系统中将记录主数据、业务对象的变更情况,具体而言将会记录何用户(Who)于什么时间点(When)用什么样的事务代码(How)修改了哪个对象、修改前的值、修改后的值(What)。

修改记录进一步可细分为三个类型:

- □插入(Insert),新建一条记录,如新建一个物料的BOM,此时系统在修改记录中将记录该对象(物料BOM)被创建;
- □修改(Change),修改已有的记录,如修改物料的描述,此时系统在修改记录中将记录该对象(物料)被修改,以及修改前的描述和修改后的描述;

□删除(Delete),删除已有的记录,如删除某外向交货单,此时系统在修改记录中将记录该对象(外向交货单)被删除。

无论对何种类型的主数据或业务数据做出修改,其对应的修改记录统一记录在两个表中(表CDHDR和CDPOS),可通过三种方法来查看修改记录。

1.在查看主数据、业务数据的事务代码中单击菜单中的"显示修改"(或者类似的菜单名称)来进行查询

例如:查看物料主数据的修改记录,只需要在显示物料主数据的界面中单击菜单中的"环境/显示更改",就可以查看到物料主数据的修改记录。

2.通过查看修改记录的事务代码来查询某个对象的修改记录

SAP系统中提供了一些专门的事务代码来查看特定对象的更改记录,这样就可以批量对某类对象进行查询,表17-1列举了其中的部分事务代码。

事务代码	事务代码描述
OV51	查看客户的变更(Display of Changes for Customer)
ME14	查看采购信息记录的变更(Changes to Purchasing Info Record
CS80	查看 BOM 的变更

表 17-1 查看变更的事务代码

3.通过统一的事务代码AUT10查看

提示:对于物理删除的记录,如外向交货单被删除,只能通过本方法查询交货单被何人于何时删除。

该事务代码属于审计评估功能(Audit Trail Evaluation)的一部分,通过查看业务中的所有蛛丝马迹达到审计的目的,该事务代码可以查看所有对象的更改记录,实际上就是针对上述两个更改记录的表(CDPOS和CDHDR)做了一个报表。

如图17-1所示,执行事务代码AUT10,为了有更多的搜索条件,单击按钮 🛍 ,则从标准模式切换到增强模式(Enhancement Mode)。



图 17-1 查看修改记录 (AUT10)

可以根据多个条件来进行查询,例如根据事务代码、更改凭证对

象、对象值, 更改日期等查询条件, 进行查询修改记录。

(1) 示例——查询物料的修改记录

如图17-2所示,查看通过事务代码MM02修改物料Z*的修改记录。

增强模式		
	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	
	祖果时间	00:00:00
	更改者	
68	更改的类型	
1	事务处理代码	MMO2
b	表名称	
	表格字段	
短描述.		
	更改凭证的选择	
	更改凭证对象	
	対象値 [≈	Z*
	更改文档编号	
	表关键字	

图 17-2 增强模式下查找修改记录 (AUT10)

查询结果如图17-3所示,可以看到数个物料的描述被修改,修改前的值和修改后的值都显示在查询结果中。

	输出更改凭证		年	30-100-100	于26/E2T-466	n+ 条 件	+	玉元仙0 □
_	字段标签	旧的值	新值		更改凭证对象	对冢值	表天诞子	更以骗号
	物料描述 (短文本)	Pumpe PRECISION 102		己删除的	MATERIAL	ZAP-100	D	000035328
	数据记录 已插入的			已插入的	MATERIAL	Z-F-001	D	000061930
	物料描述 (短文本)	120 7200RPM120GB 72	120GB 7200 RPM Hard	已更改的	MATERIAL	Z1030	E	000028509
	物料描述 (短文本)	Yellow Color in Cans - (Chrome Yellow Paint in	已更改的	MATERIAL	Z-300	E	000001549
	物料描述 (短文本)	Z-F-001 des.	Z-H-001 des.	已更改的	MATERIAL	Z-H-001	E	000061928

图 17-3 物料的修改记录 (AUT10)

(2) 选择屏幕字段说明

字段"更改凭证对象",每个对象有对应的更改凭证对象,本例中物料的更改凭证对象为MATERIAL,请参见表17-3。

字段"更改的类型",分为三种:插入、修改、删除。

字段"对象值",如图17-2所示,当查询物料时,对象值是指物料的编码,查询客户时,对象值是指客户编码。

17.1.2 修改记录原理

本小节介绍系统是如何记录修改的,具体而言系统是通过更改凭证对象(Change Document Object)将对象(主数据、业务数据)的多个表串联起来,并结合表字段对应的数据元素来控制修改记录。

1.概览

在SAP系统中,以对象"物料主数据"为例,物料主数据包含的字段 有成百上千个,这些字段根据其应用分布在不同的表中,每个表都有一 百多个字段,举例如下。

物料主数据基本视图对应的表为MARA,该表记录了物料的重量、 基本单位、物料组、产品组等信息。

物料主数据的工厂视图对应的表为MARC,该表记录了物料在某工厂下的MRP类型、批量类型、获取方式等信息。

物料主数据的评估视图对应的表为MBEW,该表记录了物料在某工厂(或公司)下的成本价、评估类型等信息。

当修改物料主数据的特定字段,实际上就是修改对应的表中的字段时,此时系统是否会记录修改记录,即这些不同表中的字段是否做变更

管理,是由两个要素决定的:

- □该表是否做变更管理,如果该表做变更管理,则将会属于特定的 修改凭证对象;
 - □该字段对应的数据元素是否做变更管理。

当同时满足这两个要素后,就代表当某个表的某个字段被修改时,系统将会记录修改历史,譬如物料主数据的重量信息保存在表字段 MARA-BRGEW,当修改物料的重量时,系统之所以会记录该物料修改前的重量、修改后的重量,是由于表MARA设置为做变更管理,字段 BRGEW对应的数据元素BRGEW也设置为做变更管理。

2.业务对象(表)与修改凭证对象

一般来说,每个业务对象都有一个相应的修改凭证对象(Change Document Object),修改凭证对象中包含业务对象所对应的表,从而记录修改记录。

表17-2列举了常见的业务对象的更改记录情况,可以看到常见的业务对象都设置了修改记录,但是批次搜索策略(Batch Search Strategy)是没有记录修改记录的,生产订单系统默认也是不记录修改历史的。

表 17-2 业务对象

业务种类	业务对象	标准的 SAP 系统设置情况	
	物料主数据		
	供应商主数据		
主数据	客户主数据	有修改记录	
	BOM		
	销售价格		

(续)

业务种类	业务对象	标准的 SAP 系统设置情况		
-)- %L HI	采购信息记录			
主数据	批次搜索策略	无修改记录		
	生产订单	无修改记录		
II. & \$L HI	采购订单	+ 16 16 27 3		
业务数据	销售订单	有修改记录		
	装运单	后台控制 (参见图 15-10, 事务代码 0VTK)		

事务代码SCDO记录了哪些表需要记录修改,其对应的更改文档对 象是什么,并使用此事务代码生成对应的更新程序。

如图17-4所示,物料主数据的更改凭证对象为MATERIAL,可以看到该更改凭证对象包括MARA、MARC等表,代表通过更改凭证对象MATERIAL记录表MARA、MARC的更改记录,因此当修改物料主数据时,系统将记录物料主数据的表MARA、MARC的历史记录。



图 17-4 物料主数据的更改凭证

表17-3列举了常见的Change Doc.Object(更改凭证对象)名称。

表 17-3 更改凭证对象

描述	Change Document Object
ECM	AENNR
采购订单	EINKBELEG
采购信息记录	INFOSATZ
地址主数据	ADRESSE

描述	Change Document Object		
地址主数据	ADRESSE3		
发货单	LIEFERUNG		
供应商主数据	KRED		
价格条件	COND_A		
客户主数据	DEBI		
物料	MATERIAL		
销售凭证	VERKBELEG		

3.数据元素(字段)与修改记录

如图17-5所示,事务代码VL02N修改发货单中的字段"提单/Bill of Lan/Bill of Lading",系统并未记录变更情况,提单号码对应的表为 LIKP,对应的数据元素为BOLNR。

通过事务代码SCDO,可查看到发货单(Outbound Delivery)对应的抬头表LIKP已设置变更文档对象LIEFERUNG,通过事务代码SE11查看数据元素BOLNR可以看到并未标记上"Change Document",当表(LIKP)和数据元素(BOLNR)均需要设置为修改记录时,系统才会记录修改历史。

因此,如图17-5所示,通过事务代码SE11修改数据元素BOLNR,标记上"Change Document",当再次修改发货单的字段"提单号码",系统将记录修改历史。

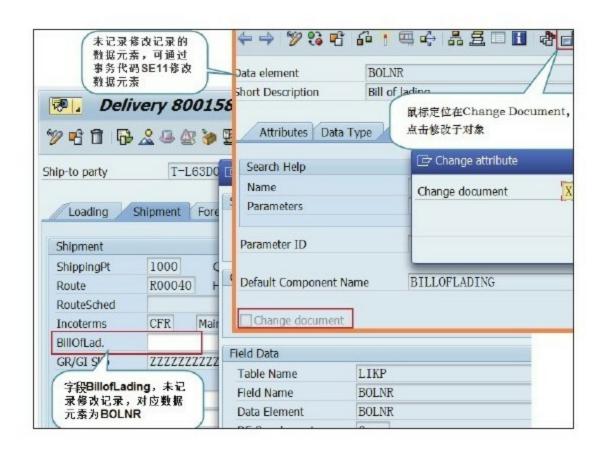


图 17-5 发货单中的字段 (VL02N)

提示: 批量查看某个表中的所有字段是否设置更改记录,用事务代码SE37,输入并执行函数DDIF_TABL_GET,输入对应的表,执行后可以查看。

17.1.3 修改记录常见问题

上文中简要描述了查询修改记录的方式以及系统的基本原理,下文就修改记录的一些常见问题做简要的回答。

1.生产订单的修改记录

对生产订单的修改,系统默认的是不记录修改历史,在SAP Note 390635中解释了SAP不设置修改的原因,并说明了客户有这方面的需求该如何操作。

这里仅简单地介绍为何SAP默认不针对生产订单设置修改记录。

假设一张产成品的生产订单中,原始计划生产数量为100,生产订单包括1000个组件(零部件)。

当生产订单的计划生产数量从100个改成200个时,自然这1000个组件的需求数量都要发生变更,都需要增加一倍,此时如果要记录变更历史,那么至少就会出现1001条更改记录,类似的情况还包括修改生产订单抬头的计划生产日期,那么所有组件的需求日期又会发生变更,如果同时修改生产日期和生产数量,那么将会至少出现2002条修改记录。

试想一下,对于某些上规模的公司来说,每天的生产订单有上千

张,如果集中在某个时间批量修改生产订单的生产数量或是重新执行计划,那么修改记录将是数百万级别的,这对于系统来,是一个很大的负荷,同时记录如此多的变更其必要性也值得怀疑。

因此SAP建议,如果确实有必要,可根据公司自己的需要,定义如何记录变更情况,为此,SAP特意预留了增强出口。

2.自定义表(字段)的修改记录

为了满足客户特定的需求,在项目中可能需要在SAP标准的表的基础上增加字段,或者建立自定义表,此时应判断是否需要记录修改记录。

在标准的表的基础上增加字段,如果希望设置修改记录,一般只要保证新增加的字段对应的数据元素设置为与修改文档相关。

如果是自定义表,则通过事务代码SCDO新建一个更改凭证对象, 在该更改凭证对象中添加自定义表,并生成更新程序,系统将自动生成 一个用于更新的函数组,同时设置字段对应的数据元素也与修改文档相 关。

在维护自定义表的程序中,将表字段的新、旧值进行赋值,然后调用该函数组,系统则会自动记录下修改记录,相关方法请在网络中搜索关键字"数据修改记录自建表"。

3.后台配置的更改记录

当在配置系统中对后台配置进行修改,系统默认并未记录后台配置的更改记录,无法对比修改前的配置和修改后的配置。

通过事务代码RZ10配置系统参数文件,设置参数"Rec/Client"后,则可以记录表修改(Activate/Table Logging),然后通过事务代码SCU3可根据表或者请求号查看后台配置的修改记录,注意该操作的激活一般为SAP Basic人员进行操作。

4.后台任务(JOB)产生的更改记录

业务对象的修改可能是人为手工修改的,也可能是系统自动更改的,尤其是当系统中运行一系列的后台任务时,例如:定义了一个对发货单进行信用检查的后台任务(Background Job),符合信用条款的发货单将会被系统自动解锁,即发货单的状态被系统自动修改。

这样的例子还有不少,对于被系统自动修改的重要字段,显然是需要关注的,譬如本例中需要能够查询到哪些发货单被后台任务自动释放。

5.模块之间产生的更改记录的分析

对于第三方的销售订单,订单中的确认日期由采购订单的交货日期确定,因此也需要报表来查看变更情况。

6.大批量数据导入时的更改记录

当通过事务代码LSMW使用标准对象导入(修改)物料主数据时, 其中有一个选项是"是否生成修改记录",如果未选择上,则不会生成任 何历史记录。显然这一点也是出于系统负荷的原因考虑,因为我们使用 LSMW批量导入的数量往往都是非常多的。

当我们发现某些字段变更了,但是却没有查询到任何修改记录,这 可能就是原因。

17.2 工程变更管理

工程变更管理(Engineering Change Management,ECM)是管理产品信息的方式,其管理的对象主要是与生产及质量相关,包括但不限于物料(产品)、BOM(物料清单)、工艺路线(Routing)。

从在SAP ERP中应用的层面来说,SAP ERP中可以提供多种方式来管理工程变更,下面为典型的三种方式。

1.基本的ECM

创建更改编号,在更改编号主数据中维护对应的变更对象,并通过 变更有效期、状态来控制变更,然后根据更改号、修改对象,来记录变 更结果。

2.基本的ECM+版本(Revision)

在更改编号的基础上,增加版本功能,每次对主数据的修改,都增加一个版本。

3.ECR+ECO模式

首先创建工程变更请求ECR(Engineering Change Request),然后再对ECR进行审批,通过与workflow和电子签名结合,实现对变更的监

控、审批、管理。

在本节中,我们对基本的ECM以及基本的ECM+版本(Revision)进行介绍,这两种应用也比较普遍,对于第三种应用,限于篇幅,不做介绍。

17.2.1 基本的ECM

下文中, 以物料主数据为例, 介绍对物料主数据的变更管理。

首先创建更改主数据(Change Master Data),设置更改类型、有效期、更改的对象,保存后系统将会产生更改编号(Change Number),然后通过该更改编号修改物料主数据。

当前日期为2011.11.21,如图17-6所示,事务代码CC01,类型选择"更改主数据",功能选择"没有释放码",有效起始期根据实际情况输入,本例中设置为今天以前的一个日期(2011.11.14),设置状态为有效(Active)状态。



图 17-6 更改主数据 (CC01)

如图17-7所示,设置更改的对象类型为物料,设置更改的对象为物料P-104,代表该更改号用于修改物料P-104,保存,生成更改编号主数据500000000000000000。



图 17-7 更改主数据 (CC01)

事务代码MM02,通过更改号5000000000060修改物料P-104的描述和物料组。

事务代码MM19,可以根据日期来查看物料当时的情况,如图17-8 所示,分别使用事务代码MM19,输入不同的关键日期,可以看到修改前和修改后的物料的信息。输入日期2011.11.14,查询到当时物料的物料组为001,输入关键日期2011.11.21,查询到当时物料的物料组为1001。

当对BOM的变更启用ECM功能后,事务代码CS03查看BOM时,在 字段有效期中输入过去的一个日期,则可以查看到彼时的BOM情况。



图 17-8 物料主数据的显示 (MM19)

提示: 当更改编号中的有效期为未来的日期时,则可以通过事务代码MM12(MM11)对物料进行计划修改(Schedule Changing of Material)。

如当前日期为2011.11.22,更改编号中的有效期为2011.11.25,使用该更改编号,通过事务代码MM12对该物料进行计划修改(Schedule Changing),也就是尽管修改了,但直至2011.11.25才生效。在2011.11.25,使用事务代码MM13手工激活计划修改,激活后,计划修改正式生效,也可以设置后台每天运行该事务代码,激活计划修改。

17.2.2 基本的ECM版本

1.版本的概念

版本(Revision)又称为版次,一本书籍,第一次出版,称为初版 (第一版),在第一版的基础上,当发生不可忽略的修改后再次出版, 称之为第二版。

- 一个机械零件当图纸发生不可忽略的变化时,但同时其用途并未发生变化,可以新建物料,也可以修改原来的物料号,但通过新增一个版本来进行区分。
- 一个产品使用的外包装发生变化,其他(内包装、内材等)都未发生变化,其用途、功能并未发生变化,可以新建物料,也可以修改原来的物料号,但通过版本来进行区分。

注意:企业在业务操作中对物料已经采用版次管理,相对应的可以使用SAP中的版次功能,否则建立一个新的物料号是更为普遍的做法。

2.业务场景

某企业对包装材料实行版次管理,当包装材料的图纸发生变化时,不新建物料,而是在系统中对原来的物料进行升版,具体而言,某包装

在2011.11.14为第一版,2011.11.20发生了升版,为第二版,当前日期为2011.11.21,因此当前有效版本为"版本2"。

此时当针对该物料创建新的采购订单、生产订单时,则采购和发料 均需要版本2的包装。

3.系统操作步骤

首先通过事务代码CC01创建更改号,并设置相应的对象,然后如图17-9所示通过事务代码CC11针对更改号创建物料版次,本例中创建两个更改号,并相应创建两个版次。

物料	P-104	
修订等级		
更改编号	500000000000 物料变更	
	Control of the Contro	
版次	2011. 11. 14	

图 17-9 创建物料版次 (CC11)

可以由系统自动确定当前的版次,譬如一直按照数字进行升版,从 01到02再依次升版,也可以手工输入版次,如版次A、版次B。

如图17-10所示,通过事务代码CC13可以看到物料有两个版次,对

应两个更改号,生效日期分别为2011.11.14、2011.11.20。



图 17-10 显示物料版次 (CC13)

当前日期为2011.11.21,如图17-11所示,使用事务代码MM02对物料P-104进行修改时,系统确定出当前有效的版本为02版本,具体而言,如图17-11所示,修改了物料对应的设计图纸号。



图 17-11 查看显示版次信息的物料

4. 采购订单、生产订单、计划订单与版本

当启用版次功能后,采购订单、生产订单、计划订单都会记录版次信息。

采购订单中的版本由采购订单的凭证日期(Document.Date)确定,如图17-12所示,采购订单中的凭证日期为2011.11.21,采购订单中的版本为02如若采购订单的凭证日期为2011.11.15,则采购订单中版本为01。



图 17-12 采购订单中的版次

对于计划订单、生产订单,系统根据计划订单/生产订单中的不同的开始日期确定对应的版次。

5.MRP与版本

由于部分单据(如采购订单、计划订单、生产订单)中记录了版次信息,因此如图17-13所示,通过事务代码MD04查看物料供给与需求清单,可以看到这些单据(采购订单、计划订单、生产订单)中对应的版

次信息,而销售订单、库存中不记录版次信息,相应在MD04中无法查看到版次信息。

运行MRP时,是基于物料运行MRP,并不会按照物料的版次01、02单独运行MRP,而是合计物料的所有版次的需求与供给,如果缺料,则产生获取建议,获取建议中的版本一般为物料当前的最新版本。

因此当针对物料启用版本功能,需要注意新旧版本切换时,对于已 有的库存如何处理、已有的对该物料的需求是如何处理,是否全部切换 到新版本中。

6.库存与版本

图17-13中可以看到物料P-104的库存总数为1046,但是在系统标准的库存报表中是无法看到版次信息的,我们并不清楚当前库存数量1046中多少数量是版次1、多少数量是版次2。

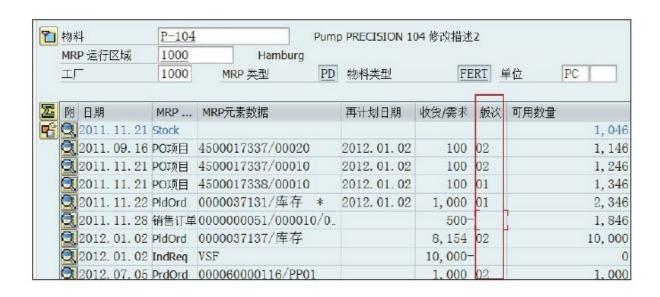


图 17-13 MRP与版次 (MD04)

一种可能可行的方法是激活物料的批次管理功能,然后将版次信息 作为批次的一个特征记录在批次中,采购订单、生产订单收货时,通过 增强,根据采购订单、生产订单中记录的版次信息写入到批次主数据的 特性中,后续通过查看批次库存来查看版次对应的库存。

17.3 订单变更管理

通过ECM可以修改各种主数据(如BOM、物料),当对主数据修改完毕后,一般来说新创建的生产订单、采购订单就自然使用最新的数据,但对于未处理结束的历史数据,系统并不能够进行变更管理,如当前日期为2012.1.15,产品ZMTO有10个未清的生产订单,当天BOM发生了变更,对于这十个未清的生产订单应有相应的处理。

通过订单变更管理(Order Change Management,OCM)功能,则可以进一步修改已经存在的单据(生产订单、采购订单等)。

OCM功能不仅可以管理由于主数据发生变更而导致的生产订单、 采购订单的变更管理,还可以处理由销售订单进行触发的变更管理。

提示:关于销售订单触发OCM,请参照SAP最佳业务实践665: Configuration MTO-Sales Order Processing with order BOM and OCM。

http://help.sap.com/bp_imc603/BBLibrary/HTML/665_EN_CN.htm。

17.3.1 案例简要说明

本小节将通过一个案例来说明BOM变更引起的生产订单变更,案例操作步骤简要如下:

- 1) 创建物料P-106(A型水泵),设置需要做OCM;
- 2) 创建物料P-106的BOM, 1个水泵包含1个空心轴(Hollow Shaft), 空心轴的物料编码为100——300;
- 3) 创建物料P-106的生产订单数量为10个,因此需要空心轴为10个,
- 4)物料P-106的BOM发生变更,每个水泵需要的空心轴的数量变为 2个,相应的创建针对物料P-106的BOM的更改编号;
 - 5) 利用更改编号,修改物料P-106的BOM;
- 6) BOM修改完毕后,修改更改编号的审批码(Release Key),变成审批状态;
- 7)处理OCM:对已经创建,但未完工的生产订单进行变更管理,该生产订单的空心轴需要的总数量应从10个变为20个。

17.3.2 案例主要步骤

下文中对案例中的主要步骤做简单的演示。

1.设置物料做OCM

如图17-14所示,事务代码MM02,在物料主数据的工作计划视图中分配OCM的总体参数文件,代表物料P-106需要做OCM。



图 17-14 工作计划视图-OCM管理 (MM02)

2.维护BOM

事务代码CS01, 创建物料P-106的BOM, 截图略。

3.生产订单维护

事务代码CO01创建物料P-106的生产订单(60000120),数量10个,截图略。

4.创建更改编号

事务代码CC01,创建带有释放码(With Release Key)的更改编号,如图17-15所示,设置更改主数据的对象类型为物料单(Bill of Material),并勾选"激活"+"对象"+"记录生",设置更改对象为物料P-106在1000工厂下的BOM,保存生成更改编号500000000064。



图 17-15 创建带有释放码的更改主数据 (CC01)

5.利用更改编号修改BOM

事务代码CS02,通过更改号500000000064修改物料P-106的BOM,组件100—300的单位数量从1个修改为2个,修改后结果如图17-16所示。

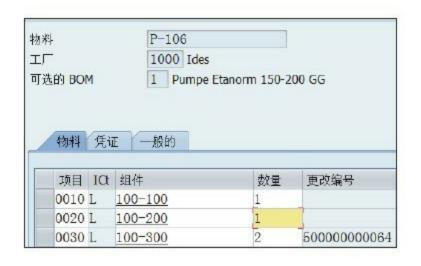


图 17-16 物料的BOM (CS02)

6.修改变更编号的审批码

如图17-17所示,事务代码CC02设置变更主数据500000000064的下 达码(Release Key)为3,代表BOM修改完毕。



图 17-17 修改变更的审批码 (CC02)

7.处理订单变更

如图17-18所示,处理订单变更的步骤如下。



图 17-18 生产订单修改 (COCM)

- 1)事务代码COCM,输入更改号50000000064,单击"执行"按 钮。
- 2)搜索获取元素(Procurement Elements),系统将找到与该更改号相关的所有需要修改的获取元素,在本例中,与更改号500000000064相关的只有一张生产订单,因此系统将搜索到生产订单60000120。

- 3) 处理采购元素(获取元素/Procurement Elements)。处理获取元素的步骤分为三个步骤。
- □确认更改(Determine Changes)。根据BOM的变更情况,查找生产订单中所包含的组件中哪些组件需要修改,哪些需要删除,哪些需要新增。
- □检查更改(Check changes)。系统检查未清的生产订单当前的执行情况,并与需要修改的内容进行对比,比较后,系统将根据后台配置确定是否确实需要修改,譬如使用到某BOM的生产订单一共有五个,但其中的两个订单已经部分发料,另外两个订单已经做了工单确认,另外一个订单新创建,这样的情况下可能只有新建的订单需要执行变更,另外四张生产订单保持不变。

具体而言系统将二者进行比较,比较的结果可能有多种,可分为没有冲突、消息提示、有警告提示的冲突、有错误提示的冲突。

如某产品的BOM中的某个零部件的用量发生修改,对应的生产订 单如果为全新的,则没有任何冲突,若对应的生产订单已经发料了,则 有冲突,冲突类型可能为信息提示。不同的冲突类型采用不同的处理策 略,最终系统将会确定哪张生产订单需要进行修改。

表17-4列举了不同的冲突类型下相应的系统和手工操作:

表 17-4 冲突类型

冲突类型 (Conflict Type)	OCM 结果 修改生产订单与否	手工干预与否
没有冲突	修改	无须手工干预
信息提示	修改	无须手工干预
警告提示	修改或者不修改	可手工干预
错误提示	不修改	手工干预

□更改原始订单(Change Original Order),当系统判断生产订单 应该被修改,则按照新的BOM,更改原始的生产订单,本例中,将修 改生产订单60000120中的组件数量,所需组件水泵的数量从10个变成20 个。

17.3.3 系统实现简要说明

OCM功能的系统实现在ECM的基础上,再配置以下设置:

- □定义OCM的变更参数文件;
- □定义审批码。

1.定义OCM的变更参数文件

如图17-19所示,首先通过事务代码OPL7定义变更参数文件,在 OCM的变更参数文件中,定义BOM的变更与生产订单的执行进行比较 后的冲突类型,何种冲突类型属于警告消息、何种类型属于错误消息, 有警告消息则执行变更,有错误冲突的可能不再执行变更。

在图17-19中,可以看到当某产品A的生产订单中的组件B已经发料(Component Withdrawn),此时修改产品A的BOM中,若是删除组件B,则冲突类型为错误,若是修改组件B的数量,则冲突类型为警告。

然后通过事务代码OPL9定义OCM的总的参数文件(Total Change Profile),系统可以为不同原因引起的变更分配不同的参数文件,原因有三种,除了本例中介绍到的主数据引起的(生产订单)变更,还包括销售订单、装配订单引起的变更。

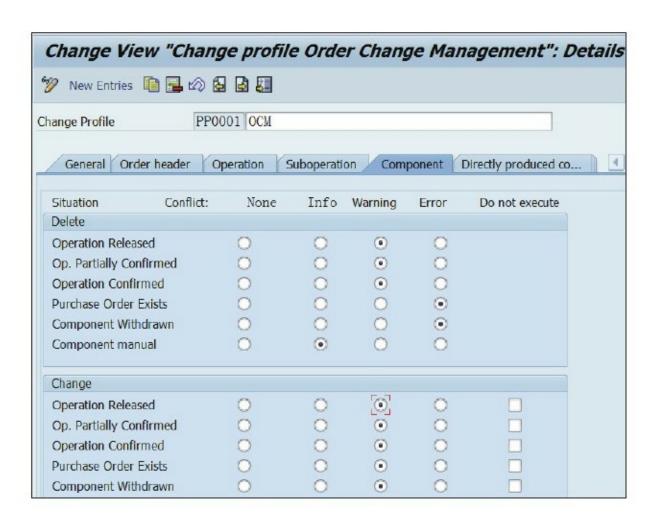


图 17-19 变更参数文件的定义 (OPL7)

2.定义审批码(Release Key)

事务代码OS69定义审批码,设置审批码与OCM相关,当事务代码CC01/CC02维护更改主数据,设置相应的更改审批码。



图 17-20 审批码的定义 (OS69)

第18章 IDOC和EDI应用

SAP系统之间、SAP系统与外部系统传输业务数据的方法有多种, IDOC、EDI是比较常见的方式。

IDOC(Intermediate Document)是一个数据载体,描述了一个完整的业务对象,用于在同一SAP系统的不同应用之间、不同SAP系统之间、SAP系统与非SAP系统之间交互数据,并触发相应的业务应用。IDOC的应用场景很多,例如:

- □跨公司销售业务,公司间发票通过IDOC触发财务的发票录入;
- □跨公司采购业务,公司间发票通过IDOC触发采购订单的发票校验;
 - □采购订单通过IDOC产生销售订单;

本章以采购订单触发IDOC产生销售订单为例,介绍IDOC的相关功能。并简要介绍EDI的处理。

关于跨公司销售、公司间采购的业务操作,请参阅11.3节"跨公司销售"、7.2节"公司间采购"。

提示:本章主要从应用的角度来描述IDOC、EDI,如果希望更多的

了解IDOC技术,请参阅黄佳编著的《SAP高级应用开发》。

18.1 IDOC应用示例

IDOC的应用场景很多,不同应用的逻辑基本相同,采购订单通过 IDOC自动触发产生销售订单为典型的示例,下面就此典型案例介绍业 务场景以及IDOC的操作过程、系统实现。

18.1.1 案例说明

以采购订单通过IDOC自动触发产生销售订单为例,其业务场景如下。

1.业务场景

A、B两公司在同一个SAP系统中,A公司向B公司下达采购订单购买商品,B公司根据A公司的采购订单产生"相同"的销售订单,后续如果该采购订单发生变更,销售订单也应该发生相应的变更。

2.需求分析

在本章中,我们介绍采购方创建、生成采购订单后,通过IDOC生成销售方的销售订单。

在7.2节"公司间采购"中介绍一家公司向集团内的另外一家公司采购的业务,通过公司间采购来实现,只需要采购方创建采购间采购订单, 无需销售方创建销售订单。

3.处理流程

IDOC的处理可以分为外向处理和内向处理两个部分:

- □外向处理(Outbound Processing),采购订单创建保存后,通过消息类型(如ZNEU)的输出功能,产生IDOC文件。
- □内向处理(Inbound Processing),当收到关于采购订单的IDOC 文件后,生成销售订单。

18.1.2 业务操作过程

本节用实例讲解IDOC的业务操作过程。

某集团有两个公司,公司SH02为销售中心,公司SH03为某区域性的销售公司,公司SH03向公司SH02采购商品,然后销售给客户。

在SAP中,采购组织SH03向集团内供应商SH02采购商品,采购组织SH03为购买方,因此采购组织SH03在系统中有对应的客户代码(SH03),供应商SH02为售货方,因此在系统中建立对应的销售组织(SH02)。

采购组织SH03向供应商SH02采购数量为10的某物料,触发销售组织SH02产生对客户SH03的销售订单,数量也为10个,后续修改采购订单,如改变采购数量为20个以及增加一行,将再次触发IDOC,修改相应的销售订单。具体操作步骤如下。

1.采购订单维护

如图18-1所示,事务代码ME21N在采购组织SH03下维护对供应商 SH02的采购订单,采购数量为10个。

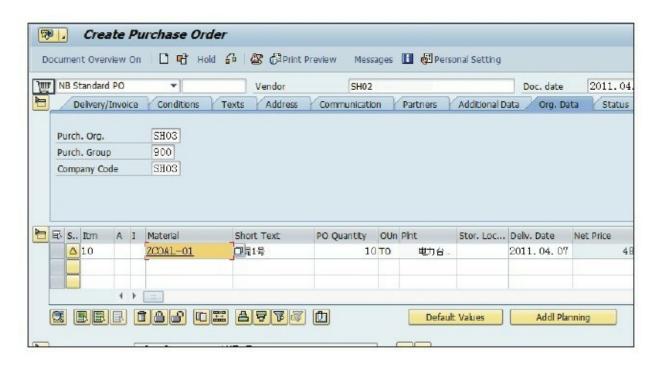


图 18-1 采购订单维护 (ME21N)

2.采购订单输出

如图18-2所示,保存采购订单,生成采购订单: 4500000475,单击已经生成的采购订单中的按钮 Messages (消息),可以查看到该采购订单产生两个输出。

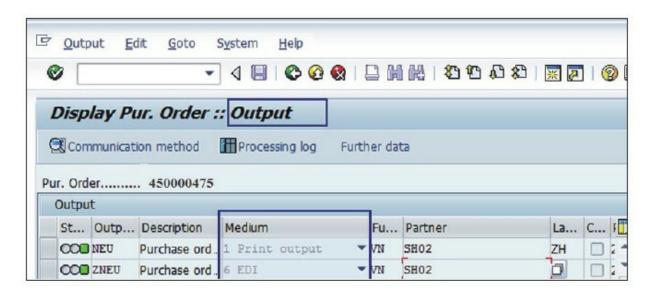


图 18-2 采购订单的输出 (ME23N)

其中输出类型NEU为打印输出(系统默认的输出类型),用于打印 采购订单,输出类型ZNEU为EDI的输出,用于生成IDOC文件,两个输 出的状态都为绿色,代表成功输出。

注意:如果采购订单设置为需要审批,则在采购订单审批后,才可以输出。

3.查看采购订单的IDOC文件

如图18-3、图18-4所示,单击采购订单界面中菜单中的"Relationships",可以看到采购订单产生了两个IDOC,一个是出站的IDOC,将采购订单信息转换为IDOC;一个是入站的IDOC,用来产生销售订单。

提示:两个IDOC中,其业务相关的内容基本完全一致。

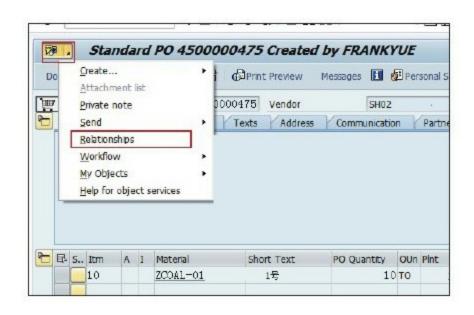


图 18-3 采购订单中的IDOC (ME23N)

跨公司采购业务中的公司间销售发票通过IDOC触发采购订单的发票校验,只会产生一个入站(Inbound)的IDOC;

这里产生两个IDOC的原因在于一般采购订单应该是发给外部供应 商,外部供应商在另外一个不同的系统中。

如图18-4所示,采购订单4500000475产生了销售订单296,双击销售订单号码296,可转到销售订单界面中。

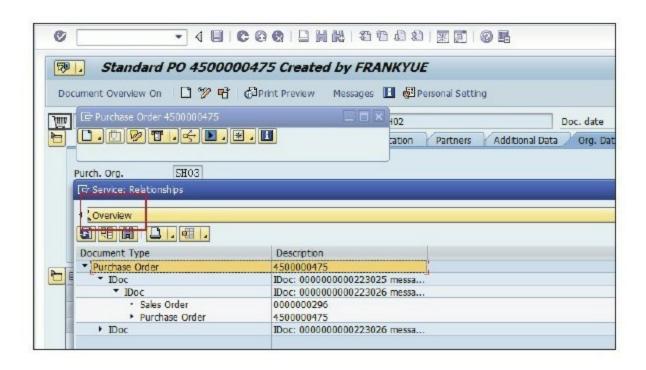


图 18-4 采购订单的IDOC界面 (ME23N)

4.销售订单与IDOC

如图18-5所示,在销售订单中,同样可以追溯对应的采购订单,双 击采购订单编号,则转到采购订单界面中。

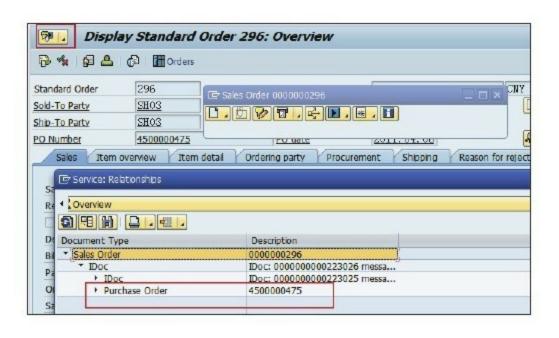


图 18-5 销售订单与IDOC (VA03)

注意:销售订单中默认没有"工作流对象"按钮,需要通过事务代码 SU3(或SU01)维护个人参数,设置个人参数SD_SWU_ACTIVE的值 为X。

5.采购订单修改触发新的IDOC

如图18-6所示,修改采购订单4500000475中的第一行的数量,从数量10个修改到数量20个,并增加新的一行,保存采购订单。

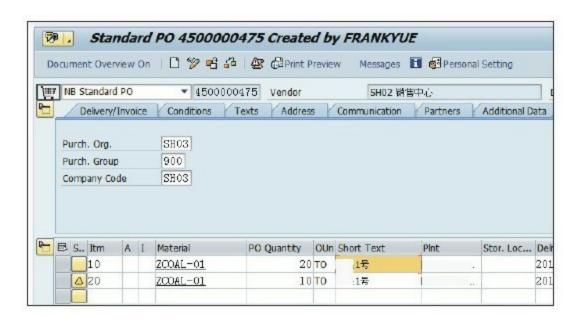


图 18-6 采购订单修改 (ME22N)

对采购订单修改将触发新的消息输出,如图18-7所示,查看采购订单的消息输出,产生一组新的消息输出。

Com	munication	method III	Processing log Further	data					
		500000475							
Output									
Sta	Outpu	Description	Medium		Fun	Par	Lan	Change	Processing d
Sta	-		Medium 1 Print output	*	Fun	Par SHO2	-	Change 🗸	Processing d 2011.04.06
- Inches	NEU	chase order			-	-	ZH		
000	NEU NEU	Chase order Purchase order	1 Print output	-	VII	SH02	ZH ZH		

图 18-7 采购订单的输出 (ME23N)

这一组消息输出中多出一个"Change"标记,代表本次的输出是修改原来的采购订单,相应的修改原来的销售订单。

再次查看采购订单对应的IDOC,可以看到系统产生一组新的IDOC(一个出站,一个入站),注意此时新产生的IDOC对应的销售订单仍然为原来的销售订单296,具体截图略。

双击销售订单,可以看到销售订单发生同步变更,具体截图略。

18.2 IDOC实现过程解释

以案例中的场景为例,通过IDOC的配置,实现采购订单保存后,将触发一个消息,该消息通过出站处理参数文件生成IDOC文件,再根据IDOC结合入站处理参数文件生成销售订单,具体而言IDOC的配置与开发可分为以下几个部分。

- □采购订单输出的实现: IDOC通过输出类型产生,因此需要配置输出类型产生IDOC。
- □数据通讯的相关配置: IDOC的端口等配置,不同应用可共享该配置。
 - □合作伙伴参数文件的配置: 定义IDOC的处理过程。
 - □与特定应用相关的配置: 定义业务字段的匹配关系。
 - □特定需求的开发配置。

具体在下文中将进行阐述。

18.2.1 采购订单输出的实现

本案例中的IDOC是通过单据中的消息(Message/Output)进行触

发,因此需要在后台和前台维护相应内容使得单据保存时,可以产生相应的输出。

在本例中,采购订单保存后,产生一个类型为ZNEU的消息输出, 然后该消息再触发生成IDOC。

通过后台定义输出类型、输出类型确定,以及前台维护相应的输出主记录,使得采购订单创建、修改时可以产生相应的输出,具体如下。

提示:在公司间销售业务中,公司间发票保存后,产生一个消息输出,然后该消息再触发进一步的IDOC处理产生财务的发票录入,该业务中系统标准的消息输出类型为RD04。

1.后台输出类型相关配置

通过后台配置实现采购订单创建、修改后,产生类型为ZENU的输出,具体而言本例中,通过事务代码NACE,选择应用: EF,复制系统标准的输出类型NEU,新建一个输出类型ZNEU,同样通过事务代码NACE,将该输出类型ZNEU增加到采购订单的输出过程

(RMBEF1),并通过事务代码OMQS将该输出过程分配给采购订单类型NB。

事务代码OMQN定义采购订单的特定操作(创建、修改、拒绝等操作)时,是否触发特定的输出类型,本例中,需要在此增加输出类型

ZNEU.

事务代码OMFS定义当修改采购单据中的特定字段时,系统是否会产生一个新的输出,在本例中,修改采购订单的数量将会触发新的输出。

2.前台输出主数据维护

如图18-8所示,事务代码MN04维护输出类型ZNEU,针对采购组织SH03、供应商SH02维护输出主数据,输出媒介(Media)选择: 6(EDI),输出时间选择4(立刻输出),代表采购订单保存后立刻输出。



图 18-8 输出主数据维护 (MN04)

18.2.2 数据通信相关的基本配置

IDOC和EDI都需要将数据从一方传到另外一方,因此必须在两个系统之间建立通信,就好像两个人之间要通过电话进行通话,首先需要埋好电缆,并各自在电信公司注册各自的号码。

数据通信层面的配置不属于业务层面的配置,是为了实现系统与系统之间的联系,同一个系统之间也需要进行配置,具体配置如下。

1.维护RFC连接(RFC Destination)

如图18-9所示,事务代码SM59建立RFC连接(RFC Destination), 本例中新建一个名字为IDOC的RFC连接。

RFC Destination		idoc		
Connection Type	3	ABAP Connection	Description	System Entry Properties
Description				
Description 1	local	host (本服务器)		Connection Network Code Page
Description 2	local	host (本服务器)		Choose the connection type and change the system para f you want the system to propose a description. Button 'O
Description 3	local	host (本服务器)		has been entered.
Administration	Techi	nical Settings Logon & Security	Unicode Special Options	Connection Type: Custom Application St
Target System Set	tings			System Connection Parameters
Load Balancing St	atus			
Load Balancing	0	Yes • No		Description: Application Server:
Target Host	loc	ahost	System Number 1	
Save to Database	do			System ID:
Save as		Hostname OIP Address lo	cahost	SAProuter String:
				STATE OF THE STATE
Gateway Options				
Gateway Host			Delete	
Gateway service				

图 18-9 维护RFC地址信息 (SM59)

本例中,数据从服务器发送到同一台服务器的同一个Client,因此做如下设置:

连接类型(Connection Type)选择3: ABAP Connection;

目标主机(Target Host)中输入localhost,localhost代表同一台服务器,根据需要也可以直接输入服务器的IP地址;

系统编号(System Number)中输入11,服务器的连接参数,与登录该系统的连接参数相同。

RFC Destination的说明

RFC Destination是用来定义SAP与其他系统(SAP系统、非SAP系统)进行数据交换的事务代码,例如SAP中调用外部C++、Jave程序。

由于EDI(IDOC)经常需要发送数据到另外一台服务器或者其他中间件软件(如微软的Biztalk)或者EDI服务商(如Seeburger),通过RFC Destination来定义IDOC产生后发送到何处,对于某些类型的IDOC(如PO产生SO),即使采购方、销售方在同一台服务器的同一个系统,这里也需要进行定义。

如图18-10所示,设置需要登录的客户端(Client),本例中为当前

客户端700,可选择使用当前用户或者特定的用户进行登录,注意保证 登录用户有处理EDI以及相关业务的权限。

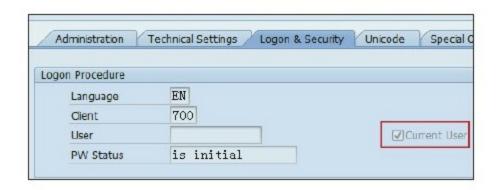


图 18-10 维护RFC登录信息 (SM59)

2.定义IDOC处理中的端口

如图18-11所示,事务代码WE21建立端口(Port),端口类型选择TRFC(Transactional RFC),命名输入: A000000019,然后指定新创建的RFC目标(RFC Destination)IDOC。

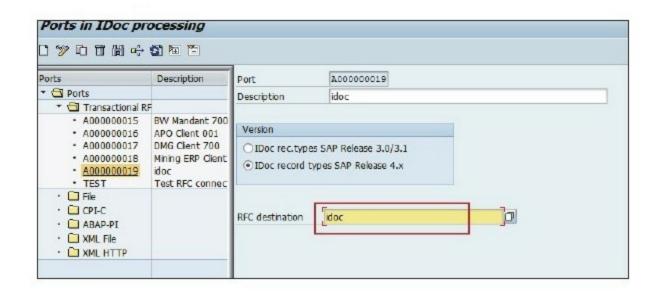


图 18-11 维护IDOC中的端口 (WE21)

端口类型说明

在本例中,由于发送IDOC和接受IDOC的是同一个系统,因此端口选择TRFC,意思是IDOC产生后,将调用TRFC函数来处理,TRFC可用来处理在不同SAP系统或相同SAP系统之间进行数据传输,IDOC通过函数直接生成应用,本例中IDOC直接生成销售订单。如果是发送到EDI子系统,EDI子系统为第三方软件(公司),则端口类型可选择File等,也就是IDOC将生成一个文件。

3.定义并分配逻辑系统

在上文中,我们介绍到PO的IDOC数据将会被发送到同一台服务的同一个客户端(Client),具体而言,当前SAP的系统编号(客户端/Client)为700,在SAP的EDI、ALE、IDOC处理过程中,系统使用逻辑系统来代表包括当前系统在内的各个系统(Client)。

1)定义逻辑系统(Logical System)。事务代码BD54定义逻辑系统。

逻辑系统的命名一般遵循"服务器名"+"CLNT"+"Client号码",本例中服务器名为DMG,Client为700,因此逻辑系统名为DMGCLNT700。

2) 分配逻辑系统给当前系统(Client)。如图18-12所示,事务代

码SCC4分配逻辑系统给当前系统。



图 18-12 分配逻辑系统给当前Client (SCC4)

18.2.3 定义伙伴参数文件

当通话所需的电缆埋好后,一方面每个人都需要到移动公司申请各自的账号,另外一方面移动通过设置基站、设置路由来实现一方拨打电话能够自动触发另外一方接听电话,二者之间实现互联,在IDOC处理过程中,IDOC(EDI)是将数据从一方发到另外一方,这二者之间是一种伙伴(Partner)关系,伙伴之间的数据传输的定义就是通过这里的Partner Profile定义,在此定义IDOC处理是由什么伙伴的什么业务(IDOC的消息类型)通过何输出类型(输出的消息类型)触发和处理程序(Process code and function module)以及结果(IDOC基本类型)。

1.伙伴参数文件概览

事务代码WE20定义伙伴参数文件。

(1) 本示例中的伙伴参数文件说明

本例中,在采购订单通过IDOC触发销售订单的生成过程中,当针对供应商SH02的采购订单保存后,产生ZNUE的输出消息类型,该输出将会触发生成一个IDOC,这个向外发送IDOC的过程称之为出站处理(Outbound),在本例中,供应商为SH02,因此出站参数的维护是针对供应商SH02。

出站处理生成的IDOC,通过上文中提到的端口配置,将会发送到当前系统,也就是逻辑系统(DMGCLNT700),逻辑系统收到该IDOC,对该IDOC进行处理生成销售订单,因此需要配置一个收到IDOC后如何处理的程序,这个过程称之为入站处理(inbound)。也就是在PO生成SO的过程中,如图18-13所示,需要配置两个伙伴参数文件:

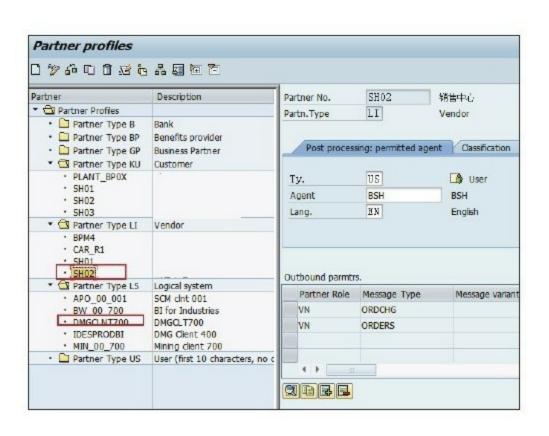


图 18-13 维护伙伴参数文件 (WE20)

- □针对供应商SH02的出站参数:
- □针对逻辑系统DMGCLNT700的入站参数。

(2) IDOC中的Partner的说明

IDOC处理是针对伙伴(Partner)进行设置,在本例中IDOC是通过TRFC(事务代码WE21中指定)进行发送,因此入站处理的伙伴为LS(逻辑系统),但如果是通过EDI子系统,再通过EDI子系统发送到另外一个SAP系,此时入站处理的伙伴往往则是KU(客户)。

对于跨公司销售、公司间采购业务,公司间发票通过IDOC触发跨公司销售、公司间采购的发票录入、校验,这种业务只可能发生在同一个系统,因此即使选择IDOC通过TRFC触发,此时仍然是配置以下的两个伙伴参数文件:

- □针对发票中客户的出站参数;
- □针对供应商的入站参数。

在上文中,也阐述过,由于PO触发SO大多是在不同系统之间发生,因此即使在同一个系统,默认也产生两个IDOC。

2.出站参数的定义

如图18-14所示,代表当向供应商SH02采购时,该张采购订单中的消息类型ZNEU将触发处理代码(Process Code)ME10生成IDOC,该IDOC的结构为ORDERS05,IDOC将会被发送到端口A00000019,该端口A000000019已经被定义为对应当前系统。

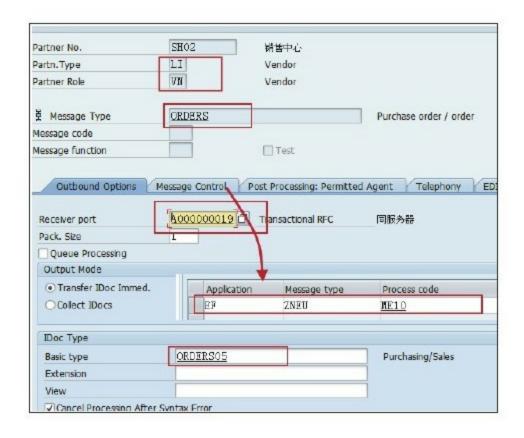


图 18-14 出站参数文件的定义 (WE20)

双击IDOC的基本类型ORDERS05可查看到IDOC的结构、包含的字段,双击处理代码ME10可查看到该处理代码对应的处理函数IDOC_OUTPUT_ORDERS,该处理函数将根据采购订单中的信息生成IDOC文件,生成的IDOC文件的类型为ORDERS05。

如图18-15所示,入站处理时,当逻辑系统DMGCLNT700(当前系统)收到IDOC时,将触发处理代码ORDE,双击ORDE同样可以查看到具体的处理函数IDOC_INPUT_ORDERS,该处理函数将会将IDOC文件生成销售订单。

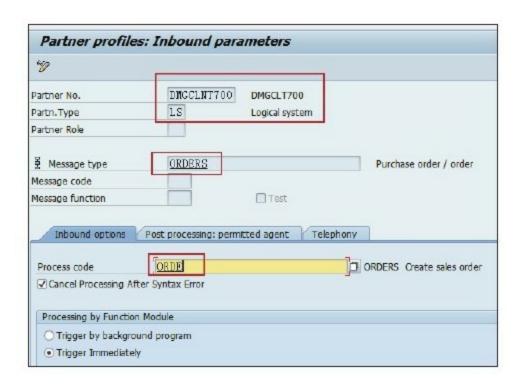


图 18-15 入站参数的定义 (WE20)

3.消息类型(Message Type)、IDOC类型,处理代码(Process Code)、处理函数的关系

本例中,以采购订单的输出为例,如图18-14所示,出站处理的消息类型为ORDERS、IDOC类型为ORDERS05,处理代码为ME10、处理函数为IDOC_OUTPUT_ORDERS。

在IDOC类型ORDERS05中指定了数据结构,包括哪些字段,是一个数据载体(Data Container),IDOC类型随着SAP版本的变化也在发生着升级,升级后,一般包含的字段更多了。

处理代码ME10通过关联处理函数(如IDOC OUTPUT ORDERS)

定义如何处理采购订单中的数据,并将这些数据转换为IDOC所需要的格式,该格式就是IDOC类型中定义的。

消息类型Orders将IDOC类型(可能有一个或者多个)和处理代码(有多个,如出站的处理代码、入站的处理代码)组织在一起,显然每个IDOC的消息类型会至少有一个IDOC类型、一个出站处理代码、一个入站处理代码。

相关事务代码如表18-1所示,如果只是应用SAP标准的IDOC消息类型,这些事务代码将不会被使用到,这些事务代码是自己开发IDOC时才会使用到,列举在这里,只是为了加深理解。

注意: SAP中采购订单输出的消息类型(如ZNEU)和IDOC处理过程中的消息类型(如Orders)英文名都是Message Type,注意区分。

表 18-1 IDOC 开发常用事务代码

事务代码	事务代码描述	以 PO 与 SO 为例	说明
WE30	定义 IDOC 类型中包含的段	基本类型(Basic Type) ORDERS05 基本类型是 SAP 标准的	ORDERS05 为最新的类型 WE30 和 WE31 一 起 定 义 了 IDOC 中的层次、包含的字段以 及字段格式
WE31	定义 IDOC 中的段包含的字段	类型	查看 ORDERS05 每个字段的
WE60	定义 IDOC 类型的文档		含义、描述
WE41	出站处理代码的定义,定义了对 应的处理函数和所属的 IDOC 消息 类型	ME10	该处理代码(函数)将采购订 单转换为 IDOC
WE42	入站处理代码的定义,定义了对 应的处理函数和所属的 IDOC 消息 类型	ORDE	该处理代码(处理函数)将 IDOC转换销售订单
SE37	查看处理函数(Function Module)	出站函数: IDOC_OUTPUT_ORDERS 入站函数:IDOC_ INPUT_ORDERS	N/A
WE82	分配消息类型给 IDOC 类型	将 ORDERS05 与 消 息 类型 ORDERS 关联	N/A
WE81	创建信息类型	ORDERS	N/A
WE57	分配处理函数到消息类型	N/A	N/A

18.2.4 业务数据的匹配

通过上文的配置,相当于通话过程中的电缆已经埋好、路由也已经设置好,互相之间现在可以通信了,但是如何通信,如何把一方的通话转换为声波,然后再从声波转换为普通的通话,要实现这些就需要进行匹配。

在IDOC的处理过程中,这一过程,称之为业务数据的匹配,以本例中采购订单触发销售订单为例,需要根据采购订单中的信息,结合前台主数据以及后台配置,来确定销售订单中的各项信息,包括销售订单类型、销售订单中的客户等各项信息。

这些业务数据的匹配,一部分是在前台主数据或单据中指定,也有 部分是在后台进行指定的。

1.IDOC中的基本字段匹配

在采购订单触发生成销售订单的过程中,需要确定销售订单中的相应字段,表18-2为销售订单中需要的一些字段的确定方式。

备注:取决于具体的业务、使用到的IDOC、处理程序,字段确定的逻辑可能会有所差异。

表 18-2 销售订单中的字段的确定逻辑

销售订单的字段	确定逻辑的说明	维护方式 (解决方式)
客户(售达方)	供应商 (SH02) 在公司代码 (SH03) 视图中的账号 (Acount w/vendor), 如果没有维护,则售达方编号等于 采购组织	事务代码 XK02 (前台)
客户(送达方)	可能需要根据销售订单中的售达方和采购订单中的收 货工厂确定	事务代码 VOE4 (后台), 具体 见下文
销售组织 分销渠道 产品组 销售订单类型	需根据销售订单中售达方和采购订单中的供应商确定	事务代码 VOE2 (后台), 具体 见下文
物料	如果采购方和销售方使用不同的物料编码,则根据采购订单中的供应商物料确定,	ME11 (前台) 或者采购订单输入
订单单位	N/A	CUNI

2.销售订单中的送达方的确定

如图18-16所示,事务代码VOE4确定销售订单中的送达方,本例中根据售达方SH03和采购订单中的收货工厂SH31,系统将确定销售订单中的送达方为8000000.

图18-16字段Customer(SH03)指销售订单中的售达方;

图18-16字段Ext.Function(SH)指送达方功能;

图18-16字段External Partner(SH31)指采购订单中的收货工厂。

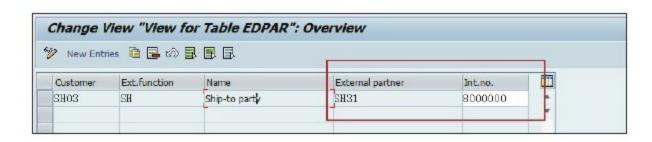


图 18-16 定义送达方的确定 (VOE4)

3.确定销售订单中的销售组织、分销渠道、产品组、销售订单类型

如图18-17所示事务代码VOE2确定销售订单中的销售组织、分销渠道、产品组、销售订单类型,本例中,根据客户SH03和供应商SH02,确定销售订单中的销售组织为SH02,分销渠道为01,产品组为01,销售订单类型为OR。

	k							
C. C	Vendor number	COCO	SOrg description	DChl	OChannel descrip.	Dv Division descrip.	SaTv	SD type descri
Customer	vendor number	SOID.	Sort description	DOM	Durialmer descrip.	DV DWISION GESCIES.	Date &	on cibe acacimi
SH03	SH02		Sales Org. SHOB	1	Direct Sales	01 Product Divisio		Standard C. *

图 18-17 定义销售订单中的组织数据和订单类型 (VOE2)

4. 采购订单中信息传输的补充说明

采购订单中的价格信息、文本信息也可以传输到采购订单中。

- 1)采购订单中的采购单价和采购金额以条件类型EDI1、EDI2传递 到销售订单中,这两个条件类型在销售订单中起参考、统计作用,不起 控制作用。
- 2) 采购订单中的文本也可以传输到销售订单中的文本中,具体请查看SAP Note 549521(FAQ: few questions in EDI)。

18.2.5 IDOC处理、执行、测试

IDOC处理过程是系统后台运行的,但实践中经常会发现各种问题,因此需要进行监控、测试、调整,下面介绍查看IDOC的执行情况,如果IDOC有错误如何进行测试,并修改错误。

1.查看IDOC的执行情况

事务代码WE05、BD87可以按照IDOC类型、日期等字段查看所有的IDOC的执行情况,并进行一定的处理。

如图18-18所示,通过事务代码BD87查看到一个编号为223019的 IDOC出现错误。

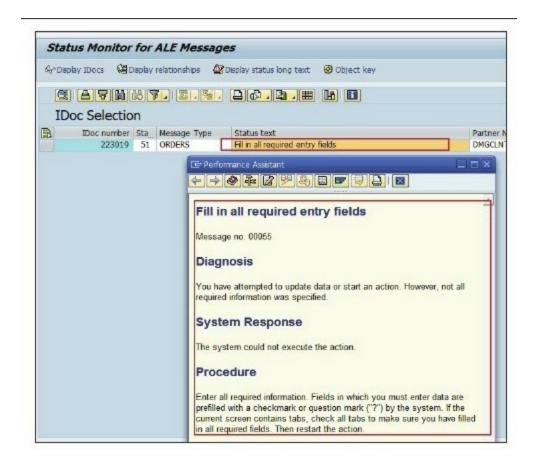


图 18-18 查询IDOC执行情况 (BD87)

该IDOC是采购订单自动生成销售订单的IDOC,入站的IDOC已经生成,但是未成功生成销售订单,系统提示是必输字段未输入(Fill in all required entry fields),但是错误提示的短文本和长文本都不够清晰,在此情况下我们需要进一步查询具体是何错误原因。

提示:由于IDOC均为系统自动处理,因此必须将检查IDOC的处理情况作为日常工作,及时发现其中的问题并解决,系统中可以设置当IDOC出现错误时,自动发送邮件给管理员或是其他相关人员。

2.测试与调试IDOC

IDOC为后台执行,有时为了解决一些问题,需要能够在前台进行测试,此时可通过事务代码WE19(IDOC处理中的测试工具)来进行测试。

以上文的错误为例,如图18-19所示,输入未成功入站的IDOC号码 223019,单击执行命令。

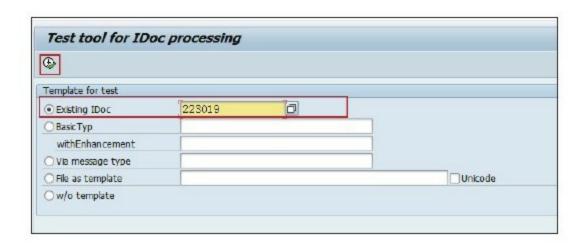


图 18-19 IDOC测试、调试工具-1 (WE19)

如图18-20所示,单击"标准入站(Standard Inbound)"按钮,查看到入站的函数为IDOC_INPUT_ORDERS,该函数是将IDOC转为销售订单的处理函数。

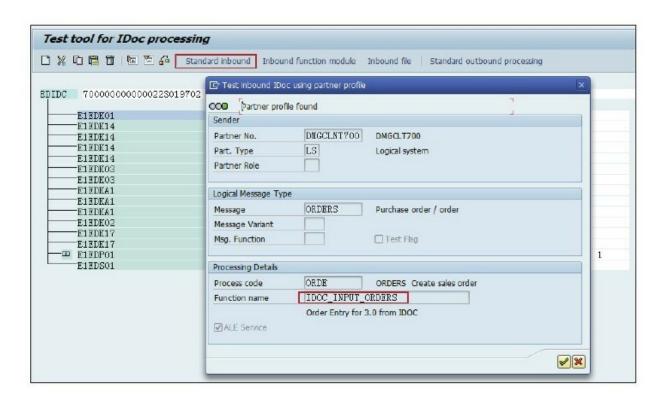


图 18-20 IDOC测试、调试工具-2 (WE19)

查到入站的函数后,如图18-21所示,单击入站功能函数"Inbound function module"按钮,输入查询到的入站函数,然后选择前台执行(In foreground)当前的IDOC。

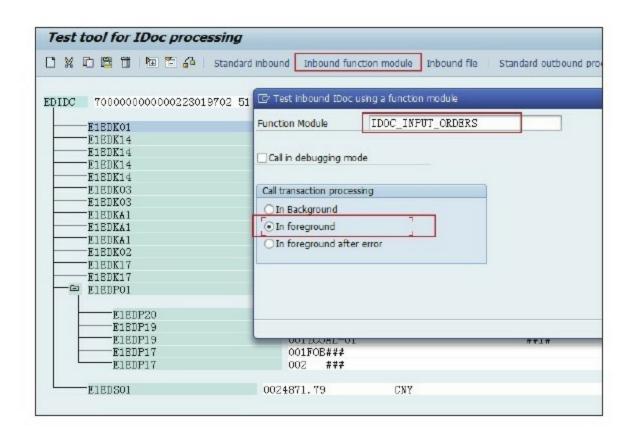


图 18-21 IDOC调试 (WE19)

系统则在前台执行该IDOC,如图18-22所示,通过前台执行可看到原因,即销售订单中的售达方中的地址不完整,没有输入城市。

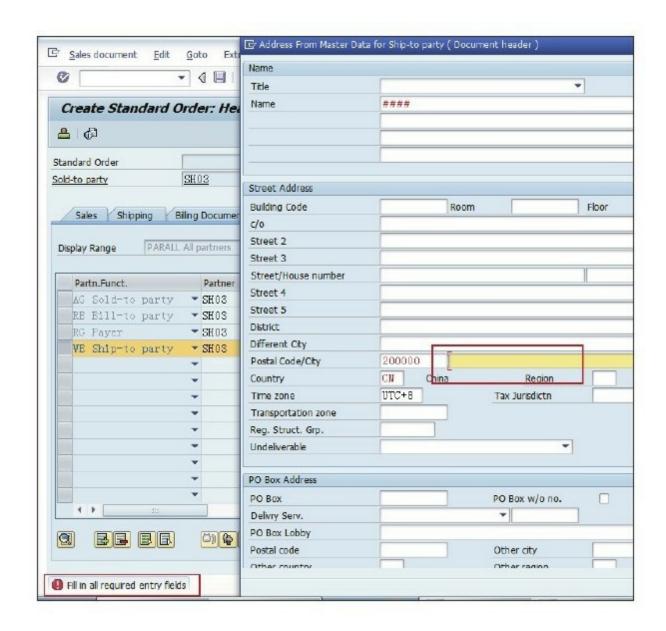


图 18-22 销售订单中的错误提示界面 (WE19&VA01)

3.手工修改IDOC中的内容

当发生错误时,如上文中客户主数据中的地址维护不完整,导致 IDOC无法执行,此时可以维护完客户地址后,重新生成IDOC,也可以 选择手工修改IDOC中的内容并进行补充。

事务代码WE02可以手工修改IDOC,例如对于图18-22中城市没有维护的IDOC进行修改,补充城市信息。

18.2.6 常用IDOC简要说明

在企业对外部客户、供应商的业务处理过程中,将会涉及十个左右 的对外单据,这些对外的单据基本上都有对应的IDOC,表18-3为企业 之间的一个典型业务流程,并列举了相应的IDOC类型。

表 18-3 常用 IDOC 清单

步骤	说明	IDOC 消息类型 (Message Type)	出站的 IDOC 基本类型	出站处理代码(Process Code)和默认的输出类型和 输出应用	入站处理代 码 (Process Code)
1	采购订单创建触发销售订 单创建	ORDERS	ORDERS05	ME10/NEU (EF)	ORDE
2	采购订单修改触发销售订 单修改	ORDCHG	ORDERS05 (ORDERS04)	ME11/NEU (EF)	ORDC
3	销售订单的确认(交货日期、数量)触发采购订单的确认	ORDRSP	ORDERS05 (ORDERS04)	SD10/BA00 (V1)	ORDR
4	外向发货单触发内向交货 单	DESADV	DELVRY03	DELV /LALE (LAVA) (V2)	DELS
5	内向交货单收货触发外向 发货单的 POD (交货证明)	STPPOD	DELVTY03	OPOD	DPOD
6	销售发票触发发票校验	INVOIC	INVOIC01	SD08/RD04 (V3)	INVL
7	跨公司销售业务下的公司 间发票触发销售组织的发票 录人	INVOIC	INVOIC01	SD08/RD04 (V3)	INVF
8	公司间采购业务下的销售 发票触发采购方的发票校验	INVOIC	INVOIC01	SD08/RD04 (V3)	INVL

(续)

步骤	说明	IDOC 消息类型 (Message Type)	出站的 IDOC 基本类型	出站处理代码(Process Code)和默认的输出类型和 输出应用	入站处理代 码 (Process Code)
9	采购交货协议中的预测交货 触发销售计划协议中的预测 交货	DELINS	DELFOR01	ME14/LPH1 (EL)	DELI
10	采购交货协议中的 JIT 交货 触发销售计划协议中的 JIT 交货	DELINS	DELFOR01	ME13/LPH1 (EL)	DELI

提示:每一个IDOC的应用,在上文的配置基础上,再进行伙伴参数文件配置以及业务数据的匹配,限于篇幅,请自行搜索网络资源参考,主要包括:

- 1) SAP Help文档,可在网络搜索CAEDISCAP_STC.pdf,这是SAP 针对SAP R3 4.6C版本的PDF帮助文档,注意该文档中的部分IDOC类型 在新版本已经发生更新。如对于采购订单触发销售订单处理的IDOC类型,已经从ORDERS04更新到ORDERS05。
- 2)跨公司销售业务中和公司间采购业务中公司间发票触发销售组织的发票录入、校验的IDOC的处理可在网络搜索InterCompany_Billing_IDoc.pdf。

18.3 EDI应用

EDI(Electronic Data Interchange)译为"电子数据交换",是一种在公司之间传输采购订单、发票等各项业务信息的电子化手段。

本节在上文IDOC的基础上,简要介绍不同企业之间通过EDI进行业务数据的交换。提示:由于EDI不仅涉及SAP相关的应用,还涉及其他软件的应用,本文关于其他软件的应用介绍,仅供参考。

18.3.1 EDI简介

1.EDI中包含的内容

EDI由报文和其他辅助信息组成。

- 1) EDI报文: EDI报文是指EDI中具体的内容,这部分内容是企业真正所需要的业务数据信息,相当于我们写信时的内容、正文。
- 2) EDI辅助信息:保证EDI报文能够传输的标准:包括加封、通信、加密、解密等内容。这部分内容相当于我们写信时的信封、邮政编码,在写比较私密的信时,还会采取特殊的加密措施,这部分内容在本文中不多做介绍。

2.EDI标准的类型

EDI由于是在不同企业之间进行业务数据传输的,相互之间必须遵守同一套标准,与世界上很多标准一样,EDI的标准也有两种,分别是美标和欧标。

- 1)美标:美国国家标准化协会(ANSI)于1985年制定的ANSI X 12标准((American National Standards Institute)。
- 2) 欧标:联合国欧洲经济委员会(UN/ECE)于1986年制定的标准 EDIFACT(Electronic Data Interchange For Administration,Commerce and TransPort)。

目前EDIFACT已被国际标准化组织ISO认定为国际标准,编号为ISO9735,也许在将来,EDI标准只有一种标准。

3.EDI的应用领域

EDI发展历史已经相当长,有近30年的历史,因此其应用已经非常广泛。

以美标X12为例,如表18-4所示,已经形成16类、304种应用,广泛应用于运输、物流、港口、贸易等业务,应用于政府、公共事业、企业运营中。

本文中主要涉及企业运营中相关的EDI。

15. Student Information Series (STU)

16. Transportation

美标 EDI 大类 中文解释 1. Order Series (ORD) 订单管理系列 2. Materials Handling Series (MA) 物料基本信息管理 3. Tax Services Series (TAX) 税收服务系列 4. Warehousing Series (WAR) 仓库管理系列 5. Financial Series (FIN) 财务处理系列 6. Government Series (GOV) 政府管理系列 7. Manufacturing Series (MAN) 制造管理系列 8. Delivery Series (DEL) 交货管理系列 9. Engineering Management & Contract Series (ENG) 工程管理系列 10. Insurance/Health Series (INS) 保险系列 11. Miscellaneous ANSI X12 Transactions Series (MIS) 未归类系列 12. Mortgage Series (MOR) 融资、不动产系列 13. Product Services Series (PSS) 产品服务系列 14. Quality and Safety Series (QSS) 质量、安全系列

表 18-4 美标中的 16 大类 EDI

摘选企业运营业务中常用的EDI,并对相应的美标、欧标、SAP中IDOC的消息类型做简要对比,具体如表18-5所示,由于SAP公司是一家德国公司,其IDOC的消息类型的命名和欧标比较类似。

学生教育系列

运输系列

TRANSACTION SET/DOCUMENT	功能中文说明	美标	欧标	对应的 SAP IDOC Message Type
Purchase Order	发出采购订单, 触发销售订单 创建	850	ORDERS	ORDERS
Purchase Order Acknowledgement	销售订单确认后,触发采购订 单的确认	855	ORDRSP	ORDRSP
Purchase Order Change	采购订单修改后,触发销售订 单的修改	860	ORDCHG	ORDCHG
Purchase Order Change Acknowledgement	因采购订单修改销售订单重新 确认后,触发采购订单新的确认	865	ORDRSP	ORDRSP

表 18-5 企业运营业务中常用的 EDI

TRANSACTION SET/DOCUMENT	功能中文说明	美标	欧标	对应的 SAP IDOC Message Type
Order Status Inquiry	订单状态查询	869	ORSSTA	N/A
Order Status Report	订单状态报告	870	ORDREP	N/A
Planning Schedule/Material Release	采购计划协议的预测触发销售 计划协议	830	DELFOR	DELINS
Shipping Schedule	客户向供应商发送出货要求, 更新销售中的计划协议	862	DELJIT	DELINS
Ship Notice/manifest (ASN)	供应商实际发货,外向交货单 (发货通知)触发内向交货单,为 后续采购订单收货做准备	856	DESADV	DESADV
Report of Test Results	质检报告发送给客户	863	QALITY	QCERT
Inventory Inquiry/Advice	库存从供应商传递客户	846	INVRPT	INVRPT
Invoice	对客户的销售发票触发发票校 验	810	INVOIC	INVOIC

18.3.2 EDI处理及传输过程举例

假设供应商和客户都使用SAP软件,但二者处于不同的SAP系统, 二者之间采用EDI美标传输业务数据,以客户向供应商发送采购订单为 例,EDI的处理的主要步骤如图18-23所示。

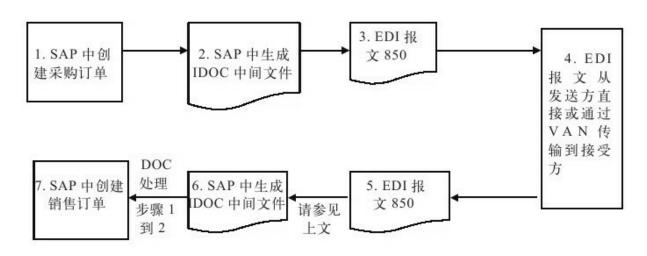


图 18-23 EDI与IDOC处理过程

图18-23步骤1到2、步骤6到7,请参见上文"IDOC应用"。

图18-23步骤2到3、步骤5到6,此过程由EDI子系统完成,经过编译、翻译,将IDOC文件转为EDI报文850,主要是字段的匹配,有此功能的主要产品有微软的Biztalk、IBM的WebSphere等。

图18-23步骤4: EDI的传输,企业与企业之间的EDI报文可以通过各种协议(如AS2)进行直接的传输,也可以通过第三方EDI供应商进行

传输,此时第三方EDI供应商相当于我们寄信时的邮局。第三方EDI供应商常简称为VAN(Value Added Network),VAN供应商有很多,如GXS,VAN供应商的作用在于保证EDI传输的安全和可靠性。

注意上述步骤为主要步骤,省略掉了EDI处理中的加封、加密、解密等步骤。

18.3.3 EDI报文实例简介

EDI 850报文包含的内容为采购订单,其作用在于生成销售订单。

当供应商与客户之间确定使用EDI 850传递采购订单信息时,那么 具体EDI 850中包含的内容、格式是既定的,双方均按照此约定。

详细的字段命名以及规范请自行在网络搜索EDI 850,有相当多的资料。

摘选EDI报文850中的部分字段做简单的说明。

ST*850*0001~
BEG*00*SA*4500005427**20050720~
N1*VN*VENDOR AAA*400001*~
N1*ST*VENDOR AAA*400002*~
PO1**10*CA*12.5**UA*042040304101*IN*20403041*VN*22222~?

示例报文共五行,具体说明如下:

第一行: ST代表本行是业务抬头信息, ST的第一个字段代表业务 类型(850), 本例中为采购订单, ST的第二个字段代表此业务的单据 号, 本例中单据号1, 最后的~代表本段结束。

第二行:BEG代表本行是采购订单基本信息,BEG的第一个字段代表采购订单的属性,00代表新建,第二个字段代表采购订单类型,第三

个字段代表采购订单编号,第五个字段代表采购订单日期。(注意*代表字段的顺序,采购订单编号和采购订单日期之间间隔有两个*,代表一个是BEG的第三个字段,一个是BEG的第五个字段,也就是当前字段前面有多少个*,就是该组字段中的第几个字段)。

第三行到第四行,N1代表本行是供应商信息,第一个字段代表功能,VN代表供应商,ST代表送达方,第二、三个字段分别代表供应商名称和代码。

第五行, P01代表本行是采购订单的行项目。

这五行报文合计起来,表达的部分信息为向供应商400001下达采购订单4500005427,采购数量为10个。

18.3.4 EDI子系统说明

本节以微软的Biztalk作为EDI的子系统来简单说明处理过程。

提示: 受SAP和Biztalk的版本的影响,实现过程可能有所不同,Biztalk中有针对SAP的适配器(SAP Adapter)

1) SAP中配置RFC目标和端口。和IDOC应用中的设置相比,如图 18-24所示,主要的差异在于事务代码SM59设置RFC目标时,目标类型 选择: T(TCP/IP Connection),选择注册的程序。



图 18-24 维护RFC链接 (SM59)

- 2)在Biztalk配置与SAP的通信。
- 3)如图18-25所示,在Biztalk接受IDOC的数据以及IDOC字段和EDI报文字段的匹配。

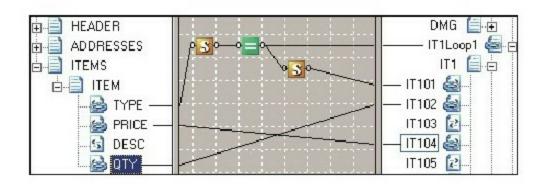


图 18-25 维护字段的匹配

第19章 文档管理

在企业与供应商、客户之间的业务往来中涉及大量的商业往来文档 (如合同、采购订单、发票),在企业内部不同部门之间(如质量管 控、生产管理环节中)也会有很多质量控制、生产工艺等文档,这些文 档(Document)是企业的重要财富,便于企业的质量监控、良好的沟 通。

文档的种类非常多,在市场上也有专门的软件来管理文档,本章关注的焦点是与SAP可能相关的文档,SAP提供了几种方案来管理这些文档:

- □GOS(General Object Services,通用对象服务)方案;
- □DMS(Document Management System, 文档管理系统)方案;
- □Easy DMS,在DMS方案的基础上,通过Easy DMS软件可以简化 对文档的操作,提高易用性。

本章将分别介绍这几种方案,并在本章的末尾对这几种方案进行简 单的对比和总结。

19.1 文档管理总览

SAP ERP中文档管理的最主要的应用就是将电子化的文档关联到 SAP ERP中的对象中。

文档管理针对的是电子化的文档,因此要进行文档管理,如果文档原来是纸面文档,此时应将纸面文档电子化,然后将电子文档关联到SAP ERP的各个对象,如将收到的供应商增值税发票扫描成电子文档,然后与SAP ERP中的发票校验凭证关联,又如将零部件的图纸与SAP中的物料编码关联,后续可根据发票校验凭证、物料号直接查看相关的发票、图纸。

如果文档原来就是电子化的,如AutoCAD文档、PDF文档,那么直接关联到SAP ERP的对象中即可。

19.1.1 文档管理的范畴

文档的类型很多,与ERP系统相关的是本章要讨论的内容,表19-1 是与SAP ERP相关的常见的文档类别,可以看到文档管理是一个跨模块的应用,在很多模块中都有应用。

类型	举例	对应 SAP ERP 对象	对应 SAP ERP 模块
商业往来文档	客户的采购订单	销售订单	SD
商业往来文档	供应商的发票	发票校验凭证	MM
商业往来文档	供应商的检验证书	检验批	QM
产品图片、产品图纸	产品的图片或者图纸	物料	PP
工艺文件 (研发)	生产工艺文件	工艺路线和 BOM	PP

表 19-1 常见文档示例

19.1.2 文档的归档

每个文档的文件都不小,如果需要与SAP ERP关联的文档的数量非常多,常年累月下来,则可能会占用系统较多空间,从而会影响性能,因此实施文档管理有时需要结合归档(Archive)功能,SAP提供了Archive Development Kit(ADK)and SAP ArchiveLink来实现文档的归档,将数据从数据库中复制,然后合并、压缩为归档文件,后续从SAP应用中可直接访问归档文件。

为了更好地管理归档文件,文档的归档经常使用第三方公司的软件产品,如Open Text公司推出的IXOS产品。

上传文件到SAP系统时,可以直接上传并归档,也可以先上传文件,后续进行归档。提示: Open Text公司早在1991年成功部署了世界上第一个网络搜索引擎技术,但其始终专注于企业市场,而Google这个搜索巨头在1998年9月7日才刚刚成立,其立足于个人市场。

19.1.3 文档的管理方法

在SAP中文档管理的方法有两种模式: GOS和DMS方式,另外为了简化DMS的操作,SAP推出了Easy DMS客户端软件。

表19-2简要说明了SAP中常见的业务对象中与这两种模式之间的关系,SAP中的大部分对象可以使用这两种模式来管理文档,但在SAP标准功能中,BOM和工艺路线不能使用GOS功能。

表 19-2 SAP 中的业务对象与文档管理

业务对象类别	对象	GOS 方案	DMS 方案	典型事务代码
SD- 业务数据	销售订单 发货单 发票	支持	支持	VA02
SD-主数据	客户主数据	支持	支持	XD02
MM-主数据	采购信息记录	支持	支持	ME12

(续)

业务对象类别	对象	GOS 方案	DMS 方案	典型事务代码
MM-业务数据	采购订单	支持	支持	ME22N
MM-业务数据	发票校验	支持	支持	MIR4
PP- 生产订单	生产订单	支持	支持	CO02
LO- 常规	物料主数据	支持	支持	MM02
PP- 主数据	BOM	标准不支持	支持	CS02
PP- 主数据	工艺路线	标准不支持	支持	CA02

19.2 GOS方案简要说明与应用

通用对象服务(General Object Services,GOS)是指针对对象的服务、功能,并且对象是通用的、普遍的(General),即GOS功能具有广泛性。

GOS代表的是针对对象的已经打包好的服务,这些服务中包括上传 附件关联到业务对象、针对业务对象启动工作流等功能。

下文中,首先介绍业务对象的概念,然后通过一个示例介绍GOS功能。

19.2.1 业务对象

程序开发有着两种基本的模式:面向过程和面向对象的开发,SAP中的业务对象(Business Objects)更进一步,对应着真实世界中的业务对象。

业务对象主要由两部分组成:对象的属性、对对象的操作。

以业务对象"销售订单"为例,销售订单的属性包括订单中的客户、 订单数量、价格等各项信息,对销售订单的操作是指创建销售订单、删 除销售订单、修改销售订单,也包含将文档与销售订单关联这样的操 作。

业务对象有着广泛的应用,在SAP中很多开发也是基于业务对象的,如在BAPI、Workflow的开发中,本节中的GOS操作的对象也是业务对象。

表19-3列举了一些在后勤、财务模块最常用的业务对象。

类 型 业务对象名称 业务对象 所属模块 KNA1 Customer master 客户主数据 SD Vendor master 供应商主数据 LFA1 MM 主数据 Material master 物料主数据 BUS1001 All Purchasing info records 采购信息记录 BUS3003 MM Purchase orders 采购订单 BUS2012 MM 业务数据 Purchase Contracts 合同 BUS2014 MM Sales orders 销售订单 BUS2032 SD

表 19-3 业务对象列表

(续)

类 型	业务对象名称	业务对象	所属模块
业务数据	Production Order 生产订单	BUS2005	PP
	Account Document 会计凭证	BKPF	FI
	Material Document 物料凭证	BUS2017	MM

提示1: 事务代码SWO1用来查看业务对象,在该事务代码中单击 Business Object Repository 按钮,可查看所有的业务对象。

提示2:业务对象由于类型不同可能会对应SAP中多个业务对象, 如销售订单存在多个业务对象,正常的销售订单对应SAP中的业务对象 BUS2032,退货的销售订单对应业务对象BUS2102。

19.2.2 GOS的文档操作实例

如图19-1所示,在采购订单的修改界面中(事务代码ME22N),单击"对象的服务"按钮 , 可以实现以下各种功能。

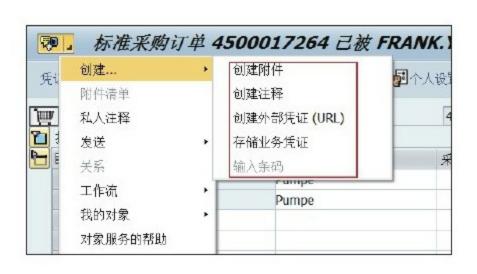


图 19-1 SAP中GOS功能

1.文档相关功能

在本例中,可以针对采购订单进行各种文档操作功能。

- □创建附件:添加本地附件到当前对象(本例中指正在修改的采购订单)中,附件将保存在SAP的数据库中,对应的表为SOOD和SRGBTBREL。
 - □创建注释:添加备注到对象中。

- □创建外部凭证(URL):添加外部链接(URL)到当前对象中,此时附件并未保存在SAP数据库中,只是通过链接的方式关联了文档和SAP中的对象,譬如首先将本地某pdf格式的采购订单存储在FTP服务器中,然后将该文件对应的URL地址关联到当前采购订单。
- □存储业务凭证:添加本地附件同时以光学归档(Optical Archive)的方式关联到当前对象中。
- □输入条码(BarCode):实际的纸面的文档(如收到的供应商发票)中由供应商或本公司自行贴上条码,在系统中做发票校验时,以条码扫描的方式或者手工直接输入条码,而后再对文档扫描,并以光学归档的形式存储。电子化的供应商发票文档与SAP对象通过条码关联。
- □附件清单:显示已经添加到当前对象的附件,双击附件清单中的 附件,则可以打开附件,不仅可以打开数据库中的附件,还可以打开外 部凭证(ULR)的附件。

2.工作流相关

如果启用工作流(WorkFlow)或者EDI,那么通过GOS可以查看到 对象的工作流或者IDOC的情况。

提示1: 在第18章"IDOC和EDI应用"中,介绍了使用GOS功能来查看对象(如采购订单、销售订单)对应的IDOC。

提示2: 事务代码OAOR(Business Document Service)管理和监控 某对象(如采购订单)的文档。

3.GOS功能更多说明

如果希望使用GOS功能,在参考SAP帮助文档的同时,参考如下 Note:

SAP Note 491271 Authorizations for generic object services;

SAP Note 825348 Authorizations for changes in the attachment list:

SAP Note 927407 Determining the content of GOS and SAPoffice documents:

SAP Note 904711 SAPoffice: Where are documents physically stored?

SAP Note 961713 Structure of SGOSATTR table;

SAP Note 492756 Object history: Disk space performance.

19.2.3 GOS功能的扩展

GOS是一种针对业务对象的通用服务,该功能的应用只需要两个条件:

- □系统中已经定义业务对象;
- □为业务对象添加GOS服务。

对于大部分的业务对象(如采购订单、生产订单),无需做任何配置,即可针对该业务对象使用GOS功能。

对于无此功能的标准的业务对象(如BOM)或者自定义程序中增加GOS功能,如果系统中定义好相应的业务对象(事务代码SWO1定义),那么只需在事务代码的PBO中增加下面的参考代码,则可以在屏幕中出现GOS(对象的服务)的工具栏。

19.2.4 GOS功能的扩展示例

在自定义的关于采购订单的报表中,将同时列举出多个采购订单,如果希望在此界面中增加GOS功能即可以在该报表中直接查看选择行采购订单所对应的文档,则只需在程序中增加以下逻辑。

```
DATA: go_myobject TYPE REF TO cl_gos_manager.
data: l_container TYPE REF TO cl_gui_custom_container,
ls_object type borident.
ls_object-objtype='BUS2014'. (斜体部分根据实际业务需修改部分,本例为采购订单的业务对象)
ls_object-objkey=ekko-ebeln. (斜体部分根据实际业务需修改部分,本例为采购订单编号)
Create object go_myobject.
CALL METHOD go_myobject->display_toolbox
EXPORTING
is_object=ls_object
io_container=l_container.
```

19.3 DMS的方案

文档系统管理(Document Management System,DMS)在SAP中是一个跨模块的应用,广泛应用于各个模块。DMS的主要特点如下:

- □通过DMS可用来管理与SAP的业务对象相关的图片、CAD设计文件、Office文件等各类文档;
- □SAP的DMS提供版本管理功能和版本控制功能,并可与工作流进 行集成;
- □DMS通过Easy DMS客户端软件提供一种易用的、类似微软视窗(WindowsExplorer)的形式,这样经过较少培训的用户都可轻易上手;
- □通过基于KPro(Knowledge Provider)的DMS,可以实现文档的分发(DocumentDistribution)功能;
- □DMS可以是作为SAP PLM解决方案的一部分进行实施,也可以与传统模块(SD、PP、MM、FI、CO)一起进行实施,还可以单独作为文档管理项目进行实施。

在本节中,通过将本地电子文档上传到SAP系统中,然后与业务对

象进行关联,实现文档管理。

19.3.1 DMS文档的储存

电子文档上传到SAP系统,其储存在SAP系统有如下三种方法。

1.文档存储在SAP系统的数据库中

在SAP系统中设置文档对应的文档类型使用KPro,并设置数据存储 在表中,这样文档上传到SAP系统中,直接以簇表(Cluster)的形式存储在SAP的数据库中。

2.文档存储在内容服务器(Content Server)

设置文档对应的文档类型使用KPro,并设置数据存储在SAP Http Content Server,具体而言典型的做法是在一台专门用于文件存储的服务器上安装Windows Server 2003/2008,设置互联网信息服务(Internet Information Services,IIS),同时配置该台服务器为ContentServer。

3.文档存储在专门的外部服务器FTP

设置文档对应的文档类型不使用KPro,而是使用直接访问方法,这样文档上传时,数据直接保存在FTP服务器中。

小结:对于希望实现完整的DMS功能(如文档分发)的客户,SAP

推荐使用KRro方案,从简化项目应用的角度来看,使用FTP的方式最为简单。

19.3.2 DMS支持的文档以及打开方式

DMS中支持各种类型的文档,我们可通过事务代码CV01N将本地的各种类型的原始文件(Original File)上传到SAP的文档主数据(Document Info Record)中。当原始文档上传完毕后,可以在SAP系统中直接处理、显示各种类型的文件。

通常来说,每一台计算机(Frontend Computer)都可以安装相应的软件来显示和处理原始文件,如某设计人员上传一份AutoCAD设计文件到SAP的文档主数据,并与SAP系统中的某个产品物料关联,后续生产部门生产该产品,该部门的某个用户使用本机中的相应软件来打开查看该设计图纸,并打印图纸。

即使该用户没有安装某些软件,SAP系统可通过其自身提供的ECL Viewer(Engineering Client Viewer)来浏览大部分的2D文件以及部分3D 格式文件,具体包括如下格式的文件:

- □2D矢量图(2D Vector Images),如常见的AutoCAD设计文件;
- □2D像素图(2D Pixel Images),如常见的JPG、BMP格式的图片文件;
 - □3D图,如Direct Model文件。

19.3.3 DMS的应用

下面通过示例将一份设计图纸上传到SAP系统,然后关联到物料主数据中,该设计文档通过AutoCAD设计软件制作,文件后缀为.DWG。

1.创建文档,并上传本地原始文档。

如图19-2所示,事务代码CV01N在SAP系统中维护文档,输入以下信息。

1)输入文档类型(Document Type)。本例中,使用文档类型DRM。

图19-2中Document Part是指一份图纸可能由几张图纸组成, Document Version是指一份图纸的版本可能会不断升级。

- 2)输入文档描述、分类信息,设置文档状态、文档生效日期等。
- 3)上传本地文档(Original)到系统中。如图19-2所示,将本地C 盘下的AutoCAD文档"3D螺钉实例"上传到SAP系统中。

文件上传时,可输入存放原始文件的数据载体(Data Carrier),当原始文件在本机中,不用输入,当原始文件不在本机中,输入另外一台机器的名字。

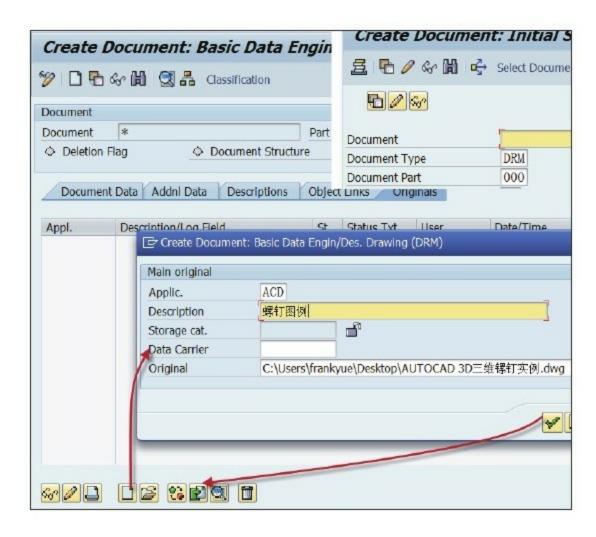


图 19-2 创建文档 (CV11N)

4)将上传的文档登记(Check In)到存储中。

单击"文档登记"按钮,将已经上传的文件存储到FTP或者SAP的表或者Content Server中。

如图19-3所示,文档类型中不同的定义将影响文档登记的储存方式。

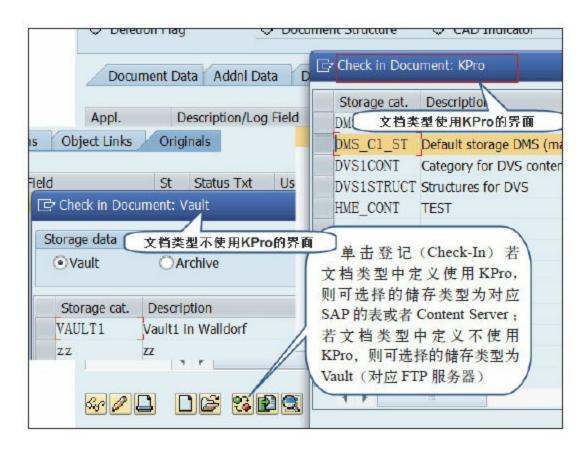


图 19-3 文档存储的方式

若文档类型中定义使用KPro,则可选择的储存类型为SAP的表或者Content Server,最终数据也是存储在SAP的表或者内容服务器中。

若文档类型中定义不使用KPro,则可选择的储存类型为Vault(对应FTP服务器)或者Archive。

5)查看上传的文档。通过多个事务代码可以查看到上传的原始文档,如图19-4所示,事务代码CV03N通过SAP内置的ECL Viewer直接查看上传的螺钉的AutoCAD文件。

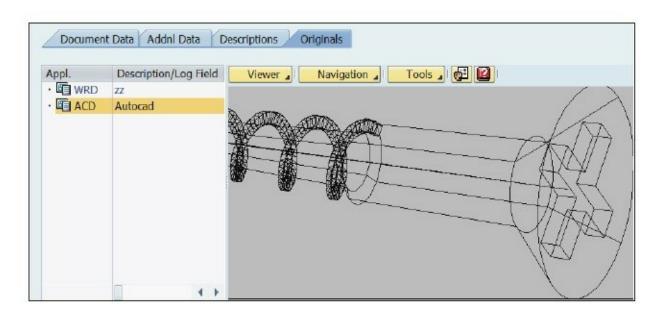


图 19-4 文档存储的方式 (CV03N)

2.文档与业务对象的关联(Object Link)

可以在文档中关联业务对象,也可以在业务对象中关联文档,二者结果相同。

如图19-5所示,在事务代码CV01N、CV02N维护文档的界面,将文档1000000264关联到对应的物料Z-100、ZZZ。也可以通过事务代码MM02维护物料Z-100时,输入物料对应的文档1000000264。

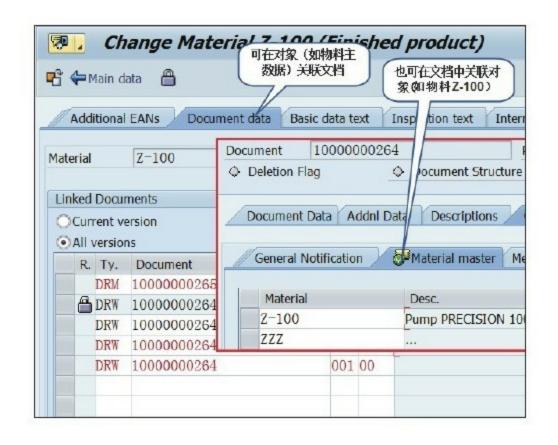


图 19-5 文档与对象的关联 (CV02N&MM02)

注意:在文档中关联对象时,系统并不会检查输入的对象是否存在。

如图19-5所示,在文档10000000264中关联对象时,输入一个当时并不存在的物料"ZZZ",系统在描述中显示为三个"……",但并不会报错,后续建立物料ZZZ后,该物料中将自动关联此文档。

19.3.4 DMS系统实现说明

DMS后台配置主要包括以下定义:

- □定义文档储存的方式和位置;
- □定义文档的类型;
- □定义系统支持的文档的文件格式以及打开方式。

如图19-6所示,相关配置路径: SPRO>跨应用组件>文档管理。

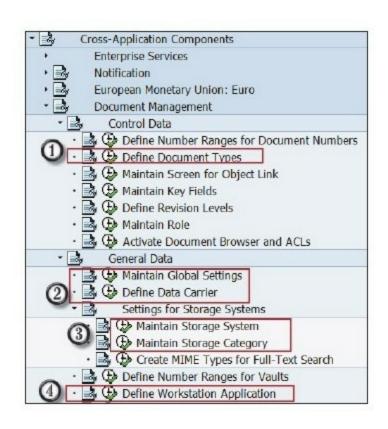


图 19-6 DMS的后台配置

1.定义文档类型(Document Types)

在图19-6的①处点击,进入图19-7。使用到的文档类型为DRW,事 务代码DC10定义文档类型,主要定义点如图19-7所示。



图 19-7 文档类型的定义 (DC10)

- 1) 定义是否使用知识系统KPro(Knowledge Provider)(字段: Use KPro)。文档类型DRW不使用Kpro,而是使用FTP方式。
- 2) 定义文档类型允许的对象(Object Links)。本例中文档类型 DRW可以关联到物料主数据、BOM等业务对象中。
 - 3) 定义是否进行版本管理。

2.定义Data Carrier数据载体和全局设置

在图19-6的②处点击,进入图19-8,主要定义点如图19-8所示,事 务代码DC20定义数据载体,若在文档类型中定义不使用KPro,那么在 此定义存放文档的FTP服务器地址。

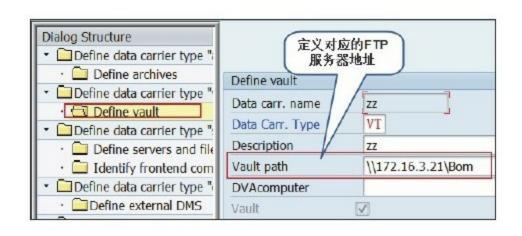


图 19-8 数据载体的定义 (DC20)

注意: 当从前台客户端访问存储在Vault中的文件时,有两种方式:

- 1) Without DVA: 原始文件从Vault经由SAP应用服务器到前台;
- 2) 直接访问(Direct Vault Access): 原始文件直接从Vault到前台(Frontend),显然本方式有着更好的性能,直接访问需要在Maintain GeneralSetting中定义相应参数(图19-6中②处)。

3.定义存储系统和类别

在图19-6的③处,定义储存系统和类别。若在文档类型中定义使用 KPro,则在此定义存放文档的Content Server地址或者数据库的表 (System Database),具体而言,本例中图19-3中的一个文档目录 (Category)为DMS_C1_ST,其设置如图19-9所示。

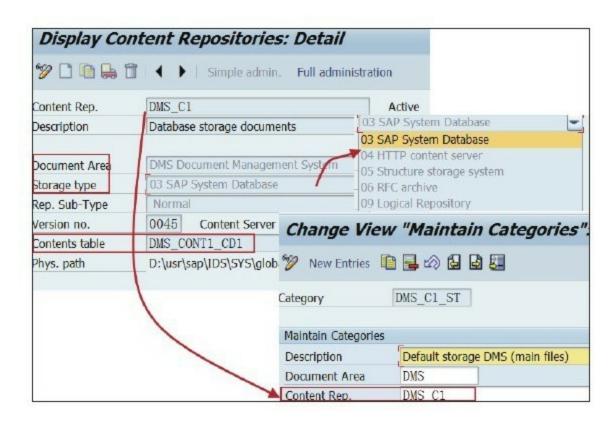


图 19-9 定义储存系统和类别 (OACT&OAC0)

事务代码SE11参考表SDOKCONT1创建表DMS_CONT1_CD1;

事务代码OAC0定义内容资源库(Content Repositories),设置 DMS_C1的存储类型(Storage Type)为系统表,设置内容表为 DMS_CONT1_CD1。

事务代码OACT定义目录DMS_C1_ST对应的内容资源库为DMS_C1。

因此在图19-3中,上传本地原始文件时,选择存储的文档目录 DMS_C1_ST,则系统将该文件存储到数据库表DMS_CONT1_CD1。

4.定义工作台应用(Workstation Application)

事务代码DC30定义工作台应用,定义各种文件类型以及打开这些 文件类型的方式。

本例中,图19-2中,使用到的工作台应用(文件类型)为ACD。

其具体定义如图19-10所示,工作台应用ACD,代表AutoCAD文件,其文件后缀为DWG、DXF,使用ECL Viewer显示该文件。

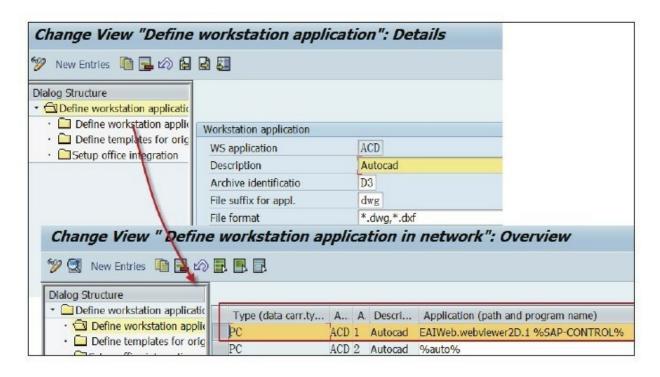


图 19-10 定义工作台应用 (DC30)

在定义工作台应用中输入打开文件的方式,打开文件最常见的方式 有两种:

- □输入"%Auto%",代表由本机的操作根据系统文件后缀名自动寻 找程序来打开:
- □输入"EAIWeb.webviewer2D.1%SAP-CONTROL%",代表使用 ECL Viewer来打开。

19.3.5 DMS功能补充说明

DMS具有的一些其他功能如下。

- □可以与ECM结合来控制文档的变更,关于ECM,请参见17.2 节"工程变更管理"。
- □文档的审核功能:可通过设置文档的状态(Document Status)来实现文档的审核控制,并且可与电子签名(Digital Signatures)结合来控制文档的审核。
- □DMS支持文件的版本管理(Document Version),同一个文档号可以创建多个版本。
- □DMS与分类功能(Classification)结合,可按照要求实现对文档的多维度分类,关于分类,请参见16.1节"分类管理"。
 - □事务代码CV04N可根据业务对象、文档描述来查找文档。
- □事务代码CV11可以创建类似于BOM的文档结构,文档结构可用 来描述"文件夹"与文件的母子关系,或者文件与文件的母子关系。

19.4 Easy DMS

Easy DMS是对DMS功能的补充,Easy DMS是利用类似Windows Explorer视窗的功能简化了DMS中的操作,使得经过较少培训的人也可以轻易使用DMS功能。

要实现Easy DMS功能,仅需要在本地安装Easy DMS软件,该软件需要在SAP网站中使用有下载权限的账号进行下载,下载完毕后在本地安装就可以,无需在服务器端做任何配置。

安装完Easy DMS后,桌面将增加一个"SAP Easy Document System"的程序图标,如图19-11所示,单击SAP Easy DMS图标,则通过 Easy DMS登录SAP。

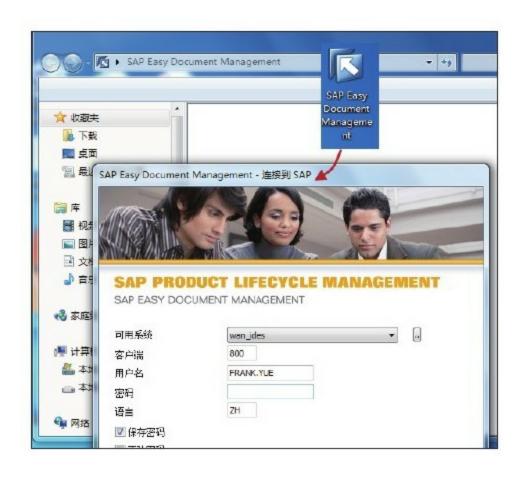


图 19-11 Easy DMS登录

下面介绍Easy DMS的文件夹功能、上传文件到SAP、与SAP的集成等各项应用。

1.Easy DMS中的文件夹

Easy DMS中引入了文件夹的概念,通过文件夹可以更加直观地查看、查找文件,更好地组织文件。

(1) 文件夹类型

文件夹可分为公共文件夹和私人文件夹,初始登录Easy DMS后,如果不存在公共文件夹,系统将提示创建公共文件夹,同时系统将会提示创建属于登录者的私人文件夹。如果已经存在公共文件夹,则系统仅提示创建属于登录者的私人文件夹。

所有人都可以查看公共文件夹的文档,私人文件夹仅登录者本人可 查看。

图19-12中有两个文件夹,一个名(文档编号)为 EDIPUBLICROOTFOLDER的公共文件夹,该文件夹下的文件默认所有 登录者都可以查看,一个名为FRANK.YUE的私人文件夹,该文件夹仅 用户Frank.Yue可查看到。

(2) 文件夹的创建

如图19-12所示,在Easy DMS中可直接创建文件夹,在Easy DMS中创建文件夹后,系统将自动在SAP ERP中创建文档类型为FOL的文档。

文件夹也可以通过事务代码CV11直接创建,文档类型选择FOL。



图 19-12 公共文件夹和私人文件夹

2.通过Easy DMS上传本地原始文件到SAP

在Easy DMS中,上传文件非常简单,可通过单击新建文档按钮或将文件从本地拖曳到Easy DMS的窗口中,或选择在本地复制文件,在Easy DMS粘贴就可以将本地文件原始上传到SAP。如图19-13所示,上传时,系统将要求输入文档的类型(Document Type)、状态(Status)、保存的位置(Storage Location)等信息。

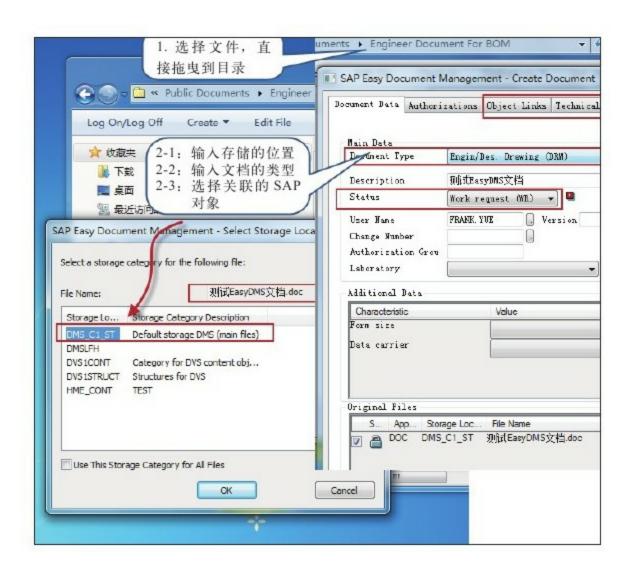


图 19-13 上传文件到SAP中

3.与SAP ERP的同步集成

在Easy DMS中,创建文档后,即自动在SAP ERP中创建相应文档。在某个文件夹下,创建文件或者子文件夹,即自动在SAP ERP中创建相应文档以及文档结构。如图19-14所示,选择文档,单击右键,选择"显示SAP GUI",则可以在SAP中查看相对应的文档信息。

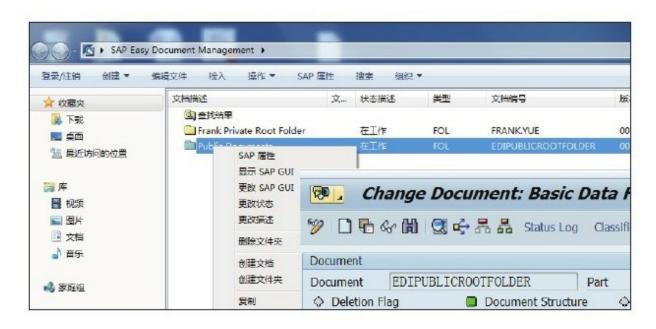


图 19-14 通过Easy DMS中访问SAP的文档

19.5 本章小结

下面对DMS方案与GOS方案简要比较如下。

- □GOS方案是基于业务对象的一种服务,简单易用,简单到对于大部分业务对象都无需任何配置,但准确地说,GOS方案并不是一种文档管理方案,不能实现对文档的管理,只能实现将本地的文件与SAP系统中的对象关联。
- □在GOS方案中可以选择以外部链接的形式将文档关联到SAP对象 (如文档存放在FTP文件服务器,然后将文档文件的链接关联到SAP的 对象),这样对SAP服务器的影响是最小的。
- □DMS方案是一个文档管理工具,需通过配置才能够实现,但功能 比GOS全面,提供了各种文档管理的工具,包括文档的分类、版本管 理、权限管理、分发(Distribution)、电子签名等功能。

因此,如果只是想使用基本的文档关联功能,可直接使用GOS方案。如果想实现文档管理功能,则最好使用DMS方案。